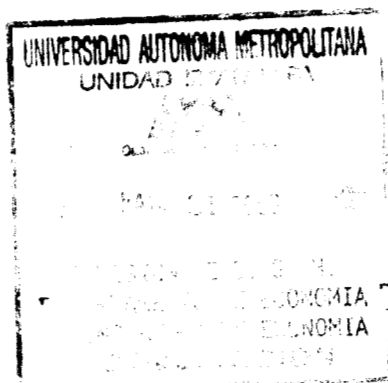




Casa abierta al tiempo
UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA

LICENCIATURA EN ECONOMÍA.
DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA.

UNA DÉCADA DEL SECTOR EXTERNO MEXICANO 1989-1999.



TESINA: SALVADOR DÁVALOS LEÓN

ASESOR: GABRIELA CORREA LÓPEZ

MAYO DEL 2000

A mis padres,
Salvador Dávalos y Martha León,
que me han brindado todo su apoyo.

A mis hermanos,
Por todos los momentos que han compartido
conmigo y por todo lo que nos falta.

A mis maestros,
En especial para la maestra Gabriela Correa López,
quien me asesora y me apoya de la mejor manera para
la elaboración del presente trabajo.

UNA DÉCADA DEL SECTOR EXTERNO MEXICANO (1989-1999).

ÍNDICE.

INTRODUCCIÓN.	1
-----------------------	---

CAPÍTULO 1. Las tendencias del comercio exterior en el periodo 1989 - 1999.

1.1 Composición y variación de la oferta y demanda globales. .	4
1.2 Evolución y composición del PIB por sector productivo. .	6
1.3 Importancia del comercio exterior.	9
1.4 Políticas que influyeron en el sector externo.	12
1.5 Evolución del comercio exterior de bienes y servicios. .	18
1.6 Composición del comercio exterior de mercancías por sector productivo.	21
1.6.1 La industria Manufacturera.	23
1.6.2 El Sector Minero.	27
1.6.3 El Sector Agropecuario.	29

CAPÍTULO 2. El comercio exterior de México en el mundo.

2.1 Destino del comercio exterior de bienes.	31
2.2 Evolución del comercio exterior de bienes.	34
2.3 Tratados de Libre Comercio firmados a mayo del 2000. .	35
2.4 Países con los que México mantiene relaciones comerciales sin TLC y sin estar negociando algún tipo de acuerdo comercial.	47

COMENTARIOS FINALES.. . . .	50
-----------------------------	----

ANEXO ESTADÍSTICO.	53
----------------------------	----

BIBLIOGRAFÍA.	63
-----------------------	----

SIGLAS.

PIB	Producto Interno Bruto.
TLC	Tratado de Libre Comercio.
UE	Unión Europea.
OPEP	Organización de Países Exportadores de Petróleo.
TLCAN	Tratado de Libre Comercio de América del Norte.
FOB	Libre a Bordo.
MMP	Miles de Millones de Pesos.
IED	Inversión Extranjera Directa.
ET	Empresas Trasnacionales.
MMD	Miles de Millones de Dólares.
MD	Millones de Dólares.
ND	No Disponible.

INTRODUCCIÓN.

En este trabajo se analizó el comportamiento del sector externo del país desde 1989 a 1999, para poder evaluar su participación en el crecimiento del PIB nacional.

El comportamiento del sector externo de 1989 a 1999 ha mostrado un aumento considerable de las exportaciones de bienes y servicios, esto ha provocado también un incremento de las importaciones de los mismos, dejando una cuenta comercial en déficit y una cuenta corriente deficitaria en casi todo el período.

La industria manufacturera ha tomado, por su parte, un carácter importante en el sector externo por sus altas exportaciones de mercancías e importaciones de insumos intermedios y finales requeridos para la elaboración de sus productos de exportación.

El comercio exterior de mercancías se ha incrementado considerablemente hacia aquellos países con los cuales México tiene tratados de libre comercio, ya que éstos han servido como la mejor alternativa de negociación en la búsqueda de espacios comerciales.

México cuenta con otro grupo de países con los que se mantienen relaciones comerciales, pero no existe negociación alguna para lograr el establecimiento de un Tratado de Libre Comercio (TLC) o algún acuerdo comercial, y hasta el momento, las relaciones comerciales que se mantienen con ellos son desfavorables para México.

En el período de 1989 a 1999 las políticas relacionadas con el sector externo se enfocaron a abrir la economía mexicana, sin tomar en cuenta el hecho de que no todos los sectores productivos estaban en condiciones de competir en los mercados internacionales y muchos de ellos no podrían

competir con las importaciones en los mercados nacionales, este hecho llevo a pequeñas y medianas empresas a desaparecer o a cambiar sus giros de ocupación, transformándose en comercializadoras o subcontratistas.

Por otro lado, México busca mejorar estas condiciones del sector externo por medio de Tratados de Libre Comercio, firmándose el primero con Estados Unidos y Canadá (TLCAN), sin dejar de reconocer la gran dependencia hacia este mercado, que es el gran receptor de las exportaciones mexicanas.

Una alternativa que se encontró para tratar de diversificar sus mercados y disminuir esta dependencia con el TLCAN, fue el TLC con el mercado Europeo, mismo que se firmó en el mes de marzo de 2000, y que servirá para tratar de recuperar el comercio que se ha ido perdiendo y para disminuir la gran cantidad de acciones discriminatorias y el exceso de proteccionismo que estos países les brindan a sus sectores productivos.

En el primer capítulo del trabajo se analizan los sectores productivos que integran al PIB dentro del período de estudio. La finalidad es determinar cuál de estos sectores está participando de una manera más activa en el crecimiento del país, e identificar cuál de ellos tiene mayor influencia en la generación de déficit en la cuenta corriente.

En el segundo capítulo, revisaremos el comercio exterior mexicano considerando su importancia en el comportamiento de la economía, se analizará la evolución que ha tenido en el exterior los bienes y servicios exportados por México, así como se analizará la composición de los bienes exportados por sector productivo para considerar la participación de los productos mexicanos en los mercados internacionales.

Se pondrá una especial atención en las empresas trasnacionales y en las maquiladoras, que se han caracterizado por tener un éxito exportador

promovido por la apertura comercial, concentrándose en estas ramas productivas y en las empresas una mejoría considerable que en el resto de la economía no se ha visto.

Se va revisar hacia dónde van los bienes y servicios exportables de México y cómo han mejorado las relaciones comerciales a partir de la firma del TLC, considerando el caso en los que las relaciones comerciales se han intensificado sin la presencia de TLC.

El propósito de este trabajo es que sirva para mostrar el comportamiento que ha tenido el sector externo en los dos últimos lustros junto con las políticas que fueron aplicadas por los gobiernos y la manera en que influyeron para que el sector externo mostrara este comportamiento. Todo ello para tener una perspectiva más amplia de lo que acontece con el sector externo del país.

CAPÍTULO 1.

LAS TENDENCIAS DEL COMERCIO EXTERIOR EN EL PERÍODO 1989 – 1999.

1.1 COMPOSICIÓN Y VARIACIÓN DE LA OFERTA Y DEMANDA GLOBALES.

El valor de todos los bienes y servicios finales producidos en la economía en un determinado período de tiempo es el producto interno bruto (PIB). El PIB es un indicador básico de la actividad económica y éste varía por el cambio de la cantidad de recursos de los que se dispone en la economía. El incremento o la disminución de los factores de producción –del trabajo y del capital utilizados para producir bienes y servicios– explica en parte las variaciones reales del PIB. La otra forma que ocasiona que el PIB varíe es por medio de la eficiencia con que trabajan los factores de la producción, este cambio en la eficiencia productiva se debe tanto a los cambios de conocimientos como de las técnicas empleadas en el proceso productivo.

A medida que en una economía el PIB por habitante o PIB per cápita -es el resultado de dividir el PIB entre el número de habitantes- aumenta, los habitantes están en mayores posibilidades de aumentar la demanda de bienes y servicios. Esta demanda será en parte realizada para el consumo final por parte del sector público y privado, otra parte es consumida en la formación bruta de capital fijo ya sea pública o privada, otra parte contable es la variación de existencias; por último se exportarán aquellos bienes y servicios que la economía produce con mayor eficiencia y que le permite explotar las ventajas comparativas. La oferta de bienes y servicios es generada propiamente por el PIB y por las importaciones de bienes y servicios que no se producen en el país para que cubran con la cantidad requerida por el mismo.

En el año de 1989 (considerados a precios de 1993), se destinaron 885 MMP (miles de millones de pesos) al consumo final de bienes y servicios, de los cuales 763 MMP fue realizado por el sector privado y 122 MMP por el sector público. La proporción destinada para la formación de capital ascendió a 172 MMP, dividida en 128 MMP por el sector privado y 44 MMP por el sector público. Las existencias tuvieron una variación de 19 MMP y las exportaciones de bienes y servicios ascendieron a 153 MMP, estableciendo una demanda de 1,229 MMP. Para el mismo año el PIB fue de 1,086 MMP, y la importación de bienes y servicios en el mismo año fue de 143 MMP. (Series completas, véase anexo estadístico 1).

CUADRO 1.1 Demanda global (A precios de 1993)

CONCEPTO	1989	1993	1998
DEMANDA (en MMP)	1,229	1,497	1,876
CONSUMO FINAL	885	1,042	1,130
PRIVADO	763	903	989
DEL GOBIERNO	122	139	142
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	172	233	280
PRIVADA	128	186	247
PÚBLICA	44	47	33
VARIACIÓN DE EXISTENCIAS	19	31	43
EXPORTACIÓN DE BIENES Y SERV.	153	192	422

Fuente: INEGI, Sistema de cuentas nacionales.

En 1998 se destinó al consumo final de bienes y servicios 1,130 MMP aumentando de 1989 a 1998 un 22%, de los cuales 989 MMP fue consumida por el sector privado aumentando un 23%, la parte consumida por el sector público fue de 142 MMP aumentando un 14%.

CUADRO 1.2 Oferta global (A precios de 1993).

CONCEPTO	1989	1993	1998
OFERTA (en MMP)	1,229	1,497	1,876
PRODUCTO INTERNO BRUTO	1,086	1,256	1,448
IMPORTACIÓN DE BIENES Y SERV.	143	241	428

Fuente: INEGI, Sistema de cuentas nacionales.

Para la formación bruta de capital se destinaron 280 MMP, ésta creció de 1989 a 1998 en un 39%, de lo cual la hecha por el sector privado ascendió a 247 MMP que creció un 48%, mientras que la hecha por el sector público fue de 33 MMP, disminuyendo su participación en un 25%. La variación de las existencias fue 43 MMP aumentando en un 55%, las exportaciones de bienes y servicios fueron por 422 MMP, creciendo en un 64%.

1.2 EVOLUCIÓN Y COMPOSICIÓN DEL PIB POR SECTOR PRODUCTIVO.

El PIB está formado por la participación de nueve sectores productivos, estos sectores son: 1) Agropecuaria, Silvicultura y Pesca, 2) Minería, 3) Industria Manufacturera, 4) Construcción, 5) Electricidad, Gas y Agua, 6) Comercio, Restaurantes y Hoteles, 7) Transporte, Almacenaje y Comunicaciones, 8) Servicios Financieros y 9) Servicios Comunes. En México, los sectores que tienen una participación más activa son: la Industria Manufacturera, los Servicios del Turismo y los Servicios Financieros, que representan el 53% del PIB.

La aportación al PIB del sector de Agricultura, Silvicultura y Pesca para el año de 1989 fue de 65.9 MMP, en 1993 fue de 72.7 MMP y en 1999¹ de 76.4 MMP, a pesar de que la producción de esta rama ha ido aumentando en este período, las situaciones a las que se ha enfrentado el campo mexicano no le ha permitido cubrir con la producción que el país requiere. (Véase el anexo 2)

¹ Los montos son considerados hasta junio de 1999.

Por citar un ejemplo el norte y el centro del país ha sufrido por varios años de sequía, mientras que el sur mexicano ha padecido de grandes inundaciones. Estos problemas sumados a la falta y al elevado costo de financiamiento, el bajo precio que se les paga por su producción, la propia apertura comercial y el atraso tecnológico son algunas de las causas que han propiciado se tenga que importar cada año para cubrir con las necesidades de granos del país.

La Minería aportó al PIB 15.1 MMP en 1989, 16.3 MMP en 1993 y 18 MMP en 1999, este sector es uno de los más inestables por las variaciones que han presentado los precios del petróleo en el período. Desde finales de la década de los 80's, la disminución de los precios del petróleo llevó a que el Gobierno mexicano hiciera varios recortes al gasto público, esto se vio reflejado en una contracción de la economía

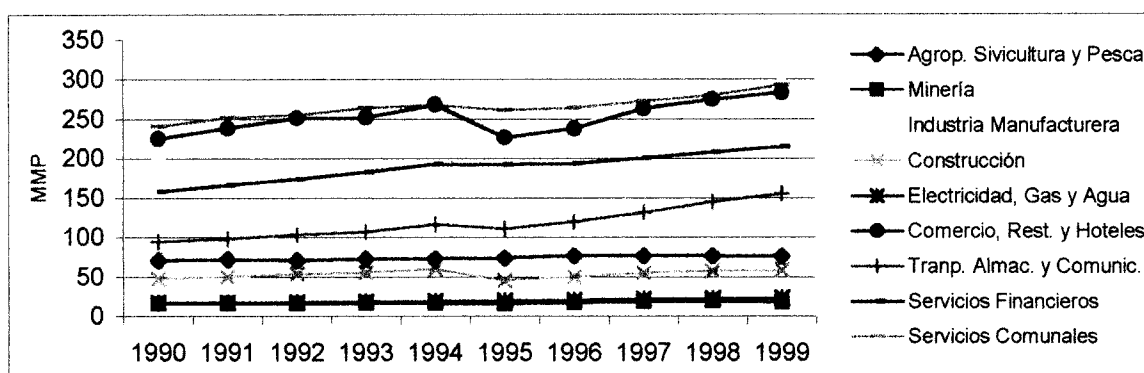
Después de varias negociaciones llevadas por los miembros de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) en los primeros meses del 2000, los precios del petróleo superaron los 30 dólares por barril, precio que no adquiría el crudo desde la crisis del Golfo en 1991, pero ante las presiones por parte de Estados Unidos se decidió controlar las exportaciones de petróleo.

Este aumento en el precio del petróleo se debió a varios años de recortes en la producción, que originó una escasez en el suministro que se vería reflejada en aumentos de los precios del crudo. Posteriormente, por presiones de Estados Unidos hacia los países productores de petróleo, se tendrían negociaciones para disminuir los precios y establecerlos en 24 dólares por barril, esto para evitar que la economía norteamericana se sobrecalentara por el elevado costo del crudo y para evitar algunas medidas que se enfocarían a presionar las deudas contraídas por los países

productores de petróleo con Estados Unidos y para mantener su línea de crédito para contingencias.

La Industria Manufacturera contribuyó al PIB en 1989 con 192.5 MMP, en 1993 con 219.9 MMP y 298.7 MMP en 1999, siendo esta una de las ramas más activas. La Construcción por su parte, ha tenido poca actividad en este período al permanecer casi constante su participación en el PIB, en 1989 aportó 43.9 MMP, 55.4 MMP en 1993 y 58.9 en 1999.

GRÁFICA 1.1 PIB por ramas manufactureras.



Fuente: Banco de Comercio Exterior (Bancomext), en <http://www.bancomext.org.mx/>

La Electricidad, Gas y Agua aportaron en 1989 16.8 MMP, 18.3 en 1993 y 23.4 MMP en 1999, este sector ha mantenido una participación ascendente en los últimos 20 años debido a los ajustes en las tarifas del servicio cobradas por el gobierno. El Comercio, Restaurantes y Hoteles participaron con 211.9 MMP en 1989, 251.6 MMP en 1993 y 282.8 MMP en 1999, esta industria a mantenido una tendencia ascendente en casi todo el período, sólo en los dos años posteriores a la crisis de 1994 presentó una ligera baja en los montos generados debido a la contracción del ingreso que presentaron las familias y empresas.

En la década de los 90's la participación de los Transportes, Almacenaje y Comunicaciones se ha mantenido en ascenso, pero después de la entrada en vigor del TLCAN ha tenido un mayor crecimiento, por ejemplo, en 1989 participaba con 91.6 MMP, 107.5 MMP en 1993 y 155.9 MMP en 1999. Los Servicios Financieros participaron con 151.9 MMP en 1989, 183.2 MMP en 1993 y 214.5 MMP para 1999. Mientras que los Servicios Comunes contribuyeron con 233.5 MMP en 1989, 263.9 MMP en 1993 y 293.1 en 1999, en general estas dos ramas presentaron una tendencia ascendente en el período.

Puede afirmarse que de 1989 a 1999, las ramas que participan más activamente en el crecimiento del PIB es la Industria Manufacturera, el Comercio, Restaurantes y Hoteles, los Servicios Financieros y los Servicios Comunes, aunque esta tendencia se viene mostrando desde los 80's a la fecha, sin que presente algún cambio importante.

1.3 IMPORTANCIA DEL COMERCIO EXTERIOR

El comercio exterior ha adquirido una participación importante respecto al producto de la economía mexicana debido a la política de apertura comercial. La apertura acrecentó la vinculación de las importaciones con las exportaciones, permitiendo así una diversificación de las compras de diversos insumos, maquinaria y equipo para la formación de capital que permita obtener mejores beneficios, reflejados en aumentos de las exportaciones.

Las exportaciones crecieron en un 108% en el período de 1989 a 1998 al pasar de significar un 14% a un 29% del PIB a finales de ese año. Las exportaciones realizadas en bienes FOB (libre a bordo) han aumentado en un 91% al tener una participación de un 7% del total de las exportaciones en 1989 y llegar a un 13.4% del total en 1998.

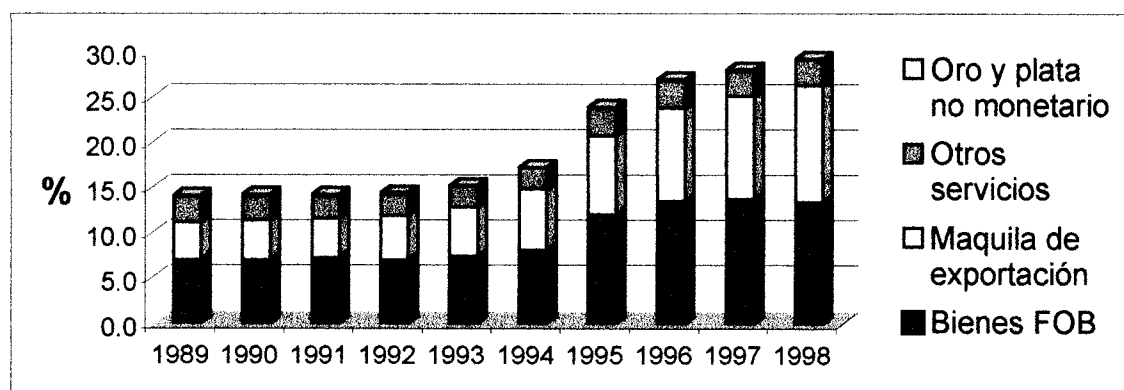
CUADRO 1.3 Proporción de las exportaciones respecto al PIB.

CONCEPTO	1989	1993	1998
EXPORTACIONES TOTALES	14	15.2	29.2
BIENES FOB	7.0	7.4	13.4
MAQUILA DE EXPORTACIÓN	4.2	5.4	12.9
OTROS SERVICIOS	2.8	2.4	2.8
ORO Y PLATA NO MONETARIO	0.1	0	0.1

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Por su lado, la Maquila de exportación ha participado de una forma más dinámica al elevarse su aportación a las exportaciones en un 207%, ya que su participación en 1989 era de un 4.2% del total de las exportaciones pasando a ser en 1998 de un 13% del total. Las exportaciones del rubro de otros servicios permanecieron sin variación considerable al oscilar en un 3% en casi todo el período. Mientras la participación del oro y plata no monetarias permaneció casi constante su participación en el período al ubicarse en un 0.1% del total de las exportaciones.

GRÁFICA 1.2 Proporciones de las Exportaciones respecto al PIB.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Las importaciones de bienes y servicios crecieron en un 123%, teniendo una participación en 1989 de un 13%, para colocarse en un 30% del PIB en 1998. Las realizadas en bienes intermedios mostraron una mayor participación del total, éstas aumentaron en un 105% al pasar en 1989 de 6% a un 11% del total en 1998. La maquila también tiene una participación bastante importante del total al partir en 1989 de un 3% y llegar a un 11% en 1998, creciendo en un 250%.

CUADRO 1.4 Proporción de las importaciones respecto al PIB.

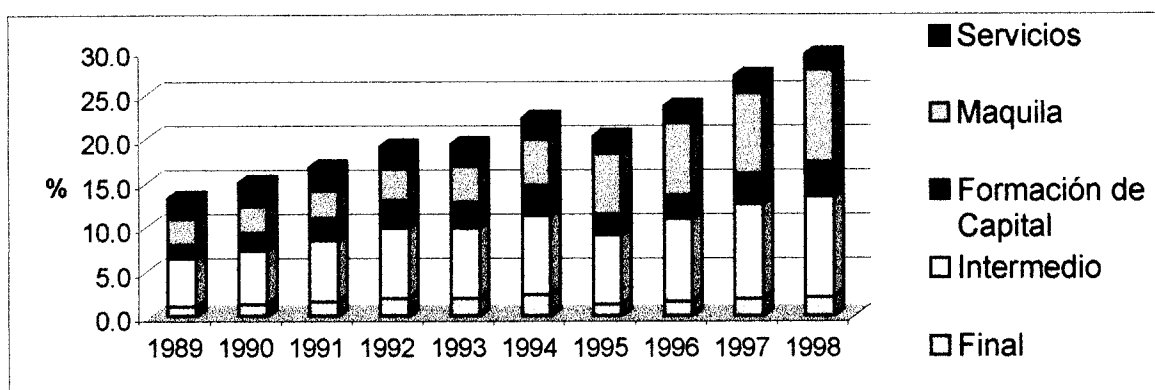
CONCEPTO	1989	1993	1998
IMPORT. DE BIENES Y SERVICIOS	13.2	19.2	29.5
BIENES POR DESTINO ECONÓMICO			
FINAL	1.0	2.0	2.1
INTERMEDIO	5.5	7.9	11.3
FORMACIÓN DE CAPITAL	1.5	2.9	3.9
MAQUILA	3.0	4.1	10.5
SERVICIOS	2.2	2.4	1.7

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

En el período de 1989 al 1998 se aumentaron las importaciones para la formación de capital en un 160%. Las realizadas en bienes finales en 1989 fue de 1% en 1994 pasaron a un 2.4% del total, cayendo su participación en 1995 a un 1.3%, éstas presentaron una recuperación al ir aumentando de una forma casi constante en un 0.3% en los años subsecuentes.

Los servicios presentaron una disminución del monto de lo importado, en 1989 participaba con un 2.2% aumentando 0.4% en el año siguiente, a partir de ese año su participación fue disminuyendo para terminar en 1998 en un 1.7% del total de las importaciones.

GRÁFICA 1.3 Proporciones de las Importaciones respecto al PIB.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

En resumen, las exportaciones que tuvieron un comportamiento ascendente considerable como proporción del PIB fue la maquila de exportación y las realizadas en bienes, al ser el 90% del total exportado. Mientras las importaciones que aumentaron más significativamente en el período fueron las de los bienes intermedios y la maquila, al significar el 74% del total realizado. Por lo que se tuvo un aumento de las exportaciones acompañado de un aumento de importaciones.

1.4 POLÍTICAS QUE INFLUYERON EN EL SECTOR EXTERNO.

Las políticas empleadas para sustituir importaciones por productos nacionales, iniciadas con el modelo de sustitución de importaciones, le trajo al sistema productivo nacional una mayor dependencia por las mismas, ya que, al no lograr la sustitución completa de bienes intermedios indispensables para la producción, se reafirmó la necesidad de las importaciones en los sectores productivos, sumado a la protección brindada por el gobierno; por medio de subsidios para la producción y al restringir las importaciones que dañaran las recién formadas plantas productivas, se generó desde entonces un sector productivo dependiente e incompetente.

La década de los 80's fue el parteaguas del sector externo mexicano. A mediados de 1985 se inició una política de apertura de la economía mexicana al promover la competencia con el exterior por medio de sustituir los permisos de importación por aranceles, la disminución de las tasas arancelarias, la eliminación de los precios oficiales y la simplificación de las regulaciones para las transacciones de comercio con el exterior².

El inicio de la competencia en el exterior provocó el dismantelamiento del sistema proteccionista que durante varias décadas habían instaurado los gobiernos mexicanos debido a que no se consideró la situación de las empresas mexicanas para propiciar la competencia con el exterior. Sin embargo, el sector externo ha tenido un importante crecimiento reflejado en el aumento de las ventas de mercancías y en un avance significativo de la posición internacional del país en el comercio exterior mundial.

La premisa que sostuvo el gobierno sobre la apertura comercial fue que fortalecería las exportaciones, al permitir que se importaran al mínimo costo bienes de capital e insumos de calidad que hacen viables las ventas al exterior; contribuiría a que los factores de la producción se combinen de manera más óptima, permitiría explotar las ventajas comparativas y las economías de escala; propiciaría la rápida adopción de tecnologías de punta que es un factor importante para atraer inversión extranjera directa (IED), la cual favorecería al aumento del ahorro interno y la transferencia de tecnología de punta³.

Con la IED se esperaba que se aumentara la posibilidad de que México estableciera empresas competitivas, así como aumentar la libre movilidad de insumos y productos terminados, estableciendo oportunidades para empresas intensivas en mano de obra barata.

² Véase Cervantes González, Jesús A. Cambio estructural en el sector externo de la economía mexicana. Comercio exterior, Bancomext, pag 176.

³ Op. cit. Pag 178-179.

La reducción de costos que es primordial en la competencia internacional, atraería a México la IED al proporcionar un abatimiento de costos, los gastos de transporte y las diferencias en productividad no iban a ser un factor que impidiera que la IED decidiera establecer empresas trasnacionales (ET) en nuestro país, para abastecer con mayor ventaja el mercado internacional. La apertura comercial, la IED, la desregulación y privatización, el desendeudamiento y la reforma financiera, integraban el núcleo del programa de ajuste estructural que junto con la estabilización deberían haber llevado a México a un crecimiento acelerado y sostenido en relativamente poco tiempo⁴, sin embargo, el resultado también fue una crisis financiera al final de 1994.

En 1991 la política monetaria y la situación económica de Estados Unidos propiciaron una sensible baja de la tasa de interés que se prolongaría hasta 1993, lo que originó que importantes flujos de capital se trasladaran a México. Durante este período la apertura a la inversión de cartera fue muy activa por las grandes entradas de fondos que bombardearon el sistema financiero mexicano, por lo cual, el gobierno mexicano instrumentó una política económica para aprovechar el ahorro externo, que fue dirigido en mayor parte a la compra de importaciones y en menor medida a el aumento de los activos internacionales, provocando un ensanchamiento del déficit en cuenta corriente.

A pesar de que una gran parte del superávit de la cuenta de capital se drenó por medio de las importaciones y gran parte de las reservas internacionales se esterilizaron, no fue suficiente para evitar la constante apreciación real del tipo de cambio, provocada por la gran oferta de divisas.

⁴ Véase Lecuona Ramón. Reforma estructural, movimientos de capital y comercio exterior en México. Comercio exterior, Bancomext, pag 88.

La creciente apreciación real del peso fue un factor determinante en el crecimiento de las exportaciones al segmentar en dos partes el sector productivo mexicano: la primera se caracterizó por su éxito exportador, concentrado tan sólo por las grandes ET productoras de bienes intensivos en mano de obra y por las maquiladoras. La segunda parte concentró a todos aquellos productores nacionales que en general carecían de tecnologías competitivas, eran tomadores de precios de insumos y de costos financieros, que al no poder convertirse para competir internacionalmente, fueron destinados por la competencia externa a desaparecer, ya que no pudieron defender sus mercados de las importaciones, por carecer sus productos de calidad y precio competitivo en los mercados mundiales y nacionales.

El exceso de divisas generado por los flujos de capital, además de propiciar un tipo de cambio sobrevaluado, también generó una expansión de la liquidez, con un aumento de fondos prestables en la economía. El bajo costo de las importaciones de materias primas y de bienes intermedios sumado a la apreciación real del tipo de cambio, desechó aquellas empresas que no fueron capaces de competir con el exterior. El tipo de cambio que fue un factor del objetivo antiinflacionario condujo al país a una fase de déficit en cuenta corriente y a un lento crecimiento del PIB entre 1990 y 1994.

El saldo del endeudamiento interno real del sector privado se cuadruplicó de 1990 a 1994 al cubrir el crédito, los gastos de inversión y de consumo por arriba de los ingresos generados por las empresas y familias, contribuyendo el gasto privado a ensanchar el déficit en cuenta corriente, sin considerar al gobierno que operó con finanzas considerablemente equilibradas. El consumo se amplió por el impulso que dio el crédito hipotecario y de consumo al sector privado y al financiamiento para inversión de las empresas, llevando a una etapa de desahorro ubicándolo en niveles demasiado bajos. Además, la falta de atención que debió poner el sistema bancario al otorgamiento de créditos y las optimistas proyecciones sobre el futuro de la

economía, provocó un efecto desfavorable sobre la tasa de interés al elevar el costo de proyectos productivos, impidiendo aún más la formación de nuevas entidades productivas exportadoras⁵.

El financiamiento de proyectos de largo plazo con recursos de corto plazo expuso al país a una situación financiera demasiado inestable debido a la constante apreciación real del peso mexicano dado por el exceso de divisas y por los diferenciales entre la inflación de México con respecto del resto de sus socios comerciales, no compensados por la depreciación nominal del tipo de cambio, ocasionó que en el segundo trimestre de 1994, cuando la Reserva Federal de Estados Unidos cambió la política monetaria subiendo las tasas de interés, propició el retorno de los flujos de fondos a Estados Unidos que desencadenó el colapso devaluatorio del diciembre de 1994.

El primer trimestre de 1995 representó el punto más importante de esta crisis financiera. Los flujos de inversión extranjera revierten un saldo positivo de 145% respecto a las cifras del primer trimestre de 1994, sumado a la fuga de recursos extranjeros que se inició a finales de diciembre de 1994. Medida en términos anualizados la inversión de cartera cayó un 185%, mientras que la colocada en valores en moneda nacional del sector público lo hizo en un 422%⁶.

El 21 de febrero de 1995 se firmó el crédito financiero y con ello se encaminó la economía a la salida de la emergencia financiera. Durante todo 1995 la recuperación de la crisis financiera y las condiciones de ajuste del mega préstamo de rescate financiero hundieron a la economía en una recesión muy aguda que se proyectó hasta marzo de 1996, y sólo hasta el segundo trimestre del mismo año se empezaron a mostrar señales de

⁵ Op.cit. pag 92.

⁶ Véase Toledo, Alejandro. La evolución reciente del sector externo de la economía mexicana. en Toledo, Alejandro y Rivera Ríos, Miguel A. La economía mexicana después de la crisis del peso. Ed. UAM-I colección CSH.

recuperación. Se observa que una vez transcurrida la fase crítica de la recesión, la dinámica exportadora va incorporando en una forma ascendente importaciones al proceso productivo. Por lo cual, conforme regresa la inversión extranjera y la reactivación del aparato productivo se amplía, ha reaparecido de nuevo en el ciclo la generación de crecientes déficit en cuenta corriente y cuantiosas entradas de capitales especulativos.

En resumen, los constantes déficit en cuenta corriente han sido una característica a la que se asocia el sector externo mexicano en casi todo el decenio de los 90's, éstos se deben a varios factores; el primero son los constantes ataques especulativos que inundan de divisas la economía, aunado a la poca regulación financiera por parte de las instituciones correspondientes; el segundo son los diferenciales existentes entre la inflación de México y sus socios comerciales; el tercero son las apreciaciones recurrentes del tipo de cambio y principalmente al alto contenido importado del producto nacional.

Todo esto ha servido para que el sector productivo mexicano, en lugar de aprovechar las bondades del comercio exterior, fuera orillado a marginar a aquellos productores que no pudieron competir con las importaciones y desplazando a otros de sus papeles de proveedores de insumos, reiterando que el aumento de las exportaciones vaya acompañado por un aumento de las importaciones.

El sector externo no puede producir ni competir en los mercados internacionales sin las importaciones requeridas para ello, por que en su mayoría el sector productivo mexicano no es capaz de ofrecer los insumos intermedios, ni el equipo para la formación de capital que se requiere para satisfacer las características competitivas que los exportadores necesitan para que de esta forma se logre un crecimiento sostenido de la economía y mucho

menos se ha podido establecer un tipo de cambio estable para consolidar esa meta.

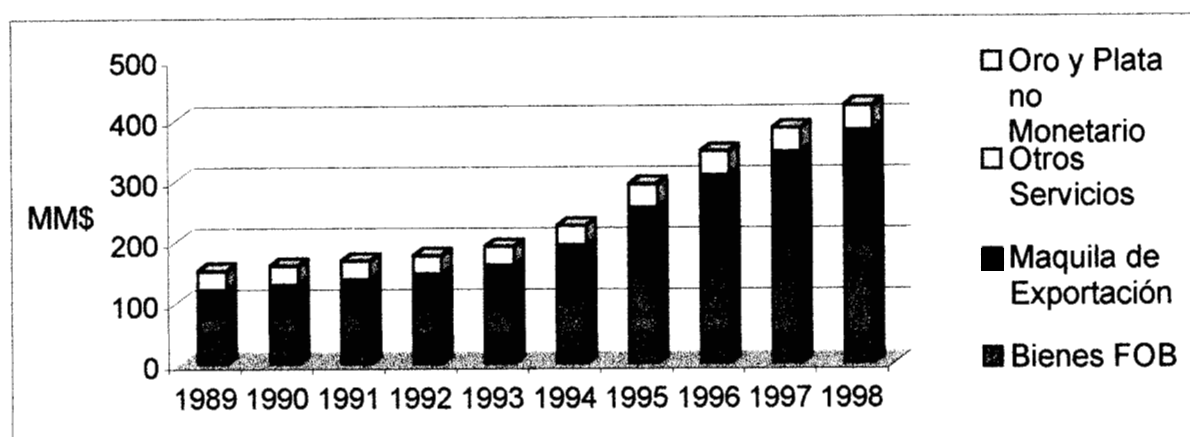
Se consolidó el éxito exportador, sólo de las empresas trasnacionales y de las maquiladoras que lograron mantener y ampliar sus mercados con los TLC firmados por México. De esta manera las políticas empleadas en el sector externo se han enfocado a favorecer a los grandes capitales nacionales y extranjeros sin que los beneficios del comercio exterior se vean reflejados en una mejora en la distribución del ingreso y principalmente en las masas trabajadoras del país.

1.5 EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS.

De 1990 y hasta finales de 1994, las exportaciones realizadas por México eran inferiores a las importaciones realizadas, sin embargo, después del descalabro por la crisis financiera de 1994, en los tres años posteriores, las exportaciones mexicanas presentaron una recuperación considerable. Esta recuperación se debió a la depreciación del peso mexicano que volvió más competitivos a nivel internacional nuestros productos, por esta razón se logró exportar por encima del monto de las importaciones, pero en 1998 se vuelve a mostrar la tendencia de que las importaciones sean superiores a las exportaciones hechas.

Así, en el período de 1989 a 1998, las exportaciones realizadas en bienes y servicios consideradas a precios constantes de 1993 y en promedios trimestrales, tuvieron un aumento de 177%, las que se realizaron en Bienes FOB (libre a bordo) se elevaron en un 156%, la Maquila creció su participación en un 310%, los Servicios en el período tuvieron un avance en sus exportaciones totales poco significativo al crecer solo un 33%, el Oro y la Plata no monetarios tuvieron un comportamiento de crecimiento de 31%. (Series completas en el anexo 4).

GRÁFICA 1.4 Exportaciones de Bienes y Servicios.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

CUADRO 1.5 Exportaciones e Importaciones de Bienes y Servicios.

CONCEPTO	1989	1993	1998
<i>EXPORTACIONES TOTALES (MMP)</i>	<i>152.5</i>	<i>191.5</i>	<i>422.2</i>
BIENES FOB	75.8	93	194.3
MAQUILA DE EXPORTACIÓN	45.4	68.1	186.2
OTROS SERVICIOS	30.4	29.7	40.5
ORO Y PLATA NO MONETARIO	0.84	0.57	1.1
<i>IMPORTACIONES TOTALES (MMP)</i>	<i>143.4</i>	<i>240.9</i>	<i>427.6</i>
FINALES	10.5	24.7	30.7
INTERMEDIOS	59.9	98.9	164.3
FORMACIÓN DE CAPITAL	16.5	36.1	56.1
MAQUILA	32.8	51.4	151.7
SERVICIOS	23.7	29.8	24.8

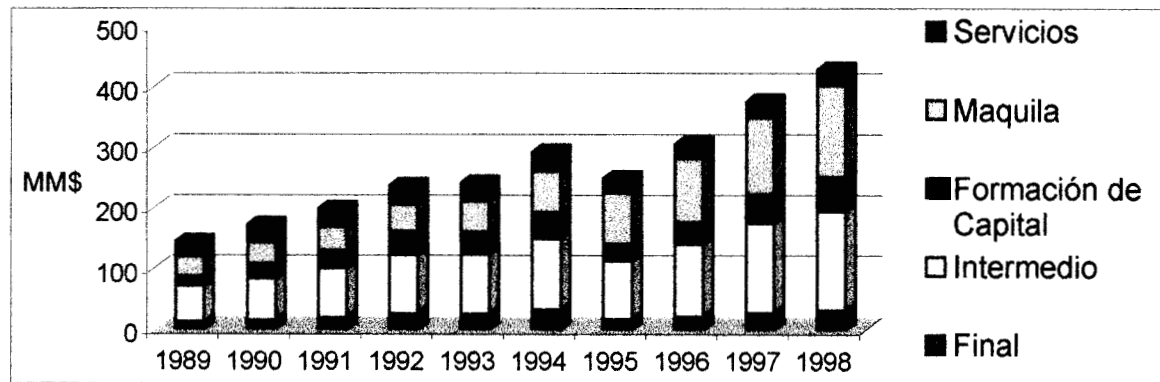
- Fuente: Ibídem.

Las importaciones de Bienes y Servicios totales aumentaron casi un 200% de 1989 a 1998 al subir de 143.4 MMP a 427.6 MMP respectivamente, mientras las importaciones de bienes intermedios que son las más

importantes respecto al total, crecieron un 174% y se elevaron de 59.9MMP en 1989 a 164.3 MMP en 1998. La Maquila ha tenido un gran auge en el período al subir su participación en un 363%, de esta forma la maquila importó 32.8 MMP en 1989 y para 1998 el monto de importación creció a 151.7 MMP. (Véase cuadro 1.5)

Las importaciones para la Formación de Capital que de 1989 a 1998 creció en un 240%, pasaron de 16.5 MMP a 56.1 MMP respectivamente. Los Servicios se mantuvieron oscilando en promedio cerca de los 26.91 MMP en el período de 1989 a 1998. Las importaciones no sólo son para la Formación de Capital y para el sector productivo, una parte del total es generado por la importación de bienes finales para consumo que aumentaron un 192% al participar con 10.5 MMP en 1989 y llegar a un 30.7 MMP para 1998.

GRÁFICA 1.5 Importaciones de Bienes y Servicios.



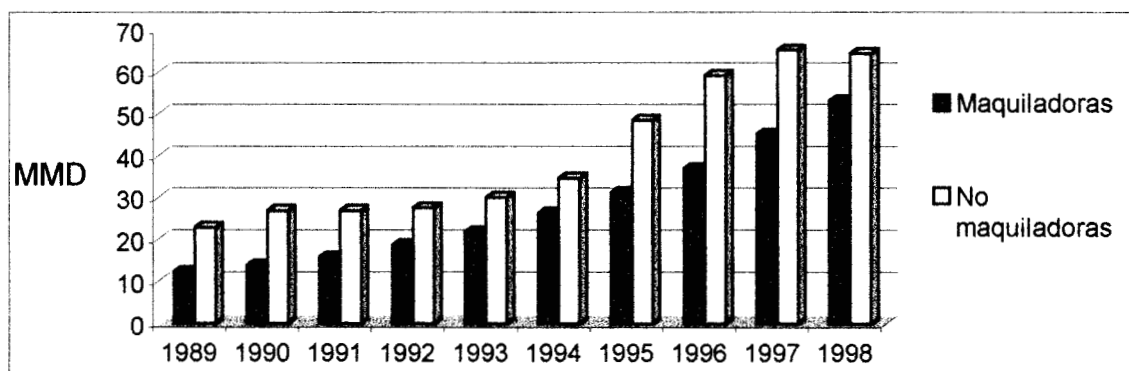
- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

En general, la tendencia del comportamiento del sector externo no ha cambiado en los últimos años, aunque las exportaciones han presentado un comportamiento ascendente, generalmente son inferiores a las importaciones, se mantiene un déficit comercial y se presenta una recuperación temporal respecto a las importaciones después de cada crisis, misma que se ha vuelto recurrente.

1.6 COMPOSICIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DE MERCANCÍAS POR SECTOR PRODUCTIVO.

Durante el período comprendido entre 1989 y 1999 la política de apertura comercial del gobierno cumplió su objetivo al conseguir que las exportaciones crecieran, sin embargo, también crecieron las importaciones, aunque en algunas ramas estas han superado las exportaciones realizadas por las mismas. Por ejemplo, de 1989 a 1998 las exportaciones de las Maquiladoras crecieron en un 332% y las importaciones realizadas subieron a un 356%; la Industria no Maquiladora exportó con un aumento de 182% y sus importaciones respectivas se elevaron en un 226%.

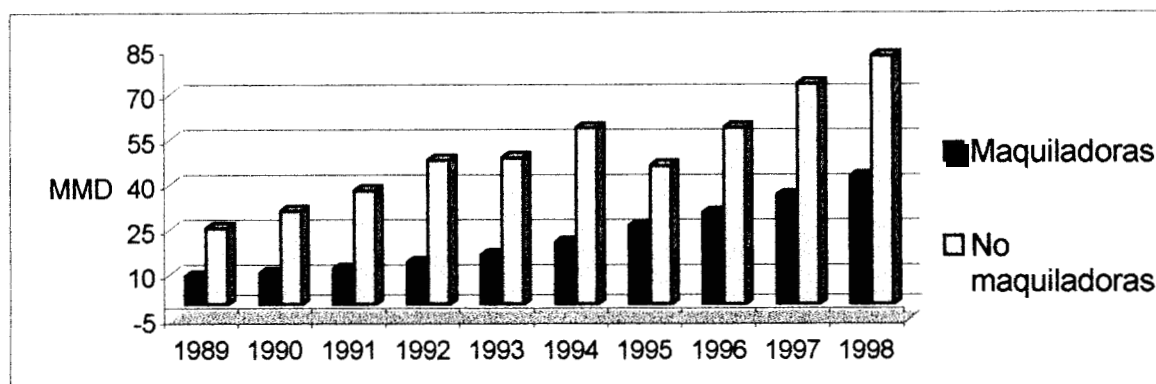
GRÁFICA 1.6 Exportaciones de mercancías por tipo de industria.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Esto refleja la dependencia del sector externo mexicano de las importaciones, que ha sido la característica del sector externo dentro del modelo de sustitución de importaciones y que se ha arrastrado hasta al modelo neoliberal. Con ello se confirma la idea errónea del gobierno de que con el simple hecho de adoptar el modelo neoliberal y abrirse al exterior la situación económica del país mejoraría considerablemente.

GRÁFICA 1.7 Importaciones de mercancías por tipo de industria.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Para mejorar la situación económica independientemente del modelo, se tiene que romper con esta tendencia de importar para exportar, esto se lograría con una política económica responsable que logre mantener un tipo de cambio estable; impulsar programas para promover el desarrollo de una tecnología propia; un sistema financiero confiable; una buena certidumbre política y una reestructuración de todas las dependencias del gobierno; apoyar al campo para no tener que importar los granos de consumo básico; dar asesoría y financiamientos baratos a pequeñas y medianas empresas; impulsar un programa de apoyo para la formación de nuevas empresas, son algunas de tantas medidas económicas que impulsarían el desarrollo del país.

Dentro de la industria no Maquiladora, se pueden identificar tres agrupaciones, la industria Manufacturera, el sector Minero y el sector Agropecuario. Dentro del período, éstas han aumentado su participación en el comportamiento del sector externo, al elevar el monto de sus exportaciones en diez años, sin embargo, sus importaciones se elevaron por encima de los montos generados por las mismas, pasando a describir cada una de ellas.

1.6.1 La Industria Manufacturera.

La industria Manufacturera contribuye más activamente al ensanchamiento del déficit en cuenta corriente ya que sus exportaciones son las más importantes de todo el sector productivo al igual que sus importaciones. En 1989 las exportaciones de esta industria eran de 13.09 MMD y las importaciones respectivas de 22.8 MMD, al final de 1998 las exportaciones realizadas eran por un monto de 106.5 MMD y las importaciones de 116.4 MMD. Sólo este sector generó en 1998 un déficit comercial de 9.9 MMD, generado en sus nueve ramas, aunque participando en el déficit con diferente proporción por cada una de ellas.

La participación de los Alimentos, Bebidas y Tabaco presentó un comportamiento ascendente que significó un crecimiento de 178.4%, al pasar en 1989 de 1.26MMD a 3.5MMD en 1998, las importaciones de esta industria aumentaron en un 98% reflejado en 2.01MMD importados en 1989 a los 3.93MMD en 1998.

Los Textiles, Artículos de Vestir y la Industria del Cuero realizaron exportaciones que lograron un crecimiento de 1487% en una década, mientras que las importaciones hechas fueron superiores a las exportaciones en el lapso de 1989 a 1994 donde éstas eran de 0.81 MMD y 4.16 MMD respectivamente, a partir de la crisis financiera de 1994 las exportaciones pasaron a ser superiores a las importaciones, que fueron por 3.61 MMD, 4.6 MMD, 6.14 MMD para los tres años siguientes, en 1998 se importó 7.44 MMD, lográndose un superávit en ese año de 2.4 MMD.

Las exportaciones de la Industria de la Madera crecieron en un decenio un 453%, mientras que las importaciones realizadas fueron en 1989 por 0.11 MMD, en 1994 por 0.69 MMD, para el año siguiente presentarían una caída

de casi el 50% al importar 0.35 MMD, logrando una recuperación paulatina en los dos años siguientes; así, para 1998 sus importaciones fueron de 0.54 MMD.

CUADRO 1.6 Exportaciones de la Industria Manufacturera.

CONCEPTO	1989	1993	1998	1999*
INDUSTRIA MANUFACTURERA (MMD).	13.09	42.5	106.5	57.3
ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	1.26	1.59	3.50	1.81
TEXTILES, ART. DE VESTIR E IND DEL CUERO	0.62	2.77	9.84	5.18
INDUSTRIA DE LA MADERA	0.19	0.57	1.05	0.54
PAPEL, IMPRENTA, E INDUSTRIA EDITORIAL	0.26	0.66	1.16	0.64
QUÍMICOS, DERIVADOS DEL PETRÓLEO	2.28	4.27	7.14	3.74
FABRIC. DE OTROS PROD. MIN. NO MET.	0.56	1.12	2.29	1.26
INDUSTRIAS METALICAS BASICAS	1.89	2.41	4.93	N.D
PROD. METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	5.85	28.3	74.7	41.2
OTRAS IND. MANUFACTURERAS	0.11	0.72	1.82	0.72

- Cifras preliminares hasta el segundo trimestre de 1999

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Para el Papel, la Imprenta y la Industria Editorial, su participación en las exportaciones crecieron 155% de 0.26MMD en 1989 a 0.66MMD en 1993, en 1994 presentaron una caída al exportar sólo 0.56MMD, en los años siguientes tendrían una recuperación al llegar a 1.16MMD en 1998 significando un crecimiento de 346.2%. Las importaciones realizadas ascendieron en 1989 a 0.93MMD, creciendo hasta 1994 a 3.03MMD, en el año siguiente caerían a 2.89MMD, en 1996 a 2.88MMD, en 1997 pasaron a 3.28MMD y para 1998 serían de 3.53MMD, logrando un crecimiento de 280% en el decenio.

CUADRO 1.7 Importaciones de la industria manufacturera.

CONCEPTO	1989	1993	1998	1999*
<i>INDUSTRIA MANUFACTURERA (MMD)</i>	<i>22.8</i>	<i>61.5</i>	<i>116.4</i>	<i>61.5</i>
ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	2.01	3.35	3.93	1.89
TEXT. ART. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	0.81	3.52	7.44	4.07
INDUSTRIA DE LA MADERA	0.11	0.57	0.54	0.29
PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	0.93	2.36	3.53	4.186
QUÍMICOS, DERIVADOS DEL PETRÓLEO	4.43	10.21	19.71	9.97
FABRIC. DE OTROS PROD. MIN. NO MET.	0.22	0.82	1.53	0.78
INDUSTRIA METALICA BASICA	1.8	4.2	8.50	2.1
PROD METALICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO	12.2	35.6	69.6	37.6
OTRAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	0.25	0.75	1.50	0.75

-Cifras preliminares hasta el segundo trimestre de 1999

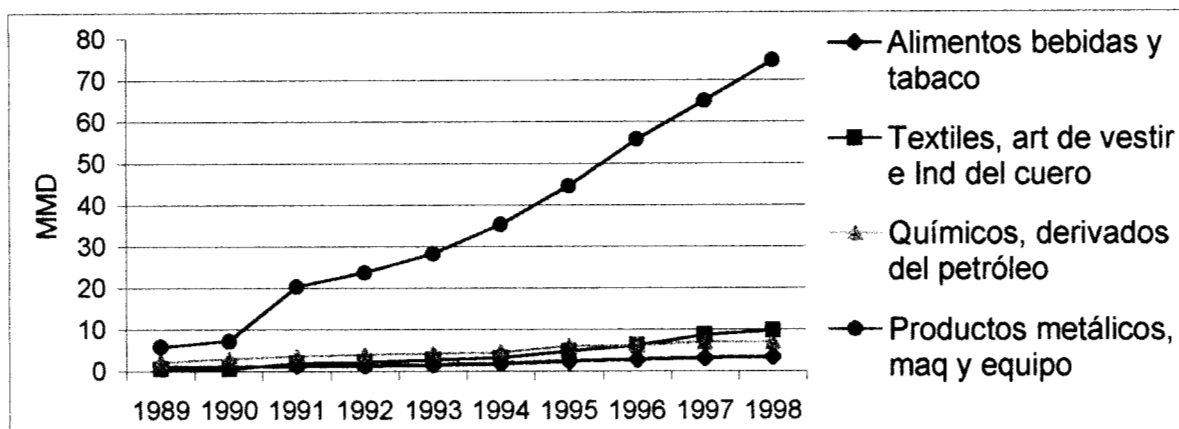
- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Los Químicos, Derivados del Petróleo, Caucho y Plástico mantuvieron un efecto ascendente de 2.28 MMD en 1989 a 7.14 MMD en 1998, creciendo en 10 años en un 213%, pero a partir de 1995 su auge exportador fue mucho más acentuado. Las importaciones fueron superiores a las exportaciones, por ejemplo, en 1989 eran de 4.43 MMD, es decir, crecieron alrededor de 1 MMD de 1991 hasta 1995, donde el crecimiento fue mucho más atenuado, en 1998 el monto de las mismas fue de 19.71 MMD, superando a las exportaciones realizadas en 1998 por 12.57 MMD, siendo una de las industrias con un mayor déficit en sus operaciones comerciales.

En la fabricación de otros productos minerales no metálicos crecieron sus exportaciones en un 309% al pasar en 1989 de 0.56 MMD a 2.29 MMD en 1998, siendo 1995 el año de partida para un aumento más considerable de las mismas, a pesar de que la participación de esta industria en el total es poco significativa, no participa en la creación del déficit al importar 0.22

MMD en 1989, que pasarían en 1994 a 1.01 MMD, en 1995 a 0.91 y 1.53 MMD en 1998.

GRÁFICA 1.8 Exportaciones de la industria manufacturera (Ramas más significativas)



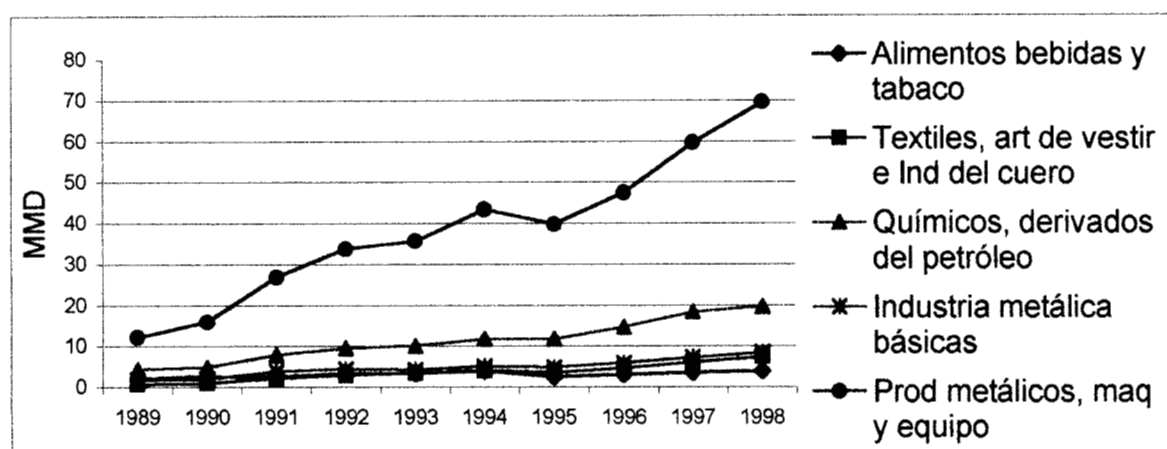
- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

La Industria Metálica Básica realizó exportaciones con un valor de 1.89 MMD en 1989, logrando aumentarlas a 4.89 MMD en 1995, en el año siguiente tuvo un ligero descenso acomodando 4.79MMD, en 1997 de 5.35 MMD y 4.93 MMD para 1998, por su parte se importaron 1.8MMD en 1989, 5.1MMD en 1994, 4.9MMD en 1995, para importar 8.5 MMD en 1998, agregando su granito al déficit con 3.57 MMD.

El rubro de Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo fue una de las grandes deficitarias al exportar 5.85 MMD e importar 12.2 MMD en 1989, para 1994 las exportaciones fueron de 35.3 MMD y se importaron 43.4 MMD, dejando en este período un déficit de 46.41 MMD. A partir de 1995 las exportaciones cambian favorablemente al realizar 44.6 MMD e importar 39.7

MMD, esta tendencia se proyecta a 1998 donde el saldo de las exportaciones fue de 74.7 MMD y las importaciones realizadas de 69.6 MMD; el superávit generado de 1995 a 1998 ascendió a 27.3 MMD, siendo inferior al déficit generado en el período 1989 a 1994 por 19.11MMD, lo que representó un aumento en la inversión ya sea por nuevas empresas o por otras que renovaron su capital fijo.

GRÁFICA 1.9 Importaciones de la industria manufacturera (Ramas más significativas).



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Otras Industrias Manufactureras aunque su participación en el total no es muy significativo fue deficitaria hasta 1994, donde sus exportaciones ascendieron a 0.98 MMD y sus importaciones de 1.03 MMD, cambiando su comportamiento en 1995 al exportar 1.31 MMD e importar 0.60 MMD, logrando en 1998 unas exportaciones de 1.82 MMD con unas importaciones de 1.5 MMD.

1.6.2 El Sector Minero.

El Sector Minero tiene un comportamiento oscilatorio de un año a otro provocado por las variaciones de precios del petróleo a nivel mundial, sin

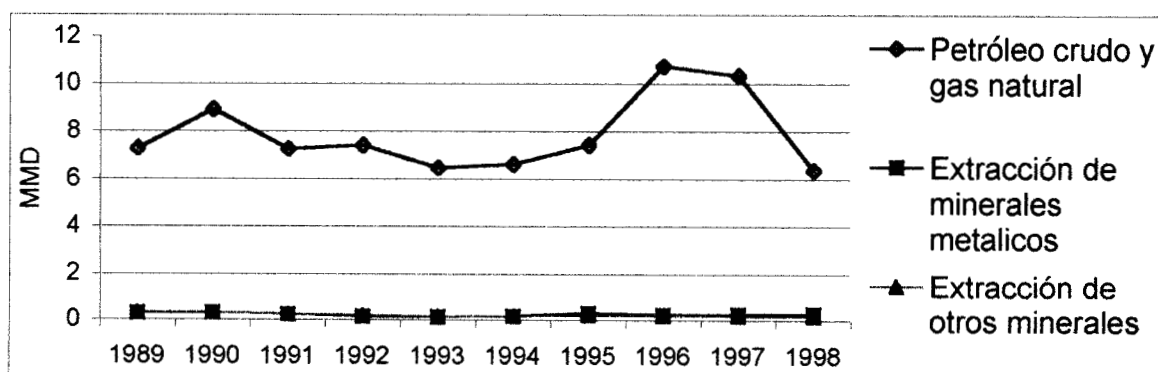
embargo considerando un promedio anual de 1989 a 1993 se exportaron alrededor de 7.95 MMD e importaron cerca de 0.415 MMD. De 1994 a 1998 el aumento de las exportaciones se acercó 8.74 MMD y se importó 0.69 MMD. (Véase gráfica 1.10)

Dentro del rubro de Petróleo Crudo y Gas Natural los montos obtenidos por las exportaciones oscilaron dentro de 7.59 MMD de 1989 a 1993. En este mismo lapso se importaron alrededor de 0.073 MMD, para los cinco años siguientes se tuvo un ligero aumento de las exportaciones de este rubro al fluctuar en 8.3 MMD, mientras que las importaciones fueron de 0.093 MMD.

La Extracción de Metales Metálicos generó unas exportaciones de 1989 a 1993 de 0.224 MMD mientras que se importaron 0.088 MMD, para el siguiente lustro se logró exportar alrededor de 0.256 MMD requiriendo de 0.156 MMD de importaciones.

En la Extracción de Otros Metales en el período de 1989 a 1993 se generaron exportaciones por 0.236 MMD, importando 0.207 MMD; para 1994 y hasta 1998 el monto de lo exportado ascendió a 0.196MMD, importando 0.301 MMD.

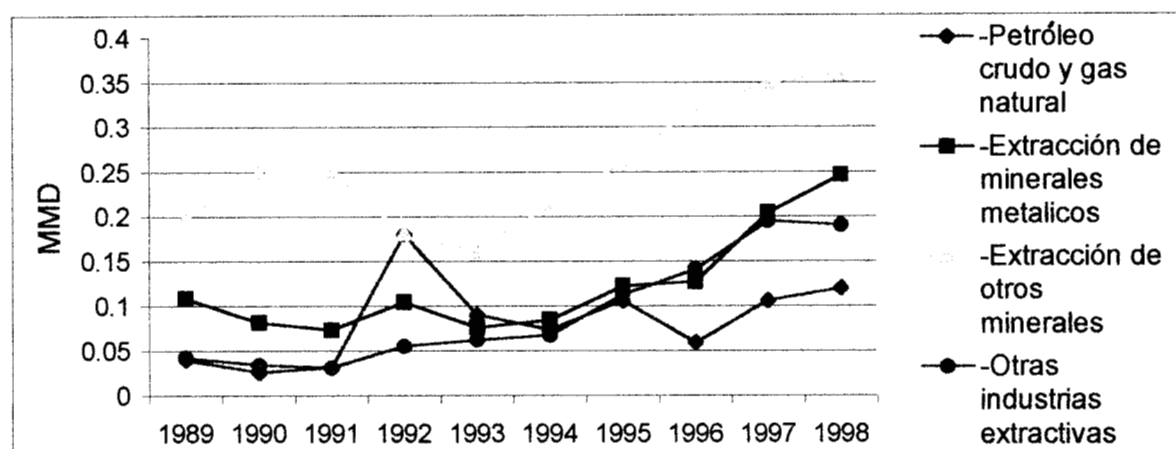
GRÁFICA 1.10 Exportaciones de la industria minera (Ramas más significativas)



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

La contribución de Otras Industrias Extractivas al total de las exportaciones fue nulo en casi todo el decenio y sin embargo contribuyó en la formación del déficit al importar de 1989 a 1993 alrededor de 0.044 MMD, aumentando para el siguiente lustro a 0.141 MMD.

Gráfica 1.11 Importaciones de la industria minera. (Ramas más significativas)

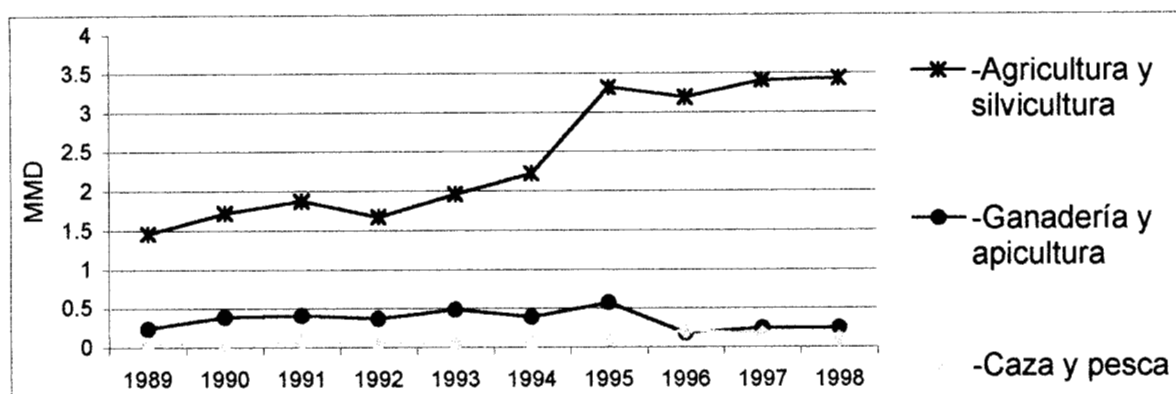


- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

1.6.3 El Sector Agropecuario.

Las exportaciones Agropecuarias presentaron oscilaciones en su evolución, en 1989 colocaron 1.75 MMD con una tendencia alcista hasta 1991 con 2.37 MMD. En 1992 cayeron a 2.11 MMD, en los tres años siguientes colocaron 2.505 MMD, 2.67 MMD y 4.01 MMD respectivamente, en 1996 se exportó 3.59 MMD, 3.82 MMD en 1997 y para 1998 se colocaron 3.79 MMD, las importaciones realizadas en 1989 fueron de 2.003 MMD, manteniendo una tendencia alcista hasta 1992 que cayeron a 2.85 MMD, en 1993 se importó 2.63 MMD, 3.37 MMD en 1994, 2.64 MMD en 1995, 4.67 MMD en 1996, 4.17 MMD en 1997 y 4.77 MMD en 1998.

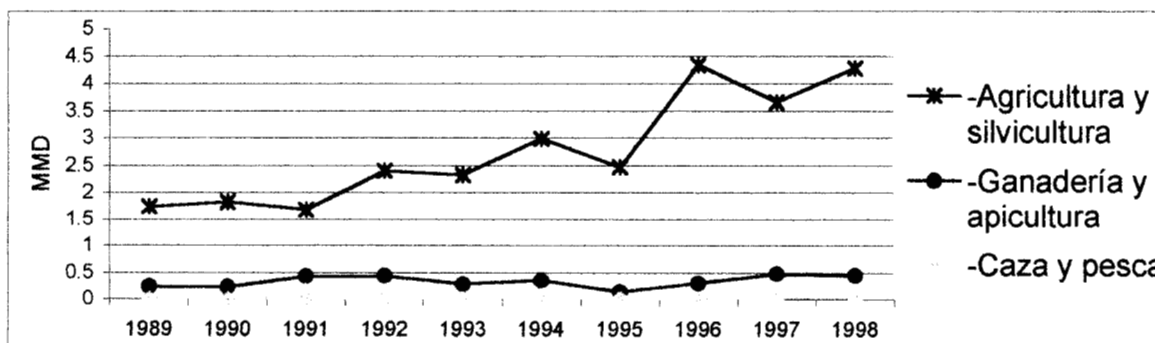
Gráfica 1.12 Exportaciones agropecuarias.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

La Agricultura y Silvicultura contribuyeron en el total al exportar en promedio anual 1.74 MMD e importar 1.99 MMD de 1989 a 1993, de 1994 a 1998 se logró exportar 3.11 MMD e importar 3.55 MMD. La Ganadería y Apicultura colocaron en el primer lustro de 1989 a 1993 exportaciones -en promedio anuales- de 0.379 MMD, las importaciones fueron de 0.33 MMD. De 1994 a 1998 se presentó una ligera baja de las exportaciones a 0.326 MMD y un aumento de las importaciones al pasar a 0.346 MMD. La Caza y Pesca aunque fueron poco significativas, aumentaron sus exportaciones de un lustro a otro, es decir, de 1989 a 1993 en 0.059 MMD y de 1994 a 1998 0.133 MMD, mientras sus importaciones fueron de 0.001 MMD y 0.025 MMD respectivamente.

Gráfica 1.13 Importaciones agropecuarias.



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

CAPÍTULO 2.

EL COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO EN EL MUNDO.

2.1 DESTINO DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES.

Las políticas de liberalización comercial que fueron aplicadas por los gobiernos desde 1980 lograron ser el punto de partida para la inserción de la economía mexicana a los mercados internacionales de bienes y servicios. Este proceso de liberalización le ha permitido a México ser un buen receptor de IED. La IED es una de las principales fuentes de transferencia de tecnología que permite elevar la participación del comercio internacional al proporcionar a los sectores productivos los mercados externos para la colocación de aquellos productos en los cuales se ha mostrado eficiente¹.

Dentro de los TLC que ha firmado México, se contemplan los Acuerdos para la Promoción y Protección Recíproca de las Inversiones (APPRIs). Los APPRIs son instrumentos bilaterales cuyos objetivos fundamentales son diversificar el origen y promover los flujos de IED, canalizándolos principalmente a empresas medianas y pequeñas de nuestra economía. Asimismo, complementan la política de apertura y de no discriminación frente a la inversión y proporcionan seguridad jurídica a los inversionistas nacionales y extranjeros, salvaguardando la congruencia de estos acuerdos con la legislación nacional en la materia.

En el actual entorno mundial de gran competencia por atraer inversión extranjera directa, los APPRIs sirven para promover los flujos de capital al

¹ Véase De Mateo, Fernando. México y la búsqueda de espacios: hacia un TLC con la Unión Europea. Comercio exterior, Bancomext, pag 560.

establecer relaciones entre países en desarrollo y los países altamente exportadores de capital. En 1995, México suscribió APPRIIs con España, Suiza y con otros países de Europa.

La participación comercial de México en el mundo ha mostrado un mayor dinamismo al elevarse sus exportaciones mundiales de 1989 a 1998 en un 234%. El monto total exportado de bienes en 1998 fue de 117,460 millones de dólares (MD). La mayor parte de las exportaciones mexicanas se dirigen al continente americano teniendo una participación de un 94% del total (véase cuadro 2.1), teniendo como resultado el aumento de las relaciones comerciales entre Canadá, Estados Unidos y México miembros del tratado de libre comercio de América del Norte (TLCAN).

CUADRO 2.1 Exportaciones de bienes de México al mundo (MD).

CONTINENTE	1989	1993	1998	1999*
ÁFRICA	73	14	94	46
AMÉRICA	30,209	47,667	110,665	59,448
ASIA	1,982	1,307	2,221	1,024
EUROPA	2,815	2,819	4,305	3,144
OCEANÍA	53	56	123	69
TOTAL	35,171	51,886	117,460	63,747

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Banco de México y Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Las exportaciones enviadas a Europa han sido poco significativas hasta principios del 2000 al tener una participación de un 3.67% del total de las realizadas por México. Esta participación durante el período ha sido demasiado variable, situación que se busca estabilizar y convertir en una participación ascendente por medio del Tratado de Libre Comercio ya firmado, ya que éstos han mostrado ser una buena alternativa para romper

con las acciones discriminatorias y proteccionistas que los países miembros de la UE aplican.

Las exportaciones mexicanas al continente asiático tienen una participación del 2% del total, ya que las relaciones comerciales existentes son principalmente con Japón, China y los países conocidos como los *tigres asiáticos*. El resto de las exportaciones mexicanas son poco significativas al realizar una participación en el continente africano de un 0.0008% del total y las destinadas a Oceanía equivalen a un 0.001% del monto.

CUADRO 2.2 Exportaciones del mundo a México (MD).

CONTINENTE	1989	1993	1998	1999*
ÁFRICA	69	131	368	157
AMÉRICA	28,359	50,176	98,626	51,938
ASIA	2,097	6,419	13,123	6,667
EUROPA	4,080	8,358	12,589	6,641
OCEANÍA	118	268	401	231
TOTAL	34,766	65,367	125,373	65,827

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Banco de México y Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Por su parte, las importaciones realizadas por nuestro país en 1998 ascendieron a 125,373 MD, dejando un déficit en cuenta corriente de 7,913 MD en ese año. Las importaciones provenientes de Europa y de Asia son las que principalmente arrojan este saldo negativo en cuenta corriente.

Las importaciones provenientes de Europa en 1998 ascendieron a 12,589 MD, correspondientes al 10% del total, lo que significa para México un déficit de 8,284 MD. Esto se debe en particular a las protecciones que Europa ejerce en contra de los productos mexicanos que a los similares de otros países con

los que Europa mantiene relaciones preferenciales, en otras palabras, hay restricciones a la entrada de productos mexicanos al mercado europeo.

En el caso de las importaciones provenientes de Asia tienen una participación superior a las provenientes de Europa al ser 13,123 MD lo que representa un 11% del total, para México el déficit con Asia es de 10,902 MD. México realizó importaciones dentro de su mismo continente por un valor a los 98,626 MD, correspondiente al 79% de las importaciones totales. A pesar de que las importaciones provenientes de Oceanía ascienden a 401 MD, y las provenientes de África son por un monto por 368 MD, México tiene un déficit de 552 MD con estas regiones del mundo.

En resumen, el mayor monto de las exportaciones hechas por México son realizadas dentro de su mismo continente, logrando mantener en los últimos cinco años condiciones favorables en sus relaciones comerciales. Sin embargo, las relaciones comerciales de México fuera del continente han presentado por lo menos en el período de estudio de 1989 a 1999 condiciones desfavorables que son traducidos en déficit de la cuenta corriente. Esto se debe principalmente a que México es un buen receptor de las importaciones de estas regiones, sin que haya podido penetrar de forma importante en los mercados de estas regiones.

2.2 EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES.

Hasta el momento el TLCAN ha sido el Tratado de Libre Comercio más importante que ha firmado México. Al realizar en este mercado el 89% de sus exportaciones totales, bajo estas circunstancias México acentuó su dependencia con este mercado al ser el receptor de casi la totalidad de los bienes exportados. Para romper con esta dependencia se buscan nuevos mercados para las exportaciones mexicanas, una alternativa importante es el

mercado europeo que hasta mayo del 2000 se ha mantenido cerrado en su mayoría para los productos mexicanos².

La alternativa para romper con el esquema proteccionista empleado por la UE hacia los productos mexicanos fue la formación del TLC entre la UE y México, que se concretó recientemente el 27 de marzo del 2000. Esto permitiría una mayor cooperación entre la UE y México para establecer unas relaciones comerciales más favorables y una mayor flexibilidad a la movilidad de inversión extranjera directa entre los miembros del acuerdo.

Por otro lado, México mantiene relaciones comerciales con un buen número de países en los cuales no se ha considerado necesario algún tipo de acuerdo comercial o este tipo de acuerdos no son parte de las políticas comerciales de esos países -Asia, por ejemplo- pero esto no significa que no exista la posibilidad de considerar más adelante, el establecimiento de algún tipo de acuerdo que consolide estas relaciones comerciales.

2.3 TRATADOS DE LIBRE COMERCIO FIRMADOS A MAYO DEL 2000.

En 1992 entró en vigor el acuerdo de complementación económica entre México y Chile. Este acuerdo se convirtió en una zona de libre comercio que entró en vigor en 1997, lográndose aumentar las exportaciones mexicanas a este país en un 454% participando con 842 MD, mientras que las importaciones provenientes de Chile se incrementaron en 288% colocando 372 MD en México. De esta manera México pasó de ser el decimosexto proveedor en 1992 a ocupar el tercer sitio.

En 1998 el monto colocado de exportaciones mexicanas bajó a 625 MD, mientras que las importaciones chilenas siguieron aumentando hasta 552MD, proyectándose este comportamiento ascendente de las importaciones hasta

² Véase Rozo Carlos A. Las relaciones México-UE condiciones y retos. Comercio exterior, Bancomext, pag 573.

1999. Conforme al calendario de desgravación programado, desde el 1 de enero de 1996 el 97% de los productos se encuentra libre de arancel entre ambos países. El resto de las fracciones no excluidas (algunos productos agrícolas, químicos y madereros) tendrían un arancel del 4% que se eliminó a partir de 1998.

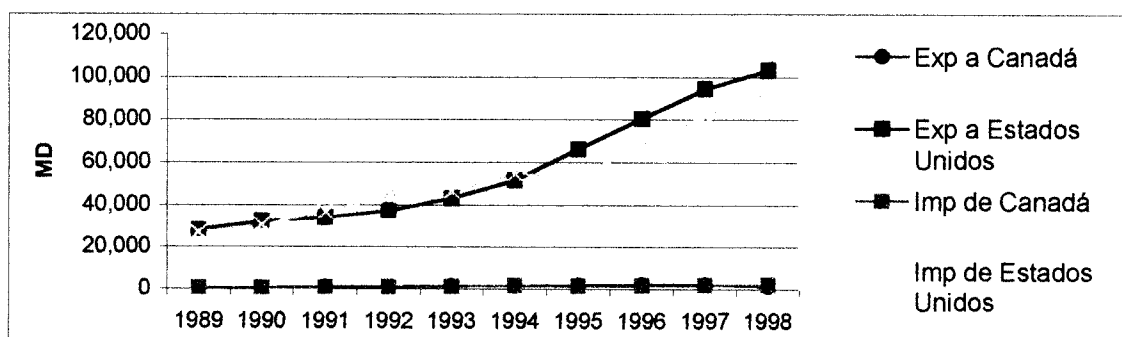
El TLCAN entró en vigor a partir del 1 de enero de 1994. Fue el primero que incluyó la eliminación de las barreras al comercio de mercancías y la liberalización del comercio de servicios, de inversión y de las compras del gobierno; reglas específicas en materia de normas técnicas, propiedad intelectual, políticas de competencia y prácticas desleales de comercio, así como un mecanismo de solución de controversias. Con ello México se convirtió en el cuarto proveedor de Canadá y en el cuarto socio comercial de Estados Unidos.

En la actualidad los automóviles, los parabrisas, las estufas y las plantas de gas, las planchas eléctricas y los refrigeradores mexicanos gozan de entrada inmediata a Estados Unidos sin cancelar impuestos. En un plazo de cinco años a partir de la fecha de entrada en vigor, también se beneficiarán de esta situación la cerveza, los camiones de carga, los pantalones de algodón, los motores eléctricos, los asientos para vehículos y los tejidos de algodón para su entrada en Estados Unidos; y los televisores, los envases de vidrio, los calentadores, los camiones ligeros, la cristalería, los azulejos de cerámica y las baterías de automóviles para su entrada en Canadá. En diez años a partir de la fecha que entró en vigor el TLCAN, se encontrarán libres de impuestos con destino a Estados Unidos las láminas y tuberías de acero, las botas y los zapatos de cuero, los sanitarios de cerámica, los calentadores de agua y la penicilina. Se beneficiarán de esta medida para ingresar a Canadá los juguetes, las cafeteras eléctricas, los exprimidores de jugos, los pantalones de algodón y el calzado.

En la V Reunión de la Comisión de Libre Comercio de América del Norte se acordó la aceleración de la desgravación arancelaria de un paquete de quinientos productos propuestos por los países miembros. A petición de México, Estados Unidos acordó incluir en este grupo los hilados sintéticos, de algodón y de lana, las telas, los productos confeccionados, los relojes y los sombreros, entre otros. A petición de Estados Unidos, México incluyó en la lista algunos productos químicos y farmacéuticos, las manufacturas de acero y los juguetes sin producción en México. Por su parte, Canadá aceptó acelerar la desgravación de productos exportados desde México, mientras que México aceptaba las mismas condiciones para productos canadiense.

México realizó en 1998 exportaciones a Estados Unidos por un valor de 103,093 MD, éstas crecieron en un 100% en lo que va del TLCAN. Por otro lado, a Canadá en el mismo año se exportaron 1,519 MD, sin embargo, desde el inicio del tratado ha mostrado un comportamiento oscilante el monto de las exportaciones enviadas a este país. En el mismo año Estados Unidos realizó exportaciones a México por 93,258 MD, con lo cual México mantiene un superávit en sus relaciones comerciales con ese país. Canadá colocó en 1998 en el mercado mexicano 2,290 MD en mercancías, colocando a México en ese año un déficit en su comercio con ese país que se continuaría en el siguiente año.

GRÁFICA 2.1 Exportaciones e Importaciones a los países socios del TLCAN.

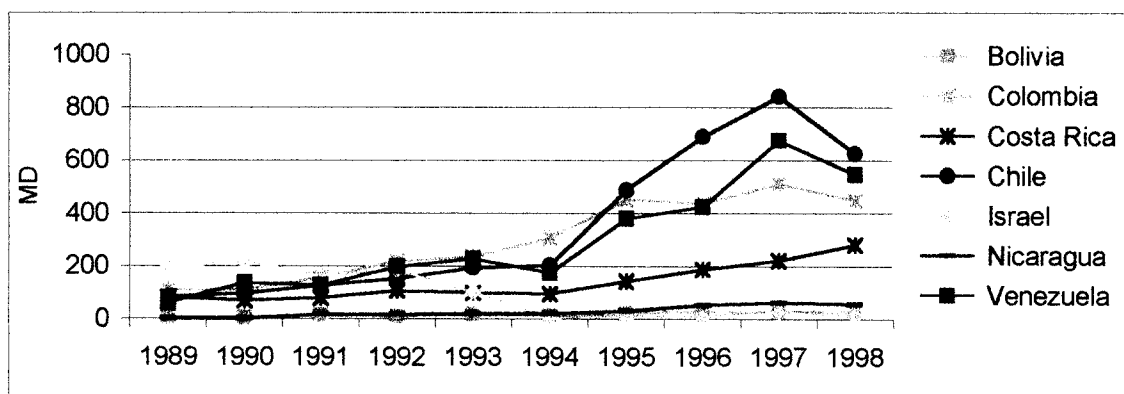


- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

El 1 de enero de 1995 entró en vigor el tratado de libre comercio del Grupo de los Tres (Colombia, México y Venezuela). El acuerdo prevé una reducción arancelaria de un 10% anual durante un período de diez años que garantizará el libre comercio de todo tipo de bienes y servicios. En cuanto a su formulación, es un acuerdo de tercera generación, ya que no se limita a la liberalización comercial, sino que afecta a otros aspectos tales como la inversión, las compras del sector público, la competencia desleal, la propiedad intelectual, etc.

A partir del 1 de enero de 1996, en la relación México-Colombia casi el 40% de las exportaciones mexicanas y el 63% de las colombianas se encuentran libres de arancel. Con Venezuela se acordó una desgravación gradual, de manera que todos los productos quedarán libres de trabas arancelarias a partir del 1 de julio del año 2004. Las exportaciones realizadas a Venezuela en 1998 correspondieron a 546 MD, por su parte, Venezuela exportó a México un monto de 303 MD. Por otro lado, Colombia exportó a México un valor de 151 MD, mientras que recibían importaciones de México por 449 MD. El monto comercializado entre estos países presentó una caída con respecto a 1997, comportamiento que siguió hasta 1999.

GRÁFICA 3.2 Exportaciones de mercancías



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

2.3 Exportaciones de mercancías (MD).

PAÍSES	1989	1993	1998	1999*
BOLIVIA	4	17	35	15
CANADA	277	1,541	1,519	996
COLOMBIA	110	236	449	172
COSTA RICA	82	99	282	115
CHILE	83	194	625	175
ESTADOS UNIDOS	28,121	43,068	103,093	55,928
ISRAEL	196	103	18	10
NICARAGUA	N.D	21	57	31
VENEZUELA	62	227	546	219
EI SALVADOR	91	112	218	118
GUATEMALA	106	204	590	267
PANAMÁ	100	145	351	145
PERU	56	94	196	85
TOTAL	29,278	46,061	107,979	58,276

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

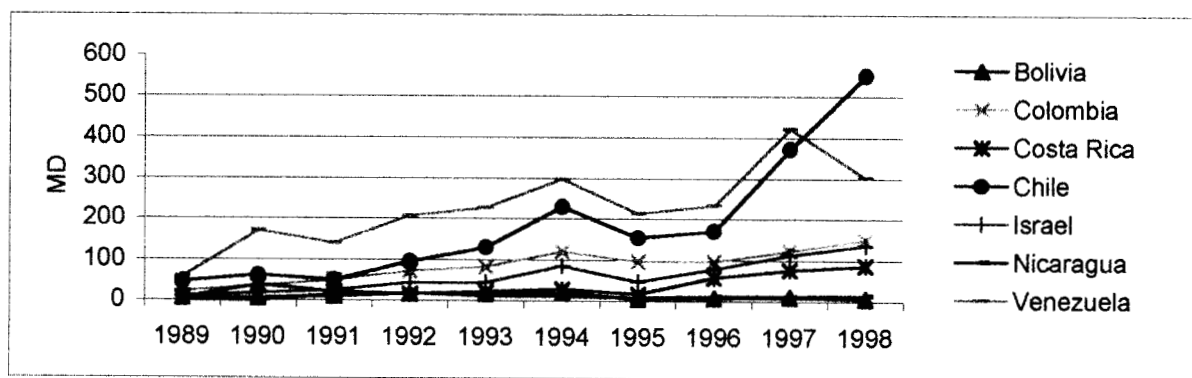
- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

El acuerdo de comercio bilateral entre México y Costa Rica entró en vigor a partir de 1995. Teniendo como resultado un crecimiento de las exportaciones de un 100% al colocarse 282 MD de exportaciones a ese país en 1998, esta tendencia de crecimiento de las exportaciones se proyectó en 1999. Por su parte Costa Rica exportó a México 87 MD en 1998. Desde el 1 de enero de 1996, el 70% de las exportaciones mexicanas de bienes no agropecuarios con destino a Costa Rica se encuentran libres de arancel. Otro 20% quedó liberado a partir del 1 de enero de 1999, el 10% restante no pagará aranceles a partir del 1 de enero del año 2004. Por su parte, el 75% de las importaciones de Costa Rica se encuentran exentas de aranceles a partir del 1 de enero de 1996, otro 15% adicional quedó exento a partir del 1 de enero de 1999, mientras que el 10% restante lo hará a partir del 1 de enero del año 2004.

El TLC que se firmó con Bolivia en 1995 ha aumentado en 46% las exportaciones mexicanas a ese país desde que entró en vigor el TLC, mientras que las exportaciones de Bolivia a nuestro país aumentaron en un 40%. El tratado suscrito por ambos países supone que desde el 1 de enero de 1995 quedaron libres de tasas arancelarias el 97% de las exportaciones mexicanas y el 99% de las importaciones con origen en Bolivia.

El tratado de libre comercio entre Nicaragua y México se firmó en diciembre de 1997 y entró en vigor el 1 de julio de 1998. Del año en que se firmó el TLC al año en que entró en vigor, las exportaciones mexicanas disminuyeron en 7 MD al colocar 57 MD en 1998, por su parte las importaciones que se realizaron de Nicaragua ascendieron a 14 MD. Resultado que pone en contra dicho los beneficios que trae consigo un acuerdo de Libre Comercio para incrementar las relaciones comerciales entre ambas naciones, en este caso le resultó beneficioso el acuerdo a Nicaragua que sí logró aumentar sus exportaciones a México en 3 MD, mientras que para México éstas se redujeron.

GRÁFICA 2.3 Importaciones de mercancías



- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

2.4 Importaciones de mercancías (MD).

PAÍSES	1989	1993	1998	1999*
BOLIVIA	5	16	7	2
CANADA	421	1,163	2,290	1,240
COLOMBIA	22	83	151	91
COSTA RICA	5	22	87	81
CHILE	46	130	552	308
ESTADOS UNIDOS	26,948	46,467	93,258	49,262
ISRAEL	10	45	137	71
NICARAGUA	N.D	11	14	9
VENEZUELA	57	227	303	136
EI SALVADOR	4	14	25	10
GUATEMALA	42	61	81	32
PANAMÁ	122	61	16	9
PERU	26	170	143	71
TOTAL	27,504	48,119	96,662	51,129

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

Para México, los países centroamericanos y los del litoral del Pacífico de América del Sur tienen importancia económica y estratégica, no sólo desde el punto de vista de intercambio comercial, sino por el efecto que algunos de esos tratados tendrían en regiones específicas de nuestro país, en particular en el caso del sudeste mexicano. Por ello, México continuará con una política activa de negociaciones para suscribir tratados de libre comercio con los países de la región.

En 1998 se exportaron a Israel 18 MD y se recibieron importaciones por 137 MD, esta tendencia de recibir importaciones superiores a las exportaciones realizadas se mostró en los primeros trimestres de 1999. El 6 de marzo del 2000 se realizó la firma de un TLC entre México e Israel que

busca aumentar las relaciones comerciales, así como el fortalecimiento económico entre ambas naciones. Este tratado es una buena oportunidad para que México amplíe sus mercados y pueda colocar sus productos en Israel como en los países vecinos, también con este TLC, México puede allegarse a tecnología agropecuaria para aprovechar las zonas áridas, tecnología con la que Israel saca ventaja de estas zonas, además de la geopolítica que envuelve este acuerdo.

El acuerdo comercial con el Triángulo del Norte (Guatemala, Honduras y El Salvador) se estableció el 10 de mayo de 2000, acuerdo que pretende tener efectos benéficos en la situación económica del sudeste mexicano. Las exportaciones colocadas en El Salvador en 1998 ascendieron a 218 MD y las importaciones recibidas fueron de 25 MD. En Guatemala se lograron acomodar alrededor de 590 MD en exportaciones recibiendo importaciones por un monto de 81 MD.

Mientras que con Belice, Ecuador, Trinidad y Tobago, Panamá y Perú se mantienen negociaciones para establecer una zona de libre comercio. En el caso de Panamá las exportaciones hechas ascendieron a 351 MD recibiendo importaciones por 16 MD. Por su parte a Perú se le exportaron 196 MD importando 143 MD. De forma general, las relaciones comerciales entre los países de América Latina han sido favorables para México.

El primer acuerdo de cooperación entre México y la UE se firmó a mediados de 1975. En 1991 se sustituyó por uno denominado de tercera generación, que marca los temas de cooperación entre ambas partes como fueron industria, minería, propiedad intelectual, normas y criterios de calidad, ciencia y tecnología, pesca y piscicultura, energía, protección del ambiente, gestión de recursos naturales, servicios incluidos los financieros, turismo, transporte, telecomunicaciones e informática, gas y comercio entre otros.

Como alternativa para aumentar las relaciones con la UE, el 2 de mayo de 1995 en la ciudad de París se firma una Declaración Conjunta Solemne entre México y la UE, en la que se establece la profundización de las relaciones entre la UE y México por medio de un nuevo acuerdo político comercial y económico, que incluiría entre otras cosas, un marco más favorable para el desarrollo de los intercambios de mercancías, de servicios y de las inversiones, incluyendo una liberalización progresiva y recíproca y teniendo en cuenta la sensibilidad de ciertos productos, conforme a las reglas de la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Después de varias reuniones formales e informales, el 11 de junio de 1997 se concluyó la negociación de tres instrumentos jurídicos³. La firma ministerial se realizó hasta el 8 de diciembre del mismo año. Los tres documentos incluyen:

- 1) Acuerdo de asociación económica, concertación política y cooperación entre la Comunidad Económica Europea y los Estados Unidos Mexicanos, por otra.
- 2) Acuerdo interino sobre comercio y cuestiones relacionadas con el comercio entre la Comunidad Europea, y sus Estados Miembros y los Estados Unidos Mexicanos, por otra.
- 3) Declaración conjunta entre la Comunidad Europea y sus Estados Miembros y los Estados Unidos Mexicanos.

El acuerdo de asociación, conocido también como acuerdo global, está orientado al diálogo en materia de política, de cooperación y comercial. La primera tenía por objetivo lograr establecer entre México y la Unión Europea lazos duraderos de solidaridad que contribuyan a la estabilidad y prosperidad de sus regiones respectivas. En materia de cooperación abarca más de treinta áreas, que van desde la cooperación en los campos industrial y de

³ Véase Mateo, Fernando. México y la búsqueda de espacios: hacia un TLC con la Unión Europea. Comercio exterior, Bancomext, pag 569.

información, hasta en la lucha contra el narcotráfico, la protección al consumidor y la protección de datos.

En el área comercial el acuerdo establece los objetivos y el ámbito de aplicación de las negociaciones. El objetivo fundamental es crear una zona de libre comercio que cumpla con las normas correspondientes a la OMC. El ámbito de aplicación cubre las siguientes áreas: comercio de bienes; comercio de servicios; movimientos de capital incluida la inversión extranjera directa y de pagos; compras del sector público; políticas de competencia; propiedad intelectual y solución de controversias.

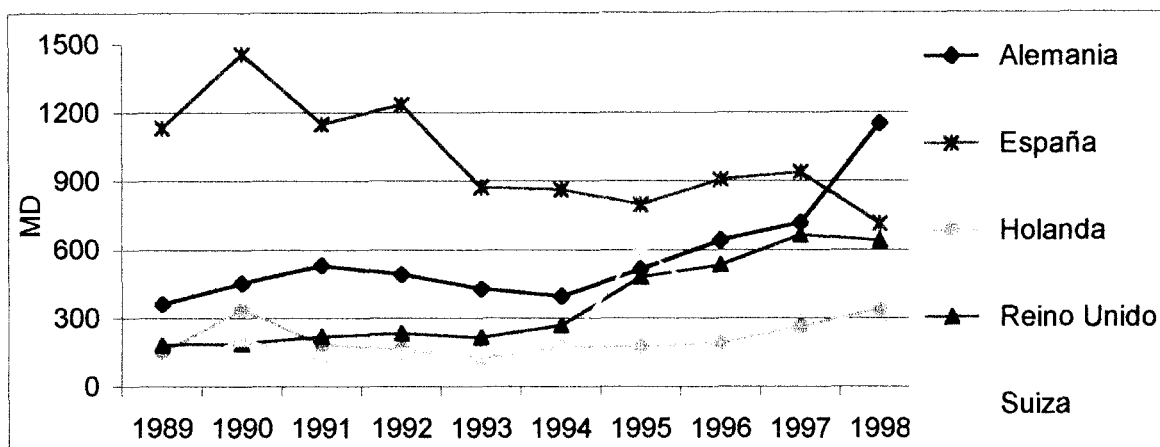
La cooperación comercial establecida hasta 1999 entre la actual UE y México no considera el otorgamiento de ningún trato preferencial por ninguna de las partes, éstas sólo se comprometen a promover el crecimiento y diversificación del comercio bilateral mediante el cambio de información y de consultas en materia arancelaria, de requerimientos sanitarios y técnicos, de legislación y prácticas relacionadas con el comercio, así como de los derechos antidumping y compensatorios que llegaran a aplicarse.

Todo ello sirvió para asentar las bases para la formación del tratado de Libre Comercio establecido entre la UE y México, firmado el 27 marzo del 2000, que pretende ser la llave para abrir el mercado europeo a los productos mexicanos y con ello se disminuyan las acciones proteccionistas de la UE a favor de las exportaciones mexicanas.

Para el caso de los países miembros de la Unión Europea, Alemania es hasta el momento, el que recibe el mayor monto de las exportaciones que se envían a la UE, ascendieron en 1998 a 1,152 MD recibiendo importaciones por 4,543 MD. Austria captó de exportaciones mexicanas 11 MD y se importaron 192 MD; Bélgica-Luxemburgo recibió exportaciones por 230 MD y se importaron de ese país 355 MD; España captó 714 MD de exportaciones

mexicanas y se importaron 1,257 MD; Francia recibió 401 MD de exportaciones, importando 1,430 MD.

GRÁFICA 2.4 Exportaciones de mercancías a países de la UE.



* Países más significativos.

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

CUADRO 2.5 Exportaciones de mercancías a países de UE. (MD)

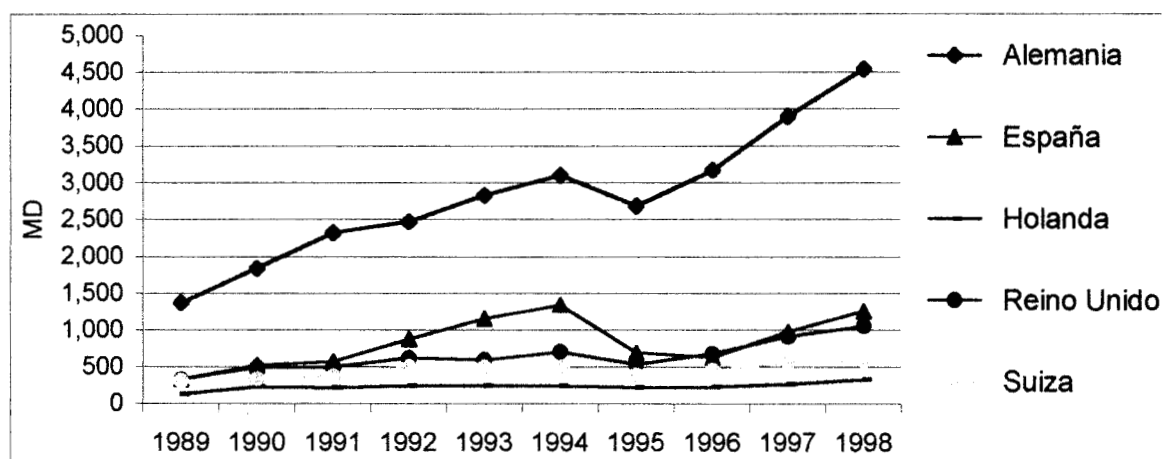
PAÍS	1989	1993	1998	1999*
ALEMANIA	361	427	1,152	1,389
AUSTRIA	36	40	11	4
BÉLGICA-LUX.	137	282	230	134
ESPAÑA	1,134	874	714	389
FRANCIA	481	429	401	139
HOLANDA	152	123	339	231
ITALIA	138	76	181	64
REINO UNIDO	182	215	639	330
SUECIA	15	17	46	14
SUIZA	69	141	258	209
TOTAL	2,705	2,624	3,971	2,903

*Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

A Holanda se le exportaron 339 MD recibiendo importaciones por 328 MD, en Italia quedaron 181 MD de exportaciones y se recibieron 1,581 MD de importaciones, en Reino Unido las exportaciones ascendieron a 639 MD mientras que las importaciones que se captaron fueron de 1,056 MD, en Suecia se exportaron 46 MD y se importaron 339 MD, y para Suiza las exportaciones enviadas ascendieron a 258 MD realizando importaciones de 589 MD. Estas cifras envuelven el desempeño comercial de México con la UE , de esta forma México es un buen receptor de las exportaciones europeas, mientras que las mexicanas no han podido incursionar en los mercados europeos de manera importante.

GRÁFICA 2.5 Importaciones de mercancías de países de la UE.



* Países más significativos.

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

En resumen, el bloque económico formado por la Unión Europea es una buena alternativa para reducir la dependencia comercial que se ha generado con Estados Unidos y acentuado con la firma del TLCAN. Mientras se carecía de un acuerdo preferencial y de un Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea, las exportaciones mexicanas eran objeto de un trato comercial discriminatorio, respecto de aquellos países que sí lo tenían, obstaculizando de diferentes formas la entrada a sus mercados. Con el establecimiento del

TLC se trata de romper con los sistemas de protección (arancelarios y no arancelarios) establecidos por los mercados de los miembros de la Unión Europea que han impedido hasta el momento que los productos mexicanos puedan ingresar a competir con los de sus mercados de una forma más abierta y leal, de tal forma que le permita a México elevar las exportaciones y mejorar las relaciones actuales con la Unión Europea.

CUADRO 2.6 Importaciones de mercancías de países de la UE.(MD)

PAÍS	1989	1993	1998	1999*
ALEMANIA	1,368	2,832	4,543	2,516
AUSTRIA	25	103	192	81
BÉLGICA-LUX.	157	269	355	152
ESPAÑA	329	1,152	1,257	620
FRANCIA	564	1,077	1,430	672
HOLANDA	130	241	328	158
ITALIA	365	818	1,581	825
REINO UNIDO	327	590	1,056	521
SUECIA	222	261	339	307
SUIZA	314	497	589	345
TOTAL	3,801	7,840	11,670	6,197

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

2.4 PAÍSES CON LO QUE MÉXICO MANTIENE RELACIONES COMERCIALES SIN TLC Y SIN ESTAR NEGOCIANDO ALGÚN TIPO DE ACUERDO COMERCIAL.

Los países con los que México ha mantenido relaciones comerciales sin que hasta el momento se pretenda establecer algún tipo de Tratado de Libre Comercio, se concentran en su mayoría en el continente asiático, en América Latina (Argentina y Brasil) y Australia.

El monto de las exportaciones realizadas a países con estas características ascendió a 2,781 MD en 1998, de los cuales, se exportó a Argentina un monto de 384 MD, para Brasil se enviaron 536 MD en exportaciones. Por su parte, Australia recibió exportaciones mexicanas por 109 MD. En el caso de Asia, la economía que participa de una forma más activa en la captación de exportaciones mexicanas es Japón, al importar de México 851 MD, seguido por Singapur con 449MD, Hong Kong con 217 MD, China 106 MD, Corea 73 MD, Taiwán con 50 MD y con 6 MD la antigua URSS.

Con estos países la economía mexicana se ha caracterizado por tener déficits comerciales, al ser junto con la UE los que le ocasionan el déficit en cuenta corriente. Por ejemplo, el único de estos países en el que no se incurre en déficit es con Argentina al importar 264 MD en 1998 quedando un superávit de 120 MD, pero con el resto se mantienen relaciones comerciales desfavorables. De Brasil se importaron 1,038 MD lo que ocasiono un déficit comercial con este país de 502 MD en 1998, originando un déficit con los países de esta región por 382 MD.

CUADRO 2.7 Exportaciones de bienes

PAÍS	1989	1993	1998	1999*
ARGENTINA	113	278	384	117
BRASIL	194	291	536	173
ANTIGUA URSS	51	12	6	1
COREA	71	26	73	68
TAIWAN	90	21	50	39
HONG KONG	66	62	217	88
JAPÓN	1394	700	851	310
SINGAPUR	11	131	449	272
CHINA	0	45	106	77
AUSTRALIA	38	48	109	63
TOTAL	2028	1614	2781	1208

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

De la región asiática se realizaron importaciones de Corea por 1,951 MD en 1998, de Taiwán se importaron 1,527 MD, de Hong Kong se adquirieron importaciones por 216 MD, de Japón se adquirieron 4,537 MD de productos importados, de Singapur se recibieron 493 MD de artículos de importación, de China se importaron 1,617 MD y a la antigua URSS se le compraron 246 MD de importaciones, esto le dejó al país un déficit comercial con esta región de 8,835 MD en 1998, para el año de 1999 se siguió manteniendo el saldo comercial deficitario con estos países.

CUADRO 2.8 Importaciones de Bienes.

PAÍS	1989	1993	1998	1999*
ARGENTINA	137	251	264	79
BRASIL	361	1,193	1,038	450
ANTIGUA URSS	7	75	246	57
COREA	247	662	1,951	1,307
TAIWÁN	195	658	1,527	692
HONG KONG	184	62	216	83
JAPÓN	1,309	3,369	4,537	2,293
SINGAPUR	49	158	493	252
CHINA	0	353	1,617	793
AUSTRALIA	38	113	244	153
TOTAL	2,527	6,894	12,133	6,159

* Cifras correspondientes al segundo trimestre de 1999

- Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

En consideración de los resultados que arrojan estas cifras, el Gobierno mexicano debe de poner cartas en el asunto para tratar de disminuir estos déficit comerciales con estas regiones, ya sea elevando sus exportaciones o disminuyendo sus importaciones, para compensar los déficits, sin sacrificar los superávit de otros sectores.

COMENTARIOS FINALES.

- Las ramas productivas que participan más activamente en el crecimiento del PIB, no han cambiado desde los 80's, sigue siendo la Industria Manufacturera, el Comercio, Restaurantes y Hoteles, los Servicios Financieros y los Servicios Comunes. Este comportamiento del sector productivo se ha mantenido, sin que las demás ramas productivas presenten algún avance significativo.

- Los constantes déficits en cuenta corriente en el período se deben a varios factores; el primero son los constantes ataques especulativos que inundan de divisas la economía, aunado a la poca regulación financiera por parte de las instituciones correspondientes; el segundo son los diferenciales existentes entre la inflación de México y sus socios comerciales; el tercero y el más importante son las apreciaciones recurrentes del tipo de cambio. Todo esto ha servido para que el sector productivo mexicano, en lugar que esté aprovechando las bondades del comercio exterior, haya sido orillado a marginar aquellos productores que no pudieron competir con las importaciones y desplazando a otros de sus papeles de proveedores de insumos, reiterando que el aumento de las exportaciones vaya acompañado por un aumento de las importaciones.

- El sector externo no puede producir ni competir en los mercados internacionales sin las importaciones requeridas para ello, porque en su mayoría el sector productivo mexicano no es capaz de ofrecer los insumos intermedios, ni el equipo para la formación de capital que se requiere para satisfacer las características competitivas que los exportadores necesitan para que se logre un crecimiento sostenido de la economía.

- Se estableció un éxito exportador sólo de las empresas trasnacionales y de las maquiladoras que lograron mantener y ampliar sus mercados con los TLC firmados por México. De esta manera las políticas empleadas en el sector externo se han enfocado a favorecer a los grandes capitales nacionales y extranjeros, sin que los beneficios del comercio exterior se vean reflejados en una mejora en la distribución del ingreso.

- La tendencia del comportamiento del sector externo no ha cambiado en los últimos dos lustros, aunque las exportaciones han presentado un comportamiento ascendente, comúnmente son inferiores a las importaciones, se mantiene un déficit comercial y se presenta una recuperación temporal respecto a las importaciones después de cada crisis.

- El mayor monto de las exportaciones hechas por México es realizado dentro de su mismo continente, logrando mantener en los últimos cinco años condiciones favorables en sus relaciones comerciales. Sin embargo, las relaciones comerciales de México fuera del continente han presentado por lo menos en el período de estudio de 1989 a 1999 condiciones desfavorables reflejados en el déficit de la cuenta corriente.

- El bloque económico formado por la Unión Europea es una buena alternativa para reducir la dependencia comercial que se ha generado con Estados Unidos y acentuado con la firma del TLCAN. Mientras se carecía de un Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea, las exportaciones mexicanas eran objeto de un trato comercial discriminatorio, respecto de aquellos países que sí lo tenían, obstaculizando de diferentes formas la entrada a sus mercados. Con el establecimiento del TLC se trata de romper con los sistemas de protección (arancelarios y no arancelarios) establecidos por los mercados de los miembros de la Unión Europea que han impedido hasta el momento que los productos mexicanos puedan ingresar a competir

con los de sus mercados de una forma más abierta y leal, de tal forma que le permita a México elevar las exportaciones y mejorar las relaciones actuales con la Unión Europea.

- La importancia del Tratado de Libre Comercio recién firmado con Israel, recae en el apoyo a las empresas transnacionales para incursionar en nuevos mercados, donde se tiene un escaso comercio con la zona, además que la geopolítica es estratégica para México. Por su lado el tratado firmado con el Triángulo del Norte pretende que genere un mayor movimiento de inversión en esta zona que permita salir de la completa marginación al sudeste mexicano.

- Considerando los déficits comerciales con Asia el gobierno mexicano debe buscar alternativas para tratar de disminuirlos, ya sea elevando sus exportaciones o disminuyendo sus importaciones, para compensar los déficits, sin sacrificar los superávits de otros sectores.

ANEXO ESTADÍSTICO.

ANEXO 1.

OFERTA Y DEMANDA GLOBALES											
MILES DE MILLONES DE PESOS, A PRECIOS DE 1993											
CONCEPTO	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	
OFERTA											
Producto Interno Bruto	1229.1	1312.5	1386.7	1468.6	1497.1	1603.7	1478.9	1599.1	1756.1	1875.5	
Importación de Bienes y Servicios	1085.8	1140.8	1189	1232.2	1256.2	1311.7	1230.8	1294.2	1381.7	1447.9	
	143.3	171.6	197.7	236.5	240.9	292	248.1	304.9	374.4	427.6	
DEMANDA											
Consumo Final	1229.1	1312.5	1386.7	1468.6	1497.1	1603.7	1478.9	1599.1	1756.1	1875.5	
Privado	885.2	938.3	983.2	1025.4	1041.7	1087.1	995.3	1013.3	1073.1	1130.3	
Del gobierno	763.3	812.3	850.3	890.1	903.2	944.6	854.7	873.7	929.4	988.5	
Formación bruta de capital fijo	121.9	126	132.8	135.3	138.6	142.5	140.6	139.6	143.6	141.8	
Privada	171.8	194.5	215.8	239.2	233.1	252.7	179.4	208.8	252.8	279.9	
Pública	128.4	146	167.2	192.2	185.9	187.9	134.9	170.9	210.9	246.6	
Variación de existencias	43.5	48.4	48.7	47.1	47.3	64.9	44.6	37.9	41.9	33.3	
Exportación de Bienes y Servicios	19.5	19	18.9	26.8	30.6	38.3	10.4	29.7	45.4	43	
	152.5	160.6	168.8	177.2	191.5	225.6	293.7	347.3	384.9	422.3	
Fuente: INEGI Sistema de cuentas nacionales											

ANEXO 2.

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRAN DIVISIÓN Y POR RAMAS MANUFACTURERAS MILES DE MILLONES DE PESOS DE 1993, CIFRAS ANUALES												
CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989		
Producto Interno Bruto	948.6	1029.5	1024.1	988.4	1022.1	1044.5	1012.3	1029.8	1042.9	1085.8		
Agrop. Silvicultura y Pesca	61.7	66.5	64.9	66.3	67.2	69.2	68.3	69.1	66.8	65.9		
Minería	12.3	14.0	15.2	14.8	15.7	15.1	14.4	15.1	15.1	15.1		
Industria Manufacturera	167.5	178.6	173.6	158.9	167.1	177.9	168.1	172.4	178.4	192.5		
Construcción	50.6	57.9	53.8	43.5	45.8	47.1	42.2	43.4	43.2	43.9		
Electricidad, Gas y Agua	10.0	11.2	12.3	12.4	13.1	14.1	14.7	15.2	16.1	16.8		
Comercio, Rest. y Hoteles	205.2	225.8	224.8	208.4	211.1	210.7	197.6	199.3	202.5	211.9		
Tranp. Almac. y Comunic.	80.7	88.9	81.9	79.8	83.9	86.3	83.3	85.7	87.5	91.6		
Servicios Financieros	105.3	112.5	118.3	123.1	130.3	134.8	139.8	144.7	146.8	151.9		
Servicios Comunes	195.9	210.4	216.9	222.6	228.3	227.3	225.4	225.3	226.6	233.5		
Fuente. Banco de Comercio Exterior.												

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRAN DIVISIÓN Y POR RAMAS MANUFACTURERAS MILES DE MILLONES DE PESOS DE 1993, CIFRAS ANUALES												
CONCEPTO	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999		
Producto Interno Bruto	1141.9	1190.1	1232.3	1256.2	1312.2	1320.6	1293.9	1381.4	1447.9	1503.7		
Agropecuaria, Silvicultura y Pesca	70.7	72.2	70.6	72.7	73.4	74.0	76.6	76.8	77.1	76.4		
Minería	15.6	15.8	15.9	16.3	16.7	16.2	17.5	18.3	18.9	18.0		
Industria Manufacturera	205.5	212.6	221.4	219.9	228.9	217.6	241.2	265.2	284.8	298.7		
Construcción	48.0	50.3	53.8	55.4	60.0	45.9	50.4	55.1	57.7	58.9		
Electricidad, Gas y Agua	17.2	17.3	17.9	18.3	19.2	19.6	20.5	21.6	22.6	23.4		
Comercio, Restaurantes y Hoteles	225.1	238.7	251.4	251.6	268.7	226.9	237.9	263.1	274.2	282.8		
Tranp. Almac. y Comunicaciones.	94.9	98.1	103.3	107.5	116.8	111.0	120.0	131.9	145.3	155.9		
Servicios Financieros	158.7	166.1	173.7	183.2	193.1	192.5	193.6	200.8	208.4	214.5		
Servicios Comunes	240.8	251.6	255.4	263.9	267.2	261.1	263.7	272.5	279.6	293.1		
Fuente. Banco de Comercio Exterior.												

ANEXO 3.

PROPORCIONES DE LAS EXPORTACIONES RESPECTO AL PIB.										
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Exportaciones Totales	14	14.1	14.2	14.4	15.2	17.2	23.9	26.8	27.9	29.2
Bienes FOB	7.0	7	7.2	7	7.4	8.1	12	13.5	13.7	13.4
Maquila de exportación	4.2	4.4	4.4	4.9	5.4	6.7	8.7	10.3	11.4	12.9
Otros servicios	2.8	2.7	2.5	2.4	2.4	2.4	3.1	3	2.8	2.8
Oro y plata no monetario	0.1	0.1	0.1	0.1	0	0	0.1	0.1	0.1	0.1

Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto Informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

PROPORCIONES DE LAS IMPORTACIONES RESPECTO AL PIB										
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Importación de Bienes y Servicios	13.2	15.0	16.6	19.2	19.2	22.3	20.2	23.6	27.1	29.5
Bienes por Destino Económico	8.0	9.4	10.9	13.1	12.7	14.7	11.4	13.6	16.1	17.3
Final	1.0	1.3	1.6	2.0	2.0	2.4	1.3	1.6	1.9	2.1
Intermedio	5.5	6.0	6.9	7.9	7.9	8.9	7.8	9.3	10.7	11.3
Formación de Capital	1.5	2.0	2.5	3.1	2.9	3.4	2.3	2.7	3.5	3.9
Maquila	3.0	3.1	3.2	3.6	4.1	5.3	7.0	8.2	9.1	10.5
Servicios	2.2	2.6	2.5	2.5	2.4	2.3	1.8	1.8	1.8	1.7

Fuente: Ernesto Zedillo, Quinto Informe de gobierno, Anexo estadístico, México, Septiembre de 1999.

ANEXO 4.

EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS												
MILES DE MILLONES DE PESOS, A PRECIOS DE 1993												
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	
Exportaciones Totales	152.5	160.6	168.7	177.2	191.5	225.6	293.7	347.3	384.8	422.2		
Bienes FOB	75.8	79.3	85.2	86.2	93	106	147.4	174.5	188.6	194.3		
Maquila de Exportación	45.4	50.1	52.8	60.7	68.1	87.3	107.3	132.8	157	186.2		
Otros Servicios	30.4	30.2	29.9	29.4	29.7	31.6	38.1	39	38.2	40.5		
Oro y Plata no Monetario	0.84	0.84	0.75	0.7	0.57	0.56	0.78	0.88	0.91	1.1		

* Las sumas pueden no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras. FOB(Libre a bordo). Fuente Ernesto Zedillo, Anexo Estadístico, Septiembre del 1999

IMPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS												
MILES DE MILLONES DE PESOS, A PRECIOS DE 1993												
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	
Importación de Bienes y Servicios	143.4	171.6	197.7	236.5	240.9	292.1	248.1	305	374.4	427.6		
Bienes por Destino Económico	86.9	106.8	126.6	161	159.7	192.6	140.2	175.7	223.1	251.2		
Final	10.5	14.5	18.8	24.9	24.7	31.4	16.3	20.4	26.4	30.7		
Intermedio	59.9	68.9	81.6	97.5	98.9	116.9	95.8	119.9	148.1	164.3		
Formación de Capital	16.5	23.3	29.2	38.5	36.1	44.3	28.1	35.4	48.6	56.1		
Maquila	32.8	35.5	38.6	44.7	51.4	68.9	85.8	105.4	126.1	151.7		
Servicios	23.7	29.3	29.5	30.7	29.8	30.6	22.1	23.4	25.2	24.8		

* Las sumas pueden no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras. FOB(Libre a bordo). Fuente Ernesto Zedillo, Anexo Estadístico, Septiembre del 1999

ANEXO 5.

EXPORTACIONES DE MERCANCÍAS POR TIPO DE INDUSTRIA MILES DE MILLONES DE DÓLARES

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
EXPORTACIONES TOTALES.	35.1	40.7	42.6	46.1	51.8	60.8	79.5	96	110.4	117.4	63.7
Maquiladoras	12.3	13.8	15.8	18.6	21.8	26.2	31.1	36.9	45.1	53.08	29.1
No maquiladoras	22.8	26.83	26.85	27.5	30.03	34.6	48.4	59.07	65.2	64.3	34.5
Agropecuarias	1.75	2.16	2.37	2.11	2.505	2.67	4.01	3.59	3.82	3.79	2.75
-Agricultura y silvicultura	1.46	1.72	1.87	1.67	1.96	2.22	3.32	3.19	3.408	3.43	2.55
-Ganadería y apicultura	0.24	0.39	0.41	0.37	0.48	0.39	0.57	0.18	0.24	0.25	0.15
-Casa y pesca	0.047	0.052	0.082	0.06	0.055	0.062	0.114	0.207	0.173	0.107	0.047
Industria manufacturera	13.09	14.8	32.3	36.1	42.5	51.07	67.3	81.01	95.5	106.5	57.3
-Alimentos bebidas y tabaco	1.26	1.09	1.42	1.36	1.59	1.89	2.52	2.93	3.32	3.508	1.81
-Textiles, artículos de vestir e industria del cuero	0.62	0.63	2.01	2.31	2.77	3.25	4.89	6.33	8.81	9.84	5.18
-Industria de la madera	0.19	0.16	0.44	0.49	0.57	0.58	0.61	0.86	1.04	1.05	0.54
-Papel, imprenta e industria editorial	0.26	0.203	0.622	0.655	0.662	0.56	0.87	0.89	1.06	1.16	0.64
-Químicos, derivados del petróleo caucho y plástico	2.28	2.97	3.7	3.96	4.27	4.61	6.17	6.32	7.06	7.14	3.74
-Fabricación de otros prod minerales no metálicos	0.56	0.52	0.83	0.91	1.12	1.21	1.405	1.71	2.02	2.29	1.26
-Industrias metálicas básicas	1.89	1.88	2.08	2.06	2.41	2.61	4.89	4.79	5.35	4.93	
-Productos metálicos, maquinaria y equipo	5.85	7.24	20.4	23.7	28.3	35.3	44.6	55.7	65.1	74.7	41.2
-Otras industrias manufactureras	0.11	0.12	0.70	0.64	0.72	0.98	1.31	1.406	1.69	1.82	0.723
Minería	7.89	9.53	7.81	7.77	6.76	6.99	7.97	11.1	10.8	6.86	3.53
-Petróleo crudo y gas natural	7.29	8.92	7.26	7.41	6.48	6.63	7.43	10.74	10.36	6.39	3.31
-Extracción de minerales metálicos	0.28	0.31	0.25	0.15	0.13	0.18	0.31	0.24	0.27	0.28	0.12
-Extracción de otros minerales	0.31	0.3	0.24	0.19	0.14	0.17	0.23	0.2	0.2	0.18	0.088
-Otras industrias extractivas	0.002	0	0.001	0	0	0	0	0	0	0	0.001
Productos no clasificados	0.1	0.27	0.19	0.13	0.18	0.13	0.16	0.202	0.19	0.24	0.14

* Las sumas pueden no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras. Fuente: Ernesto Zedillo, Anexo Estadístico, Septiembre del 1999.

ANEXO 6.

IMPORTACIÓN DE MERCANCÍAS POR TIPO DE INDUSTRIA
MILES DE MILLONES DE DÓLARES

CONCEPTO.	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
IMPORT. TOTALES	34.7	41.5	49.9	62.1	65.3	79.3	72.4	89.4	109.8	125.3	65.8
Maquiladoras	9.32	10.3	11.7	13.9	16.4	20.4	26.1	30.5	36.3	42.5	23.1
No maquiladoras	25.4	31.2	38.1	48.1	48.9	58.8	46.2	58.9	73.4	82.8	42.6
Agropecuarias	2.003	2.07	2.13	2.85	2.63	3.37	2.64	4.67	4.17	4.77	2.11
-Agricultura y silvicultura	1.74	1.83	1.68	2.4	2.32	2.99	2.47	4.34	3.66	4.28	1.9
-Ganadería y apicultura	0.24	0.23	0.43	0.44	0.29	0.35	0.14	0.308	0.48	0.45	0.19
-Casa y pesca	0.007	0.009	0.009	0.013	0.016	0.026	0.017	0.017	0.027	0.038	0.025
Industria manufacturera	22.8	28.5	46.9	58.2	61.5	74.4	67.5	81.1	101.5	116.4	61.5
-Alimentos bebidas y tabaco	2.01	2.67	2.63	3.33	3.35	3.98	2.61	3.11	3.58	3.93	1.89
-Textiles, artículos de vestir e industria del cuero	0.81	1.04	2.23	3.02	3.52	4.16	3.61	4.6	6.14	7.44	4.07
-Industria de la madera	0.11	0.17	0.42	0.55	0.57	0.69	0.35	0.39	0.46	0.54	0.29
-Papel, imprenta e industria editorial	0.93	1.06	1.81	2.18	2.36	3.03	2.89	2.88	3.28	3.53	1.86
-Químicos, derivados del petróleo caucho y plástico	4.43	4.92	8.02	9.52	10.21	11.8	11.83	14.71	18.41	19.71	9.97
-Fabricación de otros prod minerales no metálicos	0.22	0.31	0.56	0.71	0.82	1.01	0.91	1.26	1.46	1.53	0.78
-Industria metálica básicas	1.8	2.01	3.8	4.5	4.2	5.1	4.9	5.9	7.3	8.5	2.1
-Productos metálicos, maquinaria y equipo	12.2	15.9	26.9	33.7	35.6	43.4	39.7	47.4	59.7	69.6	37.6
-Otras industrias manufactureras	0.25	0.32	0.55	0.64	0.75	1.08	0.66	0.74	1.14	1.501	0.75
Minería	0.388	0.389	0.386	0.52	0.39	0.43	0.6	0.64	0.85	0.91	0.44
-Petróleo crudo y gas natural	0.04	0.026	0.031	0.18	0.09	0.073	0.106	0.059	0.106	0.12	0.067
-Extracción de minerales metálicos	0.108	0.081	0.073	0.104	0.076	0.084	0.122	0.127	0.204	0.246	0.138
-Extracción de otros minerales	0.198	0.248	0.251	0.181	0.161	0.214	0.26	0.322	0.35	0.359	0.157
-Otras industrias extractivas	0.042	0.034	0.031	0.055	0.062	0.067	0.112	0.141	0.195	0.19	0.078
Productos no clasificados	0.216	0.289	0.483	0.514	0.776	1.11	1.709	3.01	3.19	3.25	1.74

* Las sumas pueden no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras. Fuente: Ernesto Zedillo, Anexo Estadístico, Septiembre del 1998.

ANEXO 7.

IMPORTACIÓN POR ZONAS GEOECONÓMICAS MILLONES DE DÓLARES

CONCEPTO	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
África	69	97	80	98	131	149	129	221	271	368	157
América	28,359	32,887	39,405	47,683	50,176	59,391	57,082	71,481	86,770	98,626	51,938
Asia	2,097	2,616	3,584	5,798	6,419	9,645	7,775	9,061	11,526	13,123	6,667
Europa	4,080	5,723	6,746	8,290	8,358	9,741	7,237	8,335	10,732	12,589	6,641
Oceanía	118	256	151	258	268	317	178	261	318	401	231
Otros países no ident.	42	13	1	2	14	103	52	109	191	267	193

Fuente: Ernesto Zedillo. Quinto Informe de gobierno, Anexo estadístico, Septiembre de 1999.

EXPORTACIÓN POR ZONAS GEOECONÓMICAS MILLONES DE DÓLARES

CONCEPTO	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
África	73	61	70	42	14	16	47	81	120	94	46
América	30,209	34,683	37,171	41,160	47,667	56,209	73,295	89,067	103,281	110,665	59,448
Asia	1982	2128	1856	1381	1307	1548	2078	2757	2420	2221	1024
Europa	2815	3772	3515	3556	2819	2989	4005	3995	4462	4305	3144
Oceanía	53	57	76	57	56	69	75	75	88	123	69
Otros países no ident.	38	10	0	0	22	52	42	25	60	52	15

Fuente: Ernesto Zedillo. Quinto Informe de gobierno, Anexo estadístico, Septiembre de 1999.

ANEXO 8.

EXPORTACIÓN POR ZONAS GEOECONÓMICAS Y PRINCIPALES PAÍSES

MILLONES DE DÓLARES

CONCEPTO	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
TOTAL	35,171	40,711	42,688	46,196	51,886	60,882	79,542	96,000	110,431	117,460	63,747
América	30,209	34,683	37,171	41,160	47,667	56,209	73,295	89,067	103,281	110,665	59,448
América del Norte	28,398	32,748	34,956	38,420	44,609	53,177	68,260	82,746	96,458	104,612	56,924
- Estados Unidos	28,121	32,290	33,930	37,420	43,068	51,680	66,273	80,574	94,302	103,093	55,928
- Canadá	277	458	1,025	1,000	1,541	1,497	1,987	2,172	2,157	1,519	996
Centroamérica	560	463	617	612	645	684	951	1,180	1,494	1,673	756
- Costa Rica	82	70	80	107	99	95	142	188	221	282	115
- El Salvador	91	111	116	121	112	127	148	158	214	218	118
- Guatemala	106	114	225	153	204	218	310	360	498	590	267
- Nicaragua	n.d.	n.d.	18	18	21	21	31	53	64	57	31
- Panamá	100	78	99	109	145	124	224	281	334	351	145
- Otros	181	90	79	104	64	99	96	140	163	174	81
América del Sur	736	908	991	1,370	1,598	1,631	2,904	3,499	3,813	3,024	1,026
- Argentina	113	120	186	180	278	248	313	520	498	384	117
- Bolivia	4	4	13	9	17	13	24	30	32	35	15
- Brasil	194	168	187	408	291	376	800	878	703	536	173
- Colombia	110	110	156	219	236	306	453	438	513	449	172
- Chile	83	96	127	152	194	204	490	689	842	625	175
- Perú	56	66	78	63	94	110	179	211	238	196	85
- Venezuela	62	137	127	199	227	174	380	424	675	546	219
- Otros	114	206	118	140	261	200	265	309	312	253	70
Antillas	515	565	607	758	815	717	1,180	1,642	1,516	1,356	742
Europa	2,815	3,772	3,515	3,556	2,819	2,989	4,005	3,995	4,462	4,305	3,144
Alemania	361	453	530	491	427	395	515	641	719	1,152	1,389
Austria	36	21	25	70	40	10	13	10	16	11	4
Bélgica-Luxemburgo	137	219	321	283	282	271	487	409	373	230	134
España	1,134	1,457	1,150	1,235	874	864	797	907	939	714	389
Francia	481	552	600	567	429	518	483	426	430	401	139
Holanda	152	336	183	163	123	174	177	192	262	339	231
Italia	138	211	172	146	76	86	197	134	273	181	64
Reino Unido	182	187	219	233	215	267	481	532	664	639	330
Suecia	15	13	22	26	17	24	30	20	53	46	14
Suiza	69	206	121	130	141	158	608	360	344	258	209
Antigua URSS	51	24	17	7	12	5	17	152	14	6	1
Otros	58	93	156	205	183	217	200	212	376	329	241
Asia	1,982	2,128	1,856	1,381	1,307	1,548	2,078	2,757	2,420	2,221	1,024
Corea	71	113	63	41	26	41	91	198	68	73	68
Taiwán	90	69	76	43	21	23	44	42	43	50	39
Hong Kong	66	43	87	62	62	174	504	434	283	217	88
Israel	196	215	164	187	103	3	11	10	30	18	10
Japón	1,394	1,506	1,241	793	700	1,001	979	1,393	1,156	851	310
Singapur	11	33	37	104	131	67	173	235	387	449	272
Rep. Popular China	0	9	63	20	45	42	37	38	46	106	77
Otros	155	139	126	131	219	197	239	407	407	456	159
Africa	73	61	70	42	14	16	47	81	120	94	46
Oceanía	53	57	76	57	56	69	75	75	88	123	69
Australia	38	37	51	49	48	54	63	58	76	109	63
Otros	16	20	25	8	8	15	12	17	12	14	5
Otros países no ident.	38	10	0	0	22	52	42	25	60	52	15

Fuente: Ernesto Zedillo. Quinto Informe de gobierno, Anexo estadístico, Septiembre de 1999.

ANEXO 9.

IMPORTACIÓN POR ZONAS GEOECONÓMICAS Y PRINCIPALES PAÍSES
MILLONES DE DÓLARES

CONCEPTO	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
TOTAL	34,766	41,593	49,967	62,129	65,367	79,346	72,453	89,469	109,808	125,373	65,827
América	28,359	32,887	39,405	47,683	50,176	59,391	57,082	71,481	86,770	98,626	51,938
América del Norte	27,369	31,268	37,484	45,268	47,630	56,382	55,276	69,280	83,969	95,549	50,501
- Estados Unidos	26,948	30,810	36,814	44,216	46,467	54,762	53,902	67,536	82,001	93,258	49,262
- Canadá	421	458	670	1,052	1,163	1,621	1,374	1,744	1,968	2,290	1,240
Centroamérica	188	189	246	192	180	175	97	179	221	238	146
- Costa Rica	5	38	21	15	22	28	16	58	77	87	81
- El Salvador	4	3	19	12	14	19	8	19	24	25	10
- Guatemala	42	41	87	77	61	82	51	77	80	81	32
- Nicaragua	n.d.	n.d.	14	18	11	11	8	12	11	14	9
- Panamá	122	83	93	58	61	24	9	7	19	16	9
- Otros	15	24	12	12	11	11	5	6	10	14	5
América del Sur	711	1,283	1,538	2,038	2,158	2,588	1,416	1,734	2,273	2,561	1,177
- Argentina	137	401	365	241	251	333	191	300	236	264	79
- Bolivia	5	5	10	17	16	19	5	8	10	7	2
- Brasil	361	482	803	1,109	1,193	1,226	565	690	869	1,038	450
- Colombia	22	34	50	72	83	121	97	97	124	151	91
- Chile	46	61	50	96	130	230	154	171	372	552	308
- Perú	26	76	102	190	170	210	99	117	142	143	71
- Venezuela	57	171	140	207	227	297	214	234	421	303	136
- Otros	57	52	18	106	88	152	91	117	98	103	41
Antillas	90	146	137	185	208	245	293	289	307	279	113
Europa	4,080	5,723	6,746	8,290	8,358	9,741	7,237	8,335	10,732	12,589	6,641
Alemania	1,368	1,840	2,328	2,477	2,832	3,101	2,687	3,174	3,902	4,543	2,516
Austria	25	45	71	113	103	121	88	113	139	192	81
Bélgica-Luxemburgo	157	246	328	306	269	337	210	239	327	355	152
España	329	520	573	875	1,152	1,338	694	629	978	1,257	620
Francia	564	712	967	1,305	1,077	1,527	979	1,019	1,182	1,430	672
Holanda	130	225	215	240	241	240	218	225	262	328	158
Italia	365	455	623	984	818	1,021	771	999	1,326	1,581	825
Reino Unido	327	491	499	619	590	707	532	679	915	1,056	521
Suecia	222	316	356	333	261	277	201	229	354	339	307
Suiza	314	333	379	497	497	490	389	457	559	589	345
Antigua URSS	7	17	16	49	75	141	64	59	180	246	57
Otros	271	522	391	492	443	442	404	513	607	672	386
Asia	2,097	2,616	3,584	5,798	6,419	9,645	7,775	9,061	11,526	13,123	6,667
Corea	247	265	434	617	662	734	974	1,178	1,831	1,951	1,307
Taiwán	195	312	429	543	658	1,029	716	891	1,137	1,527	692
Hong Kong	184	229	309	403	62	250	159	129	189	216	83
Israel	10	17	24	43	45	85	47	79	112	137	71
Japón	1,309	1,470	1,596	3,041	3,369	4,780	3,952	4,132	4,334	4,537	2,293
Singapur	49	46	86	104	158	213	289	383	426	493	252
Rep. Popular China	0	30	142	425	353	428	521	760	1,247	1,617	793
Otros	104	247	564	622	1,112	2,126	1,117	1,509	2,250	2,645	1,176
Africa	69	97	80	98	131	149	129	221	271	368	157
Oceanía	118	256	151	258	268	317	178	261	318	401	231
Australia	38	65	80	105	113	167	99	128	166	244	153
Otros	81	191	72	153	155	150	79	133	151	156	78
Otros países no ident.	42	13	1	2	14	103	52	109	191	267	193

Fuente: Ernesto Zedillo. Quinto Informe de gobierno, Anexo estadístico, Septiembre de 1999.

BIBLIOGRAFÍA.

- INEGI. "Producto interno bruto por gran división y por ramas manufactureras 1980-1999", Bancomext en <http://www.bancomext.org.mx/>.
- Cervantes González, Jesús A. " Cambio estructural en el sector externo de la economía mexicana ", Comercio exterior, Bancomext, pag 175-190, marzo de 1996.
- De Mateo, Fernando. " México y la búsqueda de espacios: hacia un TLC con la Unión Europea ", Comercio exterior, Bancomext, pag 560-571, junio de 1999.
- Goicoechea, Julio F. " Evolución reciente del sector externo mexicano ", Comercio exterior, Bancomext, pag 102-108, febrero de 1996.
- Lecuona, Ramón. " Reforma estructural, movimientos de capital y comercio exterior en México ", Comercio exterior, Bancomext, pag 87-101, febrero de 1996.
- Roza, Carlos A. " Las relaciones México-UE condiciones y retos ", Comercio exterior, Bancomext, pag 572-584, junio de 1996.
- Secretaria de comercio y fomento industrial. " Programa de política industrial y de comercio exterior ", Comercio exterior, Bancomext, pag 485-492, junio de 1996.

- Toledo, Alejandro. “ La evolución reciente del sector externo de la economía mexicana “, en Toledo, Alejandro y Rivera Ríos, Miguel A., “ La economía mexicana después de la crisis del peso”, Ed. UAM-I colección CSH.
- Zedillo Ponce de León, Ernesto. “Quinto informe de gobierno. Anexo estadístico”, pag 30, 35, 115, 116 y 119, septiembre de 1999, en <http://www.presidencia.gob.mx/>.
- Dornbush Rudiger, Fisher Stanley. “Macroeconomía”, Ed. Mc Graw Hill, España 1994.