



Casa abierta al tiempo

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA—IZTAPALAPA  
DIVISION DE CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES ✓  
DEPARTAMENTO DE ANTROPOLOGIA

983369

"EL TRUEQUE DE LEÑA POR ARTICULOS DE CONSUMO BASICO EN  
EL TIANGUIS DE SANTIAGO TIANGUISTENCO Y EL ESTUDIO DE  
DOS COMUNIDADES QUE EN EL PARTICIPAN"

Tesis que para acreditar las asignaturas de "Investigación de Campo" y "Seminario de Investigación", y obtener el título de Licenciado en Antropología Social, presenta la alumna:

✓ MARIA AZUCENA CALDERON MADRID,

Comité de Investigación:

Director

Dr. Juan Vicente Palerm

Asesores

Lic. Laura González

Lic. Verónica Veerkamp

✓ México, D.F., Enero de 1984.

AGRADECIMIENTOS

Para la realización de esta tesis fué necesaria la dirección, ayuda y motivación de algunas personas, que incondicionalmente compartieron sus conocimientos, tiempo, paciencia y afecto; como muestra de reconocimiento hacia ellos, deseo dejar impreso en estas páginas mi más sincero y profundo agradecimiento.

Por su dirección al Dr. Juan Vicente Palerm, quien aportó su gran experiencia y su saber, que por medio de su comunicación dió el enfoque y marcó el camino de esta tesis.

Por su valiosa ayuda a la Lic. Laura González, quien con su interés y disposición me ayudó a librar momentos difíciles gracias a sus aportaciones, tanto teóricas como en los periodos de trabajo de campo.

Por su ayuda a la Lic. Verónica Veerkamp, quien por su inapreciable cooperación al compartir sus conocimientos, hizo posible organizar y hacer más clara la realización de este trabajo.

Por su colaboración a los profesores: Francisco Javier Guerrero, Ingrid Rosenblueth y Estefan Krotz, quienes desinteresadamente aportaron críticas y emitieron juicios muy valiosos.

Por su cooperación a todas aquellas personas de las poblaciones que contribuyeron en este estudio.

Finalmente, dedico esta tesis a mis padres y hermanos, en reconocimiento del apoyo y estímulo que siempre me han brindado.

22 III - 1978

## INDICE

	Pág.
Introducción . . . . .	1
<u>I.- El contexto regional: El Sur del Valle de Toluca . . .</u>	<u>13</u>
A).- Descripción geográfica particular y aprovechamiento de los recursos naturales por el hombre . . . . .	13
B).- Asentamientos . . . . .	21
C).- Municipio de Santiago Tianguistenco: industria, mercado y tianguis . . . . .	22
<u>II.- Trueque de leña por artículos de consumo básico en el tianguis de Santiago Tianguistenco . . . . .</u>	<u>31</u>
A).- Historia . . . . .	31
B).- Funcionamiento actual del intercambio . . . . .	39
1).- Generalidades . . . . .	39
2).- Forma de hacer los cambios . . . . .	47
3).- La transacción . . . . .	51
4).- Influencia de la ley de la oferta y de la demanda en la transacción . . . . .	59
5).- Transacciones finales . . . . .	60
6).- Transporte de los productos adquiridos . . . . .	61
7).- Destino de los productos obtenidos por las leñeras y del combustible adquirido por las que introducen artículos . . . . .	62
<u>III.- Ocotenco: poblado que interviene con leña en el trueque . . . . .</u>	<u>66</u>
A).- San Nicolás Coatepec: cabecera comunal de Ocotenco . . . . .	67

	Pág.
B).- Ocotenco, ranchería de Coatepec . . . . .	67
C).- Historia de la ranchería . . . . .	68
D).- Descripción física del poblado . . . . .	70
E).- Sistema de autoridad . . . . .	72
F).- Distribución de los recursos . . . . .	74
G).- Aprovechamiento de los recursos naturales y su explotación . . . . .	78
1).- Agricultura . . . . .	78
1.1).- Ciclo del cultivo del maíz, del haba y del frijol; sus requerimientos e instrumentos de trabajo . . . . .	79
1.2).- Tiempos cimatológicos e importancia de ellos para el cultivo del maíz . . . . .	85
1.3).- Créditos en la agricultura de CODA-GEM (Comisión de desarrollo agrícola y ganadero del Estado de México) . . . . .	86
1.4).- Ciclo de cultivo del maguey . . . . .	86
1.5).- Fomento del "Huerto Familiar" por parte de PRONASE (Productora Nacional de semillas) . . . . .	88
2).- El bosque . . . . .	88
2.1).- Explotación forestal . . . . .	89
2.2).- Recolección y caza . . . . .	97
2.3).- Ganadería . . . . .	98
2.3.1).- Crédito ganadero de CODA-GEM . . . . .	98
2.4).- Canteras . . . . .	99
H).- Trabajo en el Distrito Federal y en las fábricas de Santiago Tianguistenco . . . . .	100
I).- Estudio de unidades domésticas familiares que participan en el trueque . . . . .	100

	Pág.
1).- Ingreso al intercambio de las personas que aportan la leña y causas de dejarlo . . . . .	100
2).- Casos concretos de estudio de unidades domésticas familiares cuando comenzaron a asistir al trueque y en la actualidad . . . . .	104
2.1).- Familia J.M. . . . .	104
2.2).- Familia R.C. . . . .	109
2.3).- Familia B.L. . . . .	113
2.4).- Familia F.P. . . . .	118
3).- ¿Los leñeros tienen realmente una ganancia con el trueque? . . . . .	125
<u>IV.- San Pedro Tlaltizapán: poblado que participa con artículos de consumo básico en el trueque . . . . .</u>	<u>129</u>
A).- San Pedro Tlaltizapán . . . . .	129
B).- Historia de la comunidad . . . . .	130
1).- Actividades económicas de la población . . . . .	130
2).- Adquisición de la leña para el uso doméstico . . . . .	134
C).- Descripción física del poblado . . . . .	135
D).- Sistema de autoridad . . . . .	138
E).- Distribución de los recursos . . . . .	141
F).- Aprovechamiento de los recursos naturales y su explotación . . . . .	143
1).- Agricultura . . . . .	143
1.1).- Ciclo de cultivo del maíz y del haba; sus requerimientos e instrumentos de trabajo . . . . .	144
1.2).- Créditos en la agricultura de CODAGEM (Comisión de desarrollo agrícola y ganadero del Estado de México) . . . . .	147

1.3).- Fomento del "Huerto Familiar" por parte de PRONASE (Productora Nacional de semillas . . . . .	148
2).- Ganadería . . . . .	148
3).- Aprovechamiento económico de lo que queda de la gran laguna: pesca y utilización del tule . . .	149
G).- Comercio . . . . .	150
H).- Tejido de lana y costura o maquila . . . . .	151
I).- Sociedades existentes en el poblado . . . . .	153
1).- Calpulli "Carlos Hank González": sociedad de cría de porcinos . . . . .	154
2).- "Taller aurio-industrial de la mujer campesina": maquila de ropa . . . . .	155
3).- Sociedad de tractores . . . . .	156
4).- Proyectos de sociedades . . . . .	156
J).- Trabajo en las fábricas y la migración temporal . . .	156
K).- Importancia de la leña para la población y su adquisición . . . . .	157
L).- Estudio de unidades domésticas familiares que participan en el trueque . . . . .	162
1).- Ingreso al intercambio de las personas que aportan artículos y causas de dejarlo . . . . .	162
2).- Casos concretos de estudio de unidades domésticas familiares cuando comenzaron a asistir al trueque y en la actualidad . . . . .	165
2.1).- Comerciantes que destinan al trueque los productos que no pueden ser vendidos en el mercado monetario . . . . .	165
2.1.1).- Familia M.G. . . . .	165
2.1.2).- Familia R.S. . . . .	174
2.1.3).- Familia S.L. . . . .	182

	Pág.
2.2).- Personas que compran artículos especialmen- te para intercambiarlos por la leña . . . . .	193
2.2.1).- Familia F.H. . . . .	193
2.2.2).- Familia M.R. . . . .	200
2.2.3).- Familia L.S. . . . .	205
2.3).- Persona que lleva artículos que compra y de producción directa al trueque . . . . .	219
2.3.1).- Familia R.M. . . . .	219
2.4).- Persona que lleva artículos de producción directa al trueque . . . . .	226
2.4.1).- Familia C.F. . . . .	226
Conclusiones . . . . .	234
Bibliografía . . . . .	246

## INDICE DE CUADROS, ESQUEMAS Y MAPAS

	Pág.
1.- Esquema del corte transversal de los pisos ecológicos de la región Sur del Valle de Toluca . . . . .	20
2.- Mapa de los poblados que intervienen en el trueque . . . . .	43
3.- Cuadro de las personas que introducen artículos para cambiar por leña . . . . .	46
4.- Diagrama de flujo de los artículos que se trocan por la leña desde el productor directo hasta el consumidor final . . . . .	64
5.- Diagrama de flujo de la leña que se intercambia por artículos desde el productor directo hasta el consumidor final . . . . .	65
6.- Cuadro de las características de los árboles, arbustos y matorrales que se encuentran en el bosque comunal de Coatepec . . . . .	90
7.- Cuadros de ganancias de las personas que trocan leña por artículos . . . . .	126
8).-Cuadro de ganancias de la gente que intercambia artículos por leña . . . . .	233

## INTRODUCCION

La presente investigación se desarrolló dentro del proyecto general de la zona: "La movilidad espacial y ocupacional del trabajo campesino en México", bajo la dirección del Doctor Juan Vicente Palerm y contando con la colaboración de la maestra Laura González. Dicho estudio abarca, como área de trabajo de campo e investigación, la zona Sur del Valle de Toluca, Estado de México.

El objetivo principal del presente trabajo consiste en exponer el funcionamiento del trueque de leña por artículos de consumo básico, que se efectúa en el tianguis de Santiago Tianguistenco, Estado de México, así como mostrar la importancia que este tipo de transacción posee dentro de las unidades domésticas familiares de las personas que en él participan.

El estudio de mercados campesinos ó tianguis en México (en oposición con los sistemas de intercambio de las sociedades "primitivas") y en especial del trueque que en ocasiones se efectúa dentro de ellos, constituyen temas que no han sido muy estudiados por los antropólogos sociales, no obstante la importancia que éstos temas presentan en cuanto a que nos pueden reflejar el grado de integración que las comunidades campesinas muestran frente a la economía nacional y la interacción que se puede establecer entre éstas dos formas de producción.

Ante esto, la presente investigación se enfrentó al problema de la existencia de muy pocos estudios realizados sobre el trueque en mercados campesinos tanto en México como en el

resto de Latinoamérica. En México la existencia del intercambio de productos que se establece sin la intermediación de la moneda en las plazas campesinas o tianguis ha sido mencionada por Malinowski ( 1957 ), Marroquín ( 1978 ), y Warner -- ( 1975 )<sup>\*</sup> en Oaxaca, aunque éstos no centran su interés en dicha temática, y ha sido estudiada por Foladori ( 1975 ) en Veracruz. En lo que se refiere a Latinoamérica han realizado investigaciones al respecto Esteva ( 1970 ) y Mayer ( 1970 ) en Perú. Sin embargo, en estos estudios no se ha realizado un análisis de las unidades domésticas familiares de las personas que en él intervienen, situación que sí se expondrá en el presente estudio, aportando tanto el trabajo monográfico como de análisis sobre este aspecto y con lo cual esperamos contribuir al avance del conocimiento de la temática. Así mismo, se presentará una detallada descripción del funcionamiento del trueque y el contexto en donde se realiza en la zona de estudio.

En el caso particular de nuestra investigación, en el municipio de Santiago Tianguistenco, en el Estado de México, todos los martes se instala en la plaza y en las calles que rodean a ésta, un gran tianguis donde es posible adquirir una gran variedad de artículos de consumo tanto agrícolas, como artesanales e industriales; algunos de éstos proceden de poblados circunvecinos como Sta. María Rayón, Gualupita, Metepec, etc.;

---

(\*).- Autor incluido en la recopilación de Mercados de Oaxaca. ( 1975 ) de Martin Diskin y Scott Cook. Se trata de "Estudio del sistema de mercados en el Valle de Nochixtlán y la Mixteca Alta".

otros del Distrito Federal y otros de entidades aún más alejadas como Michoacán, Sinaloa y Jalisco. Este tianguis se constituye por 2,000 puestos aproximadamente y en ellos se expenden productos tales como: verduras, frutas, jabones, semillas, flores, utensilios y artículos para el hogar, productos de carpintería, herrería, artesanías, ropa, zapatos, tejidos de lana, pe<sup>u</sup>tates, animales como: guajolotes, gallinas, borregos, etc. Dentro de este tianguis todos los productos mencionados se obtienen mediante la transacción de compra-venta usándose el dinero como medio de cambio y el nivel de circulación de mercancías que se presenta rebasa los límites regionales; ante esto, resulta obvio su integración a la economía nacional.

Ahora bien, junto a la presencia de este mercado con las características de intercambio del sistema dominante, reflejándose esto primordialmente en el uso de la moneda, existe una pequeña sección dentro del tianguis donde se efectúa el trueque, intercambio en el cual no interviene el dinero como medio fundamental de cambio. En efecto, esta sección se encuentra un poco alejada de la plaza y separada del resto del tianguis por una larga cuadra y en ella se realiza el trueque de leña por artículos de consumo básico. Sin embargo, a pesar de ser una sección pequeña dentro de las dimensiones del tianguis, en ella intervienen semanalmente de mayo a junio (los meses de mayor concurrencia) alrededor de 60 personas llevando leña y 70 aportando artículos para trocarlos por los leños.

La leña constituye el producto principal de trueque y entre los artículos por los que ésta se intercambia se encuentran: ver

duras, frutas, sopas de pasta, tortillas, jabón, azúcar, carnes y sus derivados, cazuelas y ollas de barro, patates de tule, etc. En cuanto a la procedencia de éstos artículos se refiere, todas las personas que aportan la leña son productores directos, y las que introducen los bienes para trocarlos por el combustible pueden producirlos directamente ó adquirirlos en el mercado donde el dinero es la base del intercambio, o bien, son comerciantes que destinan al trueque los productos que no pudieron vender en el mercado monetario.

#### MARCO TEORICO DE REFERENCIA

Como ya hemos mencionado anteriormente, nuestra investigación se enfrentó a la existencia de muy pocos estudios realizados sobre el trueque en los tianguis campesinos en Latinoamérica y, debido a que los estudios antropológicos clásicos sobre el trueque, no pueden compararse con las circunstancias en que el trueque en Santiago Tianguistenco se efectúa, es decir, desarrollándose junto a intercambios predominantemente monetarios y no en comunidades cerradas, hemos preferido basar nuestra investigación en un enfoque teórico más amplio partiendo de estudios actuales sobre los tianguis para posteriormente hacer uso de las investigaciones que se han realizado en Latinoamérica y que analizan al trueque como institución.

Para abordar este enfoque teórico que pretendemos, nos han parecido particularmente de utilidad las investigaciones de Luisa Paré ( 1975 ), de Martin Diskin y Scott Cook (1975) y de

Verónica Veerkamp ( 1979 ) en lo que a los estudios actuales de tianguis se refiere, y los trabajos de Enrique Mayer (1970) y de Claudio Esteva ( 1970 ) en lo que respecta al trueque en Latinoamérica.

#### Estudios actuales de los mercados campesinos o tianguis

Existen mecanismos no formales por medio de los cuales se llevan a cabo transacciones comerciales ya sea entre las comunidades o entre los pobladores y comerciantes, sin embargo, los tianguis o días de plaza "constituyen en el fondo uno de los nervios centrales de la articulación de la economía campesina con la economía nacional y a veces internacional" (1).

Tanto Paré como Diskin y Cook coinciden en concebir el tianguis como el lugar físico donde se materializa la interacción de dos sistemas: el del sector campesino y el del sector dominante. Este integra tanto la producción de las comunidades campesinas basadas en la subsistencia-consumo como la actividad de comerciantes especializados con fines de lucro (2).

Los tianguis cumplen su carácter de vinculación de las comunidades no capitalistas con el mercado nacional (capitalista) a través del intercambio de productos basado en: 1) la extracción de los excedentes de la región para su redistribución en el mercado nacional y 2) la incorporación del campesi-

(1).-Luisa Paré. "Tianguis y economía capitalista". (1975) p.85

(2).-Diskin y Cook en lugar de utilizar el término de comerciantes especializados emplean el de "la firma", entendida ésta como personas u organizaciones que buscan el lucro en la plaza y que poseen habilidades para la contabilidad y el cálculo con la finalidad de obtener la máxima ganancia.

no al mercado interno por medio de la distribución de productos de origen industrial y agrícola extra-regional.

Luisa Paré ( 1975 ) a diferencia de Martin Diskin y de Scott Cook, le da un peso considerable al intercambio desigual que se presenta entre la economía campesina y el mercado capitalista; ésto se expresa cuando el productor directo acude al tianguis con mercancías que contienen más valor que el precio recibido por ellas, y a su vez adquiere mercancías industriales que por las diferencias de productividad del trabajo poseen menos valor. Esta autora afirma que a pesar de que no es el tianguis lo que genera este intercambio desigual, es ahí donde éste se materializa, de donde resulta su importancia.

Verónica Veerkamp ( 1979 ) por su parte, introduce un nuevo elemento de utilidad para nuestra investigación, al captar que dadas las características de subdesarrollo en las que se encuentra México, los tianguis funcionan como un "sector informal de distribución"<sup>(3)</sup> que opera en los polos más subdesarrollados de las ciudades y del campo y en zonas inaccesibles como la sierra. La conclusión a la que lleva su estudio se basa en que las empresas informales subsidian al sector capitalista al absorber las manufacturas industriales que, por fallas de calidad o por evadir el fisco de la aduana, no tienen entrada al mercado formal mexicano. Paralelamente los tianguis, representan un ele-

---

(3).- Denomina "sector formal de distribución" a las empresas típicas de las naciones industrializadas representadas por las tiendas y los establecimientos comerciales y "sector informal de distribución" a los tianguis cuya estructura aparente parece no estar incorporada a la economía capitalista nacional.

mento clave para la industria nacional y la extranjera al ofrecer nuevos mercados incluso también para las manufacturas de buena calidad.

Además del punto de articulación que se establece entre el sector campesino y el sector capitalista a través de la venta de fuerza de trabajo del primero hacia el segundo, en base a los estudios anteriores podemos concluir que en el tianguis como lugar físico, se establece otro punto de articulación entre ambos sectores que le permite al sistema dominante obtener una transferencia de valor tanto en la compra de los productos campesinos como en la venta de los productos industriales, a la vez que los mercados campesinos aseguran su reproducción y desarrollo al expandir los canales de distribución de sus productos.

Ahora bien, lo anterior se refiere a los tianguis donde la moneda es el medio fundamental de intercambio, sin embargo, en Santiago Tianguistenco junto a este tipo de transacciones se encuentra una sección donde se realiza el trueque.

#### Estudios sobre el trueque

Enrique Mayer y Claudio Esteva en sus estudios ven al trueque como una forma de intercambio tradicional que convive con la monetaria y sostienen en que la manera en que se establecen las equivalencias están regidas por la tradición, basándose en una relación histórica de reciprocidad y guiadas por sanciones morales entre los habitantes de las diferentes zonas.

De esta manera, aunque los productos posean una estipulación de precios fijos en dinero, las equivalencias del intercambio son convencionales, aunque pueden variar, e incluso el valor de un producto puede ser menor que el valor monetario de este artículo en el mercado. Así mismo, se considera que la gente que interviene en el trueque pertenece a la clase mas humilde cuya capacidad de compra es reducida y "siendo sus capitales de inversión muy bajos, éste puede considerarse un mercado de pobres y para pobres".<sup>(4)</sup>

Dentro del trueque también se presenta un espíritu mercantil en las dos partes que intervienen en la transacción; Esteva considera que una de ellas entraría dentro de lo que denomina un espíritu mercantil primario en cuanto a que trueca con la finalidad de satisfacer sus necesidades básicas y la otra representaría un espíritu mercantil transicional o mixto en cuanto a que trueca para revender posteriormente los artículos adquiridos aprovechando las ventajas sociales del trueque para convertirlas en ventajas económicas. Aunque el espíritu mercantil de éstos últimos se rige por las leyes últimas del dinero y del mercado, debido a su escaso poder de inversión y de ahorro, esto sólo es visto como una solución económica individual.

Por otro lado, una de las condiciones para comprar artículos en el mercado de precios es poseer dinero en efectivo, mientras que para el trueque no es necesario tenerlo; por ello,

---

(4).-Claudio Esteva. "Un mercado en Chinchero, Cuzco". (1970)  
p. 221

el campesino reserva sus ingresos monetarios para adquirir los productos que no puede obtener por medio del trueque. Ante esto, la escasez de dinero condiciona y orienta la existencia del trueque.

Ambos autores consideran las relaciones sociales que se intercambian con los bienes materiales; es decir, en el trueque se satisfacen tanto demandas económicas como de sociabilidad.

#### OPERACIONALIZACION DE LA INVESTIGACION: HIPOTESIS

En base a las consideraciones teóricas que mencionamos en el apartado anterior planteamos la siguiente hipótesis central e hipótesis secundarias:

##### Hipótesis central:

El trueque de leña por artículos de consumo básico complementa y se integra al mercado regional al dar salida a los artículos perecederos que no pudieron ser vendidos en el mercado de transacciones monetarias y al extender las ventas de algunos productos básicos no perecederos que a él se introducen. No obstante, al no establecerse el valor de cambio en base a los precios del mercado monetario, este tipo de intercambio se encuentra al margen del mercado regional, complementando las necesidades de subsistencia de los productores directos que en él intervienen y de las personas que compran artículos para trocarlos por la leña, a la vez que favorece las ganancias de los comerciantes que participan con los sobrantes de su comercio.

### Hipótesis secundarias:

1).- Para que exista el trueque ó el intercambio sin uso de la moneda debe haber una complementaridad de necesidades en las personas que en él participan.

2).- Para las personas que aportan la leña, el trueque ayuda a cubrir las necesidades de subsistencia en las temporadas en las que carecen de ingresos monetarios.

3).- Para las personas que aportan artículos de producción directa, debido a sus pocos ingresos monetarios la leña obtenida en el trueque representa un ahorro en los gastos del hogar.

4).- Para las personas que compran artículos para posteriormente trocarlos por la leña, el precio en el mercado al que adquirieron dichos productos debe ser menor al precio monetario de la leña obtenida en trueque.

5).- Para las personas comerciantes que aportan artículos, no quedarse con los bienes perecederos que no pudieron ser vendidos en el mercado monetario, y cuyo costo fué cargado en el resto de su venta, obtienen con el trueque una ganancia adicional en leña.

### METODOLOGIA Y TECNICAS DE INVESTIGACION

Para generar la información que a continuación presentaremos, se utilizó el método antropológico del trabajo de campo teniendo como fuentes principales de información el tianguis mismo, dos comunidades que participan en el trueque y algunas

de las familias que en él intervienen. Las comunidades que se seleccionaron fueron: Ocotenco y San Pedro Tlaltizapán; el interés por ellas se basó en que la primera aporta leña al intercambio y la segunda artículos y, de esta manera, se podía obtener una visión mas completa de los dos polos que intervienen en dicha transacción. El trabajo de campo se efectuó durante dos períodos: el primero de ellos, de Mayo a Agosto de 1980, en el que se obtuvo la información que conforma los tres primeros capítulos de este trabajo y, el segundo de ellos, de Septiembre a Diciembre de 1982, en el que se recabó la información de campo correspondiente al cuarto capítulo.

Las técnicas que se utilizaron para realizar esta investigación fueron: la observación participante durante el trueque, el día en que éste se efectúa, y las entrevistas abiertas y guiadas con algunas de las gentes que en él participan con la finalidad de profundizar sobre temas específicos.

La presentación de nuestro trabajo la hemos dividido en cuatro capítulos. En el primero de ellos: "El contexto regional: El Sur del Valle de Toluca", se menciona la descripción geográfica particular y el aprovechamiento de los recursos naturales por el hombre, así como, los asentamientos, comercios e industrias que existen en la zona estudiada. En el segundo capítulo "El trueque de leña por artículos de consumo básico en el tianguis de Santiago Tianguistenco", se presentará la historia y el funcionamiento actual del intercambio, la procedencia de la gente que en él interviene, los productos que se introducen y la manera de obtenerlos, la forma de efectuar la

transacción, la ley de la oferta y la demanda y su repercusión en la transacción, el destino de los productos obtenidos en trueque, etc. En el tercero y en el cuarto capítulo se presentará el estudio de dos pueblos que participan en el trueque: Ocotenco, que aporta leña al intercambio, y San Pedro Tlaltizapán, que interviene con artículos de consumo básico. Para la exposición se partirá de la descripción de cada uno de estos pueblos en términos de su aspecto físico, sistema de autoridad, distribución de los recursos, actividades económicas de sus habitantes, etc., para pasar posteriormente al estudio particular de algunas unidades domésticas de las personas de éstas comunidades que participan en el trueque, haciendo énfasis en la organización económica familiar que poseían en el momento en que se ingresó a este intercambio, las causas que los impulsan a asistir a él, la organización económica familiar actual en términos de su composición familiar, recursos, actividades económicas de cada uno de los miembros, el presupuesto semanal, la forma de percibir la transacción, el destino de los productos adquiridos en el intercambio, el cálculo monetario de la transacción efectuada, etc.

I.- EL CONTEXTO REGIONAL: EL SUR DEL VALLE DE TOLUCA.

A).- DESCRIPCION GEOGRAFICA PARTICULAR Y APROVECHAMIENTO DE LOS RECURSOS NATURALES POR EL HOMBRE.

La región Sur del Valle de Toluca constituye la zona de trabajo de campo e investigación del proyecto "La Movilidad Espacial y Ocupacional del Trabajo Campesino en México", dentro del cual se efectuó el presente estudio. Esta zona se encuentra delimitada al Norte por la carretera México-Toluca; al Este y al Sur por la sierra del Ajusco y al Oeste por el Nevado de Toluca.

Esta región presenta un relieve muy diverso que determina las actividades económicas que se asocian con la relación hombre-naturaleza; el mayor interés en esta relación radica en la manera en que el hombre ha puesto en práctica su inventiva para obtener un mejor aprovechamiento de sus recursos en unas circunstancias tan problemáticas como las que presenta esta zona, al poseer condiciones climáticas difíciles de evitar como lo es el exceso de lluvia, las heladas, etc. y una orografía demasiado irregular y de la que se tiene que hacer uso de la mejor manera posible por la escasez de tierra existente.

Para facilitar la exposición geográfica del territorio y la manera en que el hombre hace uso de estos recursos, hemos establecido tres pisos ecológicos importantes en la zona:

- 1).- Valle
- 2).- Piamonte
- 3).- Monte

1).-VALLE

Este piso ecológico se ubica entre los 2,570 y los 2,629 m.s.n.m. y se forma por lo que constituye el ex-vaso de la Laguna del Lerma, ya que ésta fué disecada al entubarse el agua en 1945 para mandarse al Distrito Federal. No obstante, en este piso ecológico el problema principal lo constituye la acumulación de agua que se presenta en la época de lluvias, pues ésta baja desde los cerros que la rodean estancándose, como consecuencia, en este lugar.

Dentro de este territorio se pueden captar cuatro ecotonos que determinan diferentes actividades económicas o modos de hacer uso del terreno por el hombre para su aprovechamiento. Estos cuatro ecotonos no se presentan de una manera continua, sino dependiendo de la profundidad del terreno, que es, irregular.

Los ecotonos que se han detectado de menor a mayor altitud son:

- a).- Regiones inundadas aún en la época de sequía.
- b).- Zonas de pastos naturales.
- c).- Territorios dedicados a una agricultura de tipo intensivo.
- d).- Areas destinadas a una agricultura tradicional.

a).- Regiones inundadas aún en la época de sequía.

Estas se presentan en los ecotonos más bajos del Valle y en ellas se practica la pesca de carpas, ranas, truchas y acosiles.

b).- Zonas de pastos naturales

Este ecotono posee mayor altitud que el anterior; se inunda en la época de lluvias pero se evapora este líquido en la temporada seca quedando en la superficie los pastos naturales. Este territorio, cuando no se encuentra anegado, es empleado para el apacentamiento de borregos, vacas, toros, caballos, mulas y machos.

En este ecotono también se da el tule y los habitantes de la región lo explotan para fabricar petates, aventadores, etc. e incluso para formar las paredes de una casa en las más humildes de ellas.

c).- Territorios dedicados a una agricultura de tipo intensivo

En estas áreas encontramos un tipo de explotación agrícola denominada regionalmente "camellones". Estos son parcelas de forma rectangular de 30 metros de largo por 8 ó 10 metros de ancho rodeadas a los lados por canales; la acumulación de agua que se presenta en estos canales durante la temporada de lluvias, permite que el agricultor riegue los cultivos en la época de sequía auxiliándose para ello de unas cucharas largas de madera (de aproximadamente 2 metros de largo) ó de cubetas para extraer el agua de dichos canales. En este tipo de parcelas puede obtenerse hasta dos cosechas anuales teniéndose en ocasiones almácigos para que ésto sea posible al acortar el ciclo de cultivo. Los productos que se siembran en los camellones son cultivos comerciales como: lechugas, rábanos, cilantro, espinacas, cebollas, etc. y cultivos de subsistencia como maíz

y haba.

d).- Areas destinadas a una agricultura tradicional

Estas zonas se localizan en el nivel más elevado del valle y se constituye por parcelas en las que se cultiva de manera extensiva maíz, haba y un poco de frijol de temporal; en ellas sólo puede obtenerse una cosecha anual.

Como este tipo de parcelas se encuentran rodeadas por montes, es necesario evitar que la bajada del agua en la época de los aguaceros erosione la parcela ó la inunde; es por ello que se construyen "cabeceras ó caños" y en ocasiones también drenes y "sangraderas". Las cabeceras son dos ó tres surcos que van en sentido transversal a la pendiente del agua a manera de contención; dichos surcos también se siembran. Cuando es necesario poner drenes porque las posibilidades de inundación son mayores, éstos se hacen a 1.5 m. de profundidad por 1 m. de ancho a las orillas de la parcela y en el resto de la superficie del terreno se elaboran las sangraderas, que son canales que se trazan transversalmente a los surcos entre algunas matas, con la finalidad de que el agua circule hacia los drenes evitando así su estancamiento.

En estas parcelas, además de la dificultad de evitar las inundaciones, existe otro gran problema que lo causa la tuza ó rata de campo, ya que ésta se alimenta del maíz sembrado y, por esta razón, en ocasiones la parcela tiene que ser resembrada.

2).- PIAMONTE

Dentro de este piso ecológico, consideramos a las lomas, las colinas y los cerros de poca altitud; en la zona estudiada éstos se localizan entre los 2,630 y los 2,830 m.s.n.m.. Debido a la escasez de tierra en esta zona, estas áreas son explotadas agrícolamente aunque requieren de un mayor insumo de energía humana que las parcelas que se localizan en el Valle.

Como este tipo de parcelas se encuentran en las pendientes de las lomas, el problema con el que se enfrenta el agricultor, no es el de evitar el inundamiento de su parcela como sucedía en el caso del Valle, sino el de impedir la erosión en la época de lluvias que puede acarrear la destrucción de su cosecha. Ante esto, en la zona se practican dos tipos de sistemas agrícolas que regionalmente se denominan "terrazas" y "cajones ó botones". El uso de uno u otro sistema se debe básicamente a la pendiente con que cuente la ladera siendo los "cajones ó botones" usados en donde el declive es menor y las "terrazas" donde éste es mayor. En ambos casos, los surcos sembrados deben ir rodeando al monte de manera horizontal a él, para impedir con ello que el agua corra con más fuerza en el declive de la ladera durante la temporada lluviosa. El tipo de cultivos que se practican con estos sistemas son: el maíz, el haba, el frijol y la zanahoria, lográndose sólo una cosecha anual.

La técnica de los "cajones ó botones", consiste en parcelas que cuentan con cabeceras, pero además de ello, se constru

yen cajones en dichas cabeceras y en los surcos que rodean al monte cuando estos surcos se encuentran en zonas inclinadas. Los cajones son una especie de "pozos u hoyos" de aproximadamente 0.40 m. de profundidad que poseen, a manera de barrera de contención para el agua, la tierra que se extrae del hoyo a un lado de éste, pero del lado contrario de donde viene la pendiente de agua. De esta manera, cuando llueve la corriente del agua cae al hoyo y, cuando éste ya se ha llenado del líquido, el restante pasa sobre la barrera de contención de tierra y continúa su curso por la inclinación del terreno encontrándose más adelante con otro cajón, y luego con otro y así sucesivamente. De esta manera, los cajones ayudan a evitar que la presión del agua erosione la parcela al encontrar obstáculos que la debilitan durante su trayectoria. Dependiendo de la pendiente del terreno es el número de cajones ó botones que se construyen: a mayor inclinación, se elaboran mayor número de cajones; así, cuando el declive es muy pronunciado, cada 3 m. se construye un cajón y cuando no es tanta la pendiente, cada 20 m.

El sistema de "terrazas" se forma por parcelas escalonadas donde las distancias entre una y otra va desde 0.5 m. hasta 1 m. de altura, además, de ello, alrededor de cada parcela se plantan magueyes aguamieleros que a la vez que ayudan a evitar la erosión, sirven como delimitadores de las parcelas; en ocasiones también son usados con este fin los árboles de encino.

Es conveniente mencionar que dentro de este piso ecológi-

co quedaría incluido el sistema agrícola que se presenta en los pequeños valles ó joyas que se forman entre las lomas y las colinas; el sistema agrícola al que nos referimos es el mismo que se trató en el piso ecológico anterior (Valle) en el ecotono de las "Áreas destinadas a una agricultura tradicional", por lo que para obtener información de él, remitimos a dicho inciso, señalando únicamente que a diferencia de aquél, en las zonas más altas, además de maíz, haba, frijol y zanahoria, es posible cultivar también la papa.

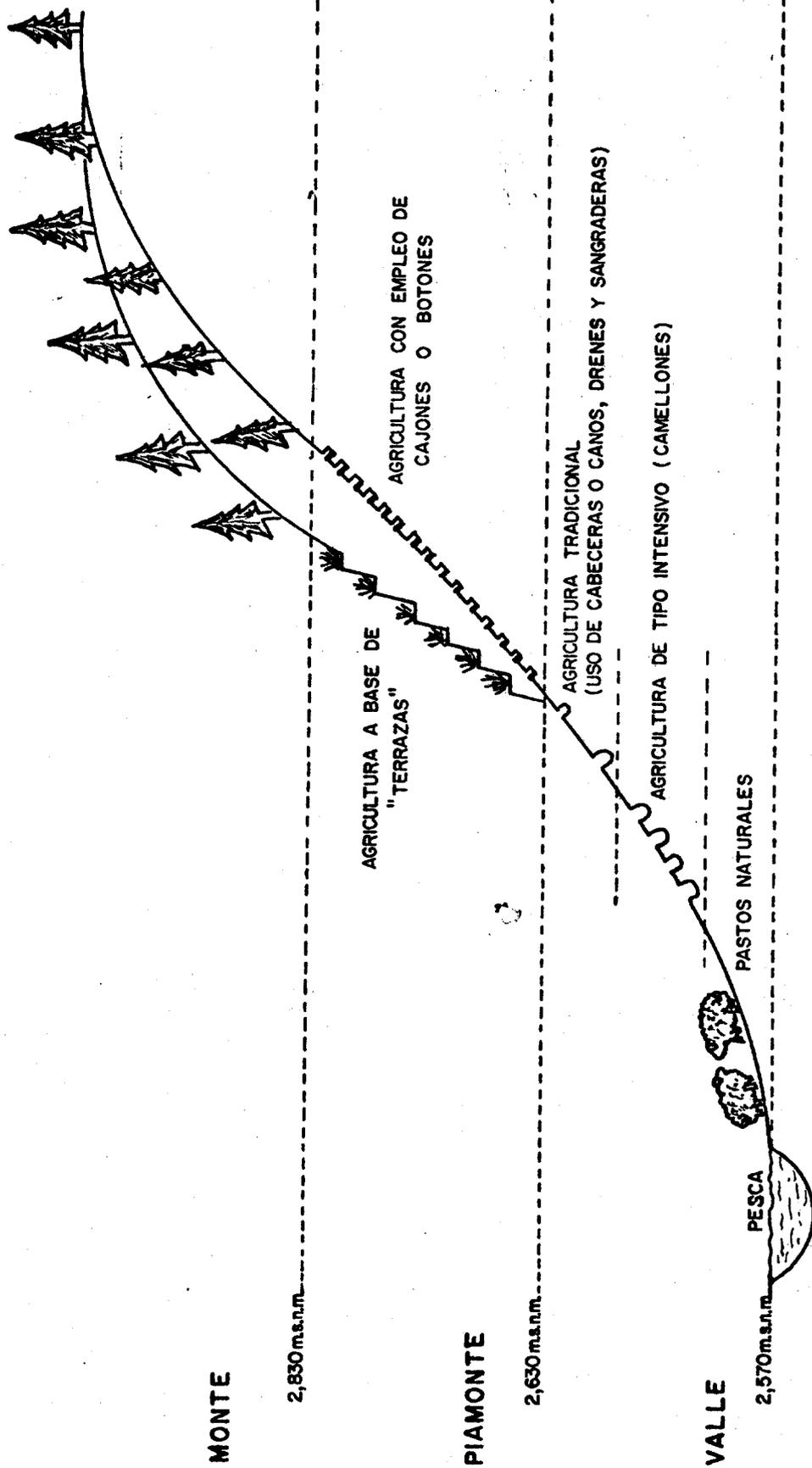
### 3).- MONTE

Esta es la zona más elevada de la región estudiada, se inicia a partir de los 2,830 m.s. n.m., y se destina casi exclusivamente a la caza, la recolección de plantas silvestres y la explotación forestal.

Para hacer mas clara la exposición de los pisos ecológicos existentes en la zona de estudio, se elaboró el siguiente esquema:

(Ver página siguiente)

# ESQUEMA DEL CORTE TRANSVERSAL DE LOS PISOS ECOLOGICOS ANALIZADOS



## B).- ASENTAMIENTOS

En la zona Sur del Valle de Toluca las casas que forman los poblados o comunidades se encuentran concentradas o bien dispersas formando núcleos de tres o cuatro casas rodeadas por parcelas. El tipo de vivienda característico en la región consta de un cuarto rectangular o varios de ellos cuyas paredes son de adobe o de adobe recubierto con cemento y el techo de teja de una o dos aguas. En algunos poblados, las paredes de las casas de las calles principales son de tabique pintadas de blanco, ya que el gobernador mandó arreglar el exterior de estas casas poniendo la pintura, los tabiques y algunas puertas y ventanas.

En estas viviendas no se poseen solares donde se siembren verduras u hortalizas, pero sí un pequeño terreno que generalmente es de terracería donde se llegan a tener dos o tres árboles frutales.

En los poblados un poco más urbanizados como Jajalpa, Santa Cruz Atizapán, Santa María Rayón, etc., las casas que rodean la plaza central son de mejor construcción y elaboradas al estilo "urbano"; son de cemento ó de adobe recubierto, con el techo de ladrillos en forma horizontal e incluso hay casas de dos pisos, no obstante, las casas más alejadas del centro son más humildes y cuya descripción es similar a la de las características de la zona.

En la mayor parte de los poblados es común que las calles principales y las que rodean la plaza central sean de cemento ó bien empedradas, mientras que el resto de calles ó caminos sean

de terracería.

Todas las comunidades cuentan con luz eléctrica, agua entubada (aunque en ocasiones sólo por la mañana) y escuela primaria. Sólo los poblados un poco más urbanizados poseen escuela secundaria y centros de salud.

Todos los poblados poseen por lo menos una pequeña tienda donde es posible adquirir refrescos, dulces, manteca, galletas, carne, algunas frutas, cigarros, bebidas, etc. En los pueblos que son cabeceras, estos comercios se encuentran con más frecuencia e incluso en ocasiones llega a haber tiendas más especializadas como carnicerías, farmacias, papelerías, etc.

La mayoría de las comunidades se caracterizan por alguna especialización económica de sus habitantes; así, por ejemplo, Santa María Rayón y San Antonio la Isla se relacionan con la artesanía en madera de servilleteros, porta-plumas, prendedores, etc.; Gualupita y Coamilpa se identifican por el tejido en lana de suéteres, mañanitas y gavanés; Metépec se distingue por su trabajo en barro de ollas y cazuelas; Coatepec y San Lorenzo Huehetitlán se relacionan con la venta de jugos en el Distrito Federal, etc.

MUNICIPIO DE SANTIAGO TIANGUISTENCO: INDUSTRIA, MERCADO Y TIANGUIS.

Santiago Tianquistenco es un municipio importante en la zona estudiada ya que en él se encuentra un parque industrial que absorbe mano de obra de regiones circunvecinas, y cuenta con un mercado y varias tiendas donde es posible adquirir toda clase

de productos; además de ello, todos los martes, se establece en este lugar un gran tianguis a donde concurren los habitantes de varios poblados a adquirir, por lo menos, los productos que necesitan para cubrir su dieta alimenticia semanal.

#### PARQUE INDUSTRIAL

El parque industrial de Santiago Tianguistenco (PIST) surgió en la década de los 60's, actualmente consta de veinticuatro fábricas<sup>(1)</sup> que producen diferentes artículos como son: ropa, biberones, cassetts, costales de rafia, trajes, etc. Estas industrias absorben en su mayor parte mano de obra de poblados circunvecinos como: Santiago Tianguistenco, Techuchulco, Jajalpa, San Pedro Tlaltizapán, Gualupita, Coatepec, Ocotenco, San Lorenzo y Santa Cruz Atizapán; no obstante, también acuden a él gente cuya procedencia es de poblados más alejados como Zinacantepec, que se localiza arriba de Toluca. Uno de los requisitos para entrar a laborar en dichas fábricas es el de poseer el certificado de primaria.

Estas empresas en conjunto emplean el trabajo de ambos sexos, tanto el masculino como el femenino, pero existe cierta especialización en la contratación de mano de obra en algunas fábricas en particular, donde, o sólo se contratan hombres, o sólo muje-

(1).- Las fábricas que se encuentran en PIST son las siguientes: BAYEM S.A.; ACRISSET S. A.; CIA. INDUSTRIAL DE RAFIA S.A.; ELECTRO FUNDICION S.A.; ENDOR S.A.; FAB. FONOGRAFICAS S.A.; FABRICA DE JABONES IRMA S.A.; F.A.M.S.A.; FLUOROCARBONO WORKS S.A.; FREYSSINET S.A.; KNITTING TEXTIL S. A.; LABORATORIOS SERVA S.A.; L.K.S. ROD. Y EQUIPO S.A.; MAY-WARE S.A. ; OMARSA S.A.; PROD. DE MODA S.A.; TEÑIDOS Y ACABADOS A.A.S.A.; TEXTULERIAS S.A.; TINTAS Y PROD. QUIM. BTGSR.L; TRAJES MEXICANOS S.A.

res o bien predomina alguno de estos sexos. La edad de los hombres que trabajan en estas fábricas calculamos que es entre los dieciocho y cuarenta años y, la de las mujeres de los dieciocho a los veinticinco años.

En algunas industrias existe solo un turno de trabajo (de 8:00 AM a 6:00 PM) y en otras hay tres turnos diferentes (de 7:00 AM a 3:00 PM; de 3:00 PM a 10:00 PM y de 10:30 PM a 7:00 AM). Si por alguna circunstancia el trabajador se retrasa y no puede llegar a la hora exacta de su entrada, tiene 10 minutos de tolerancia, pero pasando este tiempo ya no se le permite entrar.

El transporte de la gente de sus lugares de origen al parque industrial se hace en camiones, en peseros o en bicicleta.

Según la información que obtuvimos con los trabajadores de algunas empresas, en éstas la mayor parte de los empleados son eventuales. El salario que se registró en 1980 fué de \$170.00 diarios a los eventuales y \$200.00 diarios a los de planta.

En estas fábricas hay sindicatos y al ingresar los trabajadores quedan registrados a la CTM.

Algunos obreros que trabajan en estas empresas solo se dedican a esta ocupación, mientras que otros también laboran en sus tierras.

#### MERCADO Y TIANGUIS

En Santiago Tlanguistenco existe un mercado fijo cuya construcción fué financiada por BANOBRAS en 1970; éste se encuentra abierto toda la semana (de lunes a domingo) y en él existen noventa y siete locales fijos y doce puestos semi-fijos (éstos

Últimos son los que se instalan en pequeñas mesas móviles). En este mercado los productos que se pueden adquirir son: verduras, frutas, carnes, refrescos, zapatos, chales, jorongos, cosas de "fayuca" (como cassetts, pinturas de ojos, collares, etc.), pan de dulce y antojitos como tlacoyos, quesadillas, elotes y tacos; incluso existen como cinco locales que se dedican a hacer comidas corridas.

En este mercado, la renta que hay que pagar a la tesorería municipal por un local va desde \$6.20 hasta \$11.40 diarios (2); además de esto, cada puesto requiere de una licencia o permiso anual para vender sus productos, el costo de éste va desde 862.50 hasta \$1,150.00 dependiendo de la mercancía que se venda, pagando el precio más bajo (\$862.50) los locales que venden verduras y el más alto (\$1,150.00) los locales que expenden carne.

Atrás de este mercado municipal, atravesando una calle, se encuentra el auditorio donde también se ponen algunos puestos de carne y de verduras cuando no hay eventos; esta sección del mercado se denomina "Centro Cuauhtemoc" y a simple vista parece ser una ampliación del mercado municipal. En este lugar los vendedores pagan diariamente \$10.00 por metro cuadrado que ocupen para poner sus puestos y una licencia o permiso anual que va desde \$50.00 por metro cuadrado para el producto que paga menos, que son las verduras, hasta \$ 600.00 por el artículo que se paga más que son las mesas donde se vende la carne.

---

(2).- Esta cantidad la determinó BANOBRAS desde que se construyó el mercado y no aumenta ni disminuye pues bajo esa cantidad se piensa terminar de pagar la construcción.

Además del mercado municipal y el Centro Cuauhtemoc, todos los martes se instala un gran tianguis en la plaza de Santiago Tianguistenco y en las calles que rodean a ésta, de tal manera que resulta imposible el tránsito normal de vehículos por este poblado, teniéndose en consecuencia que desviar el tráfico hacia las calles más alejadas del centro donde ya no hay puestos de mercancías.

En este tianguis se puede adquirir toda clase de productos y, además de que estos son mucho más variados que los existentes en el mercado municipal, son vendidos a un precio más bajo, lo que trae como consecuencia que los martes en dicho mercado se rebajen los precios de los productos para poder competir con los del tianguis.

Los productos que se comercian en el tianguis proceden de poblados circunvecinos como Santa María Rayón, Gualupita, Metepec, etc.; otros del Distrito Federal, y otros de regiones aún más alejadas como Monterrey, Michoacán, Jalisco e incluso de Estados Unidos. Entre los artículos que pueden adquirirse se encuentran: verduras, frutas, semillas, jabones, utensilios y cosas para el hogar (como platos, cazuelas, cacerolas, etc.), artículos de carpintería (como mesas, sillas, puertas, etc.), artesanías (como servilleteros, prendedores, etc.), artículos de herrería, flores, ropa, tejidos de lana, petates, zapatos, antojitos (como tlacoyos, quesadillas, etc.) y cosas de "fayuca" (como aretes, cassetts, perfumes, etc.), animales como guajolotes, gallinas, cochinos, borregos y lana. Debido a la gran variedad de productos que existen en este tianguis, la mayor parte de los

habitantes de los poblados circunvecinos de Santiago Tianguistenco y aún de las regiones más alejadas, acuden a este lugar todos los martes a comprar los artículos que les son necesarios, por lo menos, para cubrir su dieta alimenticia semanal y a proveer se, cuando se requiere, de otros artículos cuya duración es mayor, como mesas, suéteres, zapatos, etc.

Los productos que existen en el tianguis pueden dividirse en dos secciones principales: la primera de ellas incluiría 2,000 puestos <sup>(3)</sup> ubicados en la plaza o rodeando a ésta y donde se expenden todos los artículos mencionados anteriormente; éstos se obtienen a través de la transacción de compra-venta utilizándose el dinero como medio fundamental de cambio, siendo el trueque prácticamente inexistente. En esta sección los dueños pagan por poner su puesto una cuota semanal por concepto de piso de plaza y una licencia o permiso anual de tianguis. El segundo grupo o sección se constituye de 20 a 60 puestos de leña que se encuentran un poco alejados de la plaza y que se distinguen por llevar a cabo principalmente la transacción en base a trueque con otros productos y, aunque en ocasiones este combustible es alienado por dinero esto último se presenta en una mínima porción. En esta sección no se cobra cuota semanal por concepto de piso de plaza ni licencia anual de tianguis, debido a que las autoridades municipales consideran que las personas que intervienen en el trueque, aportando la leña, poseen bajos recur-

---

(3).- Dato proporcionado por la tesorería de la Presidencia Municipal de Santiago Tianguistenco en 1980.

sos, además de que éste "no es negocio, ya que sólo representa un subsidio para los leñeros que obtienen con el cambio los productos que no producen en sus tierras".

Los puestos de mercancías que se localizan en la plaza o rodeando a ésta (los de la primera sección), poseen cada uno un techito de plástico o lona sostenido sobre cuatro maderos; algunos puestos tienen una mesa de madera sobre la cual exponen sus productos y otros, al carecer de mesa, ponen un plástico en el piso y sobre de él los artículos en venta. Los vendedores, dueños de estos puestos, son de ambos sexos e incluyen desde los muchachos (as) hasta los viejos (as). Por los productos que alienan, los mercaderes pueden clasificarse en tres grupos:

1.- Los productores directos, que son los que fabrican, elaboran o siembran los productos y posteriormente los venden.

2.- Los que compran los productos al productor directo y posteriormente los revenden.

3.- Los que obtienen las mercancías que van a revender por medio de intermediarios (es el caso de los que compran los productos a los camiones que venden al mayoreo en Santiago Tianguis<sub>tenco</sub> los martes o bien, los que los adquieren en la merced en el Distrito Federal).

Para poder poner un puesto en este tianguis, el comerciante tiene que pedir un permiso o licencia anual que es cobrado a través de la Tesorería Municipal; el costo de ésta va de \$300.00 a \$1,000.00 dependiendo de los productos que se vendan. Por el artículo que se paga menos es por las verduras, por éste se paga \$ 50.00 por metro cuadrado; los productos por los que se paga más

son la carne blanca (cerdo) y la barbacoa, por éstos se paga \$ 1,00.00 anuales de licencia de mesa. Además del pago que se hace por la "licencia anual de tianguis", el vendedor debe pagar semanalmente \$ 10.00 por metro cuadrado por "derecho de piso" o sea, por el espacio que ocupe su puesto. De esta manera la tesorería recauda \$ 500,000.00 al año por las "licencias anuales de tianguis" y \$ 1,200,000.00 anuales (\$ 25,000.00 semanales) por concepto del "piso de plaza"<sup>(4)</sup>.

Algunos de los vendedores que ponen su puesto en este tianguis los martes, también acuden a otros tianguis de la región otros días de la semana a ofrecer sus productos. La distribución de este tipo de mercados por días de la semana en la zona es la siguiente:

- Los lunes en Metepec
- Los martes en Santiago Tianguistenco
- Los miércoles en Ocoyoacac
- Los jueves en Tenango y Tenancirgo
- Los viernes en Toluca, Capital del Estado
- Los sábados en Lerma
- Los domingos en Atenco

La sección destinada al trueque de la leña se localiza un poco alejada de la plaza y separada del resto del tianguis por una larga cuadra, de tal manera, que las personas que se introducen en la calle donde se halla la leña es con la finali

(4).- Datos proporcionados por la tesorería de la Presidencia Municipal de Santiago Tianguistenco (1980).

dad de adquirirla<sup>(5)</sup> o bien, de consumir pulque, pues donde se ubica la leña, es el único lugar del tianguis donde se expende esta bebida.

La sección ocupada por la leña, resulta ser la más interesante del tianguis debido a que es la única en la que no interviene el dinero como medio fundamental de cambio. En este lugar los "puestos" de leña se encuentran distribuidos indistintamente por todo el terreno; éstos tampoco poseen techos de plástico y el producto es puesto sobre el piso. Los "marchantes" (ofrecedores) de la leña, son en su mayor parte mujeres de 30 a 75 años de edad, aunque también hay algunos señores acompañando a sus mujeres, pero por lo general, son ellas las que se encargan de efectuar el trueque de su leña por otros artículos. Los productos por los que se intercambian los leños son: verduras, frutas, carne y sus derivados, jabón "Fab" o "Carey", azúcar embolsada, cazuelas y ollas de barro, tortillas elaboradas a mano, etc.

---

(5).- En 1980 junto a esta sección se localizaba la venta de borregos, aunque ambos sectores se encontraban perfectamente separados, pero actualmente este ganado se aliena en el resto del tianguis. Para la exposición se consideró la distribución actual con la finalidad de hacer más clara la caracterización de los dos sectores que existen en el tianguis.

II.- TRUEQUE DE LEÑA POR ARTICULOS DE CONSUMO BASICO EN EL TIANGUIS DE SANTIAGO TIANGUISTENCO.

A).- HISTORIA

Antes de pasar a la historia del tema específico que nos ocupa, echemos un rápido vistazo a la causa del origen del tianguis en Santiago Tianguistenco; para ello, recurriremos al libro de Javier Romero Quiroz, quien basándose en antiguos documentos escribe su obra Santiago Tianguistenco en la que toca esta problemática. En primer lugar nos dice que la toponimia de Tianguistenco, refiriéndose al vocabulario de lengua mexicana y castellana compuesto por el padre Fray Alfonso de Medina en 1571, significa "en la orilla del mercado" pues "tianquiztli" indica mercado, "tentli" orilla y "co" en. Por lo tanto, se piensa que el pueblo de Tianguistenco originalmente se encontraba a las orillas de un mercado o "tianquiztli" que era el de Capulhuac.

Aunque se cree que Tianguistenco es un pueblo de origen prehispánico, se estima que el "tianquiztli" de Santiago Tianguistenco nació en la época del virreinato. Esta última afirmación se basa en el hecho de que Tianguistenco tenía una población importante de españoles en el S. XVI y principios del S. XVII, y que dichos habitantes se percataron de la importancia que tenía el gran Ohti o camino prehispánico a Chalma que salía desde Tenochtitlán, pasando por Santiago Tianguistenco, para ir a venerar a "Oztoteotl", que en nahuatl significa "Dios de las Cuevas"; aprovechando esta ruta de peregrinación los españoles

fundaron el mercado o "tianquiztli".

Desde tiempos remotos, Chalma fue un importante centro de culto a una deidad prehispánica que los misioneros del S. XVI conocieron con el nombre de "Oztoteotl", pero en 1539 se sustituyó el culto de "Oztoteotl" por la milagrosa aparición del Cristo en la Cruz llamado el Santo Cristo de Chalma al que se venera aún en la actualidad. Los adoradores de "Oztoteotl" que vivían en Tenochtitlán y zonas adyacentes seguían la siguiente ruta para llegar a Chalma: Tenochtitlán- Tacuba- Atlapulco- Xalatlaco- Capulhuac, que tenía el "tianquiztli" original,- Tianguistenco- Coatepec- Atzinco- Ocuila- Chalma.

La deidad prehispánica "Oztoteotl" perdonaba cada cuatro años los pecados de los hombres, por lo que ir a Chalma significaba, para los indígenas, regresar limpios de pecados por el perdón de los dioses y por la ablución en el río, signo de purificación. Al sustituirse en 1539 el dios pagano por uno cristiano, éste último seguía cumpliendo la misma función al perdonar los pecados y limpiar las conciencias humanas.

Aprovechando la ruta de peregrinación que seguían los adoradores del Dios de Chalma, al pasar por Santiago Tianguistenco, los españoles fundaron ventas, hosterías y mesones en este lugar y, además de ello, originaron y desarrollaron el "tianquiztli" guiados por su espíritu de comercio, convirtiendo así al pueblo en un lugar obligado de paso para el peregrino debido a que en él hallaba provisiones y hospedaje.

La importancia que tiene en la actualidad este tianguis, es mucho mayor que la de Capulhuac y puede apreciarse tanto en

la cantidad y variedad de productos que en él afluyen como en el número de vendedores y compradores que concurren todos los martes a él.

Volviendo al tema que nos ocupa, EL TRUEQUE, podríamos deducir que éste quizás existía en la época en que surgió el "tianquiztli" por los siglos en que se estima que se presentó y por ser los peregrinos indígenas, los que adquirirían ahí sus provisiones. No obstante, como una variación específica del trueque es la que nos interesa, o sea, la del cambio de la leña por otros artículos y, como desgraciadamente no se ha hecho ningún estudio de este tema a pesar de su interés, tratamos de obtener a través de la entrevista oral con los más ancianos, cuanto tiempo tiene en existencia dicho intercambio y la información que recabamos es que éste se remonta a un período no menor de 100 años, pues es hasta donde ellos tuvieron conocimiento de él. Por lo tanto, con lo que poseemos hasta ahora de datos, el surgimiento de este trueque se establecería como un posible trasplante del tianguis de Capulhuac al de Santiago, o bien, entre la formación del "tianquiztli" a principios del S. XVII, lo que corresponde al año 1600 y al año 1880 que es hasta donde se sabe por la tradición oral de la gente.

Para captar los cambios y las modificaciones que ha tenido este trueque a través del tiempo, hemos obtenido datos que parten del año 1942, pues es hasta donde éstos pueden considerarse fieles a la realidad, debido a que solo existe una informante que desde esa fecha ha continuado cambiando hasta el presente y, en la época en que ella era pequeña, los padres no acostum-

braban llevar a sus hijos al trueque por lo que no se pudo obtener información anterior. No obstante, y esto puede considerarse como una de las modificaciones que ha tenido este tipo de intercambio, las personas que en ese año eran aún niños ya acompañaban a sus padres al "cambio" por lo que éstos, adultos en la actualidad, también me proporcionaron la información que ellos recordaban desde esa época hasta nuestros días.

Alrededor del año de 1942 el trueque de leña por artículos se ubicaba frente a la iglesia de Santiago Tianguistenco, pero debido a que en este intercambio siempre se han localizado los puestos de pulque, las autoridades municipales los han cambiado constantemente de lugar ya que consideran que al emborracharse las personas "dan mala impresión". De esta manera, de estar frente a la iglesia los pasaron a donde actualmente se venden los arados; de ahí al interior del mercado cuando éste solo estaba formado por los muros; luego en la calle que se encuentra frente a la Secundaria; después los trasladaron al campo deportivo; de ahí a un callejón que se encuentra por la Secundaria; posteriormente en donde antes se vendían los borregos y de ahí los pasaron en donde se encuentran en la actualidad. Sin embargo, parece que los van a volver a cambiar de lugar y, a pesar de ello, la gente que participa en este trueque sostiene que aunque muevan la localización el "cambio se sigue porque ya es la costumbre".

Anteriormente el cambio comenzaba a las 7:00 A.M. ó 8:00 A.M. y concluía a las 11:00 A.M., pero desde 1960, aproximadamente, inicia a las 9:00 A.M. y termina a la 1:30 P.M. ó 2:00

P.M. De los productos que en 1942 se cambiaban por la leña y de la procedencia de la gente que los introducía, tenemos la siguiente información.

PRODUCTOS	PROCEDENCIA
Palomitas de maíz	Capulhuac
Alegrías	Capulhuac
Ubleas	Capulhuac
Calabacitas	I.N.D.*
Chiles	Santa Cruz Atizapán y San Pedro T.
Tomates	Santa Cruz Atizapán y San Pedro T.
Jitomates	Santa Cruz Atizapán y San Pedro T.
Tortillas	Santa Cruz Atizapán y San Pedro T.
Cilantro	San Pedro Tlaltizapán
Acosiles <sup>+</sup>	San Pedro Tlaltizapán
Tepocates <sup>+</sup> (pescados chicos)	San Pedro Tlaltizapán
Ranas <sup>+</sup>	San Pedro Tlaltizapán
Ajolotes <sup>+</sup>	San Pedro Tlaltizapán
Tamales de pescado <sup>+</sup>	San Pedro Tlaltizapán
Cuiles <sup>+</sup> (pescados)	San Pedro Tlaltizapán
Tambulitas <sup>+</sup> (pescados)	San Pedro Tlaltizapán
Carpas <sup>+</sup>	San Pedro Tlaltizapán
Petates de tule chicos	San Pedro Tlaltizapán
Vinagreas (yerbas que se comen)	San Pedro Tlaltizapán

PRODUCTOS	PROCEDENCIA
Tunas	I.N.D.
Quelites	I.N.D.
Frutas pasadas	I.N.D.
Pápalo	I.N.D.
Jaritas (yerbas que se comen)	I.N.D.
Hilo de coser	I.N.D.

(+).- Estos son productos que se obtenían de la laguna.

(\*).- I.N.D.=Información no disponible.

Se considera que estos artículos que se intercambiaban por la leña no eran buenos, debido a que algunos se daban en malas condiciones como es el caso de las frutas que ya estaban pasadas, e inclusive no existía mucha variedad de productos. Por ello, en el año de 1954 el Presidente Municipal de Tlanguistenco, Luis Castro Ordóñez, exigió que se cambiaran cosas buenas por la leña y si ésto no sucedía, amenazaba con quitar esta sección. A partir de ese momento la gente comenzó a llevar al trueque productos en mejores condiciones (aunque éstos continuaban siendo de mala calidad) y más variados como son: frutas a punto de fenecer, carne y sus derivados, sal, azúcar, jabón, so pas de pasta, verduras, etc., y estos son los artículos que se cambiaban aún en la actualidad.

Alrededor del año de 1942, la gente que asistía a este intercambio era tan solo la mitad de la que concurre en nuestros días; se calcula que las personas que aportaban la leña eran 30

ó 40 y provenían de San Lorenzo, Coatepec, Xalatlaco, Ahuatenco, Ocotenco, Tlacomulco, Tlacuitlapa y San Bartolo, y las gentes que concurrían con sus artículos para intercambiar por la leña eran 20 ó 30. No deja de ser significativo que el número de individuos que participan en el trueque de Tianguistenco sea el doble en la actualidad a pesar de que en el año de 1972, fecha en la que se formó nuevamente el tianguis en Capulhuac, y dentro de él una sección de trueque de leña, las personas de Xalatlaco que llevaban leña al trueque de Tianguistenco se pasaron al intercambio de Capulhuac por localizarse ésta más cercano a su poblado y, que la mayor parte de la gente de San Lorenzo haya dejado de asistir a este intercambio por especializarse en el comercio de jugos en el Distrito Federal.

El que actualmente exista mayor confluencia de personas se debe en gran medida a que desde hace seis años se introdujeron al trueque, aportando leña, personas de algunos poblados del Municipio de Ocuila y, considero que a este respecto también posee mucho peso el que las autoridades municipales hayan fomentado y reforzado este intercambio al exigir que en él se cambiaran mejores productos, ya que nos hemos encontrado casos en los que algunas personas intervenían una vez en él, aportando leña, y debido a la mala calidad de los artículos que obtenían no regresaban nuevamente.

Volviendo otra vez al año de 1942, se dice que en esa época la leña se vendía más y se cambiaba menos y que desde 1960 sucede lo contrario, se cambia más y se vende menos, debido a que ya circulaban más productos y de mejor calidad.

En 1945, en la sección del trueque, el cambio de la leña se efectuaba en base a "manos"; una mano eran cuatro palos delgados de aproximadamente 30cms. de largo por 11 cms. de diámetro, y cuando los leños se vendían, en dicha sección, el precio era de \$ 0.25 por 12 "manos". Actualmente el intercambio se establece en base a "cambios" y cada cambio tiene como referencia el precio en el mercado de transacciones monetarias; es decir, un cambio es el equivalente a un leño cuyo costo de adquisición sea de \$ 1.00; cinco cambios a un leño más grueso que se compre por \$ 5.00, etc., el volumen de los leños que circulan hoy día es de mucho mayor espesor existiendo desde los palos delgados que en la actualidad son de aproximadamente 60 cms. de largo por 15 cms. de diámetro, hasta rajas de 60 cms. de largo por 48 cms. de diámetro. La venta de la leña en esta sección actualmente, se lleva a cabo por brazadas y por metros cuadrados.

Respecto a los cambios que ha habido en la manera de hacer el trueque se trató de seguir históricamente un producto específico que es la tortilla, debido a que ésta tiene en el presente una equivalencia definida que es un leño delgado por una de ellas y se vió, que en el año de 1942, también se cambiaba un leño por una tortilla, pero el tamaño de él era menor.

Conviene mencionar, que las personas del municipio de Ocuila entraron a participar en el trueque son las que introdujeron y llevan rajas al cambio, ya que el bosque les queda muy cercano y, por lo tanto, es más difícil que sean sorprendidos por la vigilancia forestal con esta forma penada de extraer leña. Es

te hecho ha afectado el valor que antiguamente tenían los leños pues dado el ofrecimiento de rajás, en la actualidad los "clientes" piden leños más gruesos para cambiar sus productos y si sólo poseen leños delgados tienen que darse más leños a cambio y en ocasiones ni se los cambian porque desean leños gruesos. Por ello, las personas del municipio de Coatepec, que les queda más retirado el monte y por lo tanto, no extraen raja para el cambio, se dan cuenta y sostienen que los del municipio de Ocuila han "malbaratado su leña".

Sabemos que cuando el trueque y venta de la leña se hacía frente a la iglesia, la adquisición de ésta por parte de los "clientes" se efectuaba únicamente en el "puesto" donde se ponían los leños, sin embargo, una señora introdujo chicharrón, manteca, y longaniza para cambiar por la leña alrededor del año 1965, y como era la única que llevaba éstos productos, ella ponía su "puesto" con ellos y la gente que llevaba la leña iba a trocar a dicho puesto invirtiéndose, en ese caso, los papeles por la demanda de esos productos.

## B).- FUNCIONAMIENTO ACTUAL DEL INTERCAMBIO

### 1).- GENERALIDADES

El cambio de leña por artículos se lleva a cabo los martes día de plaza, en Santiago Tianguistenco, en un terreno que se localiza entre las calles de Prolongación Moctezuma y Prolongación Adolfo López Mateos.

Dentro del tianguis, ésta es la única sección donde no se

cobra derecho de piso ni licencia anual a los puestos de leña y de productos que ahí se colocan. De esta manera, los que ahí participan se ahorran por lo menos \$ 10.00 semanales por metro cuadrado en la extensión que ocupen sus puestos, o sea del derecho de piso, y \$ 300.00 anuales de la licencia anual de tianguis, que es lo que se les cobra al resto de los puestos que se instalan los martes en este tianguis cuando intervienen con los productos por los que se cobra menos.

El número de personas que intervienen en el trueque varía en el transcurso de un año; esta afluencia está íntimamente relacionada con las actividades que tienen que realizarse en los trabajos de las milpas. De esta manera, la relación en un año es la siguiente:

De mediados de Diciembre a

finales de marzo.....Es cuando acude más gente; aproximadamente unas 60 personas llevan leña y unas 70 artículos.

Durante todo el mes de

Abril.....Asiste menos gente porque en este mes se siembra.

De Mayo a Agosto..... Van más personas; unas 70 con productos y unas 60 con leña.

De Septiembre a Octubre.....Concurren menos personas debido a que se cosechan el frijol y el haba de las milpas.

De Noviembre al 15 de

Diciembre.....Participa poca gente porque se cosecha el maíz; con leña solo asisten como 20 personas.

Además de las razones arriba indicadas, la asistencia es te intercambio se ve esporádicamente afectada por los festejos de los santos de los pueblos a los que pertenecen los individuos que ahí intervienen, o bien, por otras celebraciones importantes como lo es el día de los muertos, ya que en el primer caso no asisten las personas que festejan al santo de su pueblo ni los invitados y en el segundo acontecimiento nadie asiste.

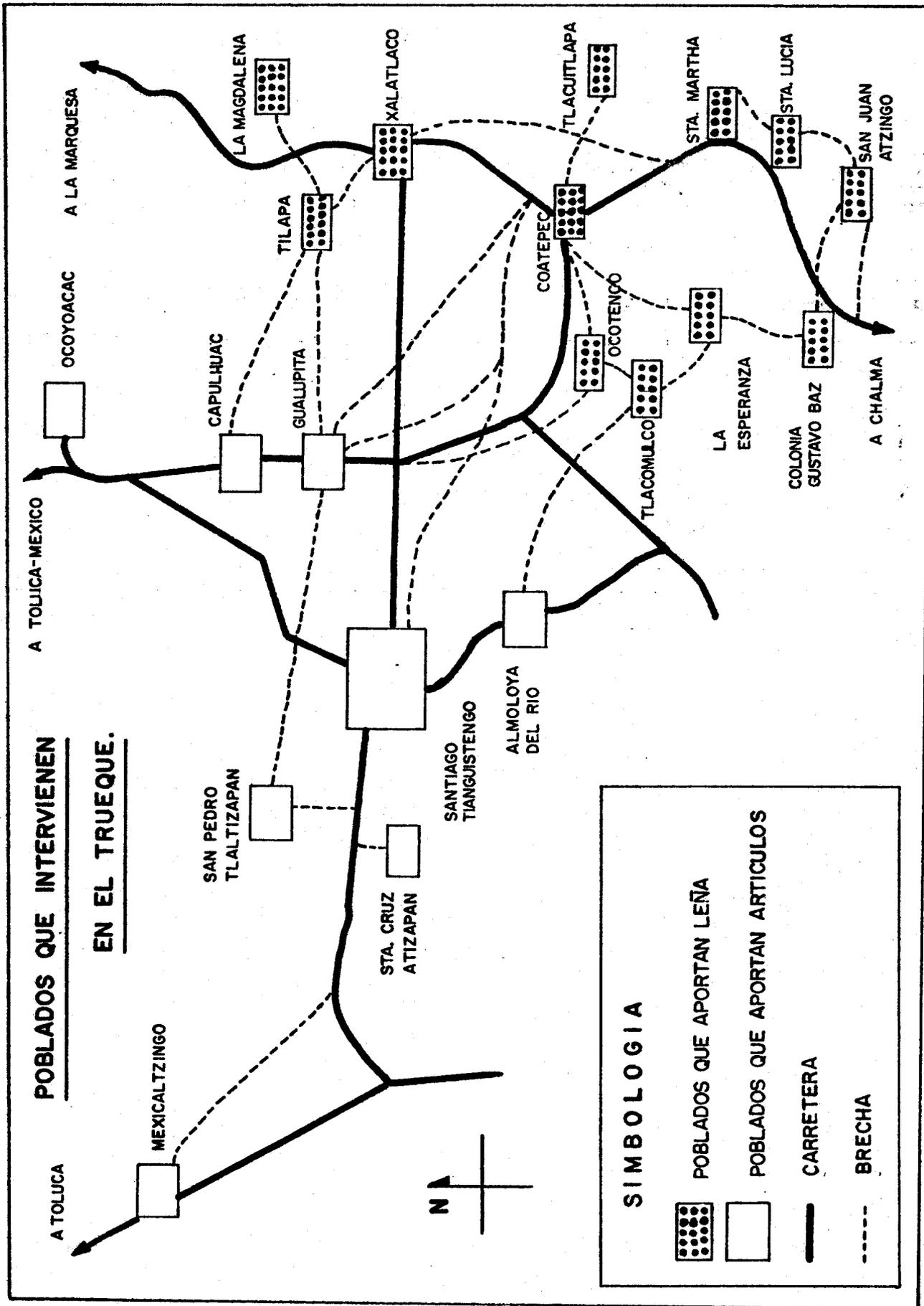
En el trueque intervienen hombres y mujeres de 30 a 75 años de edad aproximadamente y algunos niños y niñas de 6 a 14 años que acompañan a sus padres. Los primeros transportan la leña en burros a la sección del trueque y, después de ello, algunos acompañan a su mujer durante el cambio, pero lo más común es que se reúnan en pequeños grupos a tomar pulque y a platicar mientras sus esposas efectúan las transacciones con las señoras que traen artículos. Las niñas y niños por su parte, acompañan y ayudan a su mamá a realizar el cambio o venta de la leña.

El cambio comienza a las 9:00 de la mañana y, para ello, el hombre anteriormente ha llevado los burros o mulas cargados de leña desde su poblado hasta el tianguis, combustible que el día anterior fue a obtener al monte, mientras su mujer ha tomado un camión o pesero para transportarse a este lugar. Del pueblo de Ocotenco a Santiago Tianguistenco se toma 1:30 hrs. 6

1:40 hrs. caminando con los burros y 10 minutos transportándose en camión o pesero; el costo por el viaje en camión es de \$4.00 y en pesero de \$ 5.00. El traslado de la leña no solo se lleva a cabo en burros o mulas pues hay personas que se reúnen para pagar entre ellas el alquiler de un camión de carga, pero éstas generalmente viven en poblados más alejados que les impiden irse caminando con los burros, o bien, alquilan el camión porque llevan rajás y quieren evitar que los sorprenda la vigilancia forestal en el camino, debido a que está prohibida la extracción de este producto por ser concesión exclusiva para la compañía de papel Loreto y Peña Pobre. El costo por transportar los leños en camión es de \$ 100.00 por metro cuadrado de leña y la multa cuando los sorprende la vigilancia forestal con rajás en el camino es también de \$ 100.00 por metro cuadrado.

A pesar de que el cambio comienza a las 9:00 A.M., en el transcurso de la mañana continúan llegando personas con sus leños hasta la 1:30 P.M., aproximadamente. Las gentes que llegan más tarde son las que han alquilado camión para transportar su leña y, por ello, se vieron obligadas a ajustarse al horario del chofer.

Las personas que asisten con leña para intercambiarla por artículos, provienen de los poblados que se encuentran alrededor del monte y son de: Tlacomulco, Ocotenco, Coatepec, La Esperanza, San Juan Atzingo, Santa Lucía, Santa Martha, Xalatlaco, Tilapa, La Magdalena, Tlacuitlapa y de la Colonia Gustavo Baz. De estos poblados los que trasladan su leña en camión son: San Juan Atzingo, Santa Martha y La Esperanza.



Las personas que llevan productos para intercambiar por leña proceden de poblados donde no hay monte, como son: Mexicaltzingo, San Pedro Tlaltizapán, Gualupita, Santa Cruz Atizapán, Capulhuac, Santiago Tianguistenco y Almoloya del Río. También nos hemos encontrado con gentes que provienen del poblado de Ocoyoacac, donde sí hay monte, pero donde no tienen quien les leñe porque los hombres de ese lugar se van a trabajar a las fábricas de Santiago Tianguistenco o al Distrito Federal. Las señoras que llevan artículos para cambiar por leña generalmente asisten solas al intercambio, aunque en ocasiones son acompañadas por su esposo o por alguna de sus nueras, quienes les ayudan a cargar la leña y, posteriormente, a amarrarla en tercios.

Los leños que se introducen al cambio son de diferentes clases y son de: hijote, ocote, aile, membrillo, madroño, tepopote, sayulistlat, encino, oyamel y jara; siendo los ocho primeros mejores para cocinar debido a que sacan mas flama y después de quemarse dejan carbón. A pesar de la prohibición que se le hace al campesino de extraer rajadas del bosque, existen puestos en donde se expende este tipo de leña, sobre todo los que provienen del Municipio de Ocuila, pero éstos son siempre los últimos en terminar con su combustible debido a que son pocas las gentes que les cambian por el temor de que de regreso a sus casas los multe la vigilancia forestal.

Los artículos que entran más comunmente para intercambiarse por los leños son: frutas, verduras, carnes y sus derivados, jabones, cazuelas y ollas de barro, tortillas hechas a mano,

etc. Como parte de estos productos podemos mencionar: plátanos, naranjas, piñas, sandías, limones, mangos, melones, guayabas, duraznos, uvas, chiles, jitomates, cebollas, papas, chícharos, pepinos, aguacates, tomates, calabacitas, coliflor, tunas, camotes, perejil, pápalo, quelites, cilantro, thé de limón, panza de puerco, barbacoa de panza y cabeza de borrego, chicharrón, chicharrón en polvo ó carnitas, rellena, hígado, longaniza, queso, manteca clara y oscura, menudo de puerco, codillo, azúcar embolsada, sal, lentejas, sopas de pasta, jabón en pasta "Carey", jabón en polvo "Fab", petates de tule chicos (0.90 m. X 0.40 m.) retazos de tela, flores, atole, etc. Conviene mencionar que durante nuestra estancia entraron dos productos al cambio: Consomé, que lo llevó una señora por primera vez el 29 de Julio de 1980 y palomitas de maíz que se introdujeron el 12 de Agosto del mismo año, después de que durante mucho tiempo no habían ya circulado.

Respecto a la forma de obtener los artículos que se intercambian por la leña obtuvimos la siguiente información:

(Favor de consultar el cuadro en las siguientes páginas)

PERSONAS QUE INTRODUCEN ARTICULOS PARA CAMBIAR POR LEÑA

ARTICULOS	POBLADO DEL QUE PROVIENE LA PERSONA QUE TRAE EL ARTICULO	MANERA DE OBTENERLO	CLASIFICACION
Chiles, tomates y cebollas	San Pedro Tlaltizapán	Los compra en la Merced en el D.F. pues los venden en el mercado de Tianguistenco los martes; los más malos los cambia.	Comerciante
Tomates, cebollas y limones	Gualupita	Los compra en la merced en el D. F.; la señora los vende en la plaza de Tianguistenco y aparta los que están en peores condiciones para el trueque. En la plaza además de esto vende fruta.	Comerciante
Chiles, manzanas, jitomates y tomates	San Pedro Tlaltizapán	Los compra en Toluca y los vende en el tianguis de Toluca, trae al cambio los que no pudo vender.	Comerciante
Tomates, mango petacón, chiles, cebollas, jitomates, calabacitas, tunas, coliflores y camotes	Gualupita	Los compra en la Merced en el D.F. y los venden en los tianguis y apartan para el trueque los que están en peores condiciones	Comerciante
Aguacate y cilantro	Mexicaltzingo	El hijo de la señora compra los aguacates en Villa Guerrero o en México, porque una hija de la señora los vende en un mercado en México.	Comerciante

ARTICULOS	POBLADO DEL QUE PROVIENE LA PERSONA QUE TRAE EL ARTICULO	MANERA DE OBTENERLO	CLASIFICACION
Plátanos, chiles, jitomates, naranjas, papas, piñas, cebollas, chícharos, limones, mangos, melones, pepinos, aguacates	Mexicaltzingo	Los compran en Tenancingo, se dedican a venderlos en el mercado y apartan para el trueque los más malos.	Comerciante
Guayabas, duraznos, tunas, manzanas y uvas	San Pedro Tlaltizapán	Los compra en la merced para venderlos en los tianguis y los que no vende las cambia.	Comerciante
Aguacates y a veces duraznos y melones	Mexicaltzingo	El aguacate lo compra el esposo por cajas en Villa Guerrero e Izta-pan; luego lo venden en las plazas por cajas o al menudeo y apartan para el cambio los que no están en mejores condiciones. Siempre traen aguacates y cuando surben de precio cambian a otra clase. A veces compran también duraznos y melones para vender en las plazas y apartan para el cambio.	
Aguacates y chiles manzanos	Mexicaltzingo	Los compra en Villa Guerrero, los vende en Toluca y los que no vende los cambia.	Comerciante
Rellena y chicharrón en polvo	San Pedro Tlaltizapán	Tiene carnicería y lo que no vende lo trae a cambiar.	Comerciante

ARTICULOS	POBLADO DEL QUE PROVIENE LA PERSONA QUE TRAE EL ARTICULO	MANERA DE OBTENERLO	CLASIFICACION
Chicharrón en polvo	Mexicaltzingo	Tiene una tocinería en Toluca y como se almacena este producto no hay quien lo compre en grandes cantidades lo trae a cambiar.	Comerciante
Longaniza y chicharrón	Mexicaltzingo	Tiene una carnicería y se trae al cambio la longaniza y el chicharrón que no vende.	Comerciante
Carnitas, longaniza e hígado	Santiago Tianguistenco	Ellos matan cochinos. Lo que no venden lo cambian.	Comerciante
Chicharrón en polvo, longaniza y quesos	Mexicaltzingo	Tiene carnicería y los productos después de tres días ya no se venden por lo que trae éstos a cambiar.	Comerciante
Hígado y rellena	San Pedro Tlaltizapán	Matan cochinos y los hijos de la señora llevan a vender los productos que de él salen a la plaza de Santiago Tianguistenco, mientras la señora aparta de esos artículos para el cambio. Además un señor de México les compra carne del cochino los jueves.	Comerciante
Chicharrón, manteca y longaniza	San Pedro Tlaltizapán	Tiene carnicería y lo que no vendió lo trae a cambiar.	Comerciante

ARTICULOS	POBLADO DEL QUE PROVIENE LA PERSONA QUE TRAE EL ARTICULO	MANERA DE OBTENERLO	CLASIFICACION
Chicharrón y manteca	Santa Cruz Atizapán	Matan cochinos y los venden los martes en la plaza de Santiago Tianguistenco.	Comerciante
Queso de puerco, manteca y chicharrón.	Mexicaltzingo	Tiene carnicería y lo que no vende lo cambian.	Comerciante
Cabeza de carnero y panza de barbacoa.	Capulhuac	Tienen carnicería y lo que no venden lo cambian	Comerciante
Barbacoa	Capulhuac	Matan borregos y apartan productos de ellos para el cambio.	Comerciante
Cazuelas y ollas de barro	Mexicaltzingo	Las compra en Metepec que es donde las producen y además de traer unas al cambio también las vende en Tenancingo. Las ollas y cazuelas que cambia son las despostilladas y remendadas.	Comerciante
Cazuelas y ollas de barro	Mexicaltzingo	Las "resgatea" en Metepec y además de traer unas al cambio las vende en Tenancingo.	Comerciante
Pan de dulce	Santiago Tianguistenco	Tiene panadería	Comerciante
Pan de dulce	Mexicaltzingo	Tiene panadería y guarda el pan que queda durante la semana, tratándolo de que no se endurezca para cambiarlo.	Comerciante

ARTICULOS	POBLADO DEL QUE PROVIENE LA PERSONA QUE TRAE EL ARTICULO	MANERA DE OBTENERLO	CLASIFICACION
Tomates, cilantro, chiles y papas	San Pedro Tlaltizapán	Los compra en el tianguis de Santiago Tianguistenco	Compra productos especialmente para el cambio.
Thé de limón, cebollas, perejil, tomates y jitomates	Gualupita	Los compra en la plaza de Tianguistenco los martes	Compra productos especialmente para el cambio.
Chiles, jitomates, tomates y aguacates	Ocoyoacac	Los compra en el tianguis de Tianguistenco los martes.	Compra productos especialmente para el cambio.
Cilantro, aguacate, jitomate y chile	Mexicaltzingo	Los compra en el tianguis de Tianguistenco los martes.	Compra productos especialmente para el cambio.
Quesos blancos	San Pedro Tlaltizapán	Los compra en la plaza de Tianguistenco los martes	Compra productos especialmente para el cambio.
Plátanos	Santiago Tianguistenco	Los compra en el tianguis de Santiago Tianguistenco los martes.	Compra productos especialmente para el cambio.
Chicharrón en polvo, jabón y azúcar	Mexicaltzingo	El chicharrón se lo vende una hija que tiene una carnicería. El jabón y el azúcar los compra en Mexicaltzingo que es más barato que en Tianguistenco.	Compra a precios más baratos para cambiar
Sopas de pasta, azúcar, jabón en pasta y a veces carnititas	Santiago Tianguistenco	Las sopas, el azúcar y el jabón los compra en la Co-nasupo de Santiago Tianguistenco.	Compra productos especialmente para el cambio.

ARTICULOS	POBLADO DEL QUE PROVIENE LA PERSONA QUE TRAE EL ARTICULO	MANERA DE OBTENERLO	CLASIFICACION
Jabón Fab y sopas de pasta	Gualupita	Los compra en la Conasupo de Santiago Tianguistenco los martes.	Compra productos especialmente para el cambio.
Tortillas, habas y jabón en pasta "Carey"	San Pedro Tlaltizapán	Las tortillas ella las hace, las habas son de la milpa y el jabón lo compra en las tiendas de abarrotes.	Productor directo y compra para cambiar.
Tortillas, jabón Fab y azúcar	San Pedro Tlaltizapán	Ella hace las tortillas con el maíz de su milpa; el jabón y el azúcar los compra por cajas para cambiar.	Productor directo y compra a precios más baratos para cambiar
Tortillas	San Pedro Tlaltizapán	El maíz lo compra y ella hace las tortillas.	Productor directo.
Petates chicos	San Pedro Tlaltizapán	Ella los teje.	Productor directo.
Tortillas	San Pedro Tlaltizapán	El maíz es de su milpa y ella hace las tortillas.	Productor directo.
Petates de tule chicos	San Pedro Tlaltizapán	Ella los teje	Productor directo.
Pápalo y quelite	Almoloya del Río	Los obtiene de la parcela.	Productor directo.

En la época en la que se realizaron estos cuadros (de Mayo a Agosto) acudieron alrededor de 70 personas con artículos, por lo que esta muestra la consideramos representativa debido a que corresponde al 57.1% de esa población. Dentro de este porcentaje el 60% corresponde a comerciantes que destinan al trueque los restantes de su comercio, o sea, los productos que ya no pudieron ser vendidos en el mercado de transacciones monetarias; el 22.5% a personas que compran artículos especialmente para el trueque; el 5% a gentes que combinan la introducción de artículos que ellos producen con la compra de productos y el 12.5% a personas que producen directamente lo que intercambian.

Respecto a la manera de obtener estos artículos se puede ver que los comerciantes de verduras, de frutas y de cazuelas y ollas de barro adquieren estos artículos en la merced, en Toluca o directamente con los productores en Tenancingo, en Villa Guerrero o en Metepec. Los que compran productos especialmente para trocarlos los consiguen por lo general en el resto del tianguis, en las tiendas de abarrotes o en la Conasupo de Santiago Tianguistenco; y los negociantes de carnes y sus derivados se dedican a la matanza de animales, por lo que introducen los artículos por ellos producidos, pero vistos éstos con mentalidad mercantil; así mismo, las que aportan petates, tortillas y habas producen directamente lo que intercambian pero sin afán de lucro como lo es en el caso de los carniceros.

## 2).- FORMA DE HACER LOS CAMBIOS.

La leña constituye el producto principal en el cambio por

lo que el trueque solo se lleva a cabo entre la leña y los artículos y nunca las que traen artículos truecan entre sí.

Las personas que llevan leña, después de descargarla de los burros o del camión, la acomodan separando los leños más gruesos de los más delgados porque los primeros son los que tienen más valor<sup>(1)</sup>. De esta manera, ponen su "puesto" y las señoras se quedan en él esperando a que las clientes que traen productos lleguen a cambiarles.

Las señoras que aportan artículos al cambio, generalmente circulan entre los puestos de leña para intercambiarlos, no obstante, existen cuatro o cinco que instalan su "puesto" poniendo sus productos a la vista de los demás y esperan a que lleguen personas con unos leños de su puesto para trocarles. Estas señoras que se colocan con sus "puestos" son las que poseen los artículos que tienen mayor demanda como son la carne y sus derivados, o bien, frutas y verduras en cantidades superiores y con mayor variación a las que las truecan ambulando.

De esta manera, el trueque se efectúa de dos modos:

- 1.- Con las personas que establecen sus puestos con leña y que a ellos llegan a intercambiar las gentes que introducen otro tipo de artículos.
- 2.- Con los individuos que instalan su "puesto" con productos y que a ellos llegan a trocar las personas que

---

(1).- Para la presente exposición se entiende por valor y por costo lo que se tendría que pagar, con referencia a transacciones monetarias, por adquirir los productos.

aportan los leños<sup>(2)</sup>.

En el primer caso el cambio se realiza de la siguiente manera: la señora que ambula con artículos llega "al puesto de leña" y le pregunta a la marchante si desea alguno de los productos que ella trae; si la marchante responde afirmativamente la señora que lleva los artículos muestra el tanto de sus productos que desea intercambiar con ella y, posteriormente, la marchante le despacha los leños que ella considera corresponden al equivalente del producto ofrecido. La señora al aceptar los leños generalmente regatea diciendo que son pocos y se remite a mencionar que el precio del producto en el mercado monetario es elevado, y entonces la marchante le da dos o tres leños más, con lo que la señora queda conforme y se concluye el cambio<sup>(3)</sup>. Otra manera de hacer el trueque en los "puestos de leña" es a base de "cambios"; en este caso, cuando la señora ha ofrecido su artículo y éste ha sido aceptado, la señora del "puesto" de la leña le pide el tanto de los productos que desea en "cambios" que pueden ser de cualquier cantidad, por ejemplo: 10 cambios, 20 cambios, etc. Al referirse a los cambios, la gente hace indirectamente alusión a la moneda, o sea a los pesos, dado que diez cambios equivalen a \$ 10.00 de los dos productos, 20 cambios a \$ 20.00, etc. Una vez que la marchante del puesto de

(2).- Cuando circulan muchas gentes ambulando con artículos y, por ello baja el ofrecimiento de leños a los puestos de productos, estas marchantas toman parte de sus artículos y los llevan a trocar a los puestos de leña.

(3).- Solo en un caso hemos observado que a petición del que trae los artículos se inviertan los papeles; es decir, que la señora de la leña ofrezca primero el tanto de su producto que desea trocar y después de ello, el que trae los artículos le despache; este fué el caso del pan de dulce y ello probablemente se debe a que éste es un producto escaso en el trueque ya que solo una o dos personas lo llevan.

la leña ha fijado la cantidad de "cambios" que quiere trocar, tanto ella como la señora que trae los artículos se despachan simultáneamente y posteriormente, cada quien recoge lo que le corresponde.

En el segundo caso, o sea en los "puestos de productos", el trueque se lleva a cabo en forma inversa a la del primer caso, esto es: las señoras que tienen sus puestos con leña, toman parte de su producto y lo llevan a los "puestos" que tienen artículos, y dependiendo de los leños que ofrezcan les despachan las frutas o verduras o de los productos que en el puesto tienen y que desea intercambiar la poseedora de la leña. Una vez entregados los artículos, la señora que lleva la leña generalmente regatea por lo que se le da un poco más del producto, por ejemplo: dos o tres frutas más, con lo que queda a gusto tanto el cliente como la marchante y se concluye el cambio. Cuando el trueque se efectúa en los "puestos" de artículos el intercambio no se establece en base a "cambios".

Al trueque siempre asisten las mismas gentes con leña y las que aportan los productos generalmente llevan lo mismo, por lo que, tanto las personas que ponen su "puesto" con leña tienen "clientes" ambulantes con las que siempre intercambian, como las personas que poseen su "puesto" con artículos también hacen "clientes" con las personas que llevan leña.

Las señoras de los puestos con leña siempre les despachan un poco mejor a sus clientes para que éstas continuamente vayan a ofrecerles los productos que llevan, sin embargo, éste no es un círculo cerrado pues también se llega a hacer el cambio a

personas que no son clientes e incluso hay marchantes de leña que, aún teniendo clientes, les truecan a todas las que llegan a ofrecerles sus artículos un poco de combustible para así hacerse de más clientes. Por otro lado, las personas que ambulaban con productos también se los ofrecen a las personas que no son sus marchantes.

Las señoras que ponen sus puestos con artículos, también tienen clientes y, no obstante, les despachan a las que no lo son. A este respecto, es interesante que la primera señora que estableció su "puesto" con productos introduciendo chicharrón, manteca y longaniza en 1965, únicamente les cambiaba estos productos a sus clientes y, debido a la introducción, desde hace 6 años, de más personas que aportaban dichos artículos, convirtiéndose también en "puestos", ella comenzó a cambiarles a las que no eran sus clientes para poder terminar con sus productos dada la competencia que surgió.

Durante el intercambio la mayor parte de las señoras se concretan a efectuar el trueque, sin embargo, algunas personas aprovechan este momento para platicar sobre su vida y sus "historias".

### 3).- LA TRANSACCION.

El entender como se lleva a cabo el establecimiento de las equivalencias de los productos que se intercambian, o sea, la cantidad de leños que tienen que darse a cambio de una determinada cantidad de artículos y viceversa, nos era muy confuso en un principio, pero conforme continuó nuestra investigación fuí-

mos comprendiendo este punto.

Cuando apenas comenzábamos nuestra investigación y le preguntábamos a la gente como hacía el cambio, siempre nos respondía: "le calculamos en base a que el kilo del producto que ella nos quiere cambiar cuesta "X" pesos y los leños cuestan "Y" pesos, por lo que si ella me da (por decir algo) \$ 20.00 de su producto, yo le doy lo que corresponde a \$ 20.00 de leños".

Este tipo de contestación era la que siempre se nos daba cuando hacíamos esa pregunta y, no obstante eso, en una ocasión cuando me encontraba en un "puesto" de leña, llegó una señora ofreciendo plátanos, y después de que la marchante le dijo que si quería de ese producto, la señora le dió el tanto de plátanos que deseaba cambiar y, posteriormente la marchante separó los leños que correspondían a esa cantidad de plátanos. En ese momento se concluyó el cambio y cuando la señora iba a tomar los leños que le correspondían, yo le pregunté a la señora del puesto cómo había calculado su cambio a lo que me respondió de la misma manera de la contestación que expuse anteriormente y, además de ello, retomó los leños para contarlos y mostrarme dicho cambio y resultó que le estaba dando mayor cantidad de leños que los que deberían haber sido, sin embargo, se los dió. Además de que este hecho contradecía un poco la respuesta que constantemente se nos daba, sucedían otro tipo de cosas que no iban de acuerdo con ese marco de referencia, como era que en ocasiones, la marchante del puesto de la leña no sabía ni a como estaba el kilo del producto por el que había intercambiado, o las señoras que aportaban artículos no los pesaban antes de

salir de sus casas para darse una idea de cuánto llevaban. Por otra parte, los leños y las brazadas poseían diferentes equivalencias, en moneda, para algunas personas y existían ciertas contradicciones en el intercambio si éste se analizaba con referencia al dinero, así por ejemplo:

1).- Para una señora que aportaba leña:

Dos leños regulares <sup>(4)</sup> valían \$ 10.00 y eran 10 cambios .

Un leño regular se cambiaba por una tortilla.

2).- Para otra señora que aportaba leña:

Tres leños regulares costaban \$ 10.00 y eran 10 cambios.

Diez leños delgados eran 10 cambios cuando se despachaba bien y trece leños delgados eran 15 cambios cuando se despachaba mal.

3).- Para una señora que tenía su puesto con artículos:

Dos leños regulares valían \$ 5.00.

En cuanto a brazadas de leña el valor era el siguiente:

4).- Para otra señora que aportaba leña:

Una brazada de 6 a 9 leños regulares y gruesos valía \$ 15.00.

(4).- Para dar una idea al lector proporcionamos las siguientes medidas aproximadas para los leños:

1 leño delgado = 60 cms de largo por 15 cms. de diámetro.  
 1 leño regular = 60 cms de largo por 25 cms. de diámetro.  
 1 leño grueso = 60 cms de largo por 30 cms. de diámetro.

Una brazada de 15 leños regulares y gruesos valía  
\$ 20.00.

Una brazada de 18 leños regulares y gruesos valía  
\$ 25.00.

5.- Para una señora que llevaba artículos:

Una brazada de leña costaba \$ 20.00.

Antes de analizar los valores que se le dan a estos leños, queremos aclarar que la diferencia que existe entre la primera y segunda señoras de nuestro ejemplo, de dar dos o tres leños por 10 cambios, se debe muy probablemente a que en la actualidad se ha devaluado un poco el valor de la madera por la introducción de rajás de los pueblos del Municipio de Ocuila y, por ello actualmente, algunas gentes están comenzando a dar tres leños por 10 cambios mientras que otros continúan despachando dos leños como hasta ahora lo han hecho.

La primera contradicción que surge de los datos la vemos en la primera señora; ésta nos dice que dos palos regulares valen \$ 10.00 y que uno de esos leños lo cambia por una tortilla; ante esto, está dando un leño de \$ 5.00 por una tortilla que en el mercado monetario cuesta \$ 0.50 y ella estaría perdiendo \$ 4.50. Bueno, pero supongamos que un día hay mucha oferta de tortillas y que por ello se cambie un palo delgado por una de ellas, o bien, que sea la costumbre de la marchante hacerlo de esa manera; vemos que ni en este caso le convendría hacer el cambio, porque, como nos dice la segunda señora de nuestro ejemplo, 10 palos delgados son diez cambios y equivalen a \$ 10.00,

por lo que el costo de un palo delgado es de \$ 1.00 y la tortilla en el mercado nos sigue costando \$ 0.50. Aunque en este caso la pérdida de la señora es menor, el cambio no es equitativo, pues para hacerlo deberían trocarse dos tortillas por un leño delgado lo que no sucede en la realidad.

Ahora veamos lo que sucede con la opinión del costo de las brazadas de leña, lo primero que salta a la vista es la contradicción que existe en la cuarta señora del ejemplo, ya que nos dice que una brazada de 6 a 9 leños regulares y gruesos cuesta \$ 15.00 mientras que una de 15 leños regulares y gruesos vale \$ 20.00, cuando en realidad debería costar alrededor de \$ 30.00 pues es casi el doble.

Por otro lado, tenemos que una brazada de 18 leños regulares y gruesos cuesta \$ 25.00, cuando solo le está aumentando 3 leños por \$ 5.00 mientras que si ella juntara otros tres leños e hiciera una brazada como la primera que nos dijo de \$ 15.00, esos tres leños le valdrían \$ 7.50, por lo que estaría perdiendo \$ 2.50 al hacer la brazada de 18 leños. Además de esto, si se considera que tomando a la segunda señora del ejemplo, que es la que da más baratos los leños, tres palos regulares valen \$ 10.00, la brazada de 6 a 9 leños teóricamente debería valer entre \$ 20.00 y \$ 30.00 y aún más debido a que se incluyen leños más gruesos; así mismo, la brazada de 15 leños regulares y gruesos más de \$ 50.00 y la de 18 leños más de \$ 60.00.

Por contradictorios que parezcan los casos expuestos, éstos son los valores o equivalencias que se manejan para los leños y brazadas cuando se hablan de cambios o de sus precios, pe

ro si ¿éstas señoras realmente tomaran como única referencia el precio de los productos en el mercado monetario harían así la transacción? Indudablemente que ésto no sucedería por lo que la referencia tenía que ser otra.

Todo esto nos condujo a pensar que el precio en dinero no era la base sobre la que se establecía el valor de los productos que se intercambiaban sino que, el darnos estos valores cuando preguntábamos sobre la manera de hacer el cambio, era para ellos la manera más sencilla y, quizás forzada, de explicarnos como se efectuaba.

Conforme continuamos asistiendo al trueque, nos enteramos que existían equivalencias generales para efectuar el intercambio; por lo menos, cuando éste se realizaba en los puestos de leña. De esta manera, supimos que algunos productos se despachaban por brazada y otros por palos; cuando se cambiaban por brazadas los leños eran regulares y gruesos, mientras que cuando se trocaban por palos éstos eran delgados.

Cuando se despacha por brazada los leños no se cuentan sino que solo se hace el montoncito de ellos al cálculo. Por brazada se cambia: el azúcar, la lenteja, el arroz, el frijol, el jabón, los mangos, las ollas, las cazuelas, los petates, la carne y sus derivados como la barbacoa, el menudo de puerco, el codillo, el chicharrón, la manteca, etc. Las equivalencias de algunos de estos productos son:

Un kilo de azúcar por una brazada

Un kilo de arroz por una brazada

Un kilo de frijol por una brazada

Un kilo de jabón "Fab" por una brazada  
 Dos jabones en pasta por una brazada  
 Un petate chico por una brazada  
 Un cuarto de chicharrón por una brazada

Entre los productos que se trocan por palos delgados están: el plátano, los chiles, el cilantro, el pápalo, los tomates, los jitomates, los duraznos, las cebollas, las tortillas y las tortas de haba. Las equivalencias de estos productos son:

1 Plátano por un leño delgado  
 3 Chiles serranos por un leño delgado  
 1 Tomate por un leño delgado  
 1 Jitomate guajillo por un leño delgado  
 1 Jitomate bola por cuatro leños delgados cuando es grande y por tres cuando es chico.  
 1 Durazno por un leño delgado  
 1 Cebolla por un leño delgado  
 1 Tortilla por un leño delgado  
 1 Papa chica por un leño delgado  
 1 Aguacate por un leño delgado  
 5 Panes de dulce por seis leños regulares  
 1 Tamal por cinco leños regulares  
 1 Atole por siete leños regulares  
 1 Bolsa de palomitas por diez leños delgados  
 1 Consomé por 10 leños delgados

Otra manera de hacer el intercambio es, como habíamos men-

cionado, en base a "cambios". En resumen de estos se puede decir que:

2 6 3 Leños regulares son 10 cambios

10 Leños delgados son 10 cambios cuando se despachan bien  
y 13 leños delgados son 15 cambios cuando se despacha mal.

Respecto a la manera de hacer el trueque en los puestos de artículos, éste no se hace en base a palos por productos cuando en ellos hay verduras o frutas sino que, tanto en los puestos que hay esos artículos como en los que se despachan la carne y sus derivados, la gente que aporta la leña lleva a ellos varios leños o una brazada y la "marchante" les despacha al tanteo.

El grupo de personas que posee su "puesto" con artículos se conforma de comerciantes que llevan a intercambiar el producto que ya no pudo ser vendido, y, platicando con un señor que posea su "puesto" de chicharrón en polvo, éste me comentó respecto a la manera de hacer el cambio lo siguiente: "el cambio lo calculo en base a los precios, sin embargo, al hacer el cambio, mi producto se devalúa porque tengo que dar más chicharrón que lo que me dan de leña; pero yo les doy más de chicharrón porque éste me sobra (pues tiene una carnicería y trae lo que no puede vender) y por que la gente piensa que por sus leños les deben despachar bien. Al hacer el cambio les doy el tanto de chicharrón que se necesita para que la gente esté contenta con el cambio".

4).- INFLUENCIA DE LA LEY DE LA OFERTA Y DE LA DEMANDA EN LA TRANSACCION.

A pesar de las equivalencias que existen para efectuar el trueque, cuando éste se realiza en los puestos de leña, la variación en la oferta y la demanda de los productos que circulan se deja sentir en la alteración que sufren dichas equivalencias. De esta manera, cuando hay una menor oferta de leña y una mayor oferta de artículos, al efectuarse la transacción se da mayor cantidad de productos a cambio de la leña dado que ésta última es más demandada, y, por el contrario cuando hay una mayor oferta de leña y una menor oferta de artículos, se dan más leños a cambio de estos últimos. En el caso concreto de las tortillas, la mayor o menor oferta de éstas, no varía su equivalencia, ya que una tortilla se cambia en los dos casos por un leño, no obstante, la alteración de ello repercute en lo grueso o delgado del leño por el que se trueca; así, cuando mucha gente acude con tortillas, se les da a cambio un palo delgado y, cuando pocas personas las llevan se truecan por un palo regular, pues de lo contrario, las que aportan este artículo no lo cambian.

Por otro lado, el alza y la baja de los precios de los productos que existen en el mercado de transacciones monetarias repercuten en el trueque, debido a que cuando sube el precio de algún artículo, la mayoría de las personas que introducen éste al intercambio dejan de llevarlo y, en consecuencia, al ser pocas las gentes que aportan estos productos piden más leños a cambio de ellos. Como ejemplo de esto se puede mencionar el

caso de los aguacates; cuando éste está barato en el mercado, varias señoras lo introducen al cambio y se da un palo por un aguacate, pero cuando éste sube de precio, pocas señoras lo llevan y se truecan tres palos por un aguacate. Por otro lado, si sube el precio de algún producto pero sigue habiendo la misma oferta de él en el trueque, no se afectan las equivalencias del cambio.

Los artículos que son más demandados durante todo el año, debido a que se introducen en poca cantidad, son: la manteca, el azúcar, los jabones, las sopas de pasta y las ollas y cazuelas de barro.

#### 5).- TRANSACCIONES FINALES.

Cuando las señoras de los puestos de leña ya han terminado de adquirir, por medio del trueque, los bienes que necesitan y aún les sobra algo de combustible, éste lo venden pidiendo \$ 30.00 por brazada y la dejan a \$ 25.00 con regateo. Cabe mencionar que las personas que han transportado la leña en camión realizan el trueque simultáneamente a la venta de la leña, debido a que necesitan obtener dinero para pagar el flete y son ellos los únicos que venden por metro cuadrado, ya que generalmente introducen grandes cantidades de raja, y cada metro cuadrado lo alienan por \$ 150.00 hasta la 1:00 P.M. y pasado ese tiempo, lo venden a \$ 100.00.

Es común que cuando una señora del puesto de la leña ya ha terminado con su producto y llega alguien con un artículo que ésta desea, éste se da fiado y se "paga" el próximo martes con

la leña que se lleve. Por otro lado, si la señora del puesto de la leña posee leños que no puede vender ni intercambiar, por que haya demasiada oferta de éstos ese día y, por lo tanto, poca demanda, la señora le lleva la madera a alguna de sus marchantes (de los puestos de artículos) y se la fía para que el próximo martes le pague con parte del producto que ella trae. Así, las personas que introducen la leña, nunca se regresan a sus casas nuevamente con los leños ya que los restantes los cambian, los fian o los venden.

Cuando las señoras que aportan la leña al trueque ya han terminado de cambiar su producto, se reúnen con las personas de su poblado o con sus familiares, que también llevan leña, y platicando con ellos se comen su "taco" (que se lo hacen con los artículos que adquirieron en el cambio) y se toman su pulque o un refresco.

#### 6).+ TRANSPORTE DE LOS PRODUCTOS ADQUIRIDOS.

Las señoras que adquirieron productos a cambio de su leña, los colocan en un chiquihuite o canasta y se regresan nuevamente a su poblado en camión o pesero, mientras sus esposos se regresan caminando con los burros.

Por su parte, las personas que obtuvieron la leña a cambio de sus artículos, mandan ésta a su poblado en unas carretillas que se colocan junto al trueque con ese fin, o bien, en camionetas que se alquilan entre varias gentes del mismo poblado. Cada persona acomoda su leña en tercios y le pone una marca con gis para que su producto no sea confundido; posteriormente, el

carretillero carga éste hasta su vehículo y lo lleva a la casa de los respectivos dueños. En total existen ocho carretilleros y cada uno se dirige hacia diferentes pueblos; el costo por transportar la leña es de \$ 5.00 ó \$ 6.00 por tercio dependiendo de lo pesada que esté.

Para transportar la leña en carretillas se requiere de un permiso de la Compañía Loreto y Peña Pobre para no tener problemas con la vigilancia forestal; esta autorización se da en México en esta empresa y al concedérsele se le prohíbe al carretillero trasladar raja. Cada año el permiso debe ser renovado sin existir por ello cobro alguno. A pesar del impedimento que se les hace a los carretilleros de llevar raja en el camino, esto es frecuente aunque se arriesgan a que los multe la vigilancia forestal.

Las personas que ya no alcanzan lugar en las carretillas para transportar su leña, pueden dejarla en una casa que se encuentra a un lado del terreno donde se efectúa el trueque. El dueño de esta casa cobra \$ 3.00 por cada tercio de leña que le dejen y los poseedores de ésta pasan a recogerla en la tarde, en el transcurso de la semana o el próximo martes.

7).- DESTINO DE LOS PRODUCTOS OBTENIDOS POR LAS LEÑERAS Y DEL COMBUSTIBLE ADQUIRIDO POR LAS QUE INTRODUCEN ARTICULOS.

Todas las leñeras consagran los productos que obtienen en el trueque a su consumo familiar.

En el caso de las señoras que adquieren leña a cambio de sus artículos, el destino de dicho combustible abarca las si-

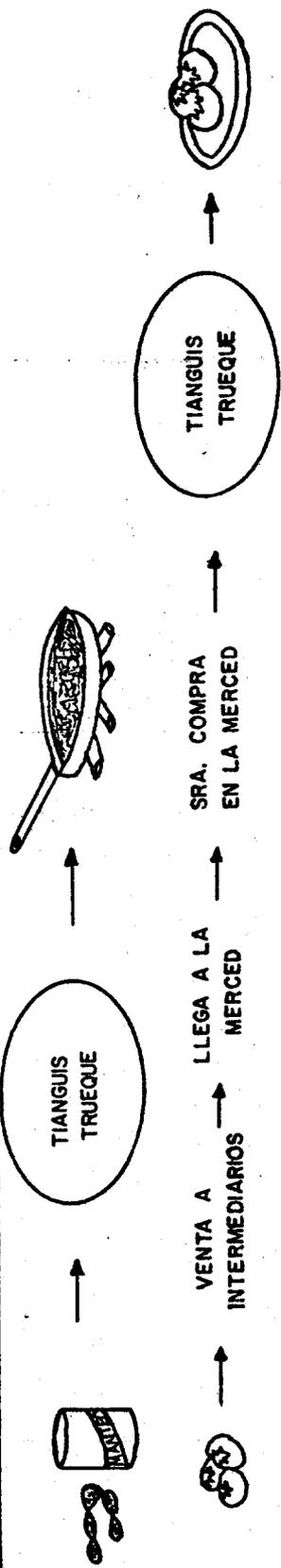
guientes posibilidades: uso doméstico, como insumo para elaborar tortillas para el trueque o para la venta, venta de la leña a otras personas del mismo poblado y, en el caso de los carniceros, como insumo para su comercio. Como ejemplo de las posibles combinaciones que se establecen entre estas posibilidades, en San Pedro Tlatizapán se encontraron las siguientes:

- a) Uso doméstico
- b) Uso doméstico y como insumo para hacer tortillas para el trueque.
- c) Uso doméstico y como insumo para elaborar tortillas para la venta.
- d) Uso doméstico, como insumo para hacer tortillas para la venta y alienación del combustible a otras personas del mismo poblado.
- e) Uso doméstico y venta del combustible a otras personas de la misma comunidad.
- f) Uso doméstico e insumo para el comercio en el caso de los carniceros.
- g) Exclusivamente como insumo para el comercio en el caso de los carniceros.

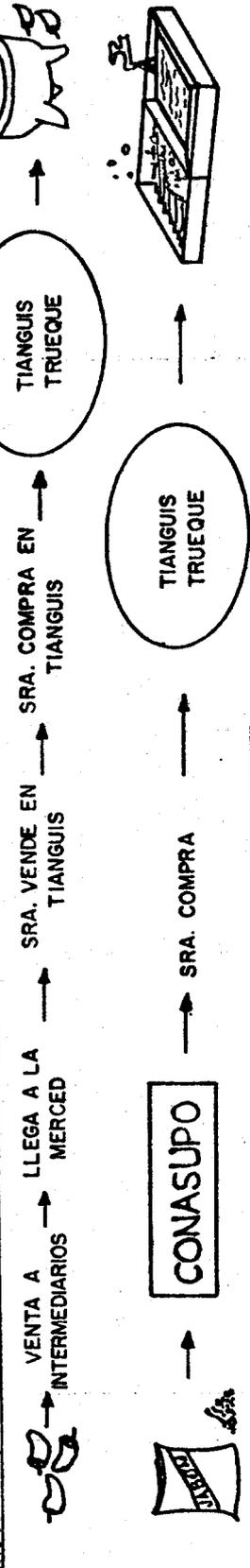
A manera de ejemplificación del flujo de artículos que intervienen en el trueque desde el productor directo hasta el consumidor final, se elaboraron los siguientes diagramas:

**EJEMPLOS DEL FLUJO DE ARTICULOS QUE SE CAMBIAN POR LA LEÑA DESDE EL PRODUCTOR DIRECTO HASTA EL CONSUMIDOR FINAL**

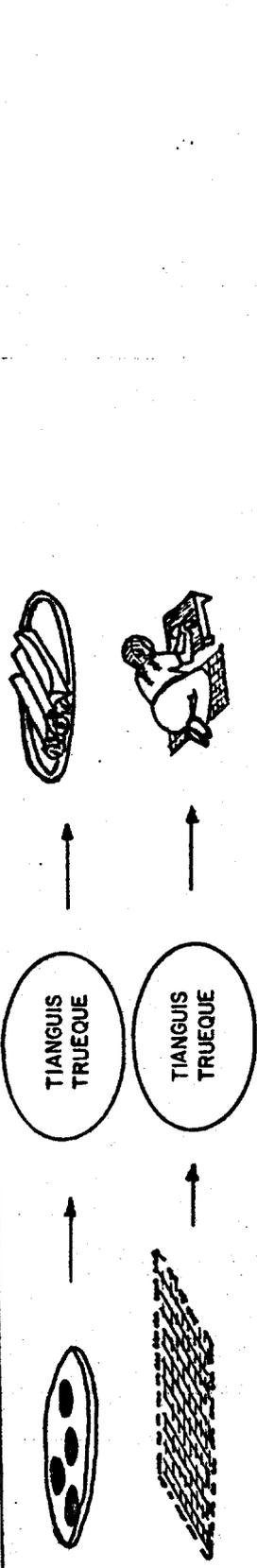
**COMERCIANTE QUE DESTINAN LOS RESTOS DE SU COMERCIO AL TRUEQUE :**



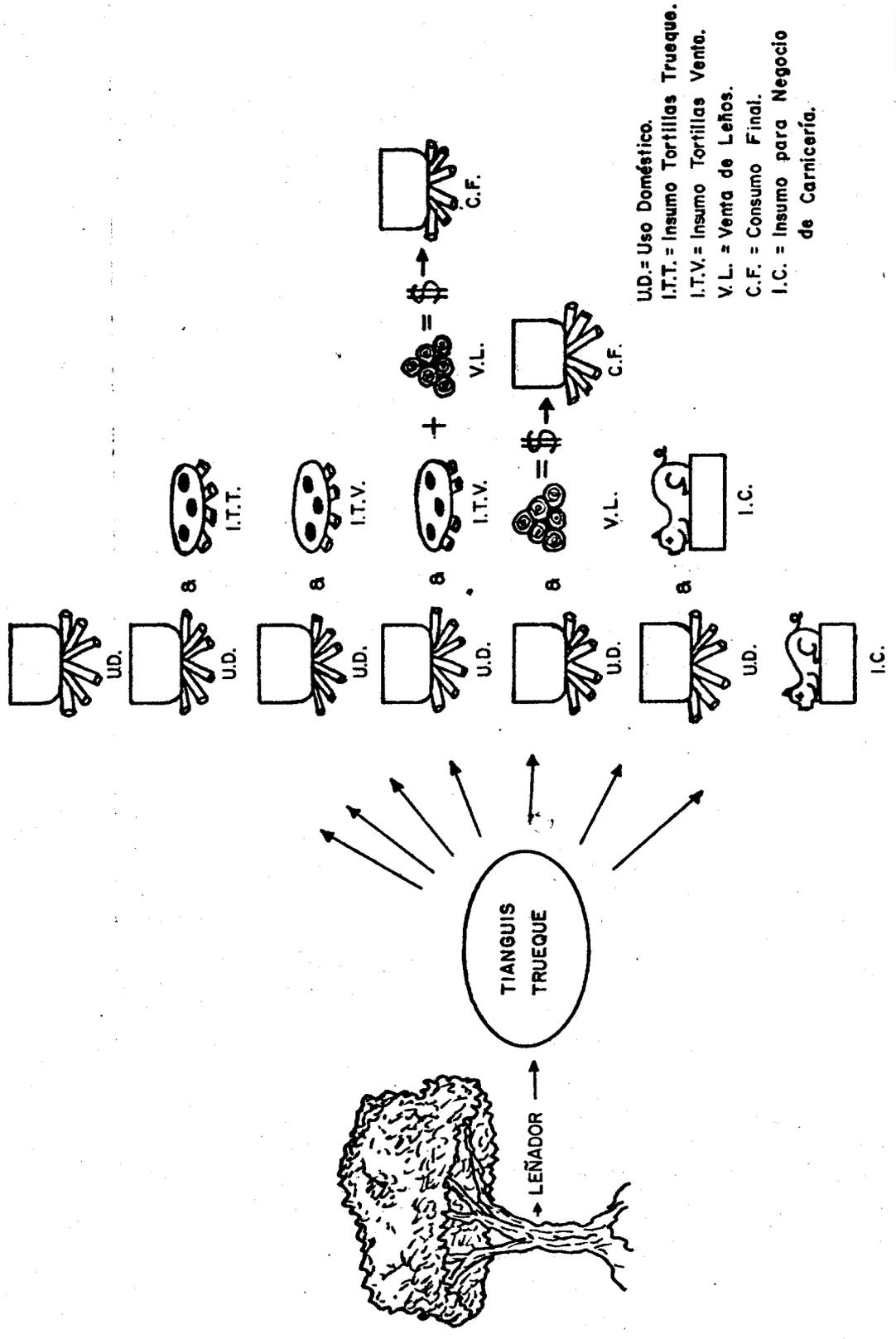
**PERSONAS QUE COMPRAN ARTICULOS ESPECIALMENTE PARA EL TRUEQUE :**



**SEÑORAS QUE PRODUCEN DIRECTAMENTE LO QUE INTERCAMBIAN :**



**EJEMPLO DEL FLUJO DE LA LEÑA QUE INTERVIENE EN EL TRUEQUE**



### III.- OCOTENCO: POBLADO QUE INTERVIENE CON LEÑA EN EL TRUEQUE

#### INTRODUCCION

Ya hemos visto el funcionamiento tan interesante del trueque que se efectúa los martes en el tianguis de Santiago Tlanguistenco, ahora internémonos al estudio de dos comunidades que participan en dicho intercambio: Ocotenco y San Pedro Tlaltizapán. El interés en ambas se basa en que la primera aporta leña al intercambio y la segunda artículos y, de esta manera, se puede tener una visión más clara y profunda de los dos polos que intervienen en dicha transacción. En este capítulo haremos referencia a Ocotenco, una de las rancherías que forma parte de la comunidad de Coatepec, reservando para el siguiente apartado el estudio del poblado de San Pedro Tlaltizapán.

Comenzaremos nuestra exposición con la descripción general de la ranchería, con la finalidad de proporcionar una visión de la situación que rodea a las personas que intervienen en el trueque; posteriormente pasaremos al estudio de algunas unidades domésticas familiares para tratar de vislumbrar cuáles son las causas que las motivaron a ingresar a este tipo de intercambio, así como, percibir cuál es la situación actual y por último veremos si existe alguna ganancia al efectuar el trueque en lugar de vender la leña y posteriormente adquirir estos productos en el mercado.

A).- SAN NICOLAS COATEPEC: CABECERA COMUNAL DE OCOTENCO.

Coatepec es cabecera comunal y pertenece administrativamente al municipio de Santiago Tianguistenco. Se ubica en las coordenadas geográficas 2 116 000 N. por 455 000 E.<sup>(2)</sup>, localizándose en el Estado de México al Sureste de Toluca. Sus tierras colindan al Norte y al Noreste con los terrenos de Xalatlaco; al Este con los de Wichilá, Estado de Morelos; al Sur con las tierras de Ocuila de Arteaga; al Suroeste con las de San Pedro Techuchulco y las de San Mateo Texcalyacac y al Oeste limita con parte de los terrenos de San José Mezapa y Almoloya del Río.

La comunidad de San Nicolás Coatepec se compone de las siguientes rancherías: Ocotenco, Tlacomulco, Ahuatenco, San Lorenzo Huehuetitlán, San Bartolo del Progreso, La Lagunilla, Tlacuítlapa, Chiquilpa, Coyoltepec, Antlatlacpac, Texmaninalli y Muná-natl<sup>(3)</sup>.

B).- OCOTENCO, RANCHERIA DE COATEPEC.

Ocotenco es una de las rancherías que forman parte de la comunidad de Coatepec. Por su pertenencia a dicha comunidad el límite de sus tierras es el mismo, no obstante, la población de esta ranchería se localiza en las coordenadas geográficas 2 115 000 N. por 453 000 E.<sup>(4)</sup> y se ubica al Norte del poblado o ranchería de Tlacomulco; al Este del de Ahuatenco; al Oeste de

(2).- Mapa DETENAL, 1970.

(3).- Información complementada con 4 rancherías de los datos presentados por Luis Miguel Rionda en "sobre los bienes comunales de Coatepec". UAMI, 1980. (inédito).

(4).- Mapa DETENAL, 1970.

la cabecera de Coatepec y al Sur de los terrenos de San José Mezapa. Esta ranchería se localiza, dentro de nuestra clasificación general de la zona, en el piso ecológico: piamonte.

Las vías de acceso a Ocotenco se forman por una carretera pavimentada y por varias veredas o brechas de terracería. La carretera que pasa por esta ranchería es la Toluca-Chalma y es posible tomar este camino viniendo por las carreteras que lo atraviezan y que son: La Marquesa-Tenango de Arista y La Marquesa-Chalma. Las brechas de terracería unen a este poblado con Santiago Tianguistenco, Ahuatenco, Coatepec, San Lorenzo, Tlacomulco y La Esperanza. De esta manera, es posible llegar a la ranchería por la carretera tomando uno de los camiones o peseros que pasan constantemente durante el día a partir de las 5:00 A.M. o bien en carro particular y, por las brechas de terracería caminando, en caballos, mulas, burros y en algunas incluso en automóvil.

### C).- HISTORIA DE LA RANCHERIA.

La ranchería de Ocotenco se comenzó a poblar alrededor del año de 1925, sus primeros habitantes procedían de Coatepec de las Bateas; éstos fueron cerca de 10 personas que poseían bastante ganado y algunos terrenos en Ocotenco. Se piensa que las gentes emigraron a este lugar para estar cerca de sus tierras a la vez que su ganado tenía más espacio para su apasentamiento.

En 1925 pertenecían a Ocotenco los parajes de Tlalotepec, Tlamica, Tecalco, Tlacomulco y Ahuatenco y, a su vez, Ocotenco era paraje de Coatepec. En esa época los habitantes de Ocoten-

co y sus parajes dependían administrativamente por completo de la cabecera de Coatepec, pues al carecer de su propia delegación y centros culturales se subyugaban a los de dicha cabecera; ante esto, las faenas y cooperaciones que efectuaban se realizaban so lo para el beneficio de Coatepec y la gente tenía que transpor- tarse a ese lugar para asistir a la escuela.

Posteriormente en el año de 1931 Ocotenco y sus parajes de- cidieron independizarse un poco de Coatepec estableciendo su pro pia delegación y escuela en Ocotenco. Esto se hizo con la fina lidad de aprovechar las faenas que se efectuaban para arreglar el propio poblado y para que la gente pudiera asistir a la escue la sin dificultades, pues el llegar a Coatepec resultaba un poco difícil, ya que además de que se encuentra a 2 km. de distancia y la carretera aún no se había construído, en la época de llu- vias las veredas se inundaban volviéndose intransitables. Esta separación a la vez que le atribuía a Ocotenco la categoría de "ranchería" le proporcionaba cierta independencia política y cul tural con respecto a Coatepec, sin embargo, continuaba unido a él por los bienes comunales existentes debido a que estos perma- necían siendo administrados por la cabecera.

Más tarde, Tlacomulco y Ahuatenco se independizaron adminis- trativamente de Ocotenco poniendo cada uno su propia delegación y escuela; el primero lo realizó alrededor del año de 1965 y el se gundo en 1970. No obstante, estas rancherías quedaron también unidas a Coatepec en cuanto a la administración de bienes comuna les se refiere.

D).- DESCRIPCION FISICA DEL POBLADO.

Actualmente a Ocotenco pertenece el paraje de Tlamica y el de Tecalco y en conjunto cuenta con una población de 583 habitantes.

El poblado de Ocotenco se encuentra en joya, es decir, entre cerros, aunque también existen algunas casas que se asientan en las laderas que lo rodean. Esta ranchería posee su propia delegación y escuela primaria y también tiene una cancha de foot-ball y otra de basket-ball donde acostumbran jugar los muchachos y las muchachas los domingos. En este pueblo la mayor parte de los habitantes son católicos, pero carecen de Iglesia propia por lo que para asistir a ella tienen que hacerlo en la de Coatepec; por esta razón, las personas no van a misa los domingos y solo concurren a ella en ocasiones especiales como son la celebración de algún matrimonio, el cumplimiento de los 15 años en las mujeres y los bautizos.

En esta ranchería existen dos pequeñas miscelaneas en las que es posible adquirir refrescos, galletas, algunas frutas, manteca, dulces, carne, etc. y, debido a que en éstas también se expenden bebidas alcohólicas, los señores acostumbran reunirse en estas tienditas a tomar, sobre todo los Sábados y los Domingos.

Los habitantes de Ocotenco cuentan con agua entubada y con luz eléctrica. El agua entubada se introdujo hace diez o doce años y como ésta solo llega por las mañanas (de 6:00 A.M. a 1:00 P.M.) se almacena en unos estanques que se encuentran afuera de algunas de las casas; las personas que poseen estos estanques pagan \$ 30.00 mensuales por vivienda por consumir el agua y

las que carecen de él pagan \$ 15.00 mensuales por morada y tienen el derecho a pedirla a los que sí lo poseen. Anteriormente, cuando no existía el agua entubada, se hacía uso de la de un río que atraviesa por esta rancharía y, aún en la actualidad, hay señoras que lavan su ropa aprovechando el líquido proveniente de él auxiliándose para el tallado del apoyo en algunas piedras que se encuentran alrededor de este río.

Las casas que forman el poblado son dispersas y se encuentran solas o formando pequeños núcleos de dos, tres o cuatro casas rodeadas por parcelas; esta diseminación de los asentamientos se debe a que los colonos han ido estableciéndose donde poseen sus terrenos. Las brechas que comunican a las casas y a las parcelas son en su totalidad de terracería.

En esta rancharía es común encontrar que una vivienda se forme por dos cuartos dormitorios y una cocina independientes entre sí, es decir, en "casitas aparte". La construcción de las habitaciones es en su mayoría de adobe recubierto con cemento, con el techo de teja de una o dos aguas. Estas viviendas poseen por lo general dos pequeñas ventanas de aproximadamente 0.60 m. X 0.60 m. por las que penetra poca luz al interior de los cuartos y la puerta de entrada frecuentemente es de madera sin pulir. En el interior de estas habitaciones el piso es de mosaico o bien de terracería; las personas duermen en camas y en algunas ocasiones poseen armarios donde guardan sus pertenencias.

El cuarto destinado para cocinar es mucho más sencillo que el anterior; en éste la construcción es hecha con maderos uni-

dos entre sí. Para calentar sus alimentos utilizan el fuego proveniente de la leña y, en ocasiones, de los olotes. En ninguna vivienda existen baños ni fosas sépticas.

Es común que en las casas se crien gallinas, guajolotes y cochinos y, en los hogares donde se poseen animales como burros, mulas, machos y borregos, se les contruye un pequeño corral cuyo techo se elabora con lámina de asbesto o con zacatón o con tejas, el cual es sostenido con troncos de árboles muy delgados.

#### E).- SISTEMA DE AUTORIDAD.

Como hemos mencionado anteriormente, Ocotenco es una ranchería de la cabecera de Coatepec que se independizó de él en la administración de asuntos locales y culturales al edificar su propia delegación y escuela, sin embargo, su unión con dicha cabecera continúa aún en lo que respecta al suministro y cuidado de los bienes comunales debido a que éstos son administrados por Coatepec. De esta manera, los habitantes de Ocotenco cuentan con un sistema local de autoridad para resolver los problemas que pueden surgir dentro de la ranchería y con un sistema comunal de autoridad más amplio que abarca a las doce rancherías en los asuntos y problemas relacionados con los terrenos comunales.

La estructura del sistema local de autoridad en Ocotenco se constituye por tres delegados o propietarios y por dos comandantes. La elección del delegado es realizada por los habitantes de la ranchería en una asamblea que se reúne con esa finalidad y posteriormente, el presidente municipal de Santiago Tianguistenco le proporciona una credencial reconociéndole el nombramiento.

La designación de los comandantes la realiza el delegado cuando éste ya ha sido electo. La duración en el cargo de cada comisión es de tres años, por lo que al concluirse este período se reúne nuevamente la gente del pueblo para elegir otro delegado.

La función del primer delegado o propietario, además de representar a la rancharía, es la de organizar a los hombres del poblado para que se realicen las faenas necesarias para el mejoramiento de los servicios en Ocotenco, como ejemplo de éstos se pueden mencionar: la construcción de veredas y la edificación o remodelación de la escuela. En caso de que no se encuentre el primer delegado, ésta función queda relegada al segundo propietario y, si por alguna circunstancia estos dos están ausentes, el tercer delegado es quien se encarga de ello.

Abajo de los delegados se encuentra el primer comandante y éste está sobre el segundo comandante. Estos se encargan de conservar el orden público; cuando se presenta algún pleito se lo reportan al primer delegado, en caso de que la falta que se haya cometido sea fuerte acuden posteriormente con el malechor a Santiago Tianguistenco y si el delito fué aún más grave lo llevan a Tenango del Valle.

La estructura de autoridad comunal de Coatepec controla lo referente al bosque y a las canteras; ésta se encuentra constituida por un representante de bienes comunales, un secretario, un tesorero, tres vocales y un consejo de vigilancia. Este gabinete debe ser cambiado cada tres años y elegirse por votación democrática por todas las rancharías de Coatepec y por los habitantes de esta cabecera, no obstante, el período de duración de

la comisión no siempre es respetado, ya que la planilla anterior a la actual duró diez años en el mismo cargo.

A través de esto se puede ver como la estructura de autoridad local le proporciona a cada ranchería cierta independencia y desunión con las demás en lo que respecta a la preocupación de sus problemas particulares, sin embargo, esta separación o aislamiento desaparece cuando se trata de asuntos comunales.

F).- DISTRIBUCION DE LOS RECURSOS.

Los recursos naturales que existen en Ocotenco se distribuyen a su población por medio de dos sistemas de tenencia: la privada y la comunal. La primera se constituye por la tierras que se adquieren por medio de su compra y son utilizadas para el cultivo y para la instalación de viviendas. La mayor parte de la población de esta ranchería siembra 1.5 has. ó 2 has. distribuidas en tres o cuatro terrenos y solamente seis o siete personas poseen 4 has. o más.

A la propiedad comunal tiene acceso cualquier habitante de las rancherías que forman parte de Coatepec y, por lo tanto, los de Ocotenco pueden hacer uso de este terreno, pero se encuentra bajo la administración del representante comunal<sup>(5)</sup>. Este tipo

---

(5).- Conviene mencionar que se consideran "comuneros" solo a las personas que residen en el poblado y que trabajan en la agricultura y son excluidos de este grupo a los habitantes que radican en la ranchería y se mantienen de los ingresos obtenidos de trabajos no agrícolas como es el caso de los que se emplean en las fábricas de Santiago Tianguistenco o los que se van a trabajar al Distrito Federal y regresan diariamente por la noche al poblado. No obstante, a pesar de esta distinción, tanto los comuneros como los que no pertenecen a este grupo pueden hacer uso de los terrenos comunales y votar para la elección de la planilla comunal, pues el único requisito para ello es la pertenencia a alguna de las rancherías de Coatepec.

de propiedad tiene una superficie total de 14,213 has. <sup>(6)</sup>; de éstas 8,000 has. son terrenos cultivables, 6,000 has. son terrenos boscosos <sup>(7)</sup> y el resto se constituye por canteras.

Para poder sembrar en los terrenos cultivables se requiere de un permiso del representante comunal y solo se concede éste si el demandante, además de pertenecer a una de las rancherías de Coatepec, carece de tierras; si esto se cumple se le otorga al pedidor únicamente 0.5 ha. de tierra y en ocasiones aún menos. A pesar de que teóricamente este tipo de terrenos no se pueden comprar porque pertenecen a toda la comunidad, este hecho es frecuente cuando una vez obtenido el permiso el poseedor paga contribuciones en Santiago Tianguistenco y lo registra como propiedad, sin que se de cuenta el comunal de Coatepec. Sin embargo, esta manera ilegal de hacer uso del terreno comunal no causa ningún conflicto con los habitantes del resto de las rancherías debido a que éstos no se oponen ni protestan.

Únicamente 20 personas de todas las rancherías que forman parte de Coatepec siembran en los terrenos comunales. Estos son considerados de peor calidad que los existentes en las pequeñas propiedades ya que después de sembrar dos años en ellos crece más nabo que maíz y, por lo tanto, hay que hacer un mayor gasto en el deshierbe.

Para la recolección de plantas silvestres y la caza en el bosque no se requiere de ningún permiso, tampoco es necesario para extraer leña de los árboles, pero si está prohibido que el

---

(6).- Panorámica Socio-Económica en 1975. Toluca, Mex. Tomo III.

(7).- Información proporcionada por la Presidencia Municipal de Santiago Tianguistenco.

campesino corte "rajas" de los troncos de ocote y de oyamel, pues éstos se consideran usufructo exclusivo de la compañía de papel Loreto y Peña Pobre. Esto se debe a que dicha compañía posee un contrato con el representante de bienes comunales por medio del cual se le proporciona a ésta la concesión de la explotación de esos árboles a cambio del pago de ellos y de su reforestación en el bosque<sup>(8)</sup>. Anteriormente cuando aún no se le otorgaba a Loreto y Peña Pobre este derecho no existía ninguna restricción en la tala de árboles de los campesinos y desde que esta compañía se introdujo en 1966, solo se les permite hacer uso de las ramas del ocote y del oyamel. Para lograr que el campesino cumpla con esto, el presidente de los bienes comunales emplea la vigilancia forestal con la finalidad de que ésta levante infracciones y les quite el animal de carga e inclusive el hacha cuando sean sorprendidos con raja o cortando uno de estos árboles; no obstante, los campesinos continúan extrayendo estas rajas, sobre todo del ocote, y cuando los sorprende la vigilancia forestal, les recoge su animal de carga, la leña y los manda a México a una oficina de Loreto y Peña Pobre que se encuentra en Avenida Insurgentes frente al hotel de México. En este lugar les dan los papeles con la multa que va de \$ 500.00 a \$ 1,000.00 por cada carga de leña y, posteriormente van a hacer el pago de ésta a Hacienda que está en la calle de Lorenzo Boturini, donde les proporcionan su comprobante de pago y con éste se presentan

---

(8).- Cuando se celebró este contrato se dijo que de la cuota que pagara Loreto y Peña Pobre a los bienes comunales, se debería contribuir al municipio de Santiago Tlanquistenco con \$ 0.07 por cada raja que se extrajera; sin embargo, este pago nunca se ha efectuado.

a recoger su animal en San Nicolás Coatepec. Conviene mencionar que en ocasiones si la vigilancia forestal ve un árbol derribado y a un campesino por ese lugar, le levanta la infracción aunque éste no haya tirado dicho árbol.

Cuando aún no entraba la compañía de Loreto y Peña Pobre a explotar el bosque comunal de Coatepec, se les concedía un permiso a los habitantes de Almoloya del Río, Santa Cruz Atizapán y San Pedro Tlaltizapán de ir a este bosque a adquirir leña debido a que estos poblados carecen de monte. Por éste permiso pagaban \$ 5.00 ó \$ 10.00 por animal cargado, pero en 1966, al introducirse la compañía, se les retiró esta licencia restringiéndose el derecho de leñar únicamente a las rancherías que forman parte de Coatepec.

Dentro de los terrenos comunales existe una zona donde es posible extraer piedras de basalto. Esta cantera es llamada localmente "El Pedregal" y se encuentra dividida en dos secciones o partes; en una de ellas cualquier habitante de las rancherías de Coatepec puede extraer piedra sin requerir de un permiso, generalmente esta extracción es destinada a la venta. La otra sección se denomina "Banco" y para obtener la piedra de este lugar se necesita de un permiso que solo se concede si el producto va a ser utilizado para el uso personal. El primer delegado de Ocotenco es la persona que concede la autorización para la explotación de este "Banco", pudiendo cualquier ranchería de Coatepec demandar dicha licencia. Para la creación del "Banco" el primer delegado de Ocotenco tramitó el permiso con el presidente comunal de Coatepec en 1978 y éste se autorizó en Marzo de 1980;

la finalidad de ésta sección es evitar que se extraiga piedra para la venta para poseer, de ésta manera, reservas para el uso personal.

G).- APROVECHAMIENTO DE LOS RECURSOS NATURALES Y SU EXPLOTACION.

Ya hemos visto la manera en que los recursos naturales se distribuyen entre los habitantes de la ranhería de Ocotenco, ahora pasaremos a observar el manejo que efectúan de sus recursos, así como, las técnicas que utilizan para su explotación. En este apartado también se incluirán los créditos externos con los que cuenta el campesino.

1).- AGRICULTURA.

El cultivo principal que se siembra en las tierras destinadas a la agricultura es el maíz, aunque también se siembra un poco de frijol, de haba y de avena; todos estos productos son de temporal. Las colindancias entre las parcelas de distintos dueños se hace, en algunas ocasiones, por medio de magueyes que se siembran alrededor de la extensión de la parcela y que son también aprovechados para extraer el aguamiel de ellos y fabricar el pulque; el límite de la extensión también puede señalarse por medio de una piedra indicadora que se coloca entre las parcelas.

Como mencionamos anteriormente, la ranhería de Ocotenco se ubica en el piamonte y se encuentra en joya, rodeada por cerros y laderas, por lo que la siembra de los cultivos puede llevarse a cabo en la parte llana del pueblo o bien en las laderas. En el primer caso, el tipo de sistema de cultivo que se utiliza es el

de "caños o cabeceras", y en el segundo caso el de "cajones"<sup>(9)</sup>.

1.1).- CICLO DE CULTIVO DEL MAIZ, DEL HABA Y DEL FRIJOL; SUS RE-  
QUERIMIENTOS E INSTRUMENTOS DE TRABAJO.

El maíz es el producto principal que se siembra en Ocotenco y se destina tanto para el autoconsumo como para la venta. El haba y el frijol se siembran en pocos surcos, intercalados con el maíz y se consagran exclusivamente al consumo familiar. Estos productos son de temporal y sólo se obtiene de ellos una cosecha anual.

La venta de maíz se hace a una tienda privada que se encuentra en Santiago Tianguistenco, llamada "La Reguladora", o bien a unos camiones que entran al poblado a comprar bultos de esta gramínea.

Las clases de maíz que se siembran en Ocotenco son: el "amarillo", el "blanco" y el "negro", pues son fáciles de vender. Existe otra especie de maíz que se siembra en poca cantidad: el "cacahuazintle"; éste es más suave que los otros y más grande, pero debido a que es difícil su alineación, sólo se siembra en pocas porciones para hacer elotes, tamales y atole para el consumo familiar.

Ahora veamos los pasos que hay que seguir en el cultivo de estos productos:

La preparación del terreno para la siembra se hace en el mes de Febrero. La primera aflojada de la tierra se le denomina barbecho y se efectúa con la yunta, jalando el "polco" (ins-

(9).- Para mayor información de estos sistemas agrícolas remitimos al capítulo I, inciso A, sub-inciso 2 (piamonte) de este trabajo.

trumento utilizado sólo para éste trabajo) o bien con el tractor, lo más común es que ésta labor se realice con la yunta, aunque el tractor es más rápido y deja ya preparada la tierra para la siembra sin tener que hacerse posteriormente la rastra.

En Ocotenco sólo siete personas poseen yunta, por lo que las gentes que carecen de ella tienen la alternativa de alquilar ésta o el tractor; lo más común es que se arriende la yunta. Por el alquiler de ésta se paga \$ 350.00 por día de trabajo (de siete de la mañana a tres de la tarde) y se tarda alrededor de dos días el aflojar una hectárea de tierra.

En caso de que se alquile tractor, éste puede ser de arado o de rastra; el primero es mejor pues posee dos discos grandes que penetran más profundo en la tierra, disolviendo más los surcos que habían quedado de la cosecha anterior, en cambio el de rastra posee ocho discos grandes que se introducen menos hondo y, por lo tanto, deshacen menos los surcos. El alquiler del tractor de arado cuesta \$ 650.00 por el barbecho de una hectárea y el hacer ésta se tarda tres o cuatro horas; con el tractor de rastra se cobra \$ 450.00 por hectárea y ésta se barbecha en dos horas.

Después de efectuar el barbecho con la yunta debe rastrear-se el terreno, ya que los surcos de la cosecha anterior no quedan completamente disueltos. El rastreo se hace pasando la viga y cruzando el zurco con la yunta; para hacer esta labor se requieren dos días y medio o tres días por hectárea. La rastreada ya no se efectúa cuando se utilizó el tractor en el barbecho, pues éste deja los surcos bien deshechos y el terreno listo para

la siembra.

La siembra debe realizarse del último día de Marzo al cinco de Abril, debido a que después de este período el cultivo ya no se desarrolla con rapidez, sin embargo, en Ocotenco hay personas que efectúan esta labor pasado este tiempo porque carecen de yunta o porque se dedican a otras labores y no disponen de ese tiempo para cultivar su tierra.

La siembra se lleva a cabo con máquina sembradora. Esta se introdujo hace 15 años y por medio de ella pueden rocearse las semillas del maíz, del haba y del frijol, al mismo tiempo que va echando el abono y tapando el cultivo. Las personas que carecen de máquina sembradora pueden contratar a las gentes que sí la poseen para que realicen este trabajo; el costo es de \$ 300.00 por día, realizándose en este tiempo una hectárea.

Para la siembra del maíz a la máquina se le pueden poner tres discos diferentes; uno que siembra en la forma llamada de "hilo"; éste disco tira tres semillas continuas y las plantas quedan casi pegadas; otro disco es para sembrar en forma de "doble paso"; en este caso el disco tira tres, cuatro o cinco semillas cada quince centímetros, quedando esta distancia entre las matas, y el último disco siembra en forma de "mata" o de "paso"; en este caso el disco también rocea tres, cuatro o cinco semillas cada treinta centímetros, quedando de esta manera, la distancia de un paso entre mata y mata.

El disco que se utilice para la siembra varía según la preferencia del dueño del cultivo, no obstante, la mejor manera de efectuar la siembra es con el disco de "doble paso" ya que las

matas aprovechan mejor el fertilizante que hay entre ellas que en el caso del cultivo en "hilo" y rinde más plantas por superficie que en la forma de "mata", a pesar de que en este último caso crece más la planta al aprovechar más el abono que hay entre las matas.

Para la siembra de una hectárea en forma de "hilo" o de "mata" se necesitan trece cuartillos\* de semilla de maíz y en el caso del "doble paso" se requieren de diez y siete ó diez y ocho cuartillos. La semilla que se utiliza en la siembra proviene de la guardada de la cosecha anterior. El tipo de fertilizante que se utiliza es el químico (sulfato) y en una hectárea se ocupan 10, 8 ó 6 bultos de él, dependiendo de las posibilidades económicas, ya que cada bulto de sulfato cuesta \$ 90.00 .

Desde la introducción de la máquina sembradora el dueño del cultivo se ahorra varios peones o trabajadores, debido a que una persona puede manejarla y realizar con ella todos los pasos necesarios para que las semillas queden sembradas. Anteriormente cuando todavía no se hacía uso de esta máquina, el dueño de la parcela requería para sembrarla por lo menos de tres peones o trabajadores: una persona que echaba la semilla; dos gentes que roceaban el abono y uno más que tapaba la semilla, llamado "el rastrillero". Pero cuando además del maíz se sembraba frijol y haba, se necesitaban dos trabajadores extras, cada uno de los cuales iba echando la semilla de uno de estos productos.

Después de la siembra hay que trabajar tres desquelites que

---

\* Un cuartillo = un kilo y medio aproximadamente.

son llamados localmente: escarda, media tabla y corriente. Estos consisten en hacer más profundos los surcos que hay entre el maíz para repartir la tierra que hay en ellos hacia el tallo de las matas de manera que éstas posean un mayor soporte para su crecimiento a la vez que, al efectuar este trabajo, se eliminan las arvences que hallan brotado en dicho surco y que le pueden quitar la "fuerza" para que crezca al maíz.

El primer desquelite, "la escarda", se lleva a cabo del 10 al 15 de Mayo; en él se ocupa como herramienta de trabajo el arado y en un día de trabajo cinco personas "escardan" una hectárea.

El segundo desquelite, "la media tabla", se efectúa a los 8 ó 15 días de haberse realizado "la escarda", en ese trabajo puede ocuparse el arado, la cultivadora o una máquina con cuchillas. Durante esta labor debe rocearse nuevamente abono químico a la planta; se emplean 10, 8 ó 6 bultos de éste por hectárea dependiendo de las posibilidades económicas. En un día tres gentes hacen el trabajo de la "media tabla" en una hectárea.

El último desquelite, "la corriente", se realiza cuando comienzan las lluvias y, para ello, se utiliza como instrumento el arado.

Posteriormente a estos desquelites, el agricultor ha de esperar hasta los últimos días de Julio o principios de Agosto para que haya espigado el maíz y poder "pardear" su milpa. Esta labor consiste en quitar las plantas que hayan salido de más en cada mata, ya que cada una de éstas debe tener como máximo 3 ó 4 de ellas para que puedan tener los nutrientes necesarios para

crecer, de lo contrario, la planta del maíz no da elotes produciendo solo zacate.

La cosecha del frijol y del haba se realiza 15 días antes que la del maíz y, la de este último se efectúa entre el 5 y el 25 de Noviembre y, posteriormente, como última labor se levanta el zacate que haya quedado para alimentar a los animales. El rendimiento de una hectárea sembrada con maíz depende en mucho de la cantidad de abono que se le aplique al cultivo y de las condiciones climáticas a las que se somete, pero podría establecerse un promedio de producción general de 10 a 15 cargas\* y cuando el cultivo llega a poseer las mejores circunstancias climáticas y se encuentra bien abonado 20 cargas. Para la cosecha del maíz trabajan 18 ó 20 personas, éstos cosechan un poco más de una hectárea por día, pero cada uno debe de pisar dos cargas como tarea.

La labor del cultivo de la milpa se realiza con el trabajo familiar y cuando se requiere más mano de obra como en la siembra, los desquelites y, sobre todo, en la cosecha, se contratan a otras personas del poblado. De la familia intervienen en esta labor tanto el padre y la madre, como los hijos (as), pero si estos últimos estudian sólo ayudan los sábados. A la gente que se contrata se le paga un jornal diario de \$ 70.00 y, además, se les da de beber pulque a las once o doce de la mañana y de comer a la una o dos de la tarde. Lo que se les da en este último caso es un plato de habas en caldillo o frijoles, tortillas y pulque. Conviene mencionar, que cada patrón o dueño del cul-

---

(\*).- Una carga de maíz = cien cuartillos ó 150 kilos.

tivo tiene un peón preferido al que le hace la "barba" dándole pulque y tratándolo como si fuera "de la casa", con la finalidad de que éste efectue bien el trabajo y guie a los demás peones; a ésta persona se le paga la misma cantidad que a los demás pero es el primero que se contrata cuando se necesitan peones.

1.2).- TIEMPOS CLIMATOLOGICOS E IMPORTANCIA DE ELLOS PARA EL CULTIVO DEL MAIZ.

Para saber cómo va a estar el tiempo climatológico del año, los viejitos utilizan el sistema de las "cabañuelas", no obstante, actualmente la gente joven no sabe usarlo.

Los tiempos climatológicos que más afectan a la planta del maiz son las granizadas y los "nortes" o "heladas"; con el granizo se desgarran las hojas del maiz impidiendo su crecimiento; sin embargo, si la planta aún está muy chica y graniza, ésta se calienta y crece más rápido. Los nortes son muy peligrosos para la planta ya que además de que ésta se amarilla y no crece mucho la mazorca, si al día siguiente del norte, llueve, se pudre la planta. Los días de norte son tan temidos por el agricultor que incluso tiene detectados los días del año en que éstos se dan y los relaciona con el santo al que se celebra ese día, como un "mal Santo"; así por ejemplo, el 13 de Junio generalmente hiela, por lo que se considera que "San Antonio es un mal santo".

Cabe mencionar que entre los miembros de este poblado también existe la creencia de "los efectos de la luna"; estos efectos son los signos zodiacales de "cáncer" y "escorpión". Para saber en que día la luna va a estar sobre dichos efectos se consulta el libro de Mario Galván, cuyo título es "El Calendario

del más Antiguo Galván". En él se indican esos días y se piensa que en ellos no se debe trabajar la milpa, pues de hacerlo la planta se agusana del tallo, el elote o la raíz. Así mismo, se cree que cuando la luna "se muere" tampoco se debe laborar la milpa, hasta los tres días, ya que si esto no se cumple la planta también se agusana.

1.3).- CREDITOS EN LA AGRICULTURA DE CODAGEM (COMISION DE DESARROLLO AGRICOLA Y GANADERO DEL ESTADO DE MEXICO).

CODAGEM comenzó a dar créditos agrícolas en Ocotenco hace 10 años, pero con el nombre de "Plan Ranchero"; el cambio de denominación se estableció hace dos años. El Banco Agropecuario, situado en Toluca, opera con CODAGEM; este último tiene una oficina en Santiago Tianguistenco y proporciona a crédito fertilizantes, cultivadoras y sembradoras con un interés del 5% anual.

Al obtener el campesino el crédito de CODAGEM debe pagar forzosamente el seguro agrícola, el de vida y el de hospital; éstos se pagan anualmente siendo el costo del primero de \$ 300.00, el del segundo de \$ 200.00 y el del seguro de hospital de \$ 100.00 .

1.4).- CICLO DE CULTIVO DEL MAGUEY.

El maguey se cultiva en pequeñas porciones para el autoconsumo; éste generalmente se planta en una hilera rodeando a las parcelas indicando así los límites de éstas.

En Ocotenco se cultiva el maguey "verde" o "mechichicastle" y el maguey "negro". La plantación de estos agaves se lleva a

cabo de Abril a Junio para aprovechar el período de lluvias para que éstos puedan desarrollarse. Posteriormente, de Agosto a Octubre de cada año debe "redondearse cada maguey", es decir, quitarle con la coa las pencas que le broten en la parte inferior para que éste se abra y crezca.

Después de 5, 6, 7 ó 12 años de sembrado el agave, éste debe "caparse", esto es, tumbarle con un partidor el "corazón o flor". A partir de ese momento puede extraérsele el aguamiel o bien esperarse tres meses para obtener una mejor calidad de ella. El aguamiel se encuentra en el centro del maguey, en el hueco que queda al cortarse "la flor" de éste. La extracción del líquido se lleva a cabo por medio de un "acocote" de aproximadamente 0.80 m. de longitud y que posee dos pequeños huecos, uno en la parte superior de él y otro en la parte inferior. El procedimiento para obtener el aguamiel consiste en succionarla a través del "acocote" hasta que éste se sienta pesado y, cuando esto suceda, retirarlo del maguey tapando el hueco inferior de este instrumento para evitar que se salga el líquido y, posteriormente, se vacía el aguamiel en un recipiente. Después de extraer el líquido, con una "cuchara para raspar" se quita el "mechal" que se encuentra en el lugar en donde estaba la miel, y se tira; esto se hace con la finalidad de que el agave de la misma cantidad de miel al día siguiente.

Después de la primera extracción de aguamiel del maguey, las puntas de las pencas de éste se doblan hacia el centro para evitar la penetración de agua y, además de ello, se tapa el centro del agave, de donde se extrajo el líquido, con una penca y

sobre de ella se coloca una piedra; esto último se hace por dos razones:

- 1.- Para que no entre aire, evitándo con ello que se tapen los poros del maguey y pueda dar miel.
- 2.- Para que el tlacuache no se tome la miel o llegue a provocar la descomposición del pulque.

El período de producción del maguey "verde o mechichicastle" es de 6 meses proporcionando 2 ó 3 litros diarios. Por su parte el maguey negro secreta 4 litros de miel diarios durante 9 meses.

1.5).- FOMENTO DEL "HUERTO FAMILIAR" POR PARTE DE PRONASE (PRODUCTORA NACIONAL DE SEMILLAS).

PRONASE se introdujo al poblado regalando sobres con semillas de espinacas, cilantro, cebollas, chiles, rábanos y zanahorias con la finalidad de fomentar el cultivo de estos productos dentro de huertos familiares. En Ocotlán, algunas personas siembran estos productos pero en pequeñas extensiones, convinando varios de ellos en aproximadamente 2.5 m. X 3.5 m.

2).- EL BOSQUE.

El bosque comunal, que es predominantemente montañoso, entraría en nuestra clasificación general de la zona dentro del piso ecológico: monte. A él tienen acceso todos los miembros que forman parte de la comunidad de Coatepec y lo explotan de diversas maneras: talando árboles, cazando, recolectando hongos y plantas silvestres tanto medicinales como comestibles y, emplean

do algunas zonas como territorio de agostadero.

## 2.1).- EXPLOTACION FORESTAL.

Los tipos de árboles y arbustos que pueden encontrarse en este bosque comunal son: el aile, el encino, el huejote, el tepopote, el ocote, el oyamel, la jara y el teposá. Todos estos árboles los explotan los campesinos con la finalidad de obtener de ellos leña para su consumo doméstico, o para su venta en los poblados que carecen de ella como: Santa Cruz Atizapán y Almoloya del Río, o bien para utilizarla en el trueque que se efectúa los martes en el tianguis de Santiago Tianguistenco.

Para dar una idea más clara y completa de las características de los árboles y arbustos que se encuentran en el bosque, hemos elaborado el siguiente cuadro en el que se muestra: la altura en la que éstos se desarrollan, como se reproducen, el tiempo que éstos tardan en crecer, su utilización, algunas de sus características y el acceso o prohibición que tiene el campesino para su leño.

(Ver cuadro en la siguiente página)

CARACTERÍSTICAS DE LOS ARBOLES, ARBUSTOS Y MATO-

ARRALES QUE SE ENCUENTRAN EN EL BOSQUE

CLASIFICACION	CLASE	ALTURA EN LA QUE SE DA*	TIPO DE RE-PRODUCCION*	CRECIMIENTO	UTILIZACION	CARACTERISTICAS	ACCESO O PROHIBICION
Arbusto	Membrillo	partes bajas y pedregosas	por semilla	A los 3 años se corta	Consumo doméstico		No se prohíbe cortarlo
Arbol	Sayulís-tlat	partes bajas y pedregosas	por semilla	Como a los 5 ó 6 años tiene un diámetro de 10 ó 12 cms. y ya se puede cortar, pero no se permite	Consumo doméstico		No existe prohibición para cortarlo
Arbol	Madroño	Partes bajas y pedregosas	por semilla	A los 8 ó 10 años ya tiene unos 15 cm. de diámetro	Sirve para elaborar cosas de artesanías como: baleros, trompos, pliveras, etc. Anteriormente los de la Lagunilla, San Bartolo y Tlacomulco llevaban a vender leños de este árbol a Mejicalzingo que es donde elaboran la artesanía pero desde que entró Loreto y Peña Pobre ya no lo llevan pues éste prohibió que se cortara este árbol. Actualmente cuando éste ya está muerto (caído) se usa para el consumo doméstico.		Desde que entró Loreto y Peña Pobre, lo prohibió leñar, aunque éste no lo explota dicha comunidad
	Aile	Partes bajas y pedregosas	por semilla	Como a los 5 ó 6 años tiene un diámetro de 10 ó 12 cms. y ya se puede cortar, pero no se permite	Consumo doméstico		No lo dejan cortar vivo porque no lo permite Loreto y Peña Pobre.
	Encino	Partes bajas y pedregosas	por semilla	"Es precoz"; a los 5 ó 10 años ya tiene un diámetro de 10 ó 12 cms.	Consumo doméstico		No lo dejan cortar vivo porque no lo permite Loreto y Peña Pobre.

CLASIFICACION	CLASE	ALTURA EN LA QUE SE DA	TIPO DE REPRODUCCION	CRECIMIENTO	UTILIZACION	CARACTERISTICAS	ACCESO O PROHIBICION
Arbusto	jara	partes bajas y pedregosas	por semilla	Tarda dos años en crecer	Es curativo. Anteriormente con éste se les preparaba un baño a las señoras que acababan de tener un bebé, para que "agarraran fuerza". Actualmente se utiliza para el uso doméstico.	Hay bastante ya que es plaga. Si un terreno está vacío se llena de jara.	
Matorral	Teposá	Partes bajas y pedregosas	Por estacas; lo tienen que sembrar	A los 2 6 3 años ya se puede cortar	Para hacer estacas, cercas y alambros.		No existe prohibición para cortarlo
	Huejote	zona media			Para hacer huacales y consumo doméstico.		Prohibido cortarse porque se explota para hacer huacales.
Arbusto	tepo pote	zona media			Consumo doméstico.	Es plaga	
Arbol	Oyamel	zona media	Por semilla	"Es precoz". A los 8 6 10 años ya tiene 10 ó 12 m. de altura con un diámetro de 50 cm y ya se puede cortar	Consumo doméstico.		Prohibido leñarse porque es el producto que explota Loreto y Peña Pobre.
Pino	ggo-	zona alta	por semilla	"Es precoz". A los 11 años tiene 40 cms. de diámetro y ya se puede cortar	Consumo doméstico.		Prohibido leñarse porque es el producto que explota Loreto y Peña pobre.

NOTAS:

\*La reproducción por semilla se da de manera natural

La parte baja se localiza a 2,800 m.s.n.m.

La zona media se localiza a 2,900 m.s.n.m.

La zona alta se localiza a 3,250 m.s.n.m.

Las personas que se dedican a la tala del bosque con la finalidad de obtener leña para su venta o para su cambio por otros artículos, son consideradas como "las más amoladas" o "las más pobres". Específicamente de la ranhería de Ocotenco son ocho personas las que efectúan el trueque en el tianguis de Santiago Tianguistenco y cuatro de ellas también la venta de esta madera en otros poblados de la región.

Para poder leñar no existe ninguna edad establecida debido a que cualquier persona, de cualquier ranhería de Coatepec, puede hacerlo "apenas pueda" e incluso hay niños que desde los doce años ayudan a sus papás en esta actividad, pero son señores los que generalmente la realizan. Tampoco existe una división sexual para este trabajo ya que a pesar de que los hombres son los que casi siempre lo efectúan y se introducen al monte para obtener mejor leña e incluso derriban árboles para extraer rajas, las mujeres, cuando se requiere, leñan brazuelos a la orilla del monte y, en ocasiones, llegan a derribar un árbol cuando éste es pequeño.

Para poder leñar en el monte, no existen zonas específicas destinadas a cada ranhería, ni regiones preferentes donde se realice este trabajo según la temporada del año. Sin embargo, sí existe una época en la que se intensifica la extracción de leña de los árboles para su venta en otros poblados. Este período comprende los meses de Agosto y Septiembre, que es cuando los campesinos no tienen otra actividad y, por lo tanto, en este tiempo, es cuando más eficiente está la vigilancia forestal cuidando que éstos no exploten el producto que es concesión exclu-

siva de la compañía Loreto y Peña Pobre.

Del poblado de Ocotenco al monte, donde generalmente se leña, se hace alrededor de dos horas caminando con los burros o machos; este viaje en ocasiones se aprovecha para ir recogiendo hongos en el camino o llevar a pastar al ganado. Sin embargo, generalmente se va exclusivamente a leñar sin realizar ninguna actividad complementaria. Cuando una persona va a leñar al monte sale de su casa a las 8:30 A.M. y regresa a ella a las 2:30 ó 3:00 P.M.

El proceso de la actividad de leñar "brazuelos" consiste en cortar éstos del árbol con el hacha, o bien, recoger los que se encuentren tirados por el monte. En cambio, para obtener raja, se tira el árbol, posteriormente se le quitan con el hacha las ramas del tronco y después, este tronco es cortado con una sierra a lo largo entre dos, tres o cuatro personas, la distancia que se deja entre los cortes a lo largo del tronco, es de aproximadamente 0.60 m.; una vez concluido esto, con el hacha se parten los pedazos del tronco a la mitad quedando así las llamadas "rajas".

Para cargar la leña a los animales a éstos se les pone, con la finalidad de que no se lastimen, un aparejo, un retranco, una lona y tres costales de maíz y sobre de éstos la carga. El acomodo de la leña se lleva a cabo de la siguiente manera: primeramente se colocan un tercio de leña a cada costado del animal y se amarran con fuerza; posteriormente se le pega a las rajadas y brazuelos con la parte posterior del hacha para que éstos se acomoden y no dejen espacios entre ellos. Después de realizar és-

Señora leñando brazuelos

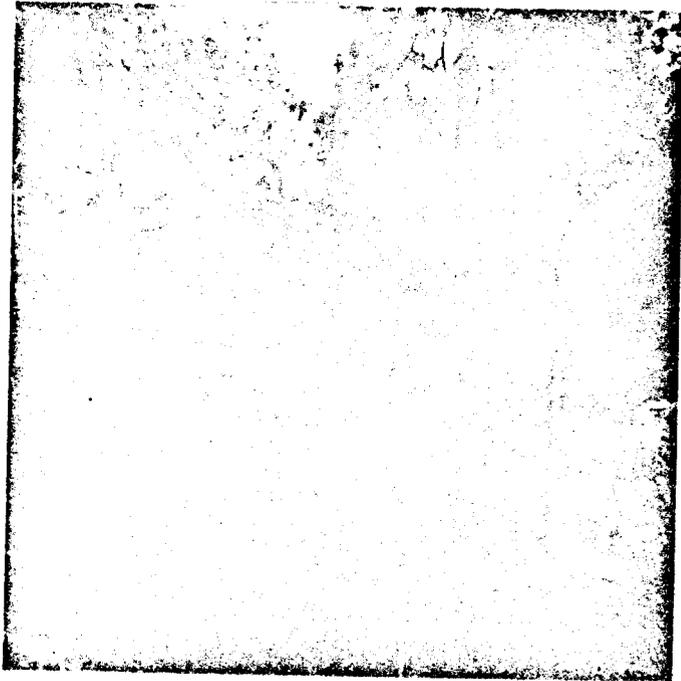
Señor quitándole las ramas al tronco del árbol para extraer "rajas"

Tronco cortado con sierra





Rajas



Cargada de leña  
en el macho

to, se pone más leña sobre el costado del animal y encima de los dos tercios de madera anteriores; se amarra y se acomoda nuevamente la leña con pequeños golpes de la parte posterior del hacha. Se calcula que cada macho puede cargar 150 Kg. de leña y los burros por ser más pequeños, menor cantidad.

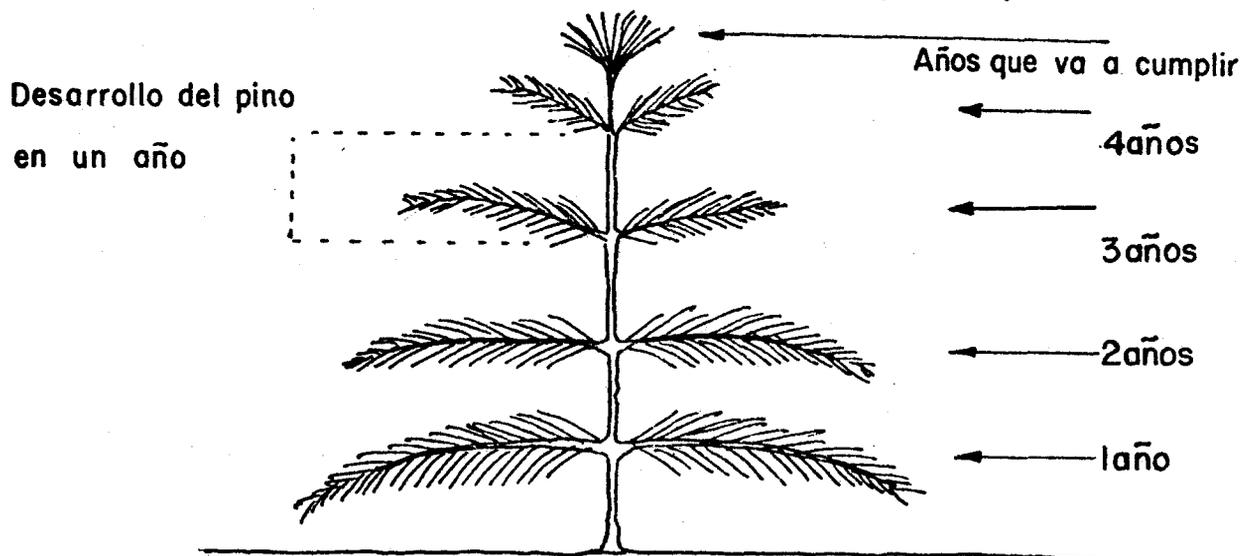
El ocote y el aile son los árboles que más se cortan en Coatepec debido a que son los mejores leños para cocinar. A pesar de que está prohibido extraer la raja de ellos, sobre todo del ocote, los campesinos continúan haciéndolo para venderla en Santa Cruz Atizapán y Almoloya del Río. Sin embargo, para el trueque, de Ocotenco, solo se leñan brazuelos.

La importancia que tiene para los leñeros el ocote puede percibirse por la observación que ellos han hecho para saber la edad de este pino; así, ellos saben, pues lo han visto a través de los años, que al ocote le sale un "piso" de ramas cada año, considerándose un "piso" todas las ramas que se encuentran a la misma altura del tronco del pino. De esta manera, si se cuentan los "pisos de ramas" que hay a lo largo del tronco puede saberse la edad del ocote y, si en la punta de éste, las ramas están cerradas, éstas indican el año que va a cumplir. Esta técnica para saber la edad, no se aplica a ningún otro árbol.

El crecimiento en altitud del pino depende mucho de las condiciones naturales en que éste se encuentre, pues si está entre el pedregal y no tiene hojas secas alrededor que le sirvan como abono, puede tener muchos años pero crecer poco en altitud; por el contrario, si éste se halla en donde no sea pedregoso y exista mucho abono llega a crecer muchísimo. Incluso el desarrollo

que ha tenido el pino en un año, el leñador lo ve en la distancia que existe entre los "pisos de ramas" que salen del tronco, que es muy poca en el primer caso (con poco abono) y más amplia en el segundo (con más abono).

#### EXPOSICION GRAFICA DEL CRECIMIENTO DEL PINO (OCOTE).



En el capítulo referente a la distribución de los recursos hemos visto como el ocote y el oyamel se han convertido en bienes concesionados exclusivamente para la compañía Loreto y Peña Pobre, así mismo, hemos constatado que a pesar de los problemas y multas a las que se expone el leñador, éste continúa explotando el ocote y hace a un lado el oyamel, debido a que no es bueno para cocinar porque saca mucha chispa y es difícil derribarlo por ser demasiado grueso. Ahora bien, para la compañía Loreto y Peña Pobre solo pueden trabajar talando y rajando árboles los llamados "comuneros"; el número de éstos que participan en la explotación varía entre 30 y 100 dependiendo de la estación agrícola.

## 2.2).- RECOLECCION Y CAZA.

Las plantas que se recolectan se utilizan como medios curativos o bien se destinan al consumo alimenticio.

Entre las plantas medicinales que se dan de manera natural y que se recolectan en Ocotenco, están:

- El toronjil y el estafiate: para el dolor de estómago.
- El mostrante: para el dolor de cintura.
- La hierba de Santa María ó Artemisa: para el dolor de cabeza.
- El epazote de perro: para los sustos.
- El toronjil blanco y el morado: para los sustos.

En el bosque también pueden recolectarse hongos comestibles como: los clavitos, el chapopotillo, las semas, los chilerillos, los champiñones, los jicarillos, las escobetas, los huevitos, los tejamanileros, los coatepitz y hongos venenosos o alucinantes<sup>(10)</sup>.

Cabe mencionar que dentro de las parcelas, también se recolectan plantas para comer como son: el quelite, el nabo y el quintonil.

Los animales que se cazan en el bosque son especialmente los conejos, las tórtolas, las ardillas y los venados, aunque éstos últimos se están extinguiendo. La actividad de la cacería se práctica muy pocas veces.

---

(10).- Información sobre las clases de hongos obtenida de los datos presentados por Luis Miguel Rionda. Op. cit. (inérito).

### 2.3).- GANADERIA.

Solo siete familias de Ocotenco poseen dos mulas o machos para efectuar el trabajo agrícola. No obstante, es frecuente que se posean burros que se les utiliza para realizar el rastreo de la milpa, para llevar la comida y el pulque de los trabajadores a ella o para cargar cosas pesadas.

Un cinco por ciento de la población posee ganado vacuno y un cinco por ciento ganado bobino. Estos se llegan a vender cuando se necesita dinero para comprar ropa, para celebrar una fiesta o para cuando se presenta alguna enfermedad en algún miembro de la familia.

La alimentación del ganado, sobre todo del bobino y el vacuno, durante un año, se lleva a cabo de la siguiente manera:

- De Enero a Octubre se les lleva a pastar al monte comunal
- De Noviembre a Febrero se les da en el pueblo el rastrojo de la planta del maíz, avena, ebol o acahual (esta última es una hierba que se da de manera natural en la milpa).

#### 2.3.1).- CREDITO GANADERO DE CODAGEM.

El crédito de ganado de CODAGEM no ha sido favorable para el campesino, ya que en 1973 éste ofreció a crédito de 10 reses de ganado en adelante a cada persona que se interesara en criarlas. De Ocotenco solo tres gentes aceptaron el ganado y CODAGEM se los vendió por kilos pesando a las reses acabando de alimentarlas, sin embargo, como estas personas no pudieron pagar la deuda, al año siguiente se vieron obligadas a vender a CODAGEM sus becerros, pero éste al comprarlos los pesó al día siguiente.

de que los campesinos se los llevaron, día en que no se les dió comida, y, además de ello, no entró dentro del precio de venta el peso de la cabeza ni de las patas.

#### 2.4).- CANTERAS.

De la ranchería de Ocotenco sólo tres personas se dedican a la extracción de piedra de las canteras y, además de ello, cultivan su milpa.

Para la extracción de piedras de las canteras, lo primero que se efectúa es un hueco en la parte inferior de la ladera utilizándose como instrumentos el pico y la pala; ésto se realiza con la finalidad de provocar el debilitamiento de la ladera al reducirse su soporte y, posteriormente, se barrena dicha ladera provocándose su derrumbe. Una vez logrado esto, con el marro se troza la piedra en el "hilo" (corte natural de la piedra) y las porciones que no quedan completamente fracturadas se rompen con la barreta hasta que posean una dimensión que puedan ser manipulables a mano y que generalmente va desde los 5 kgs. hasta los 30 kgs. por piedra. El material así obtenido se coloca en los camiones que se encuentran en el camino de la parte baja de la ladera; estos vehículos son propiedad de las casas de materiales de construcción a las que se les vende este producto y que generalmente son del Distrito Federal o de Toluca, aunque en ocasiones, las piedras también se alienan a algunas poblaciones aldeñas cuando se requieren para la construcción de escuelas, delegaciones, etc. (11)

(11).- Los datos sobre el proceso de extracción de la piedra fueron facilitados por Carlos Jiménez, integrante del proyecto general de la zona: "La movilidad espacial y ocupacional del trabajo campesino en México".

H).- TRABAJO EN EL DISTRITO FEDERAL Y EN LAS FABRICAS DE SAN-TIAGO TIANGUISTENCO.

Dada la cercanía de la región con el Distrito Federal y las eficientes líneas de comunicación que unen a ambos, alrededor de un 50% de la población de la ranchería acude al Distrito Federal a trabajar en industrias o como ayudantes de jugueros. Algunas de estas personas salen del poblado en la mañana y regresan durante la tarde o noche y otros residen en el Distrito Federal durante toda la semana y regresan a Ocotenco a visitar a sus familiares los sábados y domingos.

Otro recurso externo a la comunidad y que es aprovechado por algunos habitantes de Ocotenco, sobre todo por los jóvenes de 18 años de edad en adelante, es el trabajo que se ofrece en el parque industrial de Santiago Tianguistenco. A él acuden a laborar entre 10 y 20 muchachos y muchachas de este poblado en diferentes turnos de trabajo.

I).- ESTUDIO DE UNIDADES DOMESTICAS FAMILIARES QUE PARTICIPAN EN EL TRUEQUE.

1).- INGRESO AL INTERCAMBIO DE LAS PERSONAS QUE APORTAN LA LEÑA Y CAUSAS DE DEJARLO.

Algunas de las personas que han entrado al trueque de Santiago Tianguistenco, aportando la leña, lo han hecho por que algún familiar o compadrito las animó diciéndoles que de ésta manera era posible obtener mayor cantidad de productos alimenticios que vendiendo la leña y comprando posteriormente estos ar-

tículos en el mercado. Otro grupo de individuos ingresaron porque, aunque nadie les insistió directamente, ellos se dieron cuenta observando a las personas que trocaban, que se adquirirían más productos cambiando la leña que enajenándola.

Ahora bien, si realmente es más rentable cambiar la leña que venderla, cabría preguntarse ¿porqué no toda la gente que tiene acceso al monte interviene en el trueque y solo es un grupo reducido de personas? Durante nuestras entrevistas, nos dimos cuenta que el factor social juega en este sentido un papel muy importante, ya que esta actividad solo se destina a la gente más humilde de las rancherías y, practicarla, es mostrarle a los demás campesinos que uno es pobre y que se requiere de ella para ayudarse económicamente. Por esta razón, es común que las personas que comienzan a asistir al cambio les de "vergüenza" hacerlo y sientan esta pena cuando las ven sus conocidos, tanto de su poblado como de otras rancherías.

Para esclarecer la manera y los conflictos sociales con los que se enfrenta la gente al ingresar al trueque, citaremos el caso de Juana González y el de Hermelinda Sánchez sobre este respecto:

**Juana González:**

"Cuando esta señora comenzó a cambiar su esposo trabajaba para un señor haciendo cohetes y se "alquilaba" en el trabajo de las milpas; además de ello casi siempre estaba borracho; eran muy pobres y Juana nada más tenía dos mudas de ropa; por esta razón, una comadrita le dijo: "semos muy pobres y para ayudarnos hay que enseñarnos a cambiar". El esposo de Juana en un principio no quería que ella cambiara la leña porque no deseaba que sus cuñados lo critica

ran diciéndole que el dinero que él le daba a su hermana no alcanzaba para el gasto, no obstante, su suegra lo convenció de que la dejara ir diciéndole que ella tenía que aprender a ganarse la vida por si algún día él llegaba a faltar.

En su inicio a Juana le daba pena ir a cambiar la leña y pensaba que la gente se le quedaba viendo criticándola, porque el cambiar, es señal de que la persona es humilde, pero su comadrita le dijo que no le diera vergüenza porque "iba a traer que comer".

Actualmente Juana lleva 44 años cambiando y dice que ya se "impuso" al cambio de la leña; su situación económica es mejor y su hijo le dice que mejor vendan la leña y compren las cosas, pero ella le responde que con \$ 500.00 no compra lo que adquiere con el cambio y si no trocara solo compraría comida pero ya no podría adquirir petates ni cazuelas".

#### Hermelinda Sánchez:

Hermelinda Sánchez comenzó a asistir al trueque porque se dió cuenta que le convenía más cambiar la leña por todos los productos que se daban. Ella convenció a su esposo de que ingresaran al intercambio, sin embargo, a él le daba mucha vergüenza ir e incluso no se comía su "taco" en el cambio de la pena que le daba.

Actualmente ya no le da vergüenza intervenir en el trueque; él se come su taco en él y si en ese momento pasa una señora que cambie chiles o aguacates él le toma uno y le da leña a cambio; la señora nunca acepta los leños y le dice que se lo coma con su taco. Este señor además, se va a tomar pulque con sus familiares mientras su esposa realiza las transacciones.

A través de estos ejemplos pueden verse claramente cuatro pasos por los que han pasado las personas que han ingresado al trueque:

- 1.- La señora es la que inicia la proposición de asistir al intercambio porque es más rentable.
- 2.- Tanto la señora como el señor se enfrentan a un conflicto social al mostrar su posición económica que es humilde; ésto se manifiesta en la vergüenza.
- 3.- Cuando se dan cuenta de que el trueque constituye una

buena ayuda económica y se establecen en él buenas relaciones sociales, se pierde la vergüenza y se constituye en costumbre la asistencia a él.

- 4.- Para las personas que aportan la leña la ganancia en productos y las relaciones sociales reforzadas por la comida del "taco" y la ingerencia del pulque, además de la adquisición de bienes de consumo duraderos como los petates y sobre todo las cazuelas, constituyen una buena atracción.

Conviene señalar que a pesar de que al trueque, solo deben aportar la leña las personas más humildes o más necesitadas, hemos encontrado casos en los que asisten también individuos que no son los más pobres y, a éstos también les da vergüenza cambiar en un principio, pues se les critica que teniendo dinero intervengan en él.

Las personas que se han salido del trueque lo han hecho por que consiguen otros trabajos más remunerables o porque ya no tienen quien les leñe como es el caso de las viudas.

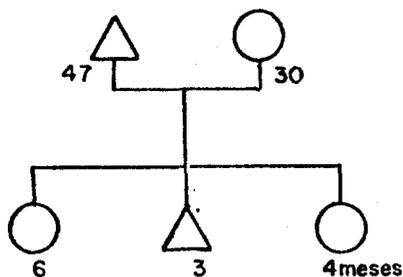
A continuación presentaremos algunos estudios de las Unidades Domésticas Familiares de Ocotenco que participan en el trueque; esta muestra la consideramos cualitativamente representativa debido a lo homogénea que resulta la población de las personas que aportan leña a dicho intercambio.

2).- CASOS CONCRETOS DE ESTUDIO DE UNIDADES DOMESTICAS FAMILIARES CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL TRUEQUE Y EN LA ACTUALIDAD.

2.1).- FAMILIA J.M.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL CAMBIO

a).- Composición familiar.



Esta familia cuando ingresó al trueque se componía del padre y la madre de 47 y 30 años de edad respectivamente, y tres hijos: la mayor, era una niña de 6 años; el hijo intermedio tenía 3 años y la niña menor 4 meses. Esta familia anteriormente vivía en Santiago Tianguistenco, pero hacía un año se habían venido a residir al poblado.

b).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre trabajaba para un señor de Santiago Tianguistenco en la elaboración de cohetes para las fiestas de los pueblos y los meses en que no laboraba en esto jornaleaba durante los trabajos agrícolas. La madre se dedicaba a las labores del hogar.

c).- Razón por la que ingresaron al trueque.

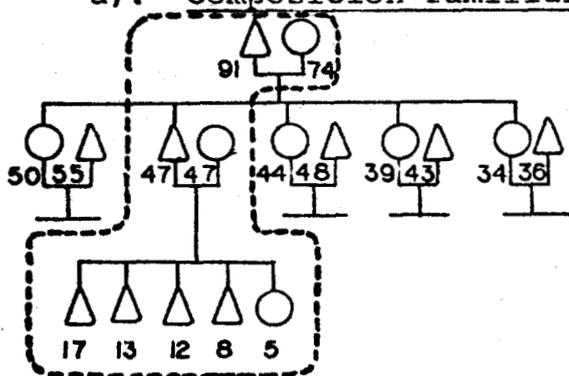
El dinero que ganaba el señor no alcanzaba para ajustar el gasto de la casa y una "comadrita" de la señora le sugirió que fuera al trueque para "ayudarse" económicamente, ante esto la

señora en 1936 decidió ir a este intercambio aportando la leña y trayendo a cambio la mayor parte de su consumo alimenticio se manal.

Antecedentes familiares: la mamá de la señora iba al trueque, pero ella no la acompañaba de chica porque en esa época no se acostumbraba llevar a las hijas.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL

##### a).- Composición familiar.



Esta familia lleva cuarenta y cuatro años de intervenir en el trueque, actualmente se compone de nueve miembros en tres generaciones: el padre y la madre de 91 y 74 años; un hijo de 47 años y su respectiva esposa de

47 años, y los hijos de estos últimos, 4 de los cuales son hombres y una mujer. Los niños tienen 17, 13, 12 y 8 años y la mujer 5 años.

##### b).- Recursos.

- Animales: Como animales domésticos crían 3 gallinas, 2 gallos (estos son de un Sr. de México que se los encargó pero no los ha recogido), 2 pollos y 5 cochinos. Como ganado poseen 8 borregos, 2 mulas y 2 burros (uno propio y otro de un familiar que se los encargó porque se fué a vivir al Distrito Federal).

- Tierras cultivables: Esta familia posee 1 hectárea de terreno distribuída en 2 terrenos de localización diferente; la mitad de esta hectárea la tienen como pequeña propiedad y el te

rreno restante, no es de ellos sino que pertenece a un familiar que se los presta.

Además de los terrenos cultivables tienen acceso a los terrenos comunales forestales donde obtienen leña y de agostadero a donde llevan a pastar a su ganado.

- Instrumentos de trabajo: Tienen la yunta con el arado, no tienen máquina sembradora por lo que realizan esta labor a mano; no tienen cultivadora por lo que aflojan la tierra con el arado, tienen hacha y machete para leñar.

- Otros recursos: Tienen un molino de maíz en su casa desde hace 3 años; de él obtienen, por moler el grano de otras personas del poblado, entre \$ 10.00 y \$ 15.00 diarios. De gasto de mantenimiento de ese molino pagan \$ 100.00 mensuales por la energía eléctrica que consume.

- Manejo de los recursos: Los animales domésticos que crían los mantienen para hacer uso de ellos vendiéndolos en caso de alguna necesidad monetaria, además de que al ganado ovino le extraen la lana dos veces anualmente para venderla.

Los terrenos los siembran con maíz y un poco de frijol, de haba y de avena; para sembrar los tres primeros productos ocupan las semillas que han guardado de la cosecha anterior y, para sembrar la avena compran la semilla.

Utilización de la leña y gasto semanal: De la leña que extraen del monte comunal destinan una carga semanal al consumo doméstico, dos cargas cada 15 ó 20 días a la venta en otros poblados y una carga semanal al trueque en el tianguis. Además de adquirir productos en el cambio, compran de \$ 350.00 a

\$ 400.00 cada martes, según sus posibilidades monetarias, de artículos alimenticios para cubrir su dieta alimenticia semanal<sup>(11)</sup>. En ocasiones, cuando no disponen de este dinero, consumen solo lo que obtienen en el trueque. Su alimentación se basa generalmente en lo siguiente:

Almuerzo: salsa o habas o frijoles o quelites y thé y tortillas.

Comida: tan solo un platillo que puede ser: sopa de pasta o arroz o frijoles o habas y tortillas. Solo consumen carne una vez por semana.

Asistencia al trueque: La venta y el cambio de la leña los efectúan cuando no es temporada de los siguientes trabajos agrícolas: siembra, escardas, cosecha y zacateado; en este tiempo compran con el dinero que obtienen jornaleando los productos que necesitan para cubrir su alimentación.

Como ven o sienten la transacción del trueque de la leña por artículos: A este respecto la señora nos comenta: "Al hacer el cambio, cambiamos a igual precio; a lo mucho les damos un peso más de leña de lo que cuestan sus cosas". No obstante, la señora no sabe el precio de algunos artículos que intercambia.

c).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre actualmente no hace nada debido a que ya está viejo.

(11).- Los datos presentados en este capítulo son del año de 1980, sin embargo, el gasto semanal se consideró, en este caso y en los sucesivos, del año de 1982 para poder establecer una comparación entre estas familias y las familias de San Pedro Tlaltizapán.

La madre no estudió. Se dedica a las labores domésticas, cambia la leña en el mercado de Santiago Tianguistenco los martes y muele el maíz en el molino cuando no está su nuera.

El hijo sabe leer pero no terminó la primaria. Va a leñar, a vender la leña a otros poblados, trabaja las milpas y, además de ello, jornalea en los trabajos de otras parcelas en: el barbecho, la siembra, los tres desquelites, la cosecha y la zacateada. También se encarga de cortarle la lana a los borregos y de venderla en Santiago Tianguistenco.

La esposa del hijo no sabe leer ni escribir. Ayuda a su suegra en las labores domésticas, cambia leña con ella (en el mismo puesto) los martes, le ayuda a su esposo en el trabajo de sus milpas, solo jornalea para la pisca y se encarga de moler el maíz en el molino que poseen.

El nieto mayor, de 17 años, acabó la secundaria pero ya no va a continuar estudiando por falta de recursos económicos. Acompaña a su papá a leñar o va él solo cuando éste no puede. Desde hace un año ayuda a la pisca del maíz de su milpa y nunca ha auxiliado llevando al ganado a pastar al monte debido a que asistía a la escuela y regresaba tarde a su casa.

El nieto de 13 años, estudió hasta tercero de primaria; desde hace dos años dejó la escuela porque ya no quiso asistir a ella. Se encarga de llevar a los borregos a apasentar al monte y desde hace un año ayuda en la pisca del maíz.

El nieto de 12 años asiste a la escuela y ayuda cortando pastura para los animales.

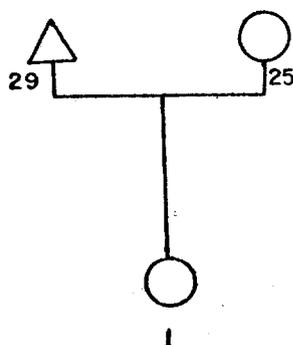
El nieto de 8 años se dedica exclusivamente a asistir a la

escuela.

2.2).- FAMILIA R.C.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL TRUEQUE.

a).- Composición familiar.



Esta familia se encontraba constituida por el padre y la madre de 29 y 25 años de edad y una hija de 1 año de edad. Estos se independizaron del hogar paterno del señor hacía uno o dos años.

b).- Recursos.

No tenían terrenos. Poseían una vaca, un caballo y acceso a la explotación de los terrenos comunales.

c).- Actividades económicas de los miembros de la unidad doméstica.

El señor iba a leñar al monte para adquirir la madera que se necesitaba en el uso doméstico y para venderla cada 15 días o cada mes en otros poblados, además, auxiliaba a su padre en los trabajos de la milpa y por ésto le pagaba. La señora se dedicaba a las labores domésticas.

d).- Razón por la que ingresaron al trueque.

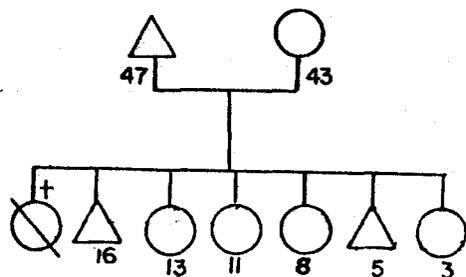
La señora de esta casa le propuso a su esposo, en el año de 1962, ingresar al trueque porque en ocasiones "no les alcanzaba el gasto".

Antecedentes familiares: La mamá de esta señora asistía

el trueque y ella de chica la acompañaba.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

a).- Composición familiar.



Actualmente esta familia tiene 18 años de asistir al cambio y se constituye por el padre y la madre de 47 y 43 años de edad respectivamente y 6 hijos; 2 de los cuales son hombres de 16 y 5 años y 4 son mujeres de 13, 11, 8 y 3 años.

b).- Recursos.

- Animales: crían 2 cochinos, 6 conejos, 2 guajolotes y 1 gallina; y además poseen 1 vaca, 2 caballos y 2 becerros.

- Tierras cultivables: poseen 2.5 has. que cultivan; de éstas 1.5 ha. es propia;  $\frac{1}{2}$  ha. es de la mamá de la señora que se las presta sin cobrarles por ello y, la  $\frac{1}{2}$  ha. restante es del hermano del señor que se las dió como empeño, además de que éste no está viviendo en Ocotenco. Las 2.5 has. que siembran se encuentran distribuídas en 4 terrenos de localización diferente.

- Instrumentos de trabajo: No tienen máquina sembradora por lo que para efectuar este trabajo contratan a un señor que posea ésta y realice la labor, o bien, ellos siembran a mano interviniendo en ello: el padre arreando la yunta, la madre roceando la semilla y el hijo mayor de 16 años junto con sus hermanas de 13 y 11 años auxiliándolos.

Tampoco poseen cultivadora por lo que los desquelites los

hacen con el arado. Tienen hacha para leñar.

- Manejo de los recursos.

Los animales domésticos los crían para venderlos en caso de alguna necesidad monetaria. En sus terrenos siembran: 2 has. con maíz, un poco de frijol y de haba y  $\frac{1}{2}$  ha. con avena; los 3 primeros productos los destinan a su consumo y la avena la emplean como forraje para sus animales.

Utilización de la leña y gasto semanal: De la leña que extraen del monte comunal destinan una carga al gasto doméstico y dos cargas al trueque en Santiago Tianguistenco. Todos los martes, además de los artículos que obtienen con el trueque, compran en la plaza de \$ 250.00 a \$ 300.00 de productos según sus posibilidades económicas. Su alimentación se compone básicamente de los productos que obtienen en el cambio, siendo generalmente la siguiente:

Almuerzo: thé y frijoles y tortillas.

Comida: Nada más un platillo: sopa de pasta o arroz o habas o frijoles y tortillas.

Consumen carne solo una vez por semana.

Asistencia al trueque: Ellos asisten al trueque durante todo el año excepto en las temporadas de los siguientes trabajos agrícolas: siembras, escardas, cosechas y zacateadas. En esas épocas compran los productos que necesitan para cubrir su alimentación con el dinero que obtienen jornaleando.

Cómo ven o sienten el trueque de la leña por los artículos: A este respecto la señora comentó: "En algunas cosas lo

que vale una cosa se da de leña pero las que son encajosas piden más leña que lo que valen sus cosas y de todos modos se las cambiamos, porque necesitamos esas cosas y ni modo que me regrese al pueblo con mi leñita" .

c).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre no estudió. Trabaja en sus tierras y no contrata peones para que auxilién durante la siembra y los desquelites, debido a que entre la familia se distribuyen estos trabajos. Para la pisca de sus milpas contrata 5 ó 10 peones dependiendo de sus posibilidades económicas y él hace "macoa" (ayuda mutua de trabajo) con uno de esos peones, pero no jornalea en esa temporada debido a que prefiere leñar para cambiar la leña. Durante la siembra y las escardas, este señor se contrata con su yunta para laborar en otras parcelas.

La madre estudió hasta segundo de primaria. Se dedica a las labores domésticas, a intercambiar leña en el trueque del tianguis, ayuda en el trabajo de sus milpas, jornalea en las siembras, escardas y cosechas, lava la ropa de una familia de Santiago Tianguistenco ganando por ello entre \$ 100.00 y \$ 170.00 semanales y un poco de alimentos como  $\frac{1}{2}$  Kg. ó 1 Kg. de chicharrón, manteca o longaniza ya que esa familia vende carne y se los regala.

El hijo mayor, terminó la educación secundaria pero ya no desea continuar sus estudios. Se encarga de llevar a pastar al ganado al monte y auxilia en las labores agrícolas de la siembra, escardas, y cosecha. Actualmente desea laborar en las fábricas de Santiago Tianguistenco pero no la admiten por la edad.

La hija de 13 años estudia el sexto año de primaria; ayuda a las labores domésticas del hogar y durante la siembra y los desquelites en la milpa. En las vacaciones escolares a veces acompaña a su mamá al trueque.

La hija de 11 años va a entrar al quinto año de primaria y auxilia haciendo lo mismo que su hermana mayor.

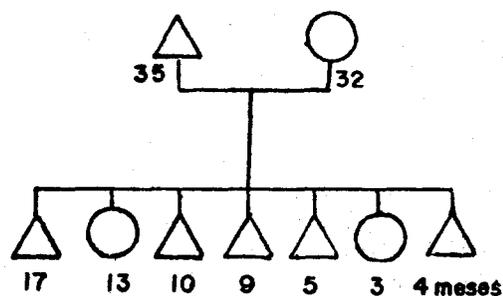
La hija de 8 años entró a tercero de primaria, ayuda barrriendo el patio y se está enseñando a cortar pastura para los animales.

El hijo de 5 años va a entrar este año a la escuela y está aprendiendo a cortar pastura.

### 2.3).- FAMILIA B.L.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL TRUEQUE.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia estaba compuesta por el padre y la madre de 35 y 32 años de edad respectivamente y por 7 hijos: 4 de los cuales eran hombres de 17, 10, 9, 5 años y uno de 4 meses, y 2 mujeres de 13 y 3 años. Esta familia acababa de independizarse del hogar paterno del señor debido a que éste había fallecido.

##### b).- Recursos.

Tenían 4 has. de tierra propias; en ellas sembraban maíz, un poco de frijol y de haba. Tenían 3 machos y varios borregos.

Todo esto lo habfan recibido por herencia al fallecer el padre del señor.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre trabajaba sus milpas; llevaba a pastar a sus animales al monte y leñaba para su uso doméstico.

La madre se dedicaba a las labores del hogar y auxiliaba a su esposo a las labores del campo.

El hijo mayor, de 17 años, estaba casado y vivía en el Distrito Federal con su esposa, pero les ayudaba económicamente a sus papás proporcionándoles \$ 50.00 ó \$ 100.00 cada 20 días y regalándoles ropa en sus cumpleaños.

La hija de 13 años, auxiliaba a su mamá en el hogar y en las labores de la milpa.

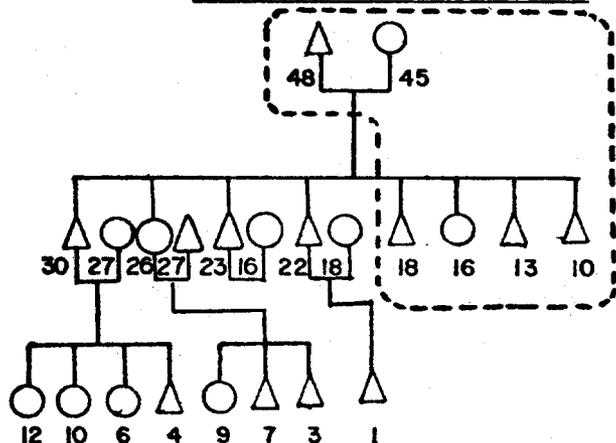
El hijo de 10 años estudiaba y le ayudaba a su papá a cortar pastura para los animales por las tardes, cuando salía de la escuela.

El hijo de 9 años estudiaba y cortaba pastura para los animales.

d).- Razón por la que ingresaron al trueque.

Como anteriormente vivían con el suegro, al fallecer éste y dividirse sus recursos entre todos sus hijos y, como consecuencia tener esta familia menos propiedades, la señora sintió la necesidad económica de comenzar a asistir al trueque en 1967.

Antecedentes familiares: La mamá de la señora murió cuando ésta era muy pequeña por lo que ignora si ella asistía al trueque. Su madrastra y su suegra no fueron a este intercambio.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.a).- Composición familiar.

Esta familia lleva 13 años de asistir al trueque. El padre y la madre poseen 48 y 45 años de edad y tienen 8 hijos; de éstos los 4 mayores ya se casaron y viven independientes de ellos (3 hombres de 30, 23 y 22 años y una mujer de 26 años)

y los 4 menores son aún solteros y residen con sus padres (3 hombres de 18, 13 y 10 años y una mujer de 16 años).

b).- Recursos.

- Animales: Crían 7 gallinas y como ganado poseen 3 machos (éstos los obtuvieron por herencia), un caballo, 2 burros (éstos son de un familiar que se los encargó porque está viviendo en el Distrito Federal), 30 borregos, 3 vacas y 2 toros (éstos los tienen por herencia).

- Tierras cultivables: Poseen 6 has. de terreno; 4 de las cuales las obtuvieron por herencia; éstas se encuentran distribuidas en 4 terrenos de localización diferente.

- Instrumentos de trabajo: Tienen máquina sembradora, arado, cultivadora, hacha, machete y sierra para cortar los árboles.

- Manejo de los recursos: Del total de hectáreas que poseen siembran 3 has. con maíz, un poco de frijol y de haba y en la orilla de estas milpas tienen plantado maguey; 2 has. las siembran con avena y la ha. restante desde hace 10 años no la culti-

van por falta de tiempo. Para la siembra del maíz, del haba, del frijol y de la avena ocupan las semillas que se guardaron de la cosecha anterior.

Utilización de la leña y gasto semanal: De la leña que obtienen en el bosque utilizan una carga para el uso doméstico; dos cargas las van a vender a otros poblados una vez por semana y dos cargas las emplean en el trueque de Santiago Tianguistenco.

Además de los productos que adquieren con el cambio de la leña, compran de \$ 300.00 a \$ 400.00 de productos alimenticios, según las posibilidades económicas, para completar su dieta alimenticia semanal. Su alimentación se compone básicamente de lo siguiente:

Almuerzo: té y frijoles o haba o salsa y tortillas.

Comida: Nada más un platillo: frijoles o sopa o habas o huevos y tortillas.

La carne la comen una vez por semana.

Asistencia al trueque: La venta de la leña en otros poblados y el canje de ésta por otros productos los martes, solo los efectúan cuando no hay trabajos o en las parcelas de siembras, escardas, cosechas ó zacateadas.

c).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre no tuvo educación escolar por lo que no sabe leer. Trabaja en sus tierras y se contrata con máquina sem-

bradora para realizar este trabajo en otras parcelas, no jornalera en las demás labores agrícolas porque apenas tiene tiempo para efectuar los trabajos de sus tierras. Va a leñar al monte y por temporadas, cuando no hay labores en el campo, va a vender leña a Santa Cruz Atizapán. Cuando sus hijos de 13 y 10 años entran a clases, él lleva a pastar al ganado al monte.

La madre tampoco estudió. Hace el cambio en el trueque de Santiago Tianguistenco, se dedica a las labores del hogar, trabaja en la milpa con su esposo pero no jornalera en otras parcelas.

El hijo de 18 años estudió hasta cuarto de primaria. Trabaja como empleado del dueño de un puesto de jugos en el Distrito Federal y regresa al poblado cada 8 días proporcionándole a su mamá \$ 800.00 ó \$ 1,000.00 semanales.

La hija de 16 años estudió la primaria. Ayuda a su mamá a las labores del hogar y a cambiar la leña en el tianguis los martes. Trabajó 7 meses en un taller de costura en Coatepec, pero se salió hace un mes debido a que no les pagaban el sueldo completo. Ha buscado otros trabajos en el parque industrial de Santiago Tianguistenco, pero como aún no cumple los 18 años no la han admitido. Desde hace un año ayuda en la pisca del maíz.

El hijo de 13 años estudia tercero de primaria y cuando está en clases lleva al monte a pastar al ganado los sábados y los domingos y cuando entra en vacaciones escolares lo lleva diario. Todavía no ayuda en las labores de la milpa.

El hijo de 10 años estudia cuarto de primaria y auxilia de

la misma manera que su hermano de 13 años.

Cooperación económica de los hijos casados.

El hijo de 30 años, trabaja como empacador en una fábrica del Distrito Federal y le proporciona a sus padres \$ 200.00 al mes o cada 15 días. Además de ello, siempre que visita a sus papás les lleva algunos alimentos como naranjas, plátanos, jitomates, etc.

La hija de 26 años, le da a su mamá \$ 100.00 cada vez que la visita (cada 20 días) ya que reside en el Distrito Federal; además, le regala a sus hermanos de 13 y 10 años ropa cada 6 meses.

El hijo de 23 años tuvo un pleito con sus papás por lo que en la actualidad no coopera económicamente. Trabaja y vive en el Distrito Federal.

El hijo de 22 años trabaja y vive en el Distrito Federal. Viene a visitar a sus papás cada 20 días o cada mes proporcionándoles entre \$ 100.00 y \$ 300.00 en cada ocasión. También le regala ropa a su mamá el día de las madres y a su papá el día de su santo.

2.4).- FAMILIA F.P.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL TRUEQUE.

a).- Composición familiar.



Esta familia cuando ingresó al trueque se componía por la pareja conyu-

gal: el esposo de 22 años de edad y la esposa de 21 años. En ese tiempo apenas tenían un año de casados.

b).- Recursos.

Tenían 2 hectáreas de tierra en propiedad privada que las obtuvieron por herencia, distribuidas en dos terrenos de localización diferente. Además, poseían un caballo, una sémila y 25 borregos.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El esposo trabajaba sus milpas, laboraba jornaleando en otras parcelas en las temporadas agrícolas y llevaba a pastar al monte a su ganado.

La esposa se dedicaba a las labores domésticas y auxiliaba a su esposo en el trabajo de sus milpas.

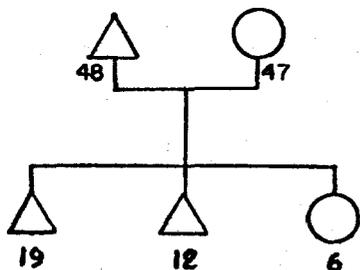
d).- Razón por la que ingresaron al trueque.

Esta familia comenzó a ir al trueque en el año de 1954 debido a que la señora quiso "ayudarse" económicamente.

Antecedentes familiares: La mamá de la señora asistía al trueque y ella de chica la acompañaba en algunas ocasiones.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

a).- Composición familiar.



Actualmente esta familia tiene 26 años de asistir al trueque y se encuentra constituida por el padre y la madre de 48 y 47 años de edad respectivamente, y por sus tres hijos, dos de los cuales son hombres de 19 y 12

años y una mujer de 6 años.

b).- Recursos.

- Animales: Crían 6 gallinas, un gallo, 6 pavos y 2 cochinos; como ganado poseen 2 mulas, un macho y 16 borregos.

- Tierras cultivables: Poseen 4.5 hectáreas en propiedad privada, de las cuales 2.5 has. las obtuvieron por herencia. Estas tierras se encuentran repartidas en 7 terrenos de ubicación diferente.

- Instrumentos de trabajo: Tienen máquina sembradora, arado, cultivadora y hacha para leñar.

- Manejo de los recursos.

Los animales domésticos los crían para venderlos en caso de alguna necesidad monetaria. De las 4.5 has. de tierra que poseen solo cultivan 3 has. distribuyendo los productos de la siguiente manera: 2 has. las siembran con maíz, un poco de haba y de frijol y 1 ha. con avena.

Utilización de la leña y gasto semanal: De la leña que extraen de los terrenos comunales forestales destinan dos cargas al uso doméstico, dos cargas a la venta en otros poblados y dos cargas al trueque en el tianguis de Santiago Tianguistenco.

Además de los productos que obtienen en el trueque semanalmente gastan de \$ 50.00 a \$ 100.00, según sus posibilidades monetarias, para completar su dieta alimenticia y, cuando no disponen de este dinero, se concretan a consumir lo que adquirieron en el cambio. Su alimentación se basa en lo siguiente:

Almuerzo: Atole y frijoles o habas o quelites y tortillas.

Comida: Nada más un platillo: sopa de pasta o habas o frijoles o arroz y tortillas. Consumen carne una o dos veces por semana.

Asistencia al trueque: Asisten al trueque todos los martes excepto en la temporada de la siembra en la que se contrata el señor con yunta y máquina sembradora; durante los restantes trabajos agrícolas continúan asistiendo al cambio y jornalean para las labores agrícolas otros días de la semana.

Como ven o sienten el trueque de la leña por los artículos: La señora siente que el cambio es igual o equitativo, pero no sabe el precio de algunos productos por los que intercambia su leña.

c).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre no estudió. Trabaja sus tierras y se contrata para sembrar otras parcelas con su yunta y máquina sembradora y, en ocasiones, hace "macoa" (ayuda mutua de trabajo) para esta labor; así mismo jornalea para las escardas y las cosechas. Va a leñar al monte comunal y se encarga de ir a vender la leña a otros poblados.

La madre no sabe leer ni escribir. Se dedica a las labores domésticas, ayuda en los trabajos agrícolas de sus milpas y los martes cambia leña por artículos en Santiago Tianguistenco.

El hijo de 19 años, trabaja en el Distrito Federal como ayudante del dueño de un puesto de jugos. Tiene su residencia en ese lugar, pero cada 15 días viene a visitar a sus padres al

poblado proporcionándoles en cada ocasión \$ 600.00 .

El hijo de 12 años estudia cuarto de primaria y cuando está de vacaciones lleva a pastar a los borregos al monte. Este hijo comenzó este año a ayudar en las actividades agrícolas de la parcela llevando la máquina durante la siembra y auxiliando también en la cosecha.

La niña estudia primero de primaria y ayuda a su mamá a algunas actividades domésticas y a afectar el cambio de la leña por algunos productos en el tianguis cuando está de vacaciones.

A través de estos casos puede verse que estas familias ingresaron al trueque después de uno o dos años de haber perdido una buena estabilidad económica; en el primer caso de venirse a vivir al poblado; en el segundo de separarse del hogar paterno; en el tercero de morir el padre del señor y verse sus propiedades repartidas y en el cuarto de independizarse la pareja para comenzar a formar una familia. Así, todas estas familias comenzaron a asistir al trueque, por la necesidad de ayudar económicamente a los gastos del hogar.

Otra observación que podría hacerse es que en los tres primeros casos las señoras ingresaron al trueque cuando estaban en plena etapa de reproducción; es decir, cuando tenían hijos pequeños y el número de ellos tendía a acrecentarse, por lo que la relación desproporcional que existía entre el número de consumidores y el número de trabajadores iba en aumento, mientras

que en el último caso la familia comenzaba a formarse.

Por otro lado, en tres de los cuatro casos de las señoras que ingresaron al trueque existe una influencia o tradición familiar al haber sus madres intervenido en este tipo de intercambio. Así mismo, estas señoras acostumbran a llevar a sus hijas o nueras para que las auxilien a efectuar el cambio enseñándoles, de este modo, a realizar esta actividad que quizás en un futuro ellas tengan que practicar si lo requieren por las necesidades económicas que se presenten en sus hogares.

También puede observarse que la familia que lleva más tiempo de asistir a este intercambio (44 años) ingresó en 1936 y la que lleva menos (13 años) comenzó en 1967 y que ninguna de las familias ha dejado de intervenir en el trueque desde que ingresaron a él. Esta continuidad en la asistencia refleja la importante ayuda económica que representa para estos hogares los productos de subsistencia que obtienen en este intercambio en las temporadas en que no hay posibilidad de adquirir dinero en efectivo proveniente del jornaleo agrícola.

Por otro lado, este grupo de familias resulta ser muy homogéneo en cuanto a sus actividades económicas y a su nivel de subsistencia actual se refiere. En todos los casos se siembra maíz y haba para el autoconsumo; se crían animales domésticos para venderlos en caso de alguna necesidad monetaria; se jornallean en las épocas de trabajo agrícola; y, como otras actividades se presenta en la tercera y cuarta familia el trabajo como auxiliar de comercio y en la segunda familia la labor de lavar ajeno. En estas familias el trueque y aún la venta de la le-

ña, constituyen un complemento importante en la dieta alimenticia semanal, debido a que éstos los practican en las temporadas en las que no hay trabajos en las milpas y, por lo tanto, cuando no hay posibilidad de jornalear para obtener un ingreso monetario para poder comprar los productos en el mercado. En estas épocas, estas familias subsisten en su mayor parte de los artículos que adquieren en el trueque, complementando sus gastos con un poco de capital monetario que según sus posibilidades económicas puede fluctuar de \$ 50.00 a \$ 400.00 semanales, pero cuando aún llegan a carecer de este dinero en efectivo, se alimentan exclusivamente de los productos que de este intercambio obtienen.

La alimentación de todas estas familias es muy deficiente; en la comida solo ingieren un platillo generalmente de sopas o habas y una o dos veces por semana consumen carne.

Por otro lado, el nivel de escolaridad de los padres es muy bajo; la mayoría no saben leer ni escribir y muy pocos apenas cursaron algunos años de la primaria, mientras que sus hijos están a nivel primaria y algunos alcanzan como grado máximo la secundaria.

En cuanto a la forma en que estas familias ven o sienten la transacción del trueque, podríamos concluir que lo perciben como un intercambio equitativo; sin embargo, en algunos casos no saben el precio de los artículos que están intercambiando; en otros quizás llegan a sentir que las "engañan" al pedirles más leños a cambio que el valor monetario de los productos, pero esto lo sienten en una mínima porción ("diferencia de un pe-

so"), o bien, si llegan a percibir que esta diferencia es mayor, se resignan por la necesidad de esos artículos.

3).- ¿LOS LEÑEROS TIENEN REALMENTE UNA GANACIA CON EL TRUEQUE?

Como siempre se nos había comentado que al trocar la leña se adquirirían más productos que vendiéndola y posteriormente comprando estos artículos en el mercado, quisimos corroborar esta información y, si era cierta, ver cuánto ganaban con la transacción. Para ello, seguimos durante cuatro ocasiones los artículos que habían obtenido dos personas que aportaban leña al cambio; estos productos los pesamos con báscula para que la información fuese más exacta; así mismo acudimos al tianguis a informarnos del precio de dichos artículos y, en algunas ocasiones, le preguntábamos a la entrevistada cuánto pensaba que costaba y pesaba algún producto que ella había trocado para darnos cuenta de la imagen que tenía de éstos.

A continuación reproducimos tres casos de los analizados; los tres corresponden a diferentes fechas en las cuales acudieron distintas cantidades de personas ofreciendo leña y artículos; estos casos nos parecieron interesantes ya que en ellos también puede observarse la manera en que influye la ley de la oferta y la demanda en la ganancia:

(ver cuadros en las siguientes páginas)

CUADRO DE GANANCIAS DE LAS PERSONAS QUE TROCAN LEÑA POR ARTICULOS.

CASO NO. 1

Fecha: 8/ Julio / 1980

Concurrencia de personas: Hubo 50 ó 60 gentes con "puestos" de leña; 5 ó 6 puestos de mercancías y 60 ó 70 personas ambulando con mercancías para trocar por la leña.

La señora entrevistada llevó al cambio una carga de leña de \$ 110.00 y dos brazadas de \$35.00 cada una y con ello obtuvo:

PRODUCTO	PESO CON BASCULA DEL PRODUCTO	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE COSTABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO		MINIMO	MAXIMO
Limones	0.500 Kg.	\$ 15.00 Kg.			\$ 7.50	\$ 7.50
Mangos pintos	1.000 Kg.	\$ 10.00 Kg.	\$ 30.00 Kg.	\$ 18.00 Kg.	\$ 10.00	\$ 30.00
Plátanos	1.250 Kg.	\$ 5.00 Kg.	\$ 6.00 Kg.	\$ 5.00 Kg.	\$ 6.25	\$ 7.50
Uvas verdes	0.300 Kg.	\$ 30.00 Kg.	\$ 32.00 Kg.		\$ 9.00	\$ 9.60
Cilantro				\$ 5.00 todo el cilantro que obtuvo	\$ 5.00	\$ 5.00
Habas	1.000 Kg.	\$ 20.00Kg.	\$ 25.00 Kg.		\$ 20.00	\$ 25.00
Papas	3.005 Kg.	\$ 5.00Kg.	\$ 7.00 Kg.	\$ 6.00 Kg.	\$ 15.00	\$ 21.05
Tomates	0.370 Kg.	\$ 5.00 Kg.	\$ 15.00 Kg.	\$ 10.00 Kg.	\$ 1.85	\$ 5.55
Chicharrón	0.450 Kg.	\$ 100.00 Kg.	\$ 120.00 Kg.	\$ 100.00 Kg.	\$ 45.00	\$ 54.00
Manteca	1.000 Kg.	\$ 30.00 Kg.		\$ 30.00 Kg.	\$ 30.00	\$ 30.00
Queso de puercos e hígado de puercos	1.200 Kg.	\$ 60.00 Kg.	\$ 80.00 Kg.		\$ 72.00	\$ 96.00

PRODUCTO	PESO CON BASCULA	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE COSTABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO		MINIMO	MAXIMO
Azúcar	0.900 Kg.	\$ 14.00 Kg.		\$ 14.00 Kg.	\$ 12.60	\$ 12.60
Cazuelas de barro	dos unidades	\$ 25.00 pie <sup>za</sup>		\$ 15.00 c/u	\$ 50.00	\$ 50.00
Frijol negro	0.970 Kg.	\$ 22.00 Kg.	\$25.00 Kg.		\$ 21.35	\$ 24.25
TOTAL . . . . .					\$305.55	\$378.05

En esta ocasión no se vendió leña ni se pagaron cosas fiadas

La señora llevó en leña . . . \$ 180.00  
 A cambio de su leña obtuvo  
 en productos . . . . . \$ 305.55<sup>+</sup>  
 La ganancia al cambiar la  
 leña en vez de venderla  
 fue de . . . . . \$ 125.55  
 La ganancia al trocar la  
 leña en vez de venderla  
 corresponde al . . . . . 69.75%

+ Tomamos el precio mínimo de los productos debido a que los que circulan en el trueque no están en buenas condiciones.

CASO NO. 2

Fecha: 5/ Agosto / 1980

Concurrencia de personas: Hubo 45 puestos con leña; 4 puestos con mercancías y 35 personas que ambulaban con mercancías para cambiar por leños.

La señora entrevistada llevó 2 cargas de leña al trueque ( cada carga cuesta \$ 110.00) y a cambio de ellas obtuvo:

PRODUCTO	PESO CON BASCULA DEL PRODUCTO	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSABA	LO QUE LA SEÑORA PENSABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO			MINIMO	MAXIMO
Limones	0.425 Kg.	\$ 6.00 Kg.			\$ 20.00 Kg.	\$ 2.55	\$ 2.55
Mangos peta cones	2.050 Kg.	\$ 15.00 Kg.	\$ 25.00 Kg.	10 ó 12 Kg. el total de mangos		\$ 30.75	\$ 51.25
Uvas	1.170 Kg.	\$ 20.00 Kg.	\$ 30.00 Kg.	2.000 Kg.	\$ 20.00 Kg.	\$ 23.40	\$ 35.10
Aguacates	0.310 Kg.	\$ 25.00 Kg.	\$ 30.00 Kg.		\$ 15.00 kg.	\$ 7.75	\$ 9.30
Camotes	0.300 Kg. (fueron 6 camotes)				4 camotes por \$5.00	\$ 7.50	\$ 7.50
Cebollas	0.500 Kg.	\$ 8.00 Kg.			\$ 16.00 Kg.	\$ 4.00	\$ 4.00
Cilantro		\$ 1.00			\$ 2.00	\$ 1.00	\$ 1.00
Chiles serranos	0.250 Kg.	\$ 10.00 Kg.	\$ 16.00 Kg.	0.250 Kg.	\$ 15.00 Kg.	\$ 2.50	\$ 4.00
Jitomate guajillo	0.390 Kg.	\$ 8.00 Kg.	\$ 12.00 Kg.	0.500 Kg.		\$ 3.10	\$ 4.70

PRODUCTO	PESO CON BASCULA DEL PRODUCTO	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE PENSABA	LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE COSTABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO			MINIMO	MAXIMO
Tomates	0.370 Kg.	\$ 8.00 Kg.	\$ 12.00 Kg.	0.500 Kg.	\$ 18.00 Kg.	\$ 2.95	\$ 4.45
Verdolagas	0.500 Kg.				NO SABE	\$ 6.00	\$ 6.00
Thé de cedrón	un ramito	NO HUBO			\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00
Carnitas	0.250 Kg.	\$ 40.00 Kg.	\$ 60.00 Kg.	0.200 Kg.	\$ 80.00 Kg.	\$ 10.00	\$ 15.00
Chicharrón	0.250 Kg.	\$100.00 Kg.	\$120.00 Kg.		\$100.00 Kg.	\$ 25.00	\$ 30.00
Manteca	2.250 Kg.	\$ 28.00 Kg.			\$ 30.00 Kg.	\$ 63.00	\$ 63.00
Azúcar	1.000 Kg.	\$ 14.00 Kg.				\$ 14.00	\$ 14.00
Gorditas de haba	quince	3 por \$5.00				\$ 25.00	\$ 25.00
Jabones Carey en pasta	cuatro	\$ 6.00 pza.	\$ 7.00 pza.			\$ 24.00	\$ 28.00
Panes de dulce	diez y siete	\$ 0.80 c/u				\$ 13.60	\$ 13.60
Rueditas de queso	dos	\$ 10.00 pza.				\$ 20.00	\$ 20.00
Sal	1.000 Kg.	\$ 4.00 Kg.				\$ 4.00	\$ 4.00
Tamales	cinco	\$ 7.00 c/u				\$ 35.00	\$ 35.00
Tamal de queso	uno					\$ 7.00	\$ 7.00
Tortillas	treinta	\$ 0.50 %				\$ 15.00	\$ 15.00
Un camloncito y un carrito de plastico						\$ 15.00	\$ 15.00
TOTAL . . . . .						\$364.10	\$416.45

La señora llevó en leña . . . .	\$ 220.00
A cambio de su leña obtuvo en productos . . . . .	\$ 364.10 <sup>+</sup>
La ganancia al cambiar la leña en vez de venderla fue de . . . .	\$ 144.10
La ganancia al trocar la leña en vez de venderla correspon- de al . . . . .	65.5%

---

<sup>+</sup>Tomamos el precio mínimo de los productos debido a que los que circulan en el trueque no están en buenas condiciones.

CASO NO. 3

Fecha: 12/ Agosto / 1980

Concurrencia de personas: Hoy fué un día excepcional en el que hubo bastantes puestos con leña; unos 80 ó 90. Las personas que ambulaban con mercancías fueron muy pocas; unas 35 e incluso éstas se convirtieron en "puestos" pues apenas pasaban, las personas que llevaban leña las detenían en el camino lleván doles sus leños para trocar antes de que otras señoras les ganaran el cambio.

La señora entrevistada llevó al trueco 2 cargas de leña y un tercio (cada carga cuesta \$ 110.00 y el tercio que aportó \$ 75.00); a cambio de ello obtuvo:

PRODUCTO	PESO CON BASCULA DEL PRODUCTO	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE PENSABA	LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE COSTABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO			MINIMO	MAXIMO
Duraznos chícos	0.635 Kg.	\$ 20.00 Kg.	\$ 25.00 Kg.			\$ 12.70	\$ 15.75
Límones	0.850 Kg.	\$ 8.00 Kg.				\$ 6.80	\$ 6.80
Mangos	1.750 Kg.	\$ 35.00 Kg.	\$ 40.00 Kg.		NO SABE	\$ 61.25	\$ 70.00
Mangos petacones	1.550 Kg.	\$ 20.00 Kg.		1.000 Kg.		\$ 31.00	\$ 31.00
Melones	dos	2 por \$10.00				\$ 10.00	\$ 10.00
Manzanas	0.500 Kg.	\$ 30.00 Kg.	\$ 70.00 Kg.			\$ 15.00	\$ 35.00
Piña	una	NO HUBO				\$ 15.00	\$ 15.00
Plátanos	2.400 Kg.	\$ 8.00 Kg.		3.000 Kg.	\$ 5.00 Kg.	\$ 19.20	\$ 19.20

PRODUCTO	PESO CON BASCULA DEL PRODUCTO	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE PENSABA	LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE COSTABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO			MINIMO	MAXIMO
Uvas	0.300 Kg.	\$ 20.00 Kg.	\$ 35.00 Kg.	0.250 Kg.	\$ 15.00 ó \$20.00 Kg	\$ 6.00	\$ 10.50
Ahuacates grandes	0.800 Kg.	\$ 26.00 Kg.	\$ 35.00 Kg.	1.000 Kg.		\$20.80	\$ 28.00
Cebollitas	doce	5 por \$ 2.50	5 por \$ 3.00			\$ 6.00	\$ 7.20
Chiles curados					\$ 5.00 lo que obtuvo	\$ 5.00	\$ 5.00
Chile guajillo	0.675 Kg.	\$ 10.00 Kg.		2/4 ó 3/4 de Kg.		\$ 7.10	\$ 7.10
Jitomate guajillo	0.675 Kg.	\$ 16.00 Kg.	\$ 20.00 Kg.	0.500 Kg.	\$ 6.00 Kg.	\$10.80	\$13.50
Tomates	0.900 Kg.	\$ 5.00 Kg.	\$ 6.00 Kg.	1.000 Kg.		\$ 4.50	\$ 5.40
Longaniza	0.275 Kg.	\$ 60.00 Kg.	\$ 80.00 Kg.			\$16.50	\$22.00
Manteca clara	0.865 Kg.	\$ 28.00 Kg.				\$24.20	\$24.20
Atoles de arroz	tres	\$ 7.00 c/u				\$21.00	\$21.00
Azúcar	1.000 Kg.	\$ 14.00 Kg.				\$14.00	\$14.00
Flor	una	\$ 12.00 c/u				\$12.00	\$12.00
bolsas de palomitas de maíz	tres	\$ 5.00 c/u				\$15.00	\$15.00
Panes	diez y siete	\$ 2.00c/u				\$32.00	\$32.00

PRODUCTO	PESO CON BASCULA DEL PRODUCTO	PRECIO EN LA PLAZA DEL PRODUCTO		LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE PENSABA	LO QUE LA SEÑORA PENSO QUE COSTABA	PRECIO TOTAL DEL PRODUCTO	
		MINIMO	MAXIMO			MINIMO	MAXIMO
Tamales de Chile	seis	\$ 7.00 c/u				\$ 42.00	\$ 42.00
SUBTOTAL . . . . .						\$ 407.85	\$ 461.65
SUBTOTAL . . . . .						\$ 18.00	\$ 18.00
EN TOTAL CON LA LEÑA SE OBTUVO EN PRODUCTOS . . . . .						\$ 425.85	\$ 479.65

Además de estos cambios la señora pagó por cosas que le habían fiado hace 15 días:

Por unos retazos de tela . . . . . 8 leños gruesos

Por una flor quedó a deber \$ 10.00 de leña (ya había pagado una parte) por lo que dió . . . . . 10 leños gruesos

La señora llevó en leña . . . \$ 295.00  
 A cambio de su leña obtuvo en productos . . . . . \$ 425.85+  
 La ganancia al cambiar la leña en vez de venderla fué de.. \$ 130.85  
 La ganancia al trocar la leña en vez de venderla correspondió de al . . . . . 44.35%

+ Tomamos el precio mínimo de los productos debido a que los que circulan en el trueque no están en buenas condiciones.

En estos cuadros se observa que en todos los casos existe ganancia, y el promedio de utilidades que se establece en éstos cuando la leña es trocada en vez de ser vendida, es del 59.86%. Por otro lado, se puede captar como la ley de la oferta y la demanda de los productos repercute en la cantidad ganada, ya que en el primer caso existe un mayor ofrecimiento de artículos que de leña y, por lo tanto, esta última es más demandada teniendo una ganancia mayor que es del 69.75%; en el segundo caso, el número de personas que acudieron con leña y con artículos fué similar por lo que hubo una oferta y una demanda equilibrada, siendo la ganancia del 65.5% y en el tercer caso, donde hubo muchísima oferta de leña y poca de productos, la ganancia fué menor reduciéndose al 44.35%, sin embargo, es interesante que aún en este último caso existieran utilidades por la poca demanda que hubo de leña y, por ello, la mayor cantidad de leños que se dieron a cambio.

Por otro lado, la ganancia al trocar la leña es mucho mayor que la que se obtiene en el jornaleo agrícola cuando no se contrata el campesino con yunta o máquina sembradora, debido a que con 2 días de trabajo (uno para leñar y el otro para trocar la en el tianguis) adquiere en promedio en productos el equivalente a \$ 365 .15, mientras que jornaleando de esa manera obtendría \$ 140.00 por ese tiempo de trabajo ( \$ 70.00 diarios); aún si la leña fuese vendida en vez de ser cambiada el campesino no tendría una ganancia mayor que trabajando en el jornaleo, pues sería de \$ 220.00 por dos cargas que enajenara. Esto se debe a que el usufructo que se tiene del bosque comunal permite

hacer uso de la leña como una posesión para venderla o cambiarla por otros artículos, mientras que en el trabajo de jornaleo, al no poseerse los medios de producción que se laboran, solo se recibe un jornal. No obstante, si el campesino se contrata con yunta o máquina sembradora, esto le conviene más que hacer uso de la leña, ya que con 2 días de trabajo obtendría un jornal de \$ 500.00 ó ésto lo adquiriría en un día si se le contratara para efectuar ambas labores al mismo tiempo. Algunos campesinos se dan cuenta de esta relación en el ingreso económico de las diferentes actividades y no dejan de asistir al trueque cuando ganan más en él y jornalean para las labores agrícolas otros días de la semana; sin embargo, otros no se dan cuenta de ello y dejan de asistir al trueque durante toda la temporada del trabajo agrícola para jornalear.

IV.- SAN PEDRO TLALTIZAPAN: POBLADO QUE PARTICIPA CON ARTICULOS DE CONSUMO BASICO EN EL TRUEQUE.

La comunidad de San Pedro Tlaltizapán fué seleccionada para llevar a cabo el estudio de las personas que aportan artículos al trueque, debido a que en este intercambio el mayor porcentaje de gente que introduce los productos, para cambiarlos por leña, proceden de este poblado; además de que en él se encuentran las tres formas o maneras diferentes de obtener los bienes que se intercambian y que se constituyen por: a) las personas que llevan los sobrantes de su comercio al trueque; b) la gente que compra artículos especialmente para intercambiarlos por la leña y c) las señoras que llevan bienes de producción directa. (1)

A).- SAN PEDRO TLALTIZAPAN.

San Pedro Tlaltizapán se encuentra al Sureste del Estado de Toluca y también pertenece al municipio de Santiago Tianguistenco. Esta comunidad se ubica al Oeste de dicho municipio en las coordenadas geográficas 2 122 000 N. por 447 000 E. (2) Se localiza al Norte del poblado de Santa Cruz Atizapán; al Sur del de San Pedro Tultepec, al Este del pueblo de Chapultepec y al Oeste del de Capulhuac de Mirafuentes.

Sus tierras limitan al Norte con el ejido de Chapultepec y la ciénega de Chimaleapan; al Este con los terrenos de Capulhuac; al Sur con el ejido de Santa Cruz Atizapán; al Sur-oeste

(1).- Consultar el cuadro número 3 de este trabajo.  
 (2).- Mapa DETENAL, 1970.

con el ejido de San Antonio La Isla y aún con parte del ejido de Santa Cruz Atizapán y al Oeste con la Hacienda de Atenco.

Esta comunidad se sitúa en nuestra clasificación general de la zona en el piso ecológico: Valle; en donde encontramos regiones inundadas aún en la época de sequía y áreas o territorios destinados a una agricultura de tipo tradicional.

Las vías de acceso a este poblado se constituyen por una carretera pavimentada y por algunas brechas y veredas. La carretera Toluca-Mexicaltzingo-Santiago Tianguistenco pasa a 3 Kms. de esta comunidad y, a partir de ella, existe un camino pavimentado que la une con la parte central del pueblo. Las brechas y veredas de terracería comunican a San Pedro Tlaltizapán con Tianguistenco de Galeana, Guadalupe Yancuitalpan y con el Canal del Río Lerma. De esta manera, se puede llegar al poblado en camiones que pasan por la carretera, en peseros que dan servicio de Santiago Tianguistenco al centro de San Pedro Tlaltizapán por \$ 20.00, y por las brechas y veredas se puede tener acceso a la comunidad en burros, caminando y algunas inclusive en automóvil.

## B).- HISTORIA DE LA COMUNIDAD.

### 1).- ACTIVIDADES ECONOMICAS DE LA POBLACION.

Anteriormente San Pedro Tlaltizapán era un pueblo ribereño, todos sus habitantes se mantenían y se organizaban alrededor de los productos que podían extraer de la laguna, pues en ella encontraban plantas comestibles, peces, aves, tule y pastura. Entre las plantas comestibles se hallaban las jaritas,

la papa de agua y la cabeza de negro; la fauna se caracterizaba por: ranas, ajolotes, carpas, acosiles, sacamuchis, tepocates, cuiles, salmiches, tambulitas, pescados blancos, charales y patos silvestres con las siguientes variedades: golondrino, cuchara, gallineta, cuachilero, zarzeta, corbijón y tórtola. Entre la pastura que se extraía de la laguna se encontraba la grama, el esquinado, el berro, la cerbatana, el tamborcillo, la lentejilla y el mamalacote.

Ante la gran diversidad de artículos que ofrecía la existencia de la laguna, la gente organizaba sus actividades económicas en torno a ella para lograr su subsistencia. De este modo, con el tule que obtenían de la ciénega los habitantes tejían petates grandes y chicos, aventadores, canastas y sombreros; con esta artesanía y la pesca que ellos realizaban se dirigían los martes al tianguis de Santiago Tianguistenco a alienar sus productos. También sabemos que en esa época su dieta alimenticia se componía básicamente por los productos que extraían en la laguna; como ejemplo, se nos informó que en el desayuno comían pescado, en la comida acosiles y de cena tepocates.

Posteriormente, alrededor del año de 1882 surgieron los llamados arrieros. Este grupo se conformó por la gente que tenía más dinero y que se dedicó a comerciar adquiriendo uno o dos burros con los que llevaban artículos de San Pedro Tlaltizapán a otros poblados y, a su vez, en esas comunidades adquirían otros productos para venderlos en otros pueblos, para después regresar a su lugar de origen con nuevos artículos o con el dinero de sus ventas.

De su poblado de origen los arrieros salían con diversos productos entre los que se encuentran: petates, aventadores, sombreros, patos, ranas, pescados, acosiles, carpas, papas de agua, etc., y se dirigían a venderlos a: Santiago Tianguistenco, Ocoyoacac, Malinalco, al Desierto de Los Leones, al Distrito Federal, Santa Clara, Cuernavaca y Michoacán. Aprovechando su viaje de esos lugares traían productos para venderlos en San Pedro Tlaltizapán, como son los pollos de las granjas de Malinalco o las verdolagas, las vinagreras, los guajes y las cañas de Cuernavaca. Los arrieros en ocasiones llegaban a hacer rutas más largas y complejas; como ejemplo de esto se menciona que de su poblado llevaban artículos al Desierto de Los Leones, en este lugar los alienaban y compraban manzanas, estas últimas las iban a vender a Michoacán y en ese lugar adquirían queso, el cual lo llevaban a vender a Santa Clara, en donde a su vez adquirían sal para venderla en Capulhuac y en las tiendas de Santiago Tianguistenco.

Los arrieros empleaban también los burros o las mulas para trabajar su milpa; tenían poca tierra pero ellos la habían adquirido en propiedad privada. En promedio cultivaban solo dos cuartillos de maíz y era reducido el número de personas que sembraba más, inclusive se dice que el que llegaba a pisar 40 cargas "era rico" y el que levantaba un zincolote era ya "Don Fulano".

En esa época la gente más pobre del pueblo, se conformaba por las personas que continuaban extrayendo productos de la laguna como base única de su subsistencia; cortaban el tule para

tejer petates, aventadores, sombreros y pescaban. Estos artículos los llevaban a vender a casa de los arrieros debido a que éstos ya no iban a la laguna a obtener directamente animales acuáticos ni confeccionaban el tule. Como otra fuente de ventas, las personas más humildes alienaban el pescado y la artesanía del tule en "La Placita" que se formaba frente de donde actualmente se encuentra la iglesia del poblado, o bien, iban a vender estos productos a otras comunidades como Santiago Tanguistenco, Xalatlaco, Gualupita, Almoloya del Río y Tilapa.

Más tarde y al paso de los años, los hijos de esta gente humilde comenzaron a combinar sus actividades de la laguna con las labores fuera de la comunidad como son: la venta de su fuerza de trabajo en las parcelas de los poblados o de las rancharías circunvecinas o como peones en la Hacienda de Atenco donde se contrataban de becerreros y en las máquinas de desgranar maíz, o efectuando migraciones temporales a Morelos para laborar en el corte de la caña de Diciembre a Junio, regresando nuevamente al poblado a trabajar en la laguna de Julio a Noviembre.

Para el año de 1945 el agua de la laguna se entubó con la finalidad de mandarse al Distrito Federal, esto dejó como consecuencia la gradual disecación de esta laguna y el surgimiento de otras actividades económicas alternativas para la población. Entre éstas se encuentran en la actualidad: un mayor número de personas dedicadas a la agricultura de subsistencia por la dotación en 1937 del ejido constituido por las tierras que iban surgiendo con la disecación de la laguna; el aprendizaje del teji-

do en lana para la confección de suéteres; el surgimiento de la costura de pantalones o maquila y el trabajo en las fábricas de Santiago Tianguistenco y Toluca. No obstante la aparición de todas estas actividades, aún existe un importante porcentaje de la población que continúa la tradición arriera dedicándose al comercio, sin embargo, esto no sucede con la extracción de productos de la ciénega que queda de lo que fuera la laguna, puesto que a esta actividad solo se dedica un reducido número de personas.

## 2).- ADQUISICION DE LA LEÑA PARA EL USO DOMESTICO.

Como mencionamos en el capítulo anterior, San Pedro Tlaltizapán, por carecer de monte, constituye una de las comunidades que se les concedía permiso de ir a leñar a Coatepec, antes de la introducción de la compañía Loreto y Peña Pobre a ese bosque comunal en 1966.

En esa época, las personas que acudían a leñar de San Pedro a Coatepec lo hacían dos o tres veces por semana, obteniendo una o dos cargas de leña en cada ocasión. Cada vez que concurrían al monte solicitaban en Coatepec una licencia por cada animal que se fuera a cargar con leña pagando una cantidad monetaria por dicho permiso. Esta autorización se restringía a la obtención de leña muerta, o sea, al leño de varas, ó de árboles que se caían a causa de los rayos. La leña así obtenida se utilizaba para el servicio doméstico, debido a que en esa época no existían estufas en la comunidad.

La gente arriera que tenía una yunta de burros o mulas,

con los que se dedicaba a comerciar y a laborar su milpa, eran los habitantes de San Pedro que acudían con sus animales a leñar al monte de Coatepec, y los pescadores que carecían de estos animales y que, por lo tanto, estaban imposibilitados de transportar su leña desde Coatepec, adquirían ésta en San Pedro con las personas que venían a venderla procedentes de Xalatlaco, Coatepec y San Lorenzo, o bien, cambiaban artículos por leña en la sección del trueque en el tianguis de Santiago Tiaquistenco.

C).- DESCRIPCION FISICA DEL POBLADO.

San Pedro Tlaltizapán actualmente posee una población de 11,000 habitantes. Esta comunidad cuenta con una plaza central, una iglesia católica, una caseta telefónica pública, campos deportivos, un auditorio, su propia delegación y comisariado ejidal. En el aspecto educativo existe un jardín de niños, una escuela primaria, aulas para la instrucción de tele-secundaria y, además, una secundaria directa.

En el poblado hay alrededor de 20 miscelánias donde se expenden refrescos, dulces, manteca, galletas, jabones, etc.; también tiene 4 carnicerías, 1 tortillería, 3 molinos, 2 papele-rías, 2 ó 3 tiendas de ropa, 1 local donde se expende cemento, una tintorería, 1 salón de belleza, 1 servicio veterinario, 2 médicos y 3 ó 4 parteras. Además de estos establecimientos diariamente se pueden encontrar 4 ó 5 puestos colocados en la calle central expidiendo productos como verduras, frutas, le-

gumbres, etc., y todos los domingos estos puestos se unen al pequeño tianguis que se forma en la plaza central del pueblo constituyéndose éste en total por tan solo 13 ó 14 puestos.

Los habitantes de San Pedro cuentan con agua entubada con una toma por domicilio y con luz eléctrica. La primera se instaló hace 12 años y el poblado se electrificó hace 42 años aproximadamente.

Las casas que forman la comunidad son nucleares en el centro del poblado y se encuentran dispersas, intercaladas por parcelas, en las orillas del mismo.

Las calles que comunican al poblado son de terracería excepto la central que posee pavimento y que es la continuación de la carretera; todas estas calles tienen nombre e incluso existen 3 colonias que se formaron al fraccionarse las tierras que pertenecían a los santos como son: la colonia de la Virgen que se formó en las tierras de la Virgen de Guadalupe, la colonia San Miguel que se formó en la parcela que pertenecía a éste santo y la colonia Emiliano Zapata que se construyó en la parcela de la Preciosísima Sangre <sup>(3)</sup>.

La mayoría de las construcciones de las casas están edificadas con cemento o con adobe recubierto y con el techo de teja en forma horizontal, aunque existen algunas casas que han sido elaboradas al estilo "urbano": con dos pisos, amplios ventanales y con puertas metálicas pintadas de color. Las casas más humildes, que se constituyen sobre todo, por las más alejadas de la plaza central, están construídas con adobe y sus puertas

(3).- La información sobre la formación de las colonias fué proporcionada por Claudia Cuéllar quien también realizó su tesis en San Pedro Tlaltizapán sobre "El papel de la mujer en la producción maquilera" UAMI.

se forman con maderos.

El interior de las casas se constituye por cuartos continuos comunicados entre sí o bien independientes dentro del mismo terreno; éstas constan de uno o dos cuartos dormitorio y una cocina donde consumen sus alimentos. En los dormitorios existen de una a cuatro camas y algún armario donde guardan sus pertenencias. En las cocinas un 50% de la población tiene estufa para calentar sus alimentos y una mesa para consumirlos; los que no poseen estufa ocupan leña para cocinar e incluso los que tienen este aparato acostumbran emplear dicho combustible para hacer las tortillas, para calentar el agua y para mitigar el frío en la época de invierno. El piso de las viviendas generalmente es de cemento, aunque en los hogares más humildes es de terracería y en los más modernos de mosaico. En algunas casas existen baños formados por fosas sépticas y otras carecen de él.

Dentro de los hogares es común que se crien gallinas, guajolotes y cochinos; algunas personas poseen además ganado como: reces, ovejas, mulas y caballos.

#### EL TIANGUIS DE SAN PEDRO TLALTIZAPAN.

Los domingos se establece en el poblado un tianguis alrededor de la plaza central; éste es muy pequeño ya que solo se constituye por 13 ó 14 puestos. En él es posible adquirir fruta, verduras, carne, ropa, ollas de barro y sillas desde las 8:00 A.M. hasta las 3:00 P.M.

Los vendedores en su mayoría son residentes de San Pedro

Tlaltizapán y también se dedican a comerciar sus productos en otros poblados otros días de la semana; solo se registraron dos casos de mercaderes que procedían de otras comunidades como son: San Mateo Atenco (con sillas) y Temazcaltzingo (con ollas de barro) y que también acuden a otros poblados de la región a ofrecer sus artículos. Respecto a intercambios realizados sin moneda, es decir, en trueque, no se efectúan en este tianguis.

D).- SISTEMA DE AUTORIDAD.

En San Pedro la máxima autoridad del pueblo la constituye la delegación local; a ésta se encuentran subordinados el comité del consejo de colaboración, que se encarga de auxiliar a la delegación, y el comité del comisariado ejidal, que a su vez es auxiliado por el consejo de vigilancia. Por lo tanto, cualquier problema que surja en estos comités debe resolverse bajo la supervisión de la delegación local. No obstante, dicha delegación es a su vez dependiente y se considera auxiliar de la delegación municipal de Santiago Tianguistenco.

ELECCION DE COMITES EN SAN PEDRO TLALTIZAPAN.

El comité de la delegación y el comité del consejo de colaboración son elegidos simultáneamente por la votación de los habitantes de esta comunidad en una asamblea que se reúne con esta finalidad; a dicha asamblea asiste el presidente municipal de Santiago Tianguistenco y un representante de gobernación. La duración de estos comités es de tres años y no existe la posibilidad de reelección.

El comité del comisariado ejidal y el de consejo de vigilancia son electos por votación por el grupo de los ejidatarios en asamblea; en ésta reunión se encuentra presente un representante de la Reforma Agraria. Estos comités se modifican cada tres años sin posibilidad de reelección de sus integrantes.

#### INTEGRACION Y FUNCIONAMIENTO DE LOS COMITES.

Comité de la delegación de San Pedro Tlaltizapán.- Este se encuentra integrado por tres delegados o propietarios; éstos se consideran auxiliares del ayuntamiento de Santiago Tianguistenco y funjen como jueces en los aspectos cívicos y sociales de los habitantes, remitiendo los problemas que se susciten a la delegación municipal de Santiago Tianguistenco. Ellos son los representantes de la comunidad y también se encargan de gestionar lo relacionado a las obras que son necesarias en el interior del poblado. El representante de estas funciones es el primer delegado y en caso de que éste no se encuentre el ejercicio de ellas queda relegado al segundo propietario y si por alguna circunstancia éste también está ausente, al tercer delegado le corresponde ejercer dichas funciones.

Consejo de Colaboración.- Este comité tiene la facultad de organizar a los hombres del poblado mayores de 18 años, o antes si están casados, con la finalidad de realizar obras para el beneficio de la comunidad. Como ejemplo de los servicios que el consejo de colaboración coordina se pueden mencionar: el mejoramiento de las calles y de los caminos y la edificación ó remodelación de las escuelas. Cabe mencionar que cuando algún habi

tante varón del poblado no desea efectuar la faena, éste debe pagar el precio de un día de trabajo de un peón.

Comisariado ejidal.- Este se integra por un presidente, un secretario y un tesorero y, además, cuenta con el auxilio de un consejo de vigilancia. La función del presidente consiste en representar los intereses del ejidatario, en administrar los asuntos relacionados a sus tierras y en solucionar los problemas que en ellas puedan surgir. Así mismo, se encarga de cobrar los derechos del ejido por los que se paga de \$ 15.00 a \$ 20.00 anuales por ejidatario y, con el dinero así recaudado, el presidente paga el impuesto de predio al Distrito de Tenango del Valle. El secretario se ocupa de efectuar el papeleo y la contabilidad del ejido y al tesorero le corresponde recaudar los fondos.

El consejo de vigilancia con el que cuenta el comisariado ejidal se encuentra formado por un presidente, un secretario y un tesorero. Este consejo tiene como cometido cobrarles una cuota anual a las personas de Xalatlaco que llevan a sus animales a pastar al ejido<sup>(4)</sup> y de organizar las faenas de los ejidatarios del pueblo en la tierra ejidal; si alguna persona no asiste a la faena, se le cobra a ésta la cuota de un peón por el día de trabajo. El presidente de este consejo es el encargado de coordinar los trabajos; el secretario de llevar el papeleo necesario y el tesorero de recaudar los fondos.

---

(4).- A las personas de San Pedro Tlaltizapán no se les cobra cuota por ello.

E).- DISTRIBUCION DE LOS RECURSOS.

La tierra existente en la comunidad se encuentra distribuída a su población por medio de tres sistemas de tenencia: la privada, la ejidal y la comunal.

La propiedad privada se constituye por la compra de predios que los habitantes han destinado al cultivo de productos y al establecimiento de viviendas. En el poblado alrededor de 300 personas siembran terrenos en propiedad privada abarcando en promedio una extensión de 1 ha. o menos, pero también existen los acaparadores que cuentan con 10 ó 20 has. (5)

El terreno ejidal de la comunidad se formó por la afectación de las tierras de la Hacienda de Atenco y anexas propiedad de la familia Barbaboza. El ejido actualmente cuenta con 497 has. de temporal; esta superficie se concedió a los ejidatarios en posesión provisional en 1930 y se les otorgó la posesión definitiva en 1937 (6). Como el ejido posee tierras que anteriormente formaban parte de la laguna, el reparto de su extensión se efectuó en tres etapas, conforme la laguna iba desecándose y dejando sus tierras en la superficie. La primera distribución se efectuó en 1934 en el paraje "El pastoreo" al que actualmente se le denomina "Los viejitos"; el segundo reparto fue hecho en 1938 ó 1939 en los sitios: "Las españolas", "El tejocote", "El lanzar" y "El tulillo", y la última distribución se realizó en 1959 en el paraje "Las tablas".

(5).-La información sobre el número de has. ocupadas por los acaparadores fué proporcionada por Claudia Cuéllar.

(6).-Información del archivo general del Estado de México. Toluca, México.

Desde la última repartición 612 ejidatarios y 62 "considerados" poseen tierra ejidal; cada uno de los ejidatarios goza en usufructo de 3/4 de ha. distribuídas en 1, 2 ó 3 parcelas debido al reparto gradual del terreno y, cada considerado posee una parcela de 150 mts. por 20 mts. El grupo de los "considerados" se conforma por las personas a las que se les distribuyó el terreno que restaba posteriormente al reparto de los ejidatarios en 1959; (7) éstos no cuentan con certificados de posesión ejidal y no tienen derecho a participar en las asambleas ejidales (8).

Además del terreno ejidal existen las tierras comunales; éstas las diferencia la población por tres características:

- 1).- La superficie comunal y el suelo ejidal están divididos por el canal del río Lerma.
- 2).- La SARH fue quien disecó la parte de la laguna de donde surgieron los terrenos comunales.
- 3).- En los terrenos comunales existen parcelas que cuentan con 1 ha. de terreno contínuo, característica de la que carecen los ejidales.

La tierra comunal se repartió a las personas que no alcanzaron ejido y a un 30% de los ya ejidatarios. Estos terrenos abarcan una extensión de 420 has. distribuídas entre 420 perso-

(7).- Resulta interesante resaltar que en la actualidad toda la superficie del ejido se ha distribuído, sin embargo, existen algunas parcelas ejidales abandonadas porque sus poseedores salen del poblado a trabajar en otras actividades, o bien, a causa de que los ejidatarios deciden no laborarlas debido a que éstas se aniegan en la época de lluvias por el derrame del agua proveniente del río Lerma.

(8).- El dato respecto a los certificados de posesión ejidal y la participación en las asambleas fué proporcionado por Claudia Cuéllar.

nas.

Conviene mencionar que en la colonia San Miguel, que también abarca superficie comunal, alrededor de 350 comuneros poseen además 20 mts. por 75 mts. donde han fincado sus casas y sembrado productos.

A pesar del surjimiento de tierras ejidales y comunales destinadas hoy día a la agricultura, como consecuencia de la gran disecación que sufrió la laguna al entubarse, aún existen restos de ella como otra alternativa económica para la población, y, no obstante que cualquier habitante de la comunidad puede extraer productos de ella, esta actividad es destinada socialmente a la gente más humilde.

#### F).- APROVECHAMIENTO DE LOS RECURSOS NATURALES Y SU EXPLOTACION

En el inciso anterior señalamos como se han distribuído los recursos naturales de San Pedro Tlaltizapán a su población, ahora veremos la manera en que dichos habitantes aprovechan y explotan estos recursos.

##### 1).- AGRICULTURA.

En esta comunidad el cultivo principal lo constituye el maíz aunque también se siembra en menor proporción haba, avena, alfalfa, cebada y ebol. El maíz se destina tanto al autoconsumo como a la venta y el haba, que se siembra intercalada con el maíz, se destina primordialmente al consumo familiar, aunque en ocasiones, parte de ella también es alienada. La avena, la alfalfa, la cebada y el ebol se cultivan como alimento para el ganado.

La agricultura que se realiza en la comunidad es de temporal y los terrenos se clasifican en dos clases: húmedos y secos; la mayor parte de los primeros se ubican en el ex-vaso de la laguna y los secos en los pequeños lomerios o terrenos alejados de él <sup>(9)</sup>.

San Pedro Tlaltizapán se ubica dentro de nuestra clasificación general de la zona en el piso ecológico: Valle, donde encontramos los dos ecotonos siguientes: a) áreas destinadas a una agricultura de tipo tradicional y b) regiones inundadas aún en la época de sequía; para el primer caso, el sistema de cultivo que se aplica es el de las cabeceras o caños llamados localmente "atravezados", además del empleo de sangraderas <sup>(10)</sup>.

#### 1.1).- CICLO DE CULTIVO DEL MAIZ Y DEL HABA; SUS REQUERIMIENTOS E INSTRUMENTOS DE TRABAJO.

Las clases de maíz que se siembran en la comunidad son: el "blanco", el "amarillo", el "negro" y el "cacahuazintle". Este se acostumbra sembrar junto con el haba en una proporción de 8 cuartillos de maíz por 9 de haba.

Para efectuar algunas labores agrícolas en el poblado existen 50 personas que tienen yunta y máquina sembradora; alrededor de 60 gentes que poseen los 6 tractores que existen a nivel sociedad y 16 personas que tienen los 24 tractores que hay en la comunidad a nivel privado.

El preparamiento del terreno para la siembra, o sea, el

(9).- La información sobre la ubicación de los terrenos húmedos y secos fué proporcionada por Claudia Cuéllar.

(10).- Para mayor información sobre este sistema agrícola remitimos al lector al capítulo I, inciso A subinciso 1-d.

barbecho se efectúa en la primera quincena de Enero. Esta labor se realiza con la yunta o el tractor; lo más común es que se utilice este último y en un día de trabajo (de 7:00 A.M. a 3:00 P.M.) éste barbecha 5 has. cobrándose por ello la cantidad de \$1,000.00<sup>(11)</sup> por cada hectárea.

Después del barbecho se rastrea el terreno o se hace "la segunda"; ésta se labora a mediados de Febrero y para ella se ocupa el tractor pagándosele \$1000.00 por hectárea.

El siguiente trabajo es el de la siembra; ésta se lleva a cabo en los suelos secos en Febrero y en los suelos húmedos en Abril y para ella se requiere de la yunta y de la máquina sembradora; por el alquiler de ambas se paga \$ 1,150.00 por hectárea efectuándose ésta en un día de trabajo.

La siembra puede ser en forma de "regado", de "hilo" o de "mata" dependiendo de la preferencia del dueño del cultivo. Al rocearse las semillas del maíz se intercalan las del haba, procediendo las semillas en ambos casos de la cosecha anterior. Al realizarse esta labor se aplican alrededor de 12 bultos de abono químico por hectárea, siendo el costo de cada bulto de \$ 140.00 .

Posteriormente, hasta la primera quincena de Mayo comienzan a trabajarse los desquelites. Se inician con la "escarda", para la que se requiere de la yunta y de 5 personas por día para escardar una hectárea. El alquiler del arado es de la cantidad de \$ 600.00 por hectárea.

---

(11).- Las cifras que aparecen en este capítulo corresponden al año de 1982.

Alrededor del 25 de Mayo se labora el segundo desquelite: "la media tabla", para éste se emplea una yunta y 3 personas por día para trabajar una hectárea. El costo del alquiler de la yunta es de \$ 600.00 por hectárea.

El tercer desquelite, "la corriente" se efectúa del día último de Mayo al 2 de Junio para el que se requiere de la yunta y de 4 gentes. Simultáneamente a esta labor van haciéndose las "sangraderas" con la finalidad de evitar que se estanque el agua y, como consecuencia, se inunde la parcela.

Después de los desquelites, hasta finales de Junio o del mes de Julio, cuando comienza a espigar el maíz se deshierba la parcela. Esta labor se realiza con el machete empleando 11 personas 2 días en efectuar la labor en una hectárea.

Si en la parcela nuevamente brotan arvences, a finales de Agosto se repite el deshierbe requiriéndose para ello de 6 personas para realizar el trabajo en un día por hectárea.

La cosecha del maíz y del haba se realizan en Noviembre o a principios de Diciembre colaborando en esta tarea alrededor de 16 personas por día para "piscar" un poco más de una hectárea. Cuando las plantas han sido sometidas a las mejores condiciones climáticas se levantan 30 cargas de maíz por hectárea.

Los trabajos necesarios para el cultivo de la milpa se realizan con la ayuda familiar interviniendo para ello los padres y los hijos (as). Cuando se necesita más mano de obra como en la siembra, en los desquelites, en el deshierbe y en la cosecha, se contratan peones a los que se les paga \$ 300.00 de jornal diario y, además, se les da de comer en la casa del dueño de la

parcela: sopa y carne de res o puerco o pollo y un refresco.<sup>(12)</sup>

Cabe mencionar que la porción de maíz cosechada que se destina a la venta es adquirida en el pueblo por dos acaparadores; estos ofrecen el mismo precio que sería pagado en Santiago Tianguistenco por el producto. Ante esto, los habitantes de este poblado prefieren vendérsela a ellos ya que de esta manera se ahorran el flete que tendrían que pagar para transportarse a Santiago Tianguistenco para alienar la gramínea. Los acaparadores de maíz de la comunidad pagan a \$ 1,300.00 la carga y posteriormente ésta la venden en la Conasupo del Distrito Federal.

1.2).- CREDITOS EN LA AGRICULTURA DE CODAGEM (COMISION DE DESARROLLO AGRICOLA Y GANADERO DEL ESTADO DE MEXICO).

CODAGEM en San Pedro Tlaltizapán proporciona crédito cultivadoras, sembradoras y fertilizantes, a través de su oficina que se encuentra en Santiago Tianguistenco y que opera con el Banco Agropecuario situado en Toluca.

Al obtener el campesino este crédito se ve forzado a pagar el seguro agrícola, el de vida y el de hospital.

---

(12).- Esta alimentación es de mejor calidad que la ofrecida a los peones en Ocotenco y en general de Coatepec, e incluso en una ocasión un informante de San Pedro fué a jornallear a Coatepec y, debido a lo deficiente de la comida que le ofrecían, no regresó nuevamente. Esta diferencia muy probablemente se debe a que son pocas las personas de San Pedro que se dedican al jornalero agrícola y, por lo tanto, a pesar de recibir el jornal establecido en la zona, poseen otro tipo de incentivos o atractivos como son: una mejor alimentación y el ser atendidos personalmente en la casa del dueño del cultivo.

1.3).- FOMENTO DEL "HUERTO FAMILIAR" POR PARTE DE PRONASE  
(PRODUCTORA NACIONAL DE SEMILLAS).

PRONASE penetró en San Pedro Tlaltizapán hace 3 años obsequiando a sus habitantes sobres con semillas de cebolla, tomate, rábano, cilantro y lechuga, con la finalidad de que estos productos se fomentaran dentro de pequeños huertos familiares, pero debido a que la mayoría de las casas del poblado carecen de tierra para su cultivo, éstos son sembrados en pequeñas extensiones dentro de la parcela.

2).- GANADERIA.

Alrededor de un 50% de la población posee ganado como: vacas, toros y borregos, teniendo en promedio 3 reses y 4 ovejas; éstos suelen llevarlos a pastar gratuitamente a los caminos del ejido o de las tierras comunales. Sin embargo, a las personas de Xalatlaco que llevan a apacentar sus animales a estos lugares de Febrero a Abril de cada año, por medio de un permiso que les concede el comisariado ejidal de San Pedro, efectúan un pago entre todos ellos de \$ 40,000.00 por dicho período -- (\$ 29,000.00 por 2,000 animales). Esta cantidad se encargan de pagarla 3 ó 4 personas de Xalatlaco a las que se les encomienda el contrato del pastoreo, pero cada dueño les paga a ellos la cantidad que le corresponde dependiendo del número de sus animales. Después de este período los pastores de Xalatlaco llevan a sus animales a pastar a las tierras de su poblado, debido a que con esa etapa de descanso sus pastos se desarrollaron nuevamente.

3).- APROVECHAMIENTO ECONOMICO DE LO QUE QUEDA DE LA GRAN LAGUNA: PESCA Y UTILIZACION DEL TULE.

Si recordamos que originalmente en San Pedro todos sus habitantes se mantenían de la pesca y de la confección del tule, nos sorprenderá saber que en la actualidad solo 5 ó 10 personas se dedican a la pesca y a la extracción del tule y 15 gentes al tejido de petates; esto se debe en gran medida a que socialmente este tipo de actividades se destinan a las personas más humildes.

La ciénega que queda de la gran laguna se ubica 1.5 Kms. del núcleo de población. En ella la pesca de acosiles, ranas y peces se realiza durante todo el año y estos animales acuáticos se destinan a la venta en Santiago Tianguistenco y en Toluca. En ella también se encuentran patos silvestres que son cazados para el consumo familiar.

El corte del tule se efectúa en los meses de Junio, Julio, Agosto y Septiembre. Las personas que extraen éste emplean una parte para confeccionarlo y otra para la venta a las otras gentes de la comunidad que también se dedican a tejerlos, pero que no acuden a obtener esta materia prima; la venta de cada "manejo" de tule (de 0,30 mts. de diámetro) la hacen por la cantidad de \$ 60.00 . Con este material elaboran aventadores, petates chicos (de 1 mt. por 0.40 mt.) y petates grandes (de 2 mts. por 1.5 mts.); esta artesanía la destinan principalmente a su alienación tanto en el tianguis de Santiago Tianguistenco, como en los pueblos cercanos donde sus productores deambulan por las calles ofreciendo sus artículos. El precio de cada pe

tate chico es de \$ 35.00 y de cada petate grande \$ 160.00 .

G).- COMERCIO.

Siguiendo la tradición de los arrieros, los descendientes de éstos, a través de las generaciones, y otras personas que se vieron atraídas por esta ocupación, fueron convirtiéndose en comerciantes al substituir los burros como medio de transporte por los camiones de carga y de pasajeros. Actualmente un 50% de la población se dedica al comercio de frutas, verduras y legumbres; de este porcentaje un 30% lo practica al mayoreo y un 20% al menudeo. Los comerciantes al mayoreo se caracterizan porque poseen camiones de carga con los que acuden a comprar productos en las huertas de otros estados como Veracruz, Morelos, Oaxaca, etc.; dichos artículos los menudean posteriormente en varios tianguis de la zona como son: Toluca, Tenango, Santiago Tianguistenco, Metepec, etc. En este tipo de comercio es el hombre el dueño de los puestos siendo auxiliado por la esposa y por los hijos, contrátandose a la vez peones.

Los comerciantes al menudeo carecen de camiones de carga, por lo que se transportan en camiones de pasajeros o taxis tipo pesero a la merced donde compran algunos productos para posteriormente menudearlos en uno o dos tianguis de la región. En este comercio en pequeño es la mujer la dueña o encargada de él y el resto de la semana se dedica a las labores del hogar; en este caso no se contratan peones.

El comercio constituye en el pueblo la actividad que produce mayores ingresos, debido a que la gente que lo practica en

grande obtiene de ganancia \$ 5,000.00 ó \$ 6,000.00 semanales más el producto que les sobre de las ventas. En cuanto a esto y por contradictorio que parezca resulta de interés señalar que a pesar de ser ésta la actividad que reporta mayores ingresos, socialmente es criticada debido a que su ocupación se destina también a las personas más humildes y, por ello, la gente que la practica siente una pena muy grande con los habitantes del poblado en las primeras dos ocasiones en que asiste a la venta. Esto se refleja comúnmente en que en las primeras ocasiones la vendedora al ver a alguien conocido cerca de su puesto se esconde para no ser vista. No obstante, después de las primeras ventas la pena desaparece.

#### H).- TEJIDO DE LANA Y COSTURA O MAQUILA.

El tejido de la lana y la costura o maquila constituyen alternativas económicas más o menos recientes en San Pedro Tlaltizapán, si consideramos que la primera de ellas surgió hace 20 años aproximadamente y la segunda hace 10 años.

El origen del tejido de la lana en la comunidad se establece en el matrimonio que contrajo un joven de Gualupita con una muchacha de San Pedro y su residencia en el poblado de esta última. El joven, hábil en su oficio, les enseñó a algunas personas de San Pedro la técnica del tejido, y fué así como la elaboración de esta artesanía en suéteres comenzó a difundirse en el poblado alrededor del año de 1962. Actualmente, un 50% de las familias de la comunidad se dedican a la elaboración de suéteres y mañanitas de lana y también los llegan a tejer de acri-

lán y hilo. Esta actividad la realizan hombres y mujeres ya sean casados o solteros, de edad avanzada o jóvenes e incluso los niños y las niñas auxilian a tejer las solapas y los cinturones de los suéteres.

Tanto el bastidor y el buril<sup>(13)</sup> como la lana, el acrilán y el hilo se compran en Gualupita. El kilo de lana lo adquieren a \$ 200.00 ; el de hilo a \$ 150.00 y el de acrilán a \$ 225.00 ; para la elaboración de un suéter se requiere de aproximadamente 1½ Kg. de cualquiera de estos materiales y para el tejido de una mañanita 3/4 Kg. Cada suéter se teje en 7 horas de trabajo por lo que en promedio se suele tejer un suéter por día. Los suéteres ya terminados los llevan a vender los martes a Santiago Tianguistenco y ahí los alienan a los de Gualupita por unidad a: \$ 550.00 cada suéter de lana; \$ 350.00 el de hilo y \$ 425.00 el de acrilán. Las personas de Gualupita que adquieren estos suéteres, a su vez, los llevan a revender a Chinconcuac.

En la comunidad solo existe una familia que posee un telar en donde es posible tejer cobijas, gavanés y sarapes. La compra de la materia prima también la efectúa en Gualupita y la venta de su producción la lleva a cabo en Santiago Tianguistenco a los de Gualupita.

Cabe mencionar que algunas personas que se dedicaban al tejido en el poblado, abandonaron esta actividad para dedicarse a la costura o maquila, debido a que esta última es más redituable económicamente, además de que constituye un ingreso constante durante todo el año, mientras que el tejido tiene su época

(13).- Instrumento semejante a un gancho para tejer.

de mayor demanda solo durante la temporada de frío.

El comienzo de la actividad costurera o maquiladora en San Pedro Tlaltizapán se originó por la influencia de dos pueblos vecinos que se dedicaban a esa labor: Almoloya del Río y Santa Cruz Atizapán, siendo Almoloya quien tuvo mayor efecto al invitar algunos habitantes de San Pedro a trabajar laborando en la maquila de ese lugar. Fué así, como esas personas aprendieron la técnica y posteriormente se compraron una máquina de coser para efectuar este trabajo en sus hogares.

En la actualidad un 25% de la población se dedica a la maquila y aunque la realizan tanto hombres como mujeres, la mayor parte de sus trabajadores se compone por muchachas de 14 a 35 años de edad. Esta labor cuenta con dos modalidades: a) la maquila que se lleva a cabo en los hogares de las trabajadoras y b) la maquila que se realiza en los talleres que existen en la comunidad. En ambos casos se elaboran las piezas que constituyen pantalones, blusas, faldas o bolsas para el mandado de plástico. La materia prima es proporcionada por los intermediarios o por los dueños de las tiendas de ropa del Distrito Federal. El sueldo por laborar en los talleres es de \$ 2,000.00 semanales. (14)

#### I).- SOCIEDADES EXISTENTES EN EL POBLADO.

En San Pedro existen 3 sociedades: 1) El Calpulli "Carlos Hank González", 2) El "Taller aurio-industrial de la mujer cam-

(14).- Para mayor información, véase la tesis de Claudia Cuéllar: "El papel de la mujer en la producción maquilera y su importancia en la reproducción de la fuerza de trabajo de la unidad familiar". UAMI. Departamento de Antropología Social. 1981.

pesina" y 3) La "sociedad de tractores".

1).-Calpulli "Carlos Hank González": sociedad de cría de porcinos.

En 1973 se formaron varios calpullis en el Estado de México, debido a que el gobernador Carlos Hank González los promovió obteniendo el financiamiento económico por parte de Banrural.

El calpulli de San Pedro Tlaltizapán lleva el nombre de dicho gobernador y se considera el mejor organizado del Estado de México, ya que el año pasado concluyó su deuda con el banco y actualmente opera con ganancias.

Para la formación de la sociedad del calpulli se unieron 40 ejidatarios donando cada uno su parcela, convirtiéndose en "socios" al crear la granja de porcinos. En su inicio Banrural les proporcionó a crédito más de \$ 2,000,000.00 para la compra del material de la construcción, la adquisición de los cochinos, etc. y el gobierno del estado, a través del presidente de CODAGEM, envió a algunos de los socios a un curso de veterinaria en Temazcaltzingo, Michoacán, con la finalidad de que conocieran las enfermedades a las que están expuestos los porcinos y a 3 socios más les facilitó un curso de contabilidad en Toluca.

De las parcelas que donaron los socios solo 15 de ellas se encuentran contínuas en las que se localizan más de 900 vientres y, como el resto de las parcelas están dispersas, en la mayor parte de ellas se siembra avena para producir pastura y pa-

ja para los porcinos. Las parcelas que no se emplean para los animales se siembran con maíz y haba para posteriormente alienar estos productos. El dinero obtenido de la venta de los porcinos, de la pastura y de la paja sobrante, y del maíz y del haba, ingresa a la sociedad y en Diciembre o en Enero se reparten las utilidades. El año pasado en el Calpulli se tuvieron \$ 84,000.00 de utilidades.

Cada socio gana \$ 980.00 semanales por trabajar en el Calpulli más la porción que le corresponde de las utilidades anuales.

Los representantes del Calpulli se conforman por 6 elementos: un presidente, un tesorero, un secretario y un suplente para cada uno de estos cargos. Cada mes dentro de esta sociedad se realiza una asamblea a la que acuden todos los socios para informarse sobre su funcionamiento.

2).- "Taller aurio-industrial de la mujer campesina": maquila de ropa.

Esta sociedad en San Pedro Tlaltizapán funciona desde Mayo de 1981; en ella se cose ropa. Se inició con 24 mujeres una de las cuales donó una parcela para la construcción del taller y Banrural les financió a crédito el dinero necesario para la construcción del plantel, la compra de máquinas, etc. Esta sociedad se formó debido a que las mujeres deseaban participar económicamente en sus hogares argumentando que el ingreso monetario de sus esposos no era suficiente para cubrir sus gastos. En la actualidad dicho taller cuenta con 24 máquinas de coser.

La representación de este taller se basa en una presidenta, una tesorera, una secretaria y una suplente para cada uno de estos cargos, siendo en total seis elementos.

3).- Sociedad de tractores.

En el poblado existen seis tractores a nivel sociedad y 24 particulares, estos últimos adquiridos individualmente por sus propietarios.

Los tractores en sociedad se obtuvieron a través de la Liga de Comunidades Agrarias siendo Banrural la institución que realizó el préstamo monetario para su consecución. Cada tractor forma una sociedad con 10 socios aproximadamente.

4).- Proyectos de sociedades.

Como las colectividades anteriores han sido favorables en la comunidad, algunos habitantes han sugerido la creación de otras sociedades entre las que se piensan tramitar:

- a).- La construcción de una gasolinera con 16 socios.
- b).- Una sociedad dedicada a la cría de borregos con 40 socios y que entre ellos existan 24 parcelas continuas.
- c).- Una asociación consagrada a la producción de pollos con 15 socios y 4 parcelas unificadas.

J).- TRABAJO EN LAS FABRICAS Y LA MIGRACION TEMPORAL.

Debido a los buenos servicios de comunicación con que cuenta San Pedro Tlaltizapán para transportarse a Santiago Tianguis tenco, a Toluca y al Distrito Federal, algunos habitantes de la comunidad salen del poblado por la mañana a laborar en dichos

lugares, regresando por la noche, o bien, residen fuera toda la semana en algunos casos en los que se trabaja en el Distrito Federal, regresando al poblado los fines de semana a visitar a sus familiares.

En lo que respecta al trabajo que ofrecen las fábricas en el Estado de México, alrededor de 100 personas del pueblo acuden a laborar a las de Santiago Tianguistenco y 15 gentes asisten a las de Toluca. Estos son sobre todo jóvenes a partir de los 18 años de edad y de ambos sexos.

La personas que laboran en el Distrito Federal generalmente están relacionadas con el comercio en los tianguis semanales de ese lugar, siendo la merced donde se proveen de sus mercancías, aunque otros también acuden a la capital a realizar otros tipos de empleos como: cargadores, choferes en las líneas de camiones, obreros, etc.

#### K).- IMPORTANCIA DE LA LEÑA PARA LA POBLACION Y SU ADQUISICION.

Ya hemos visto que San Pedro Tlaltizapán carece de monte y a pesar de que actualmente el 50% de la población cuenta con estufa, la leña continúa siendo un combustible indispensable para este sector de la población y, con mayor razón para los que carecen de ella. Los primeros emplean la estufa para preparar la mayoría de los alimentos, sin embargo, la madera continúa siendo utilizada para la elaboración de las tortillas, pues si bien éstas pueden adquirirse en las tortillerías, su sabor es diferente y los habitantes prefieren el sabor de las tortillas hechas a mano. Este combustible también es empleado para ca-

lentar el agua para bañarse y, en invierno, este producto se emplea para aprovechar el calor que desprende con la finalidad de mitigar el frío característico de esta estación. Para las personas que carecen de estufa, además de utilizar la leña para estos requerimientos, la ocupan para cocinar la totalidad de sus alimentos.

La leña también es imprescindible para la celebración de grandes acontecimientos como: los bautizos, el cumplimiento de los 15 años en las mujeres, las bodas, los funerales y las mayordomías. En el caso de las fiestas, la leña se emplea para cocer los alimentos debido a que las cazuelas utilizadas para ello son tan grandes que no puede hacerse uso de la estufa. Durante los cortejos fúnebres la leña se emplea para mitigar el frío durante la velada y para preparar el café a los concurrentes tanto esa noche como durante los 8 días siguientes cuando se efectúan los rezos por el alma del difunto. En las mayordomías el combustible se requiere para preparar las cenas, cada 8 días, cuando los señores acuden a enflorar al santo; esta cena se realiza en casa de la mayordoma y para cocinar es auxiliada por las esposas de los otros mayordomos, no obstante, ella es la que facilita el combustible.

#### ADQUISICION DE LA LEÑA.

Como hemos visto para las personas de esta comunidad es importante la utilización del combustible de la leña tanto en su vida cotidiana como para la celebración de los grandes acontecimientos, a continuación mostraremos las formas en que ésta pue-

de adquirirse para satisfacer esas necesidades.

Existen 5 posibilidades por medio de las cuales las personas de San Pedro logran conseguir la leña:

- 1).- Comprando a las personas que lleban a vender al poblado cargas de leña en burros, mulas o machos.
- 2).- Comprando en la comunidad toda su mercancía a las camionetas de redilas que llevan raja.
- 3).- Intercambiando artículos por leña o adquiriendo con moneda este producto en la sección del trueque de leña en el tianguis de Santiago Tianguistenco.
- 4).- Comprándola al menudeo a las mismas personas de la comunidad que se dedican a revender el combustible que obtuvieron de cualquiera de las tres formas anteriormente señaladas.
- 5).- Leñando en "la loma" en Capulhuac.

Las personas que llevan a vender al pueblo leña en sus animales de carga como: burros, mulas y machos, vienen caminando los domingos desde Coatepec, San Lorenzo, San Mateo Texcalyacac y Xalatlaco. Cuando llegan a San Pedro se introducen por las calles para ofrecer su producto; ellos venden a \$ 280.00 la carga de un burro y a \$ 360.00 la carga de un macho. Hasta 1977 entraban muchas personas a la comunidad procedentes de esas localidades a vender su leña en burros, sin embargo, en la actualidad su número se ha reducido considerablemente y se calcula que solo 10 gentes al mes penetran al poblado a ofrecer su leña de esta manera.

Desde 1965 ó 1970 comenzaron a aparecer en la comunidad camionetas de redilas que transportan leña en raja para su venta. Estas camionetas proceden de Ocuila, San Juan Atzingo, Santa Martha, Santa Lucía y Santa Mónica, y en su mayoría llegan a San Pedro alrededor de las 6:00 A.M. para evitar ser vistas por la vigilancia forestal, debido a que transportan solamente leña en raja; hay algunas que entran más tarde a San Pedro, a las 11:00 A.M. ó 12:00 P.M., pero cubriendo su producto con lona pa-  
ra que sea más difícil que las sorprenda la vigilancia fores-  
tal. Estas camionetas entran cualquier día de la semana y pre-  
viamente quedan de acuerdo con el comprador o bien deambulan por las calles ofreciendo su producto y deteniendo el motor de su vehículo esperando que alguien salga a comprarles. La compra de la leña a estos vendedores se realiza por la totalidad de la leña transportada, la que es alienada por \$ 2,500.00 . Al mes se introducen al poblado 12 camionetas con la finalidad de vender la leña.

Respecto a las personas que adquieren la leña en el tian-  
guis de Santiago Tianguistenco, ya señalamos en el capítulo II de este trabajo cómo se efectúan tanto las transacciones en trueque como en moneda.

Existen unas 10 ó 15 personas en la comunidad que adquie-  
ren la leña de cualquiera de las formas expuestas anteriormente y se dedican a revender este combustible a las personas del po-  
blado que lo soliciten. Se dice que desde hace 10 años se re-  
vende la leña en San Pedro Tlaltizapán, fecha que coincide con la aparición de las camionetas con raja en la comunidad. Es-

tas personas que revenden la leña, realizan sus ventas por metros, tercios y al menudeo, es decir, por unidades. El precio del metro cuadrado es de \$ 585.00 ; el de un tercio es de \$ 140.00 y al menudeo se venden 2 palos muy delgados por \$10.00. Es importante señalar que la leña se vende a los habitantes de San Pedro Tlaltizapán y solo existe un caso de una persona de Capulhuac, que viene al poblado a comprarla a los revendedores debido a que es carnicero y la requiere para el cocimiento de la carne.

Dentro de las posibilidades que existen para obtener el combustible de la leña tan necesario en San Pedro, cabe mencionar el acceso que tienen 2 ó 4 señoras de alrededor de 70 años de edad para ir a leñar a "la loma" en Capulhuac. Estas señoras son demasiado humildes y no cuentan con el dinero necesario para adquirir la leña y tampoco participan con productos en el trueque en Santiago Tianguistenco. Ellas con la ayuda de un machete leñan madera seca como baritas, la jarilla, los "mezones" (pencas del maguey) y el "mechinte" (raíz del maguey). Para leñar en "la loma" estas señoras no requieren de algún permiso de Capulhuac ni les cobran para ello, pues según ellas dicen: "solo recogemos la basura".

#### OTRO TIPO DE COMBUSTIBLES.

Debido a que la leña es un bien escaso y necesario dentro de la comunidad, el valor que implica el tenerla es apreciado por los habitantes del poblado; éstos tratan de conservarla el mayor tiempo posible combinando su uso con el empleo de las ba-

ras del haba, del zacate que quedó de la cosecha del maíz y de los olotes. Algunos comerciantes utilizan también las cajas de madera de la fruta y de la verdura. Como combustible también se llega a utilizar el excremento de las reses o de los caballos denominado "buñigas".

L).- ESTUDIO DE UNIDADES DOMESTICAS FAMILIARES QUE PARTICIPAN EN EL TRUEQUE.

1).- Ingreso al intercambio de las personas que aportan artículos y causas de dejarlo.

La participación en el trueque de leña con artículos en Santiago Tianguistenco, constituye otra de las actividades que socialmente se ha destinado a las personas más humildes de la comunidad. Por ello, en las primeras ocasiones en las que se asiste a este intercambio las señoras se apenan con los demás habitantes del poblado, ya sea debido a que sienten que las critican porque no son pobres y asisten al trueque o por que con ello están demostrando que son humildes.

El ingreso a este intercambio generalmente se ve impulsado por el comentario de algún familiar respecto a lo redituable que resulta la transacción, aunque otro grupo de gente ingresa a él sin dicha sugerencia.

La causa que origina la asistencia al trueque puede variar dependiendo de la procedencia de los productos que se van a introducir al intercambio; de esta manera, los comerciantes que no saben que hacer con los sobrantes de su comercio prefieren ingresar al trueque y obtener leña a cambio de sus productos

que tirarlos; las señoras que compran artículos en el mercado monetario especialmente para trocarlos piensan que así pueden obtener más leña que comprándola con la misma cantidad invertida y la gente que produce los artículos que intercambia carece del dinero suficiente para adquirir la leña.

Por otro lado, las señoras que han dejado de asistir al trueque lo han hecho por dedicarse a otras actividades económicamente más favorables como la maquila o el comercio, o bien, porque sus esposos consiguen mejores trabajos que los que tenían antes, lo que les permite vivir en una mejor situación económica y adquirir con dinero la leña en el poblado.

Actualmente de San Pedro acuden a trocar por leña alrededor de 50 señoras de Mayo a Octubre; 20 de Noviembre a Enero; 30 en Febrero y 20 de Marzo a Abril. La reducción en la asistencia a este intercambio se encuentra relacionada con las temporadas de los trabajos agrícolas ya que, las personas que poseen milpas laboran en ella, pero en los casos en los que no se cultiva, la no asistencia se basa en que como los leñadores se dedican a las labores de sus milpas y a jornalear, se introduce poca leña al intercambio y, por lo tanto, el trueque para las que llevan artículos no es tan redituable debido a que les piden más de sus productos por menos leña y, en ocasiones, si no son sus clientas no les cambian.

Al trueque las señoras generalmente van solas aunque en ocasiones son acompañadas por alguna de sus nueras. El marido no acompaña a la esposa debido a que éste tiene otro tipo de ocupaciones a las que no puede faltar, excepto si su trabajo está relacionado con la leña como es el caso de los carniceros y

de los que se dedican a la reventa del combustible en el poblado.

A continuación presentaremos el estudio de algunas unidades domésticas familiares de las señoras que intervienen en el trueque con artículos de consumo básico. En ellas se expondrá la organización económica familiar en el momento en que se ingresó al trueque y la organización económica familiar actual. En este último caso se verá, entre otras cosas, el manejo que se hace de los recursos para obtener los artículos que se llevan al trueque, el presupuesto en términos monetarios de los artículos intercambiados y el destino del combustible que se adquiere en el cambio. Comenzaremos la exposición con el caso de los comerciantes, mostrando tres tipos diferentes de acuerdo a su ganancia y a su mentalidad mercantil; para ello veremos una familia que tiene una carnicería, otra que se dedica al comercio de sandías, cocos y piñas y otra en la que la señora negocia con verduras y legumbres. Posteriormente pasaremos al grupo de personas que compran artículos especialmente para intercambiarlos; en éste se expondrá tres diferentes niveles de percibir la transacción del trueque, ejemplificándose con un caso en el que se adquieren productos en la Conasupo de Santiago Tianguistenco y en la merced en el Distrito Federal; otro en el que solo se compran en la Conasupo y otro en el que se adquiere requesón en la plaza de Tianguistenco. En seguida pasaremos al grupo de las personas que combinan la introducción de artículos que ellos producen con la compra de productos y se presentará el caso familiar de una señora que produce tortillas y ade-

más compra en las tiendas de abarrotes artículos para intercambiar y, por último, se pasará al grupo de las personas que llevan artículos de producción directa mostrándose el caso de una productora de papas.

Quisiéramos aclarar que los casos que a continuación se presentan los consideramos cualitativamente representativos debido a que en ellos se muestran los diferentes niveles o formas de percibir la transacción del trueque, si existen, dentro de cada categoría.

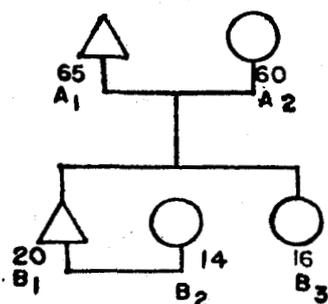
2).- CASOS CONCRETOS DE ESTUDIO DE UNIDADES DOMESTICAS FAMILIARES CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL TRUEQUE Y EN LA ACTUALIDAD.

2.1).- COMERCIANTES QUE DESTINAN AL TRUEQUE LOS PRODUCTOS QUE NO PUEDEN SER VENDIDOS EN EL MERCADO MONETARIO.

2.1.1).- FAMILIA M.G.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO COMENZARON A ASISTIR AL CAMBIO.

a).- Composición familiar.



La familia a la cual nos referimos, la que comenzaron a formar  $B_1$  y  $B_2$ , ingresó al trueque con la compañía a él de  $B_2$  a  $A_2$ . En ese momento, esta unidad doméstica se encontraba constituida por los suegros de 65 y 60 años de edad respectivamente, por el marido de 20 años, por ella ( $B_2$ ) de 14 años y por

su cuñada de 16.

b).- Recursos.

Esta familia disponía de 2 hectáreas de tierra en pequeña propiedad, de 2 sémilas y de animales domésticos como: 3 cochinos, 10 gallinas y 10 guajolotes. En ese tiempo carecían de estufa.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El suegro ( $A_1$ ) se dedicaba al cultivo de sus tierras y jornalaba en la temporada de trabajos agrícolas.

La suegra ( $A_2$ ) se ocupaba de las labores del hogar y hacía tortillas para trocarlas por la leña en el tianguis de Santiago Tianguistenco.

El esposo ( $B_1$ ) auxiliaba a su papá en los trabajos de las milpas.

Ego ( $B_2$ ) colaboraba con su suegra a realizar las labores domésticas y la acompañaba a realizar el cambio de tortillas por leña en el tianguis de Santiago Tianguistenco.

La cuñada de 16 años de edad, también participaba en el trabajo del hogar, pero no asistía con su mamá al trueque porque le daba pena ir a cambiar.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se han intercambiado.

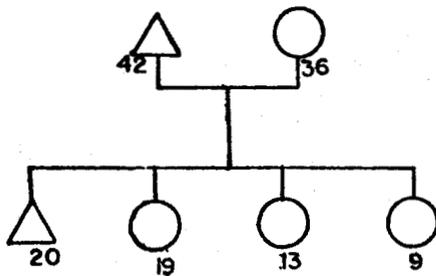
La señora comenzó a asistir al trueque en 1960 porque su suegra la llevaba para que la auxiliara a trocar las tortillas por la leña. La suegra falleció en 1970 por lo que esta familia se vió obligada a independizarse, sin embargo, la señora continuó llevando tortillas al trueque pero ahora por su cuen-

ta. Este producto lo introdujo al intercambio hasta 1976 fecha en la que tuvieron una carnicería y, en la que substituyó las tortillas por los productos que no vendían en la carnicería.

Antecedentes familiares: La mamá de esta señora no asistía al trueque.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia actualmente tiene 22 años de asistir al trueque y se encuentra constituida por: el padre y la madre (Ego) de 42 y 36 años de edad respectivamente y sus 4 hijos; uno de ellos varón de 20 años de edad y 3 mujeres de 19, 13 y 9 años.

##### b).- Recursos.

- Comercio: Tienen una carnicería donde venden los productos de los cochinos que ellos destazan.

- Animales: En su hogar crían 6 gallinas, 13 guajolotes y 6 cochinos. No poseen ganado.

- Tierras cultivables: Poseen 2 hectáreas de tierra que obtuvieron por herencia, localizadas en 7 terrenos de ubicación diferente.

- Otros recursos: Tienen una camioneta y estufa de gas.

##### c).- Manejo de los recursos.

Los animales domésticos que crían los destinan a su consumo, o bien a la venta en caso de alguna necesidad monetaria.

Las tierras que poseen no las laboran porque "no les con-

viene"; por ello, las prestan a otras personas para que las tra bajen.

La camioneta la emplean para transportar los cochinos que compran y para trasladar la leña que obtienen en el trueque.

- La carnicería y su relación con la leña.

El principal recurso de esta familia y alrededor del cual giran sus actividades, lo constituye su negocio en la carnicería. Ellos compran los cochinos a los campesinos que van a venderlos los martes al tianguis de Santiago Tianguistenco y a los que van a alienarlos los viernes al tianguis de Toluca. Los hombres de esta familia se dedican al proceso de destazamiento de los animales y a la venta de los productos que de ellos obtienen.

Semanalmente destazan 10 puercos (2 el lunes, 3 el miércoles, 2 el viernes y 3 el sábado). Durante el proceso productivo la leña tratan de sustituirla por la estufa de gas, debido a que resulta más económico la utilización de esta última. Sin embargo, dicho combustible es imprescindible para la elaboración del queso de puerco, las víceras, el chicharrón y junto con éste la manteca blanca. En el momento de la elaboración de este chicharrón y de la manteca clara se produce el "gabazo de la grasa", o sea las denominadas "carnitas" o "chicharrón en polvo" y, la manteca que ha sido utilizada para producir el chi charrón de 20 cochinos queda de color obscuro. Tanto estas carnitas como la manteca morena no se venden; en ocasiones inclusive "la gente no la quiere ni regalada"; por ello, las destinan al trueque de leña, producto que como hemos señalado re-

sulta indispensable en el proceso productivo.

El presupuesto aproximado de los gastos y de la ganancia semanal de su negocio es el siguiente:

Compran una tonelada (10 cochinos) en \$ 80,000.00 ; después de destazarlos obtienen:

PRODUCTO	PRECIO DE VENTA POR KG.	TOTAL
300 Kg. de carne (lomos, piernas, costillas y espaldillas sin hueso)	\$ 200.00	\$ 60,000.00
30 Kg. de chicharrón	\$ 250.00	\$ 7,500.00
80 Kg. de longaniza	\$ 200.00	\$ 16,000.00
180 Kg. de manteca blanca	\$ 70.00	\$ 12,600.00
20 Kg. de víceras (hígado, pulmones y corazón)	\$ 75.00	\$ 1,500.00
5 Kg. de queso de puerco	\$ 200.00	\$ 1,000.00
3 Kg. de patas	\$ 70.00	\$ 210.00
1 Kg. de rellena	\$ 60.00	\$ 60.00
	<b>TOTAL</b>	<b>\$ 98,870.00</b>

Además de esto, se producen 5 Kg. de carnitas y 10 Kg. de manteca morena que generalmente no se venden.

170.

GASTOS:

Una tonelada de cochinos	\$ 80,000.00
Impuesto del rastro	\$ 1,000.00
Luz del establecimiento y del refrigerador	\$ 500.00
Especies (ajos, cebollas, chilaca, sal, etc.)	\$ 1,000.00
Gas	\$ 700.00
Gasolina para el transporte	\$ 600.00
1 Mt <sup>2</sup> de leña (la obtienen en el trueque, pero en dicha sección cuesta)	\$ 500.00
	<hr/>
TOTAL	\$ 84,300.00

Dentro de sus gastos el de la leña corresponde al .59%

GANANCIA:

Ingresos (sin contabilizar las carnitas y la manteca morena):	\$ 98,870.00
Gastos:	\$ 84,300.00
	<hr/>
GANANCIA:	\$ 14,570.00

Pero su ganancia real porque la leña la obtienen en el trueque es de: \$ 15,070.00

Por lo que la leña que adquieren en el trueque incrementa sus ganancias en un 3.43% semanales.

PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE.

Como no se venden los 5 Kg. de carnitas ni los 10 Kg. de manteca morena, estos productos los llevan a trocar por la leña. El presupuesto de esto es el siguiente:

PRODUCTO	PRECIO DE VENTA	TOTAL
5 Kg. de carnitas	\$ 80.00 Kg.	\$ 400.00
10 Kg. de manteca morena	\$ 50.00 Kg.	\$ 500.00
	TOTAL	\$ 900.00*

Esto es cambiado por 3 metros cuadrados de leña; el valor monetario de cada metro cuadrado que obtienen es de \$ 500.00 y para transportar este combustible del tianguis a su poblado emplean su camioneta, por lo que no pagan transporte de tercios. Ante esto tenemos que:

LLevan en productos el equivalente monetario a ....	\$ 900.00
A cambio obtienen en leña el equivalente monetario a	\$1,500.00
Por lo que obtienen una ganancia al trocar sus productos en lugar de venderlos de .....	\$ 600.00
Lo que corresponde al .....	66.66%

Pero su ganancia real porque estos productos no se venden es de .....	\$ 1,500.00
Lo que corresponde al .....	100%

\* Este es el precio en el mercado monetario de la calidad de los artículos llevados. Este no varía como sucede con otros bienes perecederos.

En algunas ocasiones en las que las patas y la rellena no pueden ser vendidas las destinan al trueque por leña, pero lo común es que lleven las carnitas y la manteca obscura.

En caso de que no dispongan de estos productos, compran teleras en la panadería de Toluca. Adquieren 200 panes a \$ 0.50 cada uno y éstos los intercambian por un metro cuadrado de leña, o sea, por \$ 500.00 de leña, teniendo en consecuencia una ganancia de \$ 400.00 .

Como ven o sienten el cambio de artículos por leña.

A este respecto nos dicen: "Llevamos a cambiar el desperdicio, lo que ya no se vende, y como el precio de lo que llevamos ya salió en las ventas, lo que traemos de leña es 'ganancia sobre ganancia'". "Como una de las cosas que más piden en el cambio es la manteca<sup>(15)</sup> no les cambiamos ésta a las de la leña a menos que también se lleven carnitas y, cuando no llevamos manteca y no nos quieren cambiar las carnitas o la rellena o las patas que sobraron de la venta, las chantajeamos y les decimos que si no llevan esas cosas la próxima vez no les cambiamos manteca".

"Como los leñadores no producen la leña sino que nada más la juntan, no le meten cuenta de cuanto sale su leña, en cambio uno como comerciante negociante si le mete cuenta y trata de ganar a toda costa; por eso, en el momento de cambiar, cambiamos sacándoles provecho al pedirles más de leña que lo que valen nuestras cosas".

---

(15).- Esto se debe a lo indispensable del producto para cocinar y a que solo 3 personas lo introducen al trueque.

Asistencia al trueque.

Ellos asisten al trueque 3 ó 4 martes contínuos y acumulan la leña que en estos días obtienen; posteriormente, dejan de ir 3 ó 4 martes en los que ocupan el combustible que guardaron, en este tiempo tratan de vender los artículos que no llevan al cambio, pero como es muy difícil alienarlos, generalmente acaban regalándolos a amigos o a personas de escasos recursos del poblado.

Utilización de la leña y gasto semanal.

La leña la utilizan exclusivamente para el proceso productivo del destazamiento de los porcinos. No la destinan al uso doméstico ya que para ello emplean la estufa y las tortillas las compran en la tortillería.

Semanalmente destinan al gasto de la casa \$ 7,000.00 y su alimentación básica es la siguiente:

Almuerzo: leche y pan y guisado (carne de res o puerco o pollo) y una fruta.

Comida: sopa y guisado y antojitos como quesadillas y fruta.

Cuatro días a la semana comen carne de puerco de los animales que matan; un día de res, otro día de pollo y otro día verdura y pescado.

Cena: taza de leche o café o thé y pan.

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre estudió la primaria. Se dedica a la compra de

los cerdos, a la matanza y a atender la carnicería. El martes acompaña a su esposa al trueque de los artículos por la leña.

La madre estudió la primaria. Hace las labores domésticas del hogar, atiende la carnicería cuando su esposo y sus hijos van a comprar los porcinos y asiste los martes a trocar los artículos por la leña.

El hijo mayor estudió la secundaria. Acompaña a su papá a comprar los animales, ayuda en la matanza y atiende en la carnicería.

La hija de 19 años estudió la preparatoria y de ahí ingresó a la Normal. Actualmente da clases en Toluca y continúa sus estudios de maestra; el dinero que recibe de sueldo es para sus gastos. No acompaña a su mamá al trueque.

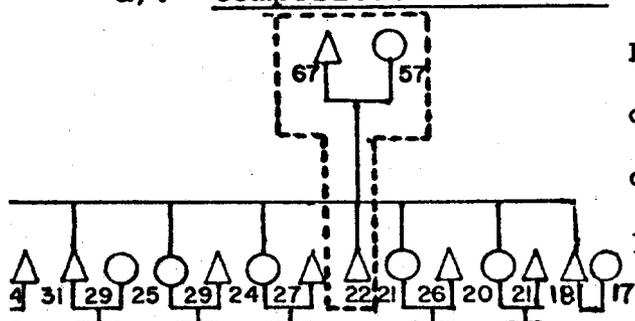
La hija de 13 años asiste a la secundaria y ayuda a su mamá con las labores domésticas. No asiste con su mamá al trueque.

La hija menor estudia la primaria y auxilia a su mamá en el hogar pero tampoco la acompaña al trueque.

#### 2.1.2).- FAMILIA R.S.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia cuando ingresó al trueque se componía del padre de 67 años de edad; la madre de 57 años y un hijo de 22 años. Estos habían regresa

do a vivir al poblado un año antes, después de 40 años de residir en el Distrito Federal, debido a que la renta de la casa en ese lugar era muy cara y ya no quisieron pagarla.

b).- Recursos.

No tenían tierras pero poseían el inmobiliario que se trajeron del Distrito Federal como: estufa de gas, televisión, mesa, sillas, etc.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre comerciaba en dos tianguis del Estado de México, piñas, sandías y cocos que compraba en la merced.

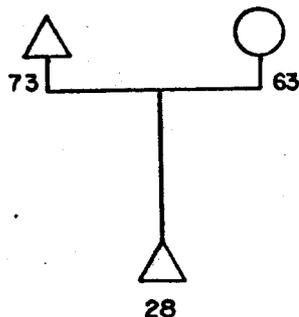
La madre se dedicaba a las labores domésticas y a vender en la puerta de su casa la fruta que su marido no podía alienar en el tianguis.

El hijo auxiliaba a su papá a vender en los tianguis.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se intercambian.

La fruta que sobraba del comercio la señora la trataba de vender en la puerta de su casa, pero no se vendía bien y en ocasiones se echaba a perder e incluso la tenía que tirar, por ello, un familiar le sugirió que fuera a trocarla por la leña. Ante esto, desde 1976 la señora asiste al trueque con los sobrantes del comercio que se constituyen por: cocos, piñas y sandías durante todo el año.

Antecedentes familiares: Su mamá nunca asistió al trueque.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.a).- Composición familiar.

Actualmente esta familia lleva 6 años de asistir al trueque y continúa constituyéndose por los mismos miembros: El padre que ahora tiene 73 años, la madre que tiene 63 años y el hijo que tiene 28 años.

b).- Recursos.

- Comercio: Se dedican a comerciar durante todo el año fruta, que compran en la merced, en dos tianguis del Estado de México.

- Animales: Como animales domésticos crían 5 gallinas y un pavo. No poseen ganado.

- Tierras cultivables: No tienen por lo que compran una carga de maíz al año.

- Otros recursos: Tienen estufa de gas.

c).- Manejo de los recursos.

- Su comercio y su relación con la leña.

El comercio en dos tianguis del Estado de México lo practican los sábados y los lunes empleando en ello el trabajo familiar.

Durante todo el año venden sandías, cocos y piñas que adquieren en la merced. Para ambos tianguis compran la misma cantidad de fruta, aunando la que no pudo ser vendida el sábado a el lunes y trocando por leña los restantes del comercio de es

te último día. Como para los dos días los gastos son similares presentaremos una aproximación del presupuesto de uno de esos días:

GASTOS:

<u>Compran en la merced:</u>	TOTAL
100 piñas a \$ 5,000.00 el ciento	\$ 5,000.00
50 cocos a \$ 700.00 el medio ciento	\$ 700.00
200 Kg. de sandía a \$ 30.00 el Kg.	\$ 6,000.00
<u>De transporte (3 personas):</u>	
Pesero de S.P.T. a S.T.* a \$ 20.00 por persona	\$ 60.00
Camión de S.T. al D.F. a \$ 55.00 por persona	\$ 165.00
Metro de la central camionera a la merced a \$ 1.00 por persona	\$ 3.00
Pesero de la merced al tianguis a \$ 30.00 por persona	\$ 90.00
Mismo trayecto de regreso de 3 personas	\$ 318.00
Transporte de mercancía (en carro) de la mer- ced al tianguis.	\$ 500.00
<u>Otros gastos:</u>	
Cargador	\$ 500.00
Piso de plaza	\$ 30.00
1 Kg. de bolsas para despachar	\$ 80.00
Alfalfa para poner sobre la tarima, hielo, papel, etc.	\$ 300.00
<b>TOTAL</b>	<b>\$ 13,746.00</b>

(\*).- S.P.T.- San Pedro Tlaltizapán.  
S.T. - Santiago Tianguistenco.

INGRESOS:

Generalmente les sobra por no poder ser vendidas alrededor de 10 piñas, 10 cocos, y 6 sandías de 3 Kg. cada una. Ante es to tenemos que:

VENTA	TOTAL
90 piñas a \$ 80.00 cada una	\$ 7,200.00
40 cocos a \$ 30.00 cada uno	\$ 1,200.00
182 Kg. de sandía a \$ 40.00 el Kg.	\$ 7,280.00
	<hr/>
TOTAL	\$ 15,680.00

GANANCIA:

Ingresos:	\$ 15,680.00
Gastos:	\$ 13,746.00
	<hr/>
Ganancia:	\$ 1,934.00

PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE:

Los productos que sobran por no poder ser vendidos: alrede dor de 10 piñas, 10 cocos y 6 sandías, los destinan a trocarlos por la leña el martes. El presupuesto de esto es el siguien- te:

PRODUCTO	PRECIO AL QUE LO ADQUIRIERON POR UNIDAD	PRECIO AL QUE LO VENDEN POR UNIDAD	TOTAL	TOTAL
			PRECIO AL QUE COMPRAN LO QUE LLE- VAN AL TRUE- QUE	PRECIO AL QUE HU- BIERAN VENDIDO LO QUE LLEVAN AL TRUEQUE, SI ESTU- VIESE EN BUENAS CONDICIONES.
10 Piñas	\$ 50.00 c/u	\$ 80.00 c/u	\$ 500.00	\$ 800.00
10 Cocos	\$ 14.00 c/u	\$ 30.00 c/u	\$ 140.00	\$ 300.00
6 Sandías (18Kg)	\$ 30.00 Kg.	\$ 40.00 Kg.	\$ 540.00	\$ 720.00
		<b>TOTAL</b>	<b>\$ 1,180.00</b>	<b>\$ 1,820.00<sup>+</sup></b>

(+) Pero como llevan al trueque los productos que se encuentran en peores condiciones, estos se hubiesen vendido en un 14.31% menos\*, o sea, en \$ 1,559.55

Esto es cambiado por 8 ó 10 tercios de leña, cada tercio tiene un precio monetario de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a su poblado paga \$ 13.00\*\*. Ante esto tenemos que:

La señora compró los productos que lleva al trueque en ..... \$ 1,180.00

A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de ..... \$ 856.00 a \$ 1,070.00

Por lo que recupera en relación al gasto de sus productos del ..... 72.54% al 90.67%

(\*).- Este porcentaje se obtuvo del promedio del porcentaje diferencial de los precios mínimos y máximos obtenidos en la plaza, de los cuadros correspondientes a la ganancia de las leñeras, del capítulo III de este trabajo.

(\*\*).- El precio de cada tercio se consideró como es vendido en S.P.T.: una carga de macho equivale a tres tercios y ésta cuesta-

Pero la ganancia real, porque el costo de sus artículos fue cargado al resto de sus ventas y éstos ya no pueden ser vendidos es de ..... \$ 856.00 a \$ 1,070.00  
 Lo que corresponde al ..... 100 %

Por otro lado:

Si la señora hubiese vendido sus productos en el tianguis hubiera obtenido la cantidad de ..... \$ 1,559.55  
 A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de..... \$ 856.00 a \$ 1,070.00  
 Por lo que al trocar sus productos en lugar de venderlos les da a las leñeras un precio diferencial a su favor de ..... \$ 703.55 a \$ 489.55  
 Lo que corresponde a un descuento del precio de sus productos a las leñeras del 45.11% al 31.39%

Como ven o siente el cambio de artículos por leña.

Lo que obtienen en leña representa con sus propias palabras: "una ganancia sobre ganancia", porque el costo de los artículos que llevan ya fue cargado en el presupuesto de ganancia de su comercio, pero en el momento de hacer la transacción, la señora pide en trueque lo que valen sus productos y un poco más de leña "para que convenga más el cambio" y siempre regatea aun que estén bien despachados sus productos.

\$ 360.00. Por ello, para el presupuesto se considera lo que pagan por el transporte de cada tercio de S.T. a S.P.T.

Asistencia al trueque.

Asisten todos los martes al trueque y solo llegan a faltar cuando van a visitar a sus hijos a México y éstos hacen fiestas.

Utilización de la leña y gasto semanal.

La leña que reciben en trueque la destinan a su uso doméstico y a la venta al menudeo a otras gentes del poblado que lo soliciten. Semanalmente para su uso emplean un tercio de leña para hacer tortillas, para calentar el agua y para mitigar el frío de invierno y, la comida la cocinan en la estufa de gas. En su casa venden cada semana alrededor de \$ 200.00 ó \$ 300.00 de leña; este dinero lo ocupan para comprar cosas de su alimentación como leche y pan.

Al gasto de la casa semanalmente destinan \$ 1,400.00 y en su alimentación incluyen diariamente leche de vaca y pan; una o dos veces a la semana consumen carne de res y los otros días huevo o pescado o tortas de coliflor o huazontle.

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre no terminó la primaria. Vende dos días a la semana en los tianguis piñas, cocos y sandías que compra en la merced. Los martes acompaña a su esposa al trueque para ayudarle a amarrar los tercios de leña y, posteriormente, esta leña la raja para que su esposa la venda al menudeo a las personas del poblado que se la soliciten.

La madre realiza las labores domésticas y acompaña a su es

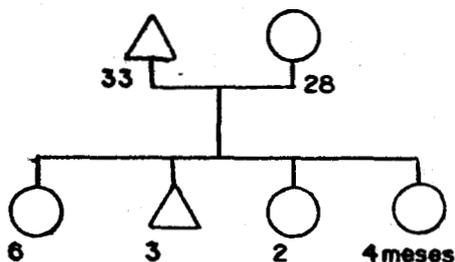
poso a comprar la fruta a la merced y después le ayuda a venderla en los tianguis. Va a cambiar la fruta que no pudieron vender el lunes, el martes en el trueque de Santiago Tianguisenco y se encarga de vender la leña a las personas que van a comprársela a su casa.

El hijo ayuda a su papá a la venta los sábados y los lunes. El resto de la semana se dedica a comerciar en otros tianguis de la región fruta de la temporada que compra en la merced; de lo que obtiene de su comercio le proporciona a sus papás \$ 400.00 semanales para el gasto de la casa y el resto lo destina a sus gastos personales.

### 2.1.3).- FAMILIA S.L.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE

##### a).- Composición familiar.



En el momento en que se ingresó al trueque esta familia se constituía por el padre y la madre de 33 y 28 años de edad respectivamente y por sus 4 hijos; de los cuales uno era varón de 3 años y 3 mujeres de 6 y 2 años y una bebé de 4 meses.

##### b).- Recursos.

Tenían  $2\frac{1}{3}$  de hectáreas localizadas en 3 terrenos de ubicación diferente; de éstas,  $\frac{1}{2}$  hectárea la recibieron por herencia. Poseían además una carreta, 3 mulas y 7 vacas. Carecían de es-

tufa.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros

El padre trabajaba sus tierras, jornaleaba en otras parcelas en las temporadas de labores agrícolas, acarreaba zacate con su carreta a otras personas de la comunidad y vendía en el poblado la leche que producían las vacas.

La madre se dedicaba a las labores del hogar y auxiliaba en los trabajos agrícolas de sus parcelas.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se han intercambiado.

La señora comenzó a ir al trueque en 1965 por las necesidades económicas que tenía en su casa; en ese tiempo ella llevaba tortillas para intercambiar por la leña, pero dejó de asistir a los tres años porque su esposo comenzó a trabajar en una fábrica en Toluca y con ello mejoró su situación económica. A partir de ese momento compraban la leña a las personas que la introducían al poblado en burros o sémilas e inclusive a las gentes que la vendían en camionetas de redilas.

El año pasado esta señora empezó a comprar recaudo y verdura en Toluca para venderlos los sábados y los domingos en los tianguis de la región. Como no alienaba toda su mercancía, se decidió a ir nuevamente al trueque, pero ahora, con los sobrantes de su comercio debido a que pensó: "de tirarlo a cambiarlo por un palo que me hace falta; mejor lo cambio". De los restantes de su comercio ella lleva al trueque aguacates, cebollitas, nopales cocinados, pápalo, cilantro y chiles.

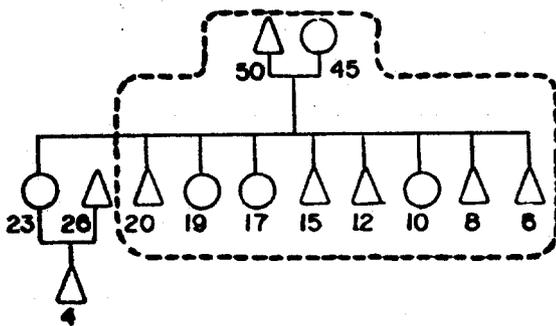
Antecedentes familiares: Su mamá no cambiaba artículos

por leña.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE REGRESO AL TRUEQUE Y LA ACTUAL.

La situación económica y la organización de esta familia es la misma que el año pasado; lo único que se modifican son las edades y los salarios. A continuación presentamos los que corresponden a la época actual.

a).- Composición familiar.



Esta familia se compone por el padre y la madre de 50 y 45 años de edad respectivamente y por 8 de sus hijos; 5 de los cuales son hombres y 3 mujeres. Los hombres tienen 20, 15, 12, 8 y 6 años de edad y las

mujeres 19, 17 y 10 años.

b).- Recursos.

- Comercio: La señora vende en dos tianguis de la región verduras y legumbres.

- Animales: Como animales domésticos crían 15 gallinas y como ganado poseen una vaca y un becerro.

- Tierras cultivables: Tienen  $2 \frac{1}{3}$  ha. en propiedad privada localizadas en tres terrenos de ubicación diferente, de las cuales  $\frac{1}{2}$  ha. la obtuvieron por herencia.

- Instrumentos de trabajo: Tienen máquina sembradora y cultivadora.

- Otros recursos: Tienen un automóvil de 8 cilindros y estufa de gas.

c).- Manejo de los recursos.

Los animales domésticos y el ganado son vistos como una inversión o ahorro para el caso de alguna necesidad monetaria y, además, de la leche que proporciona la vaca consumen tres o cuatro litros diarios y el resto la venden a otras personas del poblado.

En todos sus terrenos siembran maíz y haba destinando la mayor parte para su consumo y el resto para la venta.

- El comercio en dos tianguis de la región y su relación con la leña.

La señora vende aguacates, cebollitas, chiles manzanos, rábanos, guajes, pápalo, cilandro y limones que compra los viernes a los camiones que los alienan en el tianguis de Toluca. Además, también compra nopales, los cocina con cebollas y chiles cuaresmeños, y los vende junto con los demás productos; la calentada del nopal la hace con leña empleando para ello un tercio pero para el cocimiento ocupa la estufa. Ella gasta en la compra de los artículos \$ 3,940.00 y le paga a su esposo \$ 300.00 por la gasolina que consume el automóvil con el viaje a Toluca y con los dos días que la lleva a los tianguis. De las ventas obtiene \$ 7,000.00, por lo que, considerando sus gastos, su ganancia de los dos días de venta es de \$ 2,760.00 más los productos que no puede vender y que destina al trueque.

PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE:

La señora siempre lleva al trueque los siguientes productos que le sobran de su venta:

PRODUCTO	PRECIO AL QUE LO ADQUIRIERON POR UNIDAD	PRECIO AL QUE LO VENDEN POR UNIDAD	TOTAL	TOTAL
			PRECIO AL QUE COMPRAN LO QUE LLE- VAN AL TRUE- QUE	PRECIO AL QUE HU- BIERAN VENDIDO LO QUE LLEVAN AL TRUEQUE, SI ESTU- VIESE EN BUENAS CONDICIONES.
5 Kg. de aguacates	\$ 36.00 Kg.	\$ 60.00 Kg.	\$ 180.00	\$ 300.00
15 manojos de cebol- llitas	\$ 5.00 c/u	\$ 10.00 c/u	\$ 75.00	\$ 150.00
1 olla chica de no pales cocinados	\$300.00 (mate- ria prima)	\$750.00 (en cucharadas)	\$ 300.00	\$ 750.00
10 manojos de pápalo	\$ 4.45 c/u	\$ 10.00 c/u	\$ 44.50	\$ 100.00
12 manojos de cilan- tro	\$ 2.90 c/u	\$ 5.00 c/u	\$ 34.80	\$ 60.00
1 bote de chiles	\$ 70.00 c/u	\$100.00 c/u	\$ 70.00	\$ 100.00
		<b>TOTAL</b>	\$ 704.30	\$ 1,460.00 <sup>+</sup>

(+) Pero como llevan al trueque los productos que se encuentran en peores condiciones, éstos se hubiesen vendido en un 14.31% menos\*, o sea, en \$ 1,251.10 .

A cambio de estos artículos obtiene de 4 a 6 tercios de leña. El valor monetario de cada tercio es de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a su poblado paga \$ 13.00 .

Ante esto tenemos que:

(\*).- Este porcentaje se obtuvo del promedio del porcentaje diferencial de los precios mínimos y máximos obtenidos en la plaza, de los cuadros correspondientes a la ganancia de las leñeras, del capítulo III de este trabajo.

La señora compró los productos que lleva al trueque en ..... \$ 704.30  
 A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de ..... \$ 428.00 a \$ 642.00  
 Por lo que recupera en relación al gasto de sus productos del ..... 60.76% al 91.15%

Pero su ganancia real, porque el costo de esos productos ya fue cargado al resto de sus ventas y estos artículos ya no fue posible venderlos es de ..... \$ 428.00 a \$ 642.00  
 Lo que corresponde al ..... 100%

Por otro lado:

Si la señora hubiese vendido sus productos en el tianguis hubiera obtenido la cantidad de ..... \$ 1,251.10  
 A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de ..... \$ 428.00 a \$ 642.00  
 Por lo que al trocar sus productos en lugar de venderlos les da a las leñeras un precio diferencial a su favor de ..... \$ 823.10 a \$ 609.10  
 Lo que corresponde a un descuento del precio de sus productos a las leñeras del ..... 65.79% al 48.68%

Como ve o siente el cambio de artículos por leña.

En el momento de la transacción la señora siempre acostumbra regatear aunque su producto esté bien despachado y agrega: "a veces abusa uno de ellas porque les repela más leña".

Asistencia al trueque.

Ella asiste todos los martes al trueque durante todo el año y no falta en la época de los trabajos agrícolas debido a que sus hijos auxilian a estas labores.

Utilización de la leña y gasto semanal.

La estufa de gas la emplean para cocinar sus alimentos, por lo que semanalmente ocupan dos tercios de leña para hacer las tortillas con las que acompañan sus comidas y utilizan un tercio de leña para cocinar los nopales que destinan a la venta.

Para el gasto de la semana disponen de \$ 6,500.00 y su alimentación es la siguiente:

Almuerzo: Atole de arroz con leche o avena con pan o leche y pan o huevo o licuado.

Comida: Pescado o barbacoa o carne de res o papas y fruta.

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre trabaja como obrero en una fábrica de Toluca ganando por ello \$ 6,390.00 semanales, y los viernes, después de

su trabajo auxilia a un comerciante del tianguis a efectuar las ventas recibiendo pescado en forma de pago. El se transporta a Toluca en su carro y, por las mañanas, aprovecha su viaje para llevar a 6 niñas del poblado que asisten a la escuela en Toluca cobrándoles por ello \$ 30.00 diarios; dinero que emplea para pagar la gasolina del automóvil. Además en las temporadas de trabajos agrícolas labora sus tierras.

La madre se dedica a los quehaceres del hogar, vende la verdura y el recaudo que compra en Toluca, así como los nopales que cocina, en dos tianguis de la región; lo que le sobra de la venta lo trueca los martes por leña en Santiago Tlanguistenco.

El hijo de 20 años estudia odontología en Toluca, se encarga de darle de comer al ganado y auxilia a su papá en las labores del campo en las temporadas que se requiere.

La hija de 19 años estudia el segundo año de enfermería en Toluca, ayuda al quehacer de la casa y a las labores del campo. Por dedicarse a sus estudios nunca ha acompañado a su mamá al trueque.

La hija de 17 años estudia contaduría en Tilapa, coopera con las labores de la casa y al trabajo agrícola. Tampoco ha asistido con su mamá al trueque por dedicarse a sus estudios y porque, además, le da pena ir a cambiar.

El hijo de 15 años estudia secundaria y ayuda a los trabajos de las milpas.

El hijo de 12 años estudia primero de secundaria y ayuda a las labores del campo.

La hija de 10 años estudia sexto de primaria y coopera con

el quehacer de la casa. No acompaña a su mamá al trueque.

El hijo de 8 años solo estudia tercero de primaria y todavía no ayuda al trabajo del campo.

El hijo de 6 años asiste a primero de primaria.

A través de estos casos que describimos a profundidad se observa que, a diferencia de las leñeras, ninguna de las madres de las señoras de estas familias asistían al trueque, por lo que no existe en ellas una tradición familiar directa que influya en su ingreso, sin embargo, en el primer caso al intervenir la suegra en él contribuye al ingreso de la nuera. Así mismo, se constata que la hijas de estas familias no acompañan a sus madres al intercambio, ya sea porque el tiempo que le dedican a sus estudios no se los permite, o porque les da pena intervenir en él.

Por otro lado, estas familias asisten al trueque con los productos perecederos que no pueden ser alienados en el mercado de precios, pero cuyo costo fue cargado en el resto de sus ventas como se comprueba al observar sus cálculos de ganancias de su comercio.

Además de esto, si consideramos en el primer caso analizando el precio en el mercado monetario de los artículos que introducen al trueque, ellos obtienen una ganancia adicional en leña al efectuar este intercambio del 66.66%. Esto se debe en gran medida a que aportan uno de los productos más demandados en el

intercambio por su poca oferta y su gran utilidad para cocinar la mayoría de los alimentos: la manteca; es por ello que reciben mayor cantidad de leños que el valor monetario de su producto, a la vez que éste les sirve como medio para intercambiar los otros artículos que llevan y que no son tan demandados. En el segundo y en el tercer casos expuestos no existe esta ganancia adicional sobre el precio de sus productos en el mercado monetario, debido a que éstos no son tan demandados al interior del trueque por existir mayor oferta de ellos. Sin embargo, las señoras recuperan sobre el precio que pagaron al comprar estos artículos del 72.54% al 90.67% en el segundo caso y del 60.76% al 91.15% en el tercer caso. Sin embargo, resultaría un error considerar que ésta es la ganancia real de estos comerciantes, puesto que los artículos que llevan a trocar no tienen cabida en el mercado de precios y si no fuese ese su destino se regalarían o tirarían; ante esto, todo lo que reciben a cambio equivale a su ganancia que es de \$ 1,500.00 en el primer caso, en el segundo de \$ 856.00 a \$ 1,070.00 y en el tercero de \$ 428.00 a \$ 642.00 . Con las palabras de estos comerciantes se diría que lo que intercambian por leña representa para ellos una "ganancia sobre ganancia".

En la primera familia la leña obtenida en el trueque se destina exclusivamente al negocio de la carnicería, por lo que al adquirirse sin gasto abarata los costos de producción y representa un incremento en sus ganancias.

En el segundo caso, la leña trocada es empleada en el uso doméstico y destinada a la venta. La leña para el uso doméstico

co representa un ahorro para la familia en cuanto a que se evita su compra como material indispensable para elaborar las tortillas y, la leña trocada que destinan a la venta les da la posibilidad de convertir en dinero parte de los productos de su comercio que originalmente no pudieron alienar. No obstante, y resulta importante subrayar que el dinero obtenido por la venta de la leña no se invierte en su empresa comercial sino que es destinado a la compra de productos para cubrir su dieta alimenticia.

En la última familia la leña se utiliza en su mayor parte para hacer las tortillas de consumo doméstico y en una mínima porción como insumo en el comercio para calentar los nopales. En este caso, la leña trocada significa también un ahorro para el hogar al evitarse su compra y abarata un poco los costos del cocimiento del nopal.

En lo que respecta a las actividades económicas de estas familias, todas tienen un comercio; el primero y el segundo hogar viven de él y no laboran en la agricultura y en el tercer caso dicha actividad representa un complemento junto con la actividad agrícola y fabril. Cabe resaltar que en ninguna de estas familias se presenta el jornaleo agrícola.

El gasto semanal del que disponen en los casos presentados fluctúa entre los \$ 1,400.00 y los \$ 7,000.00 , lo que se refleja en una mejor alimentación al consumir leche y carne varios días a la semana e ingerir dos platillos en la comida.

El nivel de escolaridad de los padres es bajo alcanzando algunos apenas la primaria, siendo el nivel de los hijos más

elevado al realizar unos estudios de secundaria y otros grados profesionales como: odontología, contaduría, etc.

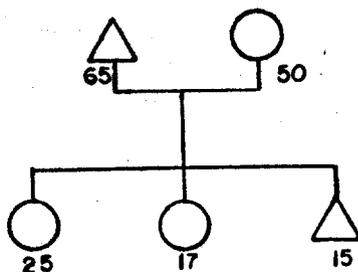
Todas las señoras de estas familias coinciden en ver la transacción del trueque como una forma de sacar mayor provecho de las leñeras al pedirles más leña a cambio que el valor de sus productos, a pesar de que el costo de éstos ya fue cargado en sus ventas monetarias. Sin embargo, en relación al precio al que se hubiesen vendido los productos que se introducen se vió en los cálculos, que a excepción del primer caso en el que se lleva la manteca, en los restantes se les da un precio diferencial a las leñeras a su favor, o un descuento, del 45.11% al 31.39% en el segundo caso y del 65.79% al 48.68% en el tercero.

## 2.2).- PERSONAS QUE COMPRAN ARTICULOS ESPECIALMENTE PARA INTERCAMBIARLOS POR LA LEÑA.

### 2.2.1).- FAMILIA F.H.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia cuando se ingresó al trueque se constituía por el padre y la madre de 65 y 50 años de edad respectivamente y por sus 3 hijos; uno de los cuales era hombre de 15 años y

dos mujeres de 25 y 17 años de edad.

b).- Recursos.

Disponían de 2/3 de ha. de tierra en el ejido distribuidas en dos terrenos de localización diferente. También tenían dos burros.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre trabajaba sus milpas y no jarnaleaba para laborar otras parcelas, pero se iba con sus burros a Villa Guerrero a comprar aguacate para venderlo los martes en el tianguis de Santiago Tianguistenco y los miércoles en el tianguis de Ocoyoacac. La madre se dedicaba a las labores del hogar, los martes vendía fruta en Santiago Tianguistenco que adquiría ahí mismo y, se iba a vender tortillas y tlacoyos que ella hacía a la merced en el Distrito Federal los domingos y los lunes. Además, en las temporadas de trabajos agrícolas ayudaba en las labores de sus parcelas y jarnaleaba en otras tierras.

La hija de 25 años trabajaba en la maquila de pantalones en un taller, proporcionándole parte de su sueldo a su mamá para los gastos de la casa.

La hija de 17 años trabajaba de sirvienta de una maestra del poblado y su sueldo se lo daba a su mamá.

El hijo de 15 años se dedicaba exclusivamente a estudiar (actualmente es contador); no ayudaba a su papá al trabajo del campo.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se han intercambiado.

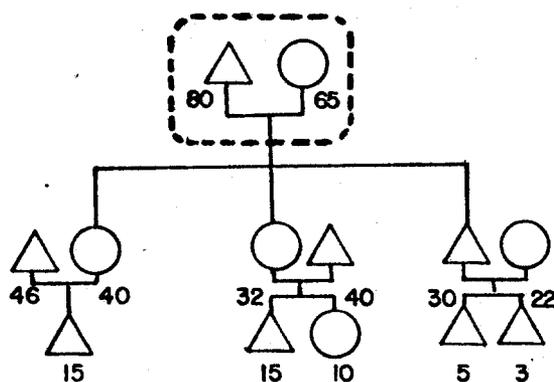
La señora comenzó a asistir al trueque en el año de 1967

por necesidad, debido a que no tenía leña para hacer las tortillas. Para ello, aprovechaba que iba a la merced para comprar ahí plátanos buscando el mejor precio dirigiéndose directamente a las bodegas a comprarlos. Este producto lo introdujo al intercambio durante 10 años y, como posteriormente le salía caro transportarlo de la merced a la terminal de camiones, comenzó a comprar artículos en la Conasupo de Santiago Tianguistenco el mismo día del trueque para intercambiarlos por la leña. Actualmente continúa llevando estos productos de la Conasupo de Octubre a Abril y de Mayo a Septiembre, además de éstos, compra recaudo en la merced debido a que en esta temporada éste está barato.

Antecedentes familiares: Su mamá no asistía al trueque.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia actualmente tiene 15 años de asistir al trueque y como todos sus hijos se han casado e independizado, se forma únicamente por el padre y la madre de 80 y 65 años de edad respectivamente.

##### b).- Recursos.

- Animales: Como animales domésticos crían 4 gallinas y 3 pavos. No tienen cochinos ni ganado de labor.
- Tierras cultivables: Poseen 2/3 de ha. en el ejido distri

buidas en dos terrenos de localización diferente.

- Instrumentos de trabajo: No tienen yunta ni máquina sembradora.

- Comercio: La señora vende en la merced en el Distrito Federal, dos días a la semana, tortillas y tlacoyos que ella elabora.

- Otros recursos: Tienen estufa de gas.

c).- Manejo de los recursos.

Los animales que crían los destinan a su venta en caso de alguna necesidad monetaria.

El maíz que cosechan de sus milpas lo emplean en hacer tortillas para su consumo y para elaborar las tortillas y los tlacoyos que venden en la merced.

- Venta en la merced y su relación con la leña.

La venta de tortillas y de tlacoyos en la merced la realiza la señora dos días a la semana: sábados y lunes. Para elaborar las emplea 10 cuartillos de maíz, tres cuartillos de haba y dos tercios de leña. La venta de estos productos la lleva a cabo un día después de hacerlos, por lo que vende la docena de tortillas frías a \$ 25.00 y cada tlacoyo con habas a \$ 10.00. Además, junto con esto vende carne (7 Kg. de carne, 3 Kg. de manitas, 5 Kg. de chicharrón y 6 Kg. de longaniza) que la compra a un carnicero del poblado. De ganancia de las ventas de las tortillas, los tlacoyos y la carne, obtiene \$ 300.00 cada día o sea \$ 600.00 semanales; por lo que si la leña se comprase, sus ganancias se reducirían a \$ 360.00 (ya que cada tercio en el poblado

cuesta (\$ 120.00), por lo tanto, la leña que obtiene en el trueque y que destina a su comercio, al adquirirse sin gastos, incrementa sus ganancias en un 66.66% semanal.\*

PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE.

Aprovechando el viaje a la merced, de Mayo a Septiembre que es cuando está barato el recaudo, la señora se dirige a las bodegas buscando el precio más económico para adquirir estos artículos que destina en su mayor parte al trueque y en una mínima porción a su consumo familiar. En esa época ella lleva al trueque 2 Kg. de tomates, 2 1/2 Kg. de jitomate guajillo, 2 1/2 Kg. de chiles, 2 1/2 Kg. de cebollas y 1/2 Kg. de ajos. Además de estos productos, el martes antes del cambio, ella se dirige a la Conasupo de Santiago Tianguistenco a comprar azúcar, arroz, frijol y sal para trocarlos también por la leña. En los meses que van de Octubre a Abril la señora solo introduce al trueque los artículos que compra en la Conasupo debido a que en esta época el recaudo está más caro y "no le costea" llevarlo. El presupuesto se los productos que lleva al trueque en esta última temporada es el siguiente:

PRODUCTO	LUGAR DE COMPRA	PRECIO	TOTAL
4 Kg. de azúcar	Conasupo	\$ 27.00 Kg.	\$ 108.00
4 Kg. de frijol	Conasupo	\$ 25.90 Kg.	\$ 103.60
2 Kg. de sal	Conasupo	\$ 9.40 kg.	\$ 18.80
4 Kg. de arroz	Conasupo	\$ 26.90 Kg.	\$ 107.60
		TOTAL	\$ 338.00

(\*).- Esto se debe a la ganancia que obtiene en leña en el trueque, como se verá más adelante.

A cambio de estos artículos obtiene de 6 a 8 tercios de leña. El valor de cada tercio en el mercado monetario es de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a su poblado paga \$ 13.00 . Ante esto tenemos que:

La señora compró los productos que lleva al trueque en .....	\$ 338.00
A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de .....	\$ 642.00 a \$ 856.00
Por lo que su ganancia es de .....	\$ 304.00 a \$ 518.00
Lo que corresponde del .....	89.94% al 153.25%

Como ve o siente el trueque de los artículos por la leña.

Esta señora en el momento de la transacción del trueque, siempre regatea más leña aunque su producto esté bien despachado y pide le den leños de tamaño regular argumentando que es para venderlos y las de la leña así le despachan. Esto último se debe a que ella les hace regalitos a las leñeras como por ejemplo en Navidad; en esta época un sobrino de la señora le obsequia aretes de fantasía que no pudo vender y ella les da a las de la leña uno o dos pares, o bien, si no tiene éstos compra cazuelitas de plástico para regalárselas y aunque las de la leña quieren cambiarlas con su producto, ella se las obsequia. Por otro lado, a pesar de que esta señora ya tiene "sus clientas", le gusta cambiar con todas las que llevan leña; por esto, algunas veces entra por un lado del terreno y trueca con unas y en ocasiones entra por el otro lado, y trueca con las restantes; cuando se le terminan sus productos y ve a las que no les cambió,

algunas veces éstas le preguntan que qué trae a cambiar, a lo que ella les responde que: "nada más traigo mi corazón que es muy grande para ustedes" porque ya se le acabaron los artículos. En cuanto a esta manera de cambiar de a veces con unas y otras veces con otras ella siente que "se las trae a su modo".

#### Asistencia al trueque.

Ella asiste todos los martes al trueque y solo falta cuando vienen sus hijas del Distrito Federal a visitarla y no puede dejarlas.

#### Utilización de la leña y gasto semanal.

La leña que obtiene en el trueque la destina a su uso doméstico, como insumo de producción para hacer las tortillas y los tlacoyos que vende en la merced y a la venta a otras personas del poblado. En su uso doméstico emplea semanalmente dos tercios de leña para cocinar todos sus alimentos, ya que la estufa de gas no la utiliza porque "le da miedo" y solo la llegan a ocupar sus hijas cuando vienen a visitarla. Para hacer las tortillas y los tlacoyos que vende utiliza semanalmente dos tercios de leña y a la semana aliena menudeando o en tercios alrededor de \$ 300.00 en leña a las señoras del poblado que se la solicitan. Este dinero adquirido por la venta de la leña lo emplea en los gastos del hogar.

Semanalmente al gasto de la casa destina \$ 900.00 y la alimentación es la siguiente:

Almuerzo: Thé de canela o pulque y  $\frac{1}{2}$  Kg. de carne de res o pollo o frijoles o habas o huevo.

Comida: Sopa y carne o pollo.

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

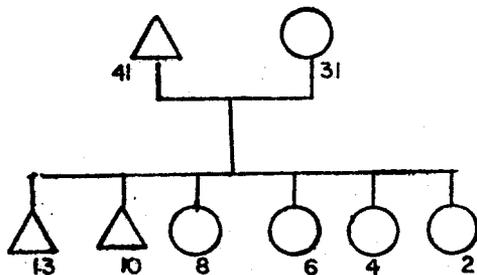
El padre no estudió. Como ya está grande solo se dedica al trabajo de sus tierras.

La madre estudió hasta tercero de primaria. Efectúa las labores del hogar, ayuda en el trabajo de sus milpas en las temporadas de trabajos agrícolas, pero no jornalea para laborar otras parcelas porque se cansa mucho. Va a vender las tortillas y los tlacoyos que elabora y la carne que compra en el poblado a la merced en el Distrito Federal dos días a la semana. Cambia artículos que compra, por leña en el tianguis de Santiago Tianguistenco, y se encarga de vender parte de este combustible a las personas del poblado que se lo solicitan.

2.2.2).- FAMILIA M.R.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE.

a).- Composición familiar.



En el momento de ingresar al trueque esta familia se constituía por el padre y la madre de 41 y 31 años de edad respectivamente y por sus 6 hijos; dos de los cuales eran hombres de 13 y 10

años y cuatro mujeres de 8, 6, 4 y 2 años de edad.

b).- Recursos.

Carecían de tierras y no criaban animales domésticos.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre trabajaba en el Distrito Federal vendiendo revistas en la calle, por lo que residía en ese lugar regresando al poblado solo una vez por semana.

La madre se dedicaba a las labores del hogar y a lavar ropa ajena.

Su hijo de 13 años trabajaba ayudando a un carnicero.

Su hijo de 10 años hacía mandados para recibir propinas a cambio.

Las hijas de 8 y 6 años asistían a la escuela.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se han intercambiado.

La señora anteriormente compraba la leña, pero una familiar le dijo que "no fuera tonta, que le convenía más cambiar la leña que comprarla" y, por ello decidió ingresar a este intercambio en 1977.

Ella comenzó llevando al trueque chiles, papas y jitomates que compraba en la plaza de Santiago Tianguistenco, buscando los precios más económicos; pero solo llevó estos artículos durante dos años porque posteriormente decidieron irse a vivir al Distrito Federal.

En el Distrito Federal solo residieron medio año y regresaron nuevamente al poblado y, ya estando en San Pedro Tlaltizapán, la señora no asistió al trueque durante un año y medio, por lo que la leña que necesitaba la compraba a los que se introdu-

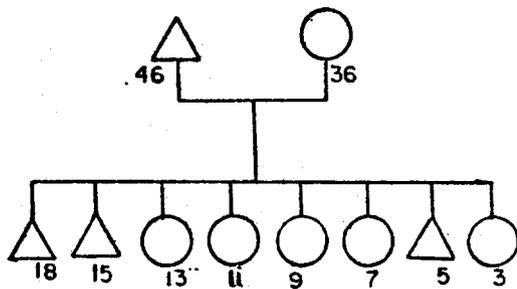
cfan a la comunidad a venderla en burros ó mulas.

Hasta hace 8 meses la señora decidió asistir nuevamente al intercambio debido a que su familiar le volvió a insistir en la conveniencia de cambiar la leña en lugar de comprarla. Entonces la señora adquirió en la Conasupo azúcar, arroz, frijol, sal, sopas de pasta y jabones para trocarlos por la leña. Actualmente continúa llevando estos productos al intercambio y, ocasionalmente, compra también cilantro cuando éste está barato en el mercado.

Antecedentes familiares: Su mamá nunca asistió al cambio.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

##### a).- Composición familiar.



En la actualidad esta familia se forma por el padre y la madre de 46 y 36 años de edad respectivamente y por sus 8 hijos; tres de los cuales son hombres de 18, 15 y 5 años y 5

son mujeres de 13, 11, 9, 7 y 3 años de edad.

##### b).- Recursos.

No disponen de tierras, ni crían animales domésticos.

Tienen estufa de petróleo.

##### c).- Utilización del recurso del trueque.

###### Presupuesto para el trueque.

La señora todos los martes antes del trueque se dirige a la Conasupo de Santiago Tianguistenco a comprar los artículos que intercambia por la leña. Ella adquiere:

PRODUCTO	LUGAR DE COMPRA	PRECIO	TOTAL
4 Kg. de azúcar	Conasupo	\$ 27.00 Kg.	\$ 108.00
2 Kg. de frijol	Conasupo	\$ 25.90 Kg.	\$ 51.80
2 Kg. de arroz	Conasupo	\$ 26.90 Kg.	\$ 53.80
1 Kg. de sal	Conasupo	\$ 9.40 Kg.	\$ 9.40
3 Bolsas de sopa de pasta de $\frac{1}{4}$	Conasupo	\$ 3.50 c/u	\$ 10.50
3 Jabones de pasta "Carey"	Conasupo	\$ 8.90 c/u	\$ 26.70
3 Bolsas de "Fab" de $\frac{1}{4}$	Conasupo	\$ 13.90 c/u	\$ 41.70
TOTAL			\$ 301.90

A cambio de estos productos obtiene de 5 a 6 tercios de leña. El valor monetario de cada tercio es de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a la comunidad paga \$ 13.00 .

Ante esto tenemos que:

La señora compró los productos que lleva al trueque en .....	\$ 301.90
A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de .....	\$ 535.00 a \$ 642.00
Por lo que su ganancia es de .....	\$ 233.10 a \$ 340.10
Lo que corresponde del ... ..	77.21% al 112.65%

Como ve o siente el cambio de los artículos por la leña.

Esta señora en el momento de efectuar la transacción siempre regatea aunque su producto esté bien despachado. Además, si alguna de las "marchantes" de la leña no le despacha bien,

entonces "la castiga" sin cambiarle durante 1 ó 2 martes.

Asistencia al trueque.

Ella asiste todos los martes al trueque excepto en las temporadas de trabajos agrícolas, debido a que en estas épocas no acuden sus "marchantes" de la leña y las señoras que aún llevan combustible solo les truecan a sus clientas.

Utilización de la leña y gasto semanal.

La leña que obtiene en el cambio la utiliza para su uso doméstico. Tiene estufa de petróleo por lo que para cocinar la comida emplea tanto la estufa como la leña; además, este combustible lo ocupa para calentar el agua y para mitigar el frío en la temporada de invierno. Semanalmente utiliza dos tercios y medio en el uso doméstico.

Para el gasto semanal dispone de \$ 1,300.00 y su alimentación es la siguiente:

Almuerzo: Café con agua o thé y pan o sopa  
o frijoles.

Comida: Sopa y otro platillo (frijoles o  
huevo o carne).

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre trabaja en el Distrito Federal vendiendo en la calle revistas, por lo que reside en ese lugar y viene una vez a la semana a la comunidad.

La madre estudió hasta cuarto de primaria. Se dedica a

los quehaceres del hogar, lava ropa ajena, jornalea para otras personas en las temporadas de trabajos agrícolas y compra artículos para intercambiarlos por la leña en el tianguis de Santiago Tianguistenco.

Su hijo de 18 años estudió la primaria. Trabaja ayudando en las labores de albañilería y jornalea en los trabajos del campo. Del dinero que recibe emplea la mayor parte en sus gastos personales y auxilia al gasto de la casa comprando cosas que se necesitan.

El hijo de 15 años estudió hasta cuarto de primaria y trabaja como ayudante de un carpintero en el Distrito Federal. Del sueldo que recibe le da una parte a su mamá para los gastos del hogar.

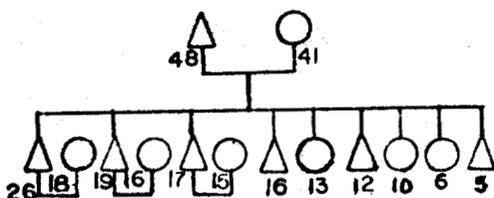
La hija de 13 años estudia quinto de primaria y ayuda al quehacer de la casa y cuando su mamá sale a trabajar ella se encarga de cuidar a sus hermanitos.

Las hijas de 11, 9 y 7 años estudian la primaria y ayudan a las labores domésticas. No acompañan a su mamá al trueque porque asisten a la escuela.

### 2.2.3).- FAMILIA L.S.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia cuando ingresó al trueque estaba formada por el padre y la

madre de 48 y 41 años de edad y por 9 hijos y 3 nueras. Sus hijos hombres tenían 26, 19, 17, 16, 12 y 5 años de edad; sus hijas 13, 10 y 6 años y sus nueras 18, 16 y 15 años.

b).- Recursos.

Como terreno poseían 1 1/6 ha. en el ejido distribuída en tres terrenos de diferente localización. Criaban una vaca y dos cochinos y carecían de yunta, máquina sembradora y de estufa.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros de la unidad doméstica.

El padre trabajaba sus milpas y jornaleaba en las temporadas de labores agrícolas, se dedicaba a cortar tule de las ciénega y a venderlo a otras personas de la comunidad.

La madre hacía las labores de hogar, auxiliaba a su esposo al trabajo de sus milpas y jornaleaba en la temporada de la cosecha.

Su hijo de 26 años trabajaba cargando bultos de maíz en el poblado; del dinero que ganaba le proporcionaba a su mamá \$ 300.00 semanales. Su esposa cooperaba con su suegra en las labores del hogar.

Su hijo de 19 años auxiliaba a su papá al trabajo de sus milpas y jornaleaba en todas las temporadas de labores agrícolas. Del dinero que recibía le daba a su mamá \$ 300.00 semanales. Su esposa ayudaba en las labores domésticas del hogar.

Su hijo de 17 años trabajaba en el Distrito Federal cargando bultos de sal, por lo que de lunes a viernes residía en ese lugar y regresaba al poblado los sábados o los domingos. De lo

que ganaba le proporcionaba a su mamá \$ 400.00 ó \$ 500.00 semanales. Su esposa vivía en casa de sus suegros y cooperaba en ella con las labores domésticas.

Su hijo de 16 años auxiliaba a su papá a las labores del campo y jornaleaba para trabajar otras parcelas.

Su hija de 13 años tejía suéteres de lana y los vendía los martes en Santiago Tianguistenco; el dinero que recibía por ello se lo daba a su mamá para el gasto de la casa.

Su hijo de 12 años ayudaba a su papá en la milpa.

Su hija de 10 años estudiaba la primaria y ayudaba al quehacer de la casa.

Su hija de 6 años comenzaba a estudiar la primaria.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se han intercambiado.

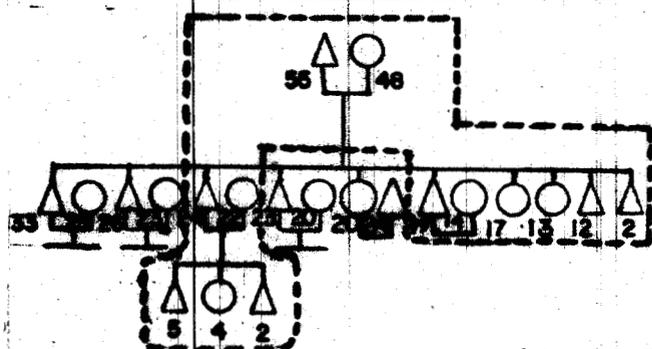
La señora comenzó a asistir al trueque en 1975 por la necesidad de economizar gastos en su casa. Los dos primeros años que acudió al cambio llevaba tortillas que ella hacía para cambiarlas por la leña, pero decidió cambiar de producto porque sintió que "no le traía cuenta" pues sus tortillas eran grandes y la leña que le daban era delgada y, además, su esposo se molestaba con ella diciéndole que se iba a acabar el maíz y que obtenía poca leña a cambio. Ante esto, la señora compró en la Conasupo por dos martes jabón, azúcar y frijol, pero como éstos no los sabía trocar, le daban pocos leños a cambio y tampoco "le trajo cuenta". Por ello, un familiar que adquiría requesón para el cambio, le sugirió que comprara este producto y desde entonces (en 1977) lleva requesón al trueque. La señora siente que el llevar este producto tienen ventajas sobre las

tortillas, debido a que ya no tiene que levantarse a las 3:00 AM. para hacerlas, no gasta la leña que obtiene a cambio en elaborarlas y recibe más leños en trueque.

Antecedentes familiares: Su mamá no cambió artículos por leña.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia tiene 7 años de asistir al trueque y en la actualidad se compone por: el padre y la madre de 55 y 48 años de edad respectivamente y por 6 hijos, 2 nueras

y 3 nietos. Sus hijos hombres tienen 24, 19, 12 y 2 años, sus hijas tienen 17 y 13 años, sus nueras 22 y 14 años y sus nietos 5, 4 y 2 años de edad.

##### b).- Recursos.

- Animales: Como animales domésticos crían 3 cochinos y como ganado tienen un toro y 4 vacas: una grande y 3 pequeñas.

- Tierras cultivables.

Poseen 1 1/6 ha. en el ejido distribuida en tres terrenos de diferente localización.

- Instrumentos de trabajo: Carecen de yunta y de máquina sembradora.

- Comercio: La señora vende tortillas y tlacoyos que ella elabora en dos tianguis de la región.

- Otros recursos: Explotan la laguna para la obtención del tule. Carecen de estufa.

c).- Manejo de los recursos.

Los animales domésticos y el ganado los crían con la finalidad de venderlos en caso de alguna necesidad monetaria. Además, la vaca la ordeñan y venden su leche a las personas del poblado; semanalmente alienan 25 lt. cobrando por cada uno de ellos \$ 20.00, y al toro lo alquilan para que preñe a las vacas cobrando por ello \$ 200.00 ó \$ 300.00 en cada ocasión.

De los terrenos que poseen, uno de ellos que tiene 75 mts. por 20 mts. lo siembran con avena y el resto de sus tierras las siembran con maíz y haba. La avena la destinan para forraje de sus animales y el maíz y el haba para su consumo y una pequeña porción a la venta.

En los meses de Agosto y Septiembre cortan tule de la ciénega para venderlo a otras gentes del poblado y, de esta manera, obtener dinero para la siembra.

- Venta de tortillas y de tlacoyos y su relación con la leña.

Durante todo el año la señora vende tlacoyos de haba y tortillas, los sábados en el tianguis de Xalatlaco y los martes en el tianguis de Santiago Tianguistenco. Compra el maíz, el frijol y el haba que requiere para la elaboración de estos productos. Para su venta de el sábado ella hace las tortillas y los tlacoyos el día anterior de 7:00 P.M. a la 1:00 A.M. ó 2:00 A.M. , y el sábado va a venderlas de 6:00 A.M. a 12:00 P.M. Para su venta de el martes ella trabaja haciendo las tortillas y los tlacoyos el lunes de 7:00 P.M. a 11:00 P.M. y al día si-

guiente sale a venderlas de 7:00 A.M. a 10:00 A.M. El presupuesto de sus gastos y su ganancia en su venta es el siguiente:

Sábado (venta de tortillas y tlacoyos en Xalatlaco.

Ella después de su venta obtiene \$ 1,600.00 de los cuales hay que descontarle sus gastos:

GASTOS:

	PRECIO POR UNIDAD	TOTAL
15 cuartillos de maíz azul	\$ 15.00 c/u	\$ 225.00
Moler 15 cuartillo de maíz	\$ 3.00 c/u	\$ 45.00
3 Kg. de haba	\$ 80.00 Kg.	\$ 240.00
3 Kg. de frijol	\$ 26.20 Kg.	\$ 78.60
2 tercios de leña (los ob tiene en trueque pero sería, comprado en S.P.T.*)	\$ 120.00 c/u	\$ 240.00
Piso de plaza		\$ 10.00
Taxi de S.P.T. a Xalatlaco (viaje especial)		\$ 200.00
Pesero de Xalatlaco a S.T.		\$ 20.00
Pesero de S.T.* a S.P.T.		\$ 20.00
	<b>TOTAL</b>	<b>\$ 1,078.60</b>

Dentro de sus gastos el de la leña re-

presenta el 22.25%

Vende a \$ 10.00 la docena de tortillas ó 1 tortilla por \$ 1.20

Los tlacoyos los vende a 3 por \$ 10.00 o a \$ 3.50 cada uno.<sup>+</sup>

(\*).- S.P.T.- San Pedro Tlaltizapán  
S.T.- Santiago tianguistenco

(+).- Estos precios se deben a que los vende fríos.

GANANCIA:

Ingresos	\$ 1,600.00
Gastos	\$ 1,078.60
	<hr/>
GANANCIA	\$ 521.40

Pero su ganancia real porque la leña la obtiene en el trueque es de \$ 761.40 .

Martes venta de tortillas y tlacoyos en Santiago Tianguisteco.

Después de su venta obtiene \$ 800.00 de los cuales hay que descontar:

GASTOS:

	PRECIO POR UNIDAD	TOTAL
7 cuartillos de maíz azul	\$ 15.00 c/u	\$ 105.00
1½ Kg. de haba	\$ 80.00 Kg.	\$ 120.00
2 Kg. de frijol	\$ 25.90 kg.	\$ 51.80
Moler 7 cuartillos de maíz	\$ 3.00 c/u	\$ 21.00
1 tercio de leña (la obtiene en trueque pero sería)	\$120.00 c/u	\$ 120.00
Piso de plaza		\$ 10.00
Pesero de S.P.T.* a S.T.*		\$ 20.00
Pesero de S.T. a S.P.T.		\$ 20.00
		<hr/>
	TOTAL	\$ 467.80

Dentro de sus gastos el de la leña representa el 25.65%

(\*).- S.P.T.- San Pedro Tlaltizapán  
S.T.- Santiago Tianguistenco.

Vende a \$ 10.00 la docena de tortillas ó 1 tortilla por \$ 1.20  
 Los tlacoyos los vende a 3 por \$ 10.00 ó a \$ 3.50 cada uno.

GANANCIA:

Ingresos	\$ 800.00
Gastos	\$ 467.80
	<hr/>
GANANCIA	\$ 332.20

Pero su ganancia real porque la leña la obtiene en el trueque es de \$ 452.20\*

El ahorro de la leña en los dos días incrementa su ganancia en un 42.17%

Conviene hacer notar que la señora no tenía una idea clara respecto al cálculo de sus ganancias hasta que elaboramos las presentes; éstos son solo cálculos aproximados, pero en ellos se observa que el martes obtiene un porcentaje mayor de ganancia que el sábado, siendo del 96.66% el martes y del 70.59% el sábado. Esta diferencia se debe, entre otras cosas, a que en el transporte de este último día paga \$ 200.00 más que el martes.

PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE.

La señora además de estas ventas que realiza, también se encarga de comprar 6 Kq. de requesón el martes para trocarlos por la leña. Este producto se lo compra siempre a un señor de San Pedro Tlaltizapán que lo vende los martes en el tianguis de

(\*).- Esto se debe a la ganancia que obtiene en leña en el trueque, como se verá más adelante.

Santiago Tlanquistenco. Este señor le vende el requesón más barato que lo que cuesta en otros puestos (a \$ 90.00 Kg. siendo que cuesta \$ 100.00 Kg.).

Para despachar el requesón en el trueque la señora utiliza las hojas que recubren al maíz, pero las de su milpa no las emplea debido a que se las dan como alimento a sus animales.

Por ello, todos los martes compra dos manojos de estas hojas a cualquier persona que las venda en el tianguis. El presupuesto de los gastos para el trueque es el siguiente:

COMPRA:	PRECIO POR UNIDAD	TOTAL
6 Kg. de requesón	\$ 90.00 Kg.	\$ 540.00
2 manojos de hojas de maíz	\$ 25.00 c/u	\$ 50.00
		\$ 590.00
	TOTAL	\$ 590.00

A cambio obtiene de 9 a 10 tercios de leña. El valor monetario de cada tercio es de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a su poblado paga \$ 13.00 . Ante esto tenemos que:

La señora compró los productos que lleva

al trueque en ..... \$ 590.00

A cambio obtiene en leña (descontándose

el transporte) de ..... \$ 963.00 a \$ 1,070.00

Por lo que su ganancia es de ..... \$ 373.00 a \$ 480.00

Lo que corresponde del ..... 63.22% al 81.35%

Como ve o siente el trueque de los artículos por la leña.

Esta señora en el momento de la transacción no acostumbra regatearles a las señoras de la leña, casi siempre se queda conforme con lo que le dan, ella piensa que es a "la conciencia de las de la leña" la forma en que le despachan, solo en algunas ocasiones en la que le dan muy poco combustible a cambio les dice a las de la leña "ni a ustedes les conviene ni a mí; denme más palos". Ella critica a las señoras "que son encajadas porque les despachan bien y están diciéndole a las de la leña 'échele' y 'échele' y entonces les dan más y piensa: ni tanto para uno ni para ellas". "En mi conciencia digo con lo que le den a uno quedo conforme".

Asistencia al trueque.

Ella asiste todos los martes al trueque y solo falta durante un mes en la temporada de cosecha y dos o tres martes en la época de las escardas; esto se debe a que ella ayuda al trabajo de sus milpas y a que jornalea para la cosecha de otras parcelas.

Utilización de la leña y gasto semanal.

La leña que obtiene en el trueque la utiliza para cocinar sus alimentos y para elaborar las tortillas y los tlacoyos que vende. Para su uso doméstico semanalmente emplea alrededor de 7 tercios de leña ya que carece de estufa y, como insumo de su pequeño comercio ocupa 3 tercios.

Semanalmente para el gasto de la casa dispone de \$ 3,500.00  
a \$ 4,000.00 .

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre no estudió. Se dedica al cultivo de sus tierras y jornalea en las temporadas de labores agrícolas. En los meses de Agosto y Septiembre corta tule de la ciénega y lo vende a otras personas del poblado. El se encarga de "cuidar" su ganado y de alquilar al toro para que preñe a las vacas.

La madre tampoco estudió. Realiza las labores del hogar, ayuda a los trabajos de las escardas y las cosechas de sus milpas y jornalea solo para la cosecha. Los sábados y los martes vende las tortillas y los tlacoyos que ella hace y, además, este último día realiza el trueque del requesón que compra, por la leña.

Su hijo de 24 años estudió para maestro pero no concluyó la normal. Trabaja en una gasolinera y del sueldo que recibe le proporciona a su mamá \$ 500.00 semanales; además, ayuda en los trabajos agrícolas de sus milpas. Su esposa colabora con las labores domésticas y a veces acompaña a su suegra al trueque.

Su hijo de 19 años estudió hasta tercero de primaria. Ayuda a su papá a los trabajos de la parcela, a ordeñar a la vaca y jornalea en las temporadas de trabajos agrícolas.

Su hija de 17 años estudió la primaria. Labora en un taller de costura ganando semanalmente \$ 2,000.00 ; este dinero se lo da a su mamá para el gasto de la casa. Además, ayuda en los quehaceres domésticos pero nunca ha acompañado a su mamá al trueque porque le da pena.

Su hija de 13 años estudia quinto de primaria y ayuda en la casa a barrer, lavar ropa, hacer tortillas, ir al molino, etc.

Su hijo de 12 años estudia el segundo de primaria y cuando sale de la escuela cuida al ganado. El todavía no auxilia en el trabajo de las milpas.

A través de estos casos puede verse que las señoras ingresaron al trueque por la necesidad económica de ahorrar en los gastos de sus casas. En ninguna de estas señoras sus madres habían asistido al trueque, por lo que no existe una influencia familiar directa o tradición para su ingreso y, por otro lado, estas señoras no acostumbran llevar a sus hijas al intercambio.

Para comprar los productos que introducen al trueque, buscan los precios más baratos en el mercado monetario; en la primera familia en la Conasupo o en las bodegas de la merced, en la segunda en la Conasupo y en la tercera con un señor del mismo poblado que le vende a un mejor precio.

En todos los casos existe una ganancia en el valor monetario de la leña recibida en comparación con el gasto que se realiza para comprar los artículos; en el primer caso esta ganancia fluctúa del 89.94% al 153.25%; en el segundo del 77.21% al 112.65% y en el tercero del 63.22% al 81.35%.

Resulta interesante resaltar que la primera familia, además de emplear la leña en el uso doméstico y como insumo de

producción de su pequeño comercio, destina una porción a la venta cuyo valor es de \$ 300.00 y que el gasto para los productos que introduce al trueque sea de \$ 338.00 ; ante esto, con la alienación de la leña la señora obtiene casi el valor monetario de los productos que adquiere para el cambio, resultándole en consecuencia muy barato (en \$ 38.00) el combustible que emplea en su uso doméstico y para la elaboración de las tortillas y de los tlacoyos de su pequeño comercio. Por lo que en esta familia, el trueque representa un ahorro en el gasto semanal y un incremento del 66.66% en las ganancias comerciales al abaratar los costos de producción.

En el segundo caso la leña adquirida en trueque solo representa un ahorro a los gastos del hogar en comparación a su compra en el poblado, al destinarse únicamente a su uso doméstico.

En la tercera familia al carecer de estufa, la leña resulta imprescindible para el uso doméstico, para cocinar la totalidad de los alimentos, así como, para la elaboración de las tortillas y de los tlacoyos del pequeño comercio. Al trocar la leña en vez de comprarla tienen una ganancia que va de \$ 373.00 a \$ 480.00 y para el insumo de su comercio emplean 3 tercios de leña equivalentes a \$ 360.00 en el poblado, que son obtenidos en el intercambio; como consecuencia, el trueque representa un abaratamiento en sus costos de producción que repercute en un incremento de su ganancia comercial del 42.17% y, al mismo tiempo, representa una economía en los gastos del hogar al ahorrarse de \$ 13.00 a \$ 120.00 en leña para el uso doméstico, lo que llega a representar hasta un tercio de leña.

En lo que se refiere a las actividades económicas de estas familias en todas ellas se presenta la existencia de un pequeño comercio, que en el primer y en el tercer caso se constituye por la venta de tortillas y de tlacoyos y en el segundo por la venta de revistas. En la primera y la tercera de estas familias se labora la agricultura; en el segundo y el tercer caso existe el jornaleo agrícola y los hijos se emplean en las oficinas o talleres y solo en la segunda familia se presenta el trabajo de lavar ajeno.

El gasto semanal de estas familias fluctúa entre los \$ 900.00 y los \$ 4,000.00 basándose su alimentación en dos platicillos en las comidas y consumiendo carne varias veces en la semana.

El nivel de escolaridad de los padres en algunos casos es nulo y en otros apenas alcanza unos grados de la primaria, siendo el de los hijos similar pero con excepciones de algún hijo que posee grados más avanzados como contador o estudios en la escuela normal.

En cuanto a la manera de ver la transacción del trueque existen dos posibilidades: una que se resumiría en tratar de sacar el mayor provecho de la transacción pidiendo más leños que el valor monetario de los productos que se llevan y aprovechándose para ello de las relaciones sociales y de la importancia de los artículos para las leñeras, y la otra, en la que se busca un cambio en el que tanto la marchante como la cliente sientan equitativo, sin existir el regateo en esta última circunstancia.

2.3).- PERSONA QUE LLEVA ARTICULOS QUE COMPRA Y DE PRODUCCION DIRECTA AL TRUEQUE.

2.3.1).- FAMILIA R.M.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE.

a).- Composición familiar.



En el momento de ingresar al trueque esta familia estaba compuesta solo por la pareja matrimonial de 26 y 21 años de edad.

b).- Recursos.

Tenían porcinos, tierra y una carreta.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El esposo se dedicaba a vender en los tianguis del Distrito Federal durante toda la semana fruta de la temporada que compraba en la merced; para ello, residía en ese lugar y regresaba al poblado los fines de semana. En las temporadas de trabajos agrícolas laboraba en sus tierras pero no jornaleaba para trabajar otras parcelas.

La esposa se dedicaba a las labores del hogar, cooperaba al trabajo de sus milpas y para ayudar un poco a la economía del hogar, cosía para otras personas del poblado mandiles, fondos, etc. aprovechando lo que había aprendido de soltera en un año que estudió corte y confección.

d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se intercambian.

La señora comenzó a asistir al trueque porque un día una

tía le dijo: "no seas floja haz tortillas tienes maíz, y vélas a cambiar por leña pues sale mejor cambiarla que comprarla, además, cuando tu marido no te dé dinero no estarás atendida".

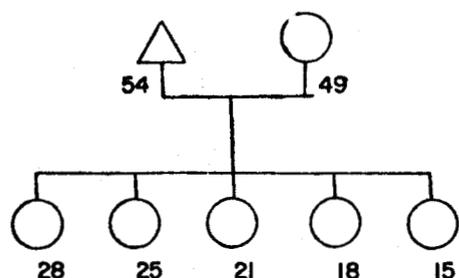
Desde entonces, en 1954, esta señora empezó a llevar tortillas para trocarlas por la leña.

En Enero de este año comenzó a llevar al trueque de la leña, además de tortillas, productos que compra en las tiendas de abarrotes el mismo martes como lo son: el jabón y el azúcar. Esto se debió a que ella se dió cuenta que por estos artículos daban a cambio leña más gruesa.

Antecedentes familiares: la señora quedó huérfana de chica y se fué a vivir con esa tía; esta tía sí cambiaba y ella la acompañaba al trueque.

#### ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

##### a).- Composición familiar.



Esta familia tiene 28 años de asistir al trueque y actualmente se forma por el padre y la madre de 54 y 49 años de edad y por sus 5 hijas de 28, 25, 21, 18 y 15 años.

##### b).- Recursos.

- Animales: Como animales domésticos crían 1 guajolote y 2 gallinas. Como ganado tienen 2 vacas.

- Tierras cultivables: Tienen 1 ha. en propiedad privada y 1/6 ha. en el ejido.

- Instrumentos de trabajo: Poseen máquina sembradora y cultivadora.

- Otros recursos; Tienen estufa de gas.

c).- Manejo de los recursos.

Los animales domésticos y el ganado los destinan a su venta en caso de alguna necesidad monetaria. Las vacas aún no dan leche.

En sus parcelas siembran maíz y haba y en los bordes de éstas, avena para alimentar al ganado.

#### PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE.

La señora se levanta los martes a las 4:00 A.M. para hacer las tortillas que destinará al trueque; para elaborarlas emplea parte del maíz que cosechan en sus milpas y un tercio de leña. Después de concluído este trabajo se dirige al tianguis con 3 cuartillos de maíz en tortillas, y compra en la tienda de abarrotes azúcar y jabones también para este intercambio. El presupuesto para el trueque es el siguiente:

#### Tortillas.

Lleva 3 cuartillos de maíz en tortillas. De cada cuartillo se hacen alrededor de 65 tortillas y cada una de ellas se vende en la plaza por \$ 1.20 . Como consecuencia, la señora lleva en tortillas el equivalente en el mercado monetario a \$ 234.00 .

Productos de la tienda de abarrotes.

PRODUCTO	PRECIO POR UNIDAD	TOTAL
2 Kg. de azúcar	\$ 28.00 Kg.	\$ 56.00
4 jabones en pasta "Carey"	\$ 10.00 c/u	\$ 40.00
4 bolsas de $\frac{1}{4}$ de jabón "Ariel"	\$ 14.00 c/u	\$ 56.00
	TOTAL	\$ 152.00

A cambio de esto obtiene 6 tercios de leña (3 tercios de tortillas y 3 tercios del resto de artículos). El valor monetario de cada tercio es de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a su poblado paga \$ 13.00 . Ante esto tenemos que:

La señora lleva en productos .....	\$ 386.00
A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) .....	\$ 642.00
Por lo que tiene una ganancia de .....	\$ 256.00
Lo que corresponde al .....	66.32%

Como ve o siente el trueque de sus artículos por la leña.

A este respecto la señora nos dice: "el cambio de las tortillas es igual: ellas por su trabajo y nosotras por nuestro trabajo de hacerlas; pero con el jabón y el azúcar aprovechamos para pedir más leña que lo que valen estas cosas".

Asistencia al trueque.

Ella asiste todos los martes al trueque excepto en la temporada de la cosecha en la que falta un mes para ayudar al tra-

bajo de sus milpas. En los otros trabajos agrícolas en los que colabora, o sea en las escardas, no deja de asistir al trueque porque trabaja otros días excepto el martes.

Utilización de la leña y gasto semanal.

Los alimentos los cocina en la estufa de gas, por lo que emplea 3 tercios de leña semanales para hacer las tortillas para el consumo familiar y un tercio de leña para elaborar las tortillas que destina al trueque. La leña que se acumula nunca la vende; en ocasiones regala una poca a las personas que carecen de ella.

Semanalmente disponen de \$ 2,000.00 para el gasto y de una caja de fruta que el esposo trae del Distrito Federal. Su alimentación es la siguiente:

Almuerzo: leche o thé o licuado de fruta y pan o fruta.

Comida: sopa y carne de res o puerco o pollo o pescado o huevos o tortas de papa o habas.

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre vende fruta de la temporada, que adquiere en la merced, en los tianguis del Distrito Federal de martes a domingo, por lo que reside en ese lugar y solo regresa al poblado los domingos para volverse a ir los lunes por la tarde. Además, en las épocas de labores agrícolas, trabaja sus tierras, pero no jornalea en otras parcelas.

La madre estudió hasta cuarto de primaria. Se dedica a las labores de la casa, ayuda en las escardas y las cosechas de sus milpas, hace tortillas para cambiarlas por leña y los viernes vende en Toluca haba pelada y seca que compra a las personas del poblado que la venden en las casas o bien la adquiere el martes en Santiago Tianguistenco.

Su hija de 28 años asistió hasta primero de secundaria, ayuda a las labores domésticas y acompaña los martes a su mamá al trueque. Nunca ha trabajado.

Su hija de 25 años estudió hasta segundo de secundaria. Trabaja como ayudante en un puesto en los tianguis los martes y los sábados y por cada día le pagan \$ 200.00 . Ese dinero se lo da a su mamá solo cuando ésta lo necesita, de lo contrario lo destina a sus gastos personales.

La hija de 21 años es enfermera y trabaja ganando quincenalmente \$ 8,000.00 . Este sueldo lo ahorran para arreglar la casa, comprar ropa, etc.

La hija de 18 años estudia para ser secretaria y solo se dedica a sus estudios; no trabaja.

La hija de 15 años estudia primero de preparatoria y solo se dedica a la escuela.

En este caso podemos observar que si existe una influencia familiar directa en el ingreso al trueque al haber la señora acompañado de pequeña a su tía a este intercambio. Por otro

lado, ella lleva a una de sus hijas al trueque.

El ingreso al intercambio de modo independiente fue impulsado por el consejo de la tía de ahorrar en los gastos de la casa, así como, de realizar una actividad independiente a la del marido.

Esta señora combina para el trueque de leña las tortillas que ella hace y los artículos que compra en las tiendas de abarrotes; con ambos obtiene una ganancia adicional en leña al trocarla, en relación al precio en el mercado monetario de estos artículos del 66.32%.

La leña que adquiere en el trueque la destina a su uso doméstico y como insumo de producción para hacer tortillas para el intercambio, por lo que para esta familia el trueque representa un ahorro en los gastos del hogar.

Las otras actividades económicas que practica esta familia son el comercio, el trabajo agrícola propio, ayudante de comercio y el trabajo de enfermería.

Su gasto semanal es de \$ 2,000.00 lo que se refleja en la inclusión en su alimentación de leche y el consumo de dos platos en las comidas e ingiriendo carne varias veces a la semana.

El nivel de escolaridad de los padres es bajo con solo algunos años de la primaria y el de las hijas alcanza la secundaria y para algunas aún grados más elevados como preparatoria, enfermería y secretaria.

Respecto a la forma de ver la transacción del trueque se observa que en esta señora se encuentra una combinación de efectos

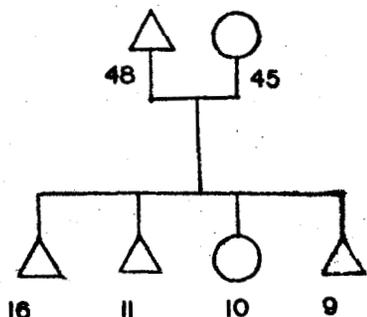
tuar intercambios que ella siente equitativos con sus tortillas pensando en el trabajo que implica para ambas (tanto para las de la leña como para ella) producir los artículos y, por otro lado, con los productos que compra en la tienda de abarrotes ella conscientemente trata de extraer mayor provecho a las leñeras en el momento de efectuar el trueque.

2.4).- PERSONA QUE LLEVA ARTICULOS DE PRODUCCION DIRECTA AL TRUEQUE.

2.4.1).- FAMILIA C.F.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR CUANDO SE COMENZO A ASISTIR AL TRUEQUE.

a).- Composición familiar.



Esta familia en el momento de ingresar al trueque se constituía por el padre de 48 años, la madre de 45 años y por tres hijos de 16, 11 y 9 años y por una hija de 10 años.

b).- Recursos.

No tenían tierras ni ganado, ni estufa de gas.

c).- Actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre en la temporada del corte de tule iba a extraer éste de la ciénega y posteriormente lo vendía en el poblado; en

algunas ocasiones, también pescaba y alienaba este producto en la comunidad y, en los períodos de los trabajos agrícolas se dedicaba a jornalear.

La madre realizaba las labores del hogar y lavaba ajeno pa ra ayudar económicamente a los gastos de la casa.

El hijo de 16 años trabajaba como "office boy" en una mue blería en Santiago Tianguistenco y del dinero que ganaba le pro porcionaba una parte a su mamá para los gastos de la casa. El nunca trabajó en el campo ni en el corte de tule.

Los hijos de 11 y 9 años y la hija de 10 años se dedicaban a estudiar la primaria.

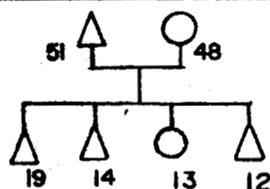
d).- Razón por la que se ingresó al trueque y productos que se intercambian.

La señora comenzó a asistir al trueque porque "era muy po bre y en ocasiones no tenía dinero ni para comprar una carga de leña"; ante esto, se tenía que ir a juntar buñigas y aguasoles para ocuparlos como combustible. Por ello, ella sola "se ani mó" a ir al trueque en 1979 y tejió unos petates para irlos a cambiar por la leña. Desde el principio hasta la actualidad esta señora siempre ha llevado petates de tule chicos al true que.

Antecedentes familiares: Su mamá no asistía a este intercambio.

ORGANIZACION ECONOMICA FAMILIAR ACTUAL.

a).- Composición familiar.



Esta familia tiene 3 años de asistir al trueque y actualmente se constitu-

ye por los mismos miembros: el padre y la madre que ahora tienen 51 y 48 años de edad; sus tres hijos de 19, 14 y 12 años y su hija de 13 años.

b).- Recursos.

- Animales: No crían animales domésticos y como ganado poseen 2 vacas.

- Tierras cultivables: Carecen de ellas.

- Otros recursos: Tienen una canoa y estufa de gas.

c).- Manejo de los recursos.

Las vacas son vistas como un ahorro o inversión monetaria para el caso de alguna necesidad económica. Además, cuando éstas dan leche la ocupan para su consumo y para la venta en el poblado.

Con la canoa van a cortar el tule y a pescar a la ciénega; el tule lo destinan a la venta en el poblado y a tejer petates chicos para el trueque de la leña. El pescado lo consumen familiarmente y lo venden en la comunidad.

Como carecen de tierras compran maíz para su consumo.

PRESUPUESTO PARA EL TRUEQUE.

La señora siempre lleva al cambio petates chicos (de 1 mt. por 0.40 mt.) que ella elabora. Para ello, emplea de Agosto a Abril parte del tule que el esposo extrae de la ciénega; en este último mes se le termina el material, por lo que se ve obligada a comprarlo de Mayo a Julio a otras personas del poblado que aún lo conservan y que lo venden. En la temporada en la que utiliza el tule que extrae su esposo, teje cada martes

para el trueque 8 petates y, en la temporada en la que compra el tule, adquiere cada semana "un manojo" que le cuesta \$ 60.00 y que le alcanza para elaborar 5 ó 6 petates para el cambio. Por tejer cada petate se tarda una hora. El presupuesto del trueque que efectúa por la leña es el siguiente:

La señora comúnmente lleva 8 petates de tule chicos al trueque y el precio de cada uno de éstos en el tianguis es de \$ 35.00 . Como consecuencia, la señora lleva en petates el equivalente en el mercado monetario a \$ 280.00 .

A cambio de esto obtiene en leña de  $2\frac{1}{2}$  a 3 tercios. El valor monetario de cada tercio es de \$ 120.00 y por el transporte de cada uno de ellos a su poblado paga \$ 13.00 . Ante esto tenemos que:

La señora lleva en productos .....	\$ 280.00
A cambio obtiene en leña (descontándose el transporte) de .....	\$ 267.50 a \$ 321.00
Por lo que tiene una ganancia de .....	\$ 41.00
O una pérdida de .....	\$ 12.50
Lo que corresponde del .....	+14.64% al -4.46%

Como ve o siente el trueque de sus artículos por la leña.

Respecto a como ve la señora la transacción del trueque nos dice: "si la brazada de leña que me dan a cambio de mi petatito está bien, ya no regateo; es justo. Pero si no, les digo que me echen más leña porque no me sale la cuenta". Además

agrega: "tanto a las de la leña les cuesta trabajo [llevar la leña] como a nosotras nos cuesta trabajo [tejer los petates]; ellas el lunes se van al monte y el martes cambian la leña, en tanto yo me pongo a hacer petates y en 3 horas tejo 3 petatitos".

Asistencia al trueque.

Esta señora asiste todos los martes al trueque durante todo el año.

Utilización de la leña y gasto semanal.

La leña la emplea exclusivamente para el uso doméstico. La estufa de gas la ocupa para hacer la comida y semanalmente utiliza dos o tres tercios de leña para cocinar el almuerzo, hacer las tortillas y calentar el agua.

De gasto semanal disponen de \$ 800.00 a \$ 900.00 y su alimentación es la siguiente:

Almuerzo: Thé y pan (a veces huevo).

Comida: Nada más un platillo: sopa o frijoles o habas.

Consumen carne una o dos veces a la semana.

d).- Escolaridad y actividades económicas de cada uno de los miembros.

El padre no estudió. En la temporada de la extracción del tule de la ciénega, acude a cortarlo y a pescar; jornalea en los períodos de las labores agrícolas y se encarga de llevar a pastar a sus vacas a los caminos del ejido y de las tierras comunales.

La madre tampoco estudió. Se dedica a las labores domésticas de la casa y lava ajeno dos días a la semana a dos señoras de la comunidad, recibiendo por cada día de trabajo \$ 200.00. Se encarga de vender el tule que extrae su marido a las personas de la comunidad que se lo solicitan y teje petates para ir a trocarlos por la leña el martes.

Su hijo de 19 años cursó hasta segundo de secundaria. Trabaja 3 días a la semana como ayudante en los puestos en los tianguis. Por cada día de trabajo le pagan \$ 200.00 , por lo que semanalmente obtiene \$ 600.00 . Este dinero lo destina a sus gastos personales.

Su hijo de 14 años estudia primero de secundaria y en vacaciones lleva a pastar a las vacas a los caminos del ejido.

Su hija de 13 años estudió hasta quinto de primaria. Trabaja de sirvienta para una señora del poblado ganando por ello \$ 1,300.00 mensuales, del dinero que recibe le da la mitad a su mamá para los gastos de la casa y el resto lo emplea en sus gastos personales. No acompaña a su mamá al trueque.

Su hijo de 12 años estudia quinto año de primaria y en vacaciones acompaña a su hermano a llevar a pastar a las vacas.

En este caso se observa que la señora ingresa al trueque por ser muy humilde y carecer del dinero necesario para adquirir la leña que le era indispensable para su uso doméstico. Su madre no asistía a este intercambio por lo que no existe una tradición familiar o influencia directa en su ingreso a él.

Por otro lado, ella no lleva a su hija a que le auxilie a efectuar los cambios.

Esta señora introduce al trueque petates chicos que ella produce y si se considera el precio de éstos en el mercado monetario, al efectuar el trueque puede tener una ganancia del 14.64%, o bien, una pérdida del 4.46%.

La leña adquirida en el trueque se destina al uso doméstico y, debido a los pocos ingresos monetarios que maneja esta familia, este intercambio representa un ahorro en sus gastos ya que lo único que invierten es tiempo de trabajo y en ocasiones, solo \$ 60.00 semanales para la compra del material.

Las otras actividades económicas que maneja esta familia para cubrir su subsistencia son: la explotación de la ciénega, ayudante de comercio, lavado de ropa ajena y la servidumbre.

Su gasto semanal va de los \$ 800.00 a los \$ 900.00 lo que se refleja en una alimentación deficiente, constituyéndose las comidas por un solo platillo y por el consumo de carne una o dos veces por semana.

En cuanto a la escolaridad se refiere, los padres no estudiaron, los hijos no han terminado la secundaria y la hija no concluyó la primaria.

Respecto a la forma de ver la transacción del trueque, ésta es practicada de manera horizontal al no regatear más leña cuando le han despachado "lo que es justo"; al mismo tiempo, esta señora considera el trabajo que le cuesta a ambas el llevar los artículos al trueque, o sea, su relación como productoras.

DE LAS PERSONAS QUE CAMBIAN ARTICULOS POR LEÑA (EQUIVALENTE MONETARIO).

ARTICULOS	PRECIO AL QUE SE COMPRAN LOS PRODUCTOS	PRECIO DE VENTA DE LOS PRODUCTOS	A CAMBIO SE OBTIENE EN LEÑA	GANANCIA AL EFECTUAR EL trueque		RECUPERACION EN RELACION AL PRECIO AL QUE SE ADQUIRIERON LOS ARTICULOS (%)	PRECIO DIFERENCIAL O DESCUENTO A LAS LEÑERAS RELACION AL PRECIO DE VENTA DE LOS PRODUCTOS MONETARIA	
				MONETARIA	PORCENTUAL		MONETARIA	PORCENTUAL
carne y carmitas		\$ 900.00	\$ 1,500.00	\$ 600.00	( 66.66%)			
patatas	\$ 1,180.00	\$ 1,559.55	de \$ 856.00 a \$ 1,070.00			del 72.54% al 90.67%	de \$ 703.55 a \$ 489.55	del 45.11% al 31.39
verduras y legum-	\$ 704.30	\$ 1,251.10	de \$ 428.00 a \$ 642.00			del 60.76% al 91.15%	de \$ 823.10 a \$ 609.10	del 65.79% al 48.68
<b>ARTICULOS</b>								
en Conasupo (azú- oz)	\$ 338.00		de \$ 642.00 a \$ 856.00	de \$ 304.00 a \$ 518.00	del 89.94% al 153.25%			
en Conasupo (azú- l, sopas de pas-	\$ 301.90		de \$ 535.00 a \$ 642.00	de \$ 233.10 a \$ 340.10	del 77.21% al 112.65%			
en tiendas de azúcar, jabones, es y jitomates)*	\$ 400.00		de \$ 642.00 a \$ 749.00	de \$ 242.00 a \$ 349.00	del 60.5% al 87.25%			
en tianguis (re-	\$ 590.00		de \$ 963.00 a \$ 1,070.00	de \$ 373.00 a \$ 480.00	del 63.22% al 81.35%			
<b>PARTE DE LO QUE INTERCAMBIAN Y QUE COMPRAN</b>								
ductos:		\$ 234.00	\$ 321.00	\$ 87.00	( 37.17% )			
	\$ 152.00	\$ 386.00	\$ 321.00	\$ 169.00	( 111.18% )			
			\$ 642.00	\$ 256.00	( 66.32% )			
		\$ 280.00	de \$ 267.50 a \$ 321.00	\$ 41.00 ó pérdida de -- \$ 12.50	del +14.64% al -4.46%			
		\$ 117.00	\$ 160.50	\$ 43.50	( 37.17% )			

en el análisis que se realizó en las unidades domésticas.

CONCLUSIONES.

El trueque de leña por artículos de consumo básico, que se efectúa los martes día de plaza en Santiago Tianguistenco, junto a los intercambios predominantemente monetarios que se presentan en el resto del tianguis, a pesar de parecer a primera vista una sección ajena o distante del sistema dominante por no intervenir la moneda como medio fundamental de cambio, se encuentra articulada a dicho sistema a través de los productos que los comerciantes y que las personas que compran artículos introducen al trueque para cambiar por leña. La procedencia de estos artículos pudo haber seguido varias cadenas de intermediaciones; como por ejemplo: la venta de un artículo perecedero del productor directo a algún intermediario; éste venderlo a la Merced del D.F.; en este lugar ser adquirido por un comerciante de plazas y ahí ser vendida la peor parte de este producto, por ser más barata, a la persona que la va a introducir al trueque, o bien, la comerciante de plaza apartar su producto más malo para llevarlo a trocar; otra cadena más corta se establecería al comprar el comerciante de plazas directamente los artículos perecederos al productor directo (por ej. en Villa Guerrero, Tenancingo, Iztapan, etc.) y de ahí guardar los rezagos de su comercio al trueque; otra cadena más se establecería al llegar un producto, en este caso industrial, a la Conasupo y de ahí ser adquirido por la señora que lo va a intercambiar por la leña, etc. De esta manera, el trueque se integra al mercado regional y nacional proporcionando un canal más de distribución a

los productos perecederos de calidad inferior que no tienen de manda en los tianguis y comercios, a la vez que aumenta las ventas de los productos industriales básicos como el jabón, el azúcar, las sopas de pasta, etc., que las señoras adquieren en la Conasupo o en las tiendas de abarrotes para intercambiarlos por la leña.

Resulta interesante resaltar que en la actualidad, de las personas que introducen artículos al trueque el 60% corresponda a comerciantes que destinan los restantes de su comercio a este intercambio; el 22.5% a personas que compran los artículos espe cialmente para el intercambio, el 5% a personas que combinan la introducción de artículos que ellos producen con la compra de otros productos y solo el 12.5% a personas que intercambian úni camente bienes que ellos producen. Esto refleja que el 87.5% de las personas que aportan artículos integran al trueque al mercado nacional y regional y solo el 12.5% de personas lo man- tiene al margen de él. Por otro lado, en los estudios realiza- dos de las unidades domésticas, se observa que existe una ten- dencia a la reducción de esta última categoría (productores di- rectos) a favor del incremento de los otros grupos, ya que el 80% de las señoras que ingresaron como productores directos aportando artículos que ellas elaboraban, posteriormente, con el paso del tiempo se trasladaron a las otras categorías.

Lo anterior contrasta notoriamente con lo que fuera el trueque hacia el año de 1942, fecha en la que la mayor parte de los artículos que se intercambiaban eran de producción directa. La transformación en los productos y su procedencia se vió im-

pulsada en 1954 por la exigencia del presidente municipal de me jo ra r la cantidad y la calidad de los productos que se introdu- ca n al trueque y, dicha modificación, por contradictorio que parezca, a pesar de que repercutió en una integración del trueq ue al mercado nacional y regional por la procedencia de los nuevos artículos, simultáneamente reforzó e impulsó la indepen- de nc ia de este intercambio del sistema dominante al fomentarse la transacción sin uso de la moneda. Esto último se refleja en que en la actualidad se cambia más la leña y se vende en una mínima porción mientras que en el año de 1942 sucedía lo contrar io y en que la asistencia de personas a este intercambio se ha incrementado al doble, hecho que resulta bastante significativo a pesar de que algunas personas del poblado de Xalatlaco han deja do de asistir al trueque en Tianguistenco por pasarse al de Capulhuac, por localizarse éste más cercano a su poblado y, que la mayor parte de la gente de San Lorenzo ha dejado de asistir a este intercambio por especializarse en el comercio de jugos en el Distrito Federal.

La transacción del trueque se encuentra al margen del merca do monetario en lo que respecta a los precios que se les fi- ja n a los productos, debido a que dichos precios no constituyen la base fundamental sobre la cual se establece el valor de cam- bi o de los artículos. En efecto los artículos en el trueque tienen equivalencias establecidas que no concuerdan con su va- lo r en dinero, no obstante, en ocasiones dichas equivalencias pueden variar si varía la relación que existe entre la oferta

y la demanda de los productos que circulan al interior de esta sección. Así por ejemplo, si hay una mayor oferta de leña que de artículos, se dan más leños a cambio de estos últimos debido a que éstos son más demandados y, si por el contrario, se ofrecen más artículos que leña, se da mayor cantidad de ellos por el combustible. A pesar de que la transacción del trueque se efectúa al margen del mercado en el que los precios se establecen en base a unidades monetarias, este último llega a repercutir en la sección del trueque, por la integración que existe entre ambos, a través de las personas que compran artículos para trocarlos y, ante esto, el alza y la baja de los precios de estos artículos en el mercado monetario trascienden en la transacción del trueque, ya que cuando sube el precio de alguno de estos artículos, la mayoría de las personas que introducen éste al intercambio dejan de llevarlo adquiriendo otros en su lugar y, en consecuencia, al ser pocas las gentes que aportan estos productos se piden más leños a cambio de ellos. No obstante, si a pesar de que subiera el precio de ese producto, siguiera existiendo la misma oferta de él dentro de la sección del trueque, no se afectarían las equivalencias del cambio, debido a que éstas se establecen en su interior en relación a la oferta y a la demanda de artículos y no en base a los precios del mercado de unidades monetarias.

Por otro lado, al interior de la sección del trueque podríamos establecer un modelo de interacción de los leñeros productores directos, con una gama de posibilidades de las personas que aportan artículos, que van desde los productores direc

tos, pasando luego a las personas que compran artículos para el trueque hasta llegar a los comerciantes que introducen los restantes de su comercio. Entre estas diferentes categorías encontramos distintas formas de percibir la transacción del trueque.

En cuanto a las leñeras se refiere, éstas perciben la transacción como un cambio de productos equitativo; sin embargo, en algunos casos ignoran el precio de los artículos que intercambian y, si llegan a sentir que al efectuar el trueque las "engañan" pidiéndoles más leños a cambio del valor monetario de los artículos, sienten que esta diferencia es mínima ("de un peso"), o bien, si llegan a sentir que ésta es mayor se resignan por la necesidad económica de dichos artículos.

Esta forma de sentir la transacción del trueque como un intercambio equitativo, es compartida por las señoras que producen directamente lo que cambian. Esto se refleja en no regatear más leña cuando les han despachado lo que es justo considerando el trabajo que le cuesta a ambas (tanto a la de la leña como a ella) producir los artículos. El combustible que la productora directa obtiene lo destina exclusivamente a su uso doméstico. Por lo tanto, la relación en el momento de la transacción entre la leñera y la señora que produce directamente lo que intercambia se establece en base al precio justo; es una relación entre productores directos. Estas entrarían dentro de lo que Claudio Esteva (1970) denomina "espíritu mercantil primario" en cuanto a que truecan con la finalidad de satisfacer sus necesidades básicas.

Por otro lado, las personas que compran artículos especialmente para el trueque pueden tener dos formas de experimentar dicha transacción; ya sea como los productores directos buscando un cambio equitativo sin regatear lo que se les ha despachado, o bien, conscientemente tratar de obtener el mayor provecho de las leñeras pidiendo más leños a cambio que el precio de los artículos que se intercambian, valiéndose para ello de la importancia que estos productos tienen para las leñeras, así como, de las relaciones sociales que entre ambas se han establecido. De esta manera, dentro de esta categoría puede existir una relación en la que se busca un precio justo en la transacción con las leñeras o bien un intercambio comercial en el que las señoras que adquieren los artículos pretenden tener una ganancia a costa de las leñeras. Las primeras, siguiendo a Claudio Esteva, poseerían un "espíritu mercantil primario" y, las segundas "un espíritu transicional o mixto" en cuanto a que aprovechan las ventajas sociales del trueque para convertirlas en ventajas económicas, pero que solo repercuten en una solución económica individual debido a su escaso poder de inversión y de ahorro.

Por último, tendríamos a los comerciantes que llevan a trocar lo que ya no pudieron vender en el mercado monetario; éstos conscientemente intentan obtener ventaja de las leñeras pidiéndoles más leños a cambio que el precio de sus productos en el mercado monetario, a pesar de que el costo de éstos ya fue cargado en el resto de sus ventas. En esta categoría, la base del intercambio es fundamentalmente comercial estableciéndose en relación a la obtención de la máxima ganancia negociativa.

Ahora bien, en cuanto a la razón que impulsa a las señoras a ingresar al trueque, y la importancia que representa para las unidades domésticas el participar en este intercambio, encontramos también diferencias entre estas categorías.

En el caso de las leñeras éstas comienzan a asistir por las necesidades económicas de sus casas, debido a que el gasto semanal no les alcanzaba para cubrir sus necesidades alimenticias, además de que, la mayoría de los casos estudiados coinciden con el ingreso de las señoras al trueque cuando éstas estaban en plena etapa de reproducción; es decir, cuando tenían hijos pequeños y el número de ellos tendía a acrecentarse, por lo que la relación desproporcional entre el número de consumidores y de trabajadores iba en aumento. Para la economía de estas familias la asistencia al trueque es de suma importancia; ésta se encuentra íntimamente relacionada con las temporadas en que no hay trabajos agrícolas y, por lo tanto, en que no existe la posibilidad de jornalear para adquirir un ingreso monetario que les permita comprar los productos en el mercado donde el dinero es la base fundamental de intercambio. Ante esto, en estas épocas en que carecen de circulante monetario, estas familias subsisten en su mayor parte de los productos que obtienen en el trueque y complementan sus gastos con un poco de capital monetario que fluctúa, en las familias estudiadas, entre los \$ 50.00 y los \$ 400.00 semanales; pero cuando aún llegan a carecer de este dinero en efectivo se alimentan exclusivamente de los productos que de ese intercambio obtienen.

En el caso estudiado de la productora directa de San Pedro

Tlaltizapán, ésta ingresa al trueque por carecer del dinero necesario para adquirir la leña que le era indispensable para su uso doméstico. Para ella el asistir a este intercambio representa una ayuda económica, cuyo principal objetivo consiste en substituir el circulante monetario del que adolece para adquirir el combustible. Sus pocos ingresos monetarios van de \$ 800.00 a \$ 900.00 semanales.

En cuanto a las señoras que compran artículos para intercambiarlos por la leña se vió que ellas también comienzan a asistir al trueque por la necesidad económica de ahorrar en los gastos de sus casas. Para ellas el efectuar el trueque representa un ahorro en la economía de su hogar, en comparación con la leña que hubiera sido comprada con circulante monetario y, en los dos casos en los que se practica la venta de tortillas y tlacoyos, el trueque incrementa las ganancias de su pequeño comercio en un 66.66% en el primer caso y en un 42.17% en el segundo, al ahorrarse el costo de la leña como se comprobó en los cálculos. El gasto semanal de estas unidades domésticas fluctúa entre los \$ 900.00 y los \$ 4,000.00 .

En lo que respecta a las comerciantes, éstas asisten al trueque porque les sobran los artículos y según su propia expresión: "de que los tiren a que los cambien por un palo que les hace falta". Para ellas la leña que reciben a cambio representa un ahorro en los gastos del hogar cuando ésta es empleada exclusivamente para el uso doméstico; cuando ésta es utilizada para el hogar y para su venta en el poblado implica un ahorro en sus gastos y la posibilidad de convertir en dinero los produc-

tos que originalmente no pudieron ser vendidos en el mercado de dinero y, cuando el combustible es empleado exclusivamente como insumo del comercio el trueque representa un abaratamiento de los costos de producción y por lo tanto, un incremento de las ganancias comerciales del 3.43% semanales.

Además de lo que el participar en el trueque implica para todas las familias, en la mayoría de los casos se presenta una ganancia al efectuar esta transacción en comparación con el precio en el mercado de unidades monetarias de los productos que se intercambian.

En el caso de las leñeras se establece una ganancia, en relación al precio en el mercado de la leña intercambiada y de los productos obtenidos en el cambio, del 65.5% cuando existe una oferta y una demanda de productos equilibrada ( en un día normal); del 69.75% cuando existe mayor ofrecimiento de artículos que de leña y del 44.35% cuando hay muchísima oferta de leña y poca de artículos.

En el caso de los artículos de producción directa que se introducen para intercambiarlos por la leña puede existir una ganancia, como con las tortillas, del 37.17%, pero en otros productos, como los petates de tule, puede darse una pérdida del 4.46% o bien una ganancia del 14.64%.

Las personas que compran artículos para el trueque tienen una ganancia en relación al precio monetario de los productos del 60.5% al 153.25%.

Los comerciantes que llevan los restantes de su comercio al cambio, solo cuando introducen uno de los productos más de-

mandados en el trueque, por su poca oferta, como lo es la manteca en el caso estudiado, obtienen el 66.66% más en leña que el precio en el mercado monetario de sus artículos. Esto representa para ellos una sobreganancia debido a que el costo de los productos llevados al intercambio ya fue cargado al resto de sus ventas y éstos para ellos solo representan el "desperdicio".

Por otro lado, los comerciantes que llevan artículos que no son tan demandados en el trueque, por existir mayor oferta de ellos en el interior de dicha sección, se encuentran como en el caso anterior ofreciendo productos cuyo costo ya fué cargado en el resto de sus ventas (como se comprueba en los cálculos de ganancia que establecimos en el estudio de estas unidades domésticas). Ellos en relación al precio al que compran sus artículos recuperan del 60.76% al 91.15% en valor monetario en leña, lo que para ellos representa una sobreganancia.

Ahora bien, el que las leñeras, algunas productoras directas, las personas que adquieren artículos para el intercambio y algunos comerciantes (que son pocos), ganen en productos mayor valor en precio monetario que los artículos que originalmente introdujeron, se explica en base a que la mayoría de los comerciantes al efectuar el trueque con las leñeras les dan un precio diferencial de sus productos o un descuento, en comparación al precio al que es vendido en el mercado de unidades monetarias, del 31.39% al 65.79% . Si consideramos que la mayoría de las personas que llevan artículos son comerciantes, las leñeras obtienen mucho más en productos que el valor en el mercado

de precios de sus leños. Esto a su vez permite que las leñeras den más combustible a cambio, que el valor de los productos que introducen las otras categorías; siendo en mayor proporción a las que compran artículos en el mercado monetario que a las productoras directas. Las leñeras al concluir los intercambios con todas las personas que llevan artículos, obtienen en términos monetarios más en estos últimos que en su combustible, debido a que las comerciantes les proporcionaron un precio diferencial en sus productos a su favor en mayor proporción y volumen, que el combustible que las leñeras dan de más hacia las otras categorías.

Todo lo anterior es posible debido a que las equivalencias del intercambio de los productos se establecen al interior del trueque en base a la oferta y a la demanda de los productos y no en referencia a los precios del mercado monetario. Esto explica el que las comerciantes den más de sus productos en valor monetario, por existir mayor ofrecimiento de ellos al interior del trueque, que los que compran artículos ganen más en leña que el valor en dinero de sus productos, por entrar en menor cantidad y en consecuencia ser más demandados, y que el cambio con las productoras directas sea con menor ganancia (a pesar de ser pocos los que circulan al interior de la sección del trueque), porque no son artículos para su consumo semanal, sino inmediato o duradero, por ejemplo: las tortillas se consumen ahí mismo y los petates son artículos de uso duradero, siendo en consecuencia menos demandados.

El que el trueque sea una actividad que conviene a ambas

partes favorece su persistencia y desarrollo. Así mismo, las autoridades municipales lo han apoyado al exigir que en él se intercambiaran buenos productos y al proporcionarles facilidades como no cobrarles el piso de plaza ni la licencia anual de tianguis, evitándose con ello los conflictos sociales que pudieran surgir por parte de las personas más humildes que en él participan debido a sus paupérrimas condiciones de vida.

Por otro lado, el factor social de la vergüenza que sienten las personas cuando ingresan a este intercambio repercute en que en el trueque solo participe un grupo reducido de gente y, a pesar de que este tipo de intercambio no es en sí un círculo cerrado, al participar casi siempre las mismas personas se establecen lazos de amistad entre las leñeras y sus clientes y de ayuda económica mutua.

Las relaciones sociales también son favorecidas por el pulque, que generalmente se relaciona con la leña y que hace más agradable la estancia de las personas que en él participan.

BIBLIOGRAFIA DE CONSULTA GENERAL.

- ARIAS, Patricia "Consumo y cooperación doméstica en los sectores populares de Guadalajara, Jalisco" en Nueva Antropología. Año VI. No. 19 México, 1982.
- BANCO DE COMERCIO. La economía del Estado de México. Colección de Estudios Económicos Regionales. México, 1976.
- BARTRA, Roger, et al "Modos de producción en América Latina" en Historia y Sociedad revista Latinoamericana de pensamiento marxista. Segunda Epoca NO.5. México, 1975.
- BEALS, Ralph. "Un sistema tradicional de mercado" en revista América Indígena. XXVII-3. México, 1967. p. 566-580.
- BELSHAW Cyril, S. Traditional Exchange and modern markets. The University of British Columbia. U.S.A., 1965.
- CHAYANOV. A. V. La Organización de la Unidad Económica Campesina. Ed. Nueva Visión. Buenos Aires, 1974. p. 7-131.
- DISKIN, Martin. "Estudio estructural del sistema de plaza en el Valle de Oaxaca" en revista América Indígena. XXIX-4. México, 1969 p. 1077-1099.
- DISKIN, Martin y Scott Cook. Mercados de Oaxaca. INI. México, 1975.
- ESTEVA, Claudio. "Un mercado en Chinchero, Cuzco (Perú)" en revista América Indígena. XXV-2 México, 1970 p. 297-319.
- FIRTH, Raymond. Temas de antropología económica. Ed. F.C.E. México, 1974. p. 9-33.

FLORES, Jorge. "Sociedad y cultura en la Puna Alta de los Andes" en revista América Indígena. XXV-2. México, 1975 p. 297-319.

FOLADORI, Guillermo. La proletarización del campesino: Antropología Económica de la sierra de Zongolica, Veracruz. Tesis de licenciatura de la Escuela Nacional de Antropología e Historia, México, 1975.

GODELIER, Maurice. "La antropología económica" en Economía, fetichismo y religión de las sociedades primitivas. Ed. S. XXI. España, 1974. p. 59-131.

GODELIER, Maurice. Antropología y Economía. Ed. Anagrama. Barcelona, España, 1976.

GODELIER, Maurice. Racionalidad e irracionalidad. p. 241-299.

HERSKOVITZ, Melville. Antropología económica. Ed. F.C.E. México, 1974 p.p. 7-31 y 168- 216.

KAUTSKY, Karl. La cuestión agraria. Eds. Cultura Popular. México, 1978 p. 1-208.

LUXEMBURGO, Rosa. La acumulación del capital. Ed. Grijalbo. México, 1967. p. 7-126.

MADRAZO, Guillermo. "Comercio interétnico y trueque recíproco equilibrado intraétnico" en Desarrollo económico. Revista de Ciencias Sociales. Instituto de Desarrollo Económico y Social. No. 82 Vol. 21. Argentina, 1981.

MALINOWSKI, B. y J. De La Fuente. La economía de un sistema de mercados en Oaxaca. Acta Antropológica. Epoca 2, Vol. 1, No. 2. ENAH. México, 1957.

- MALINOWSKI, Bronislaw. Los argonautas del pacífico occidental. 2da. ed., Ed. Península. Historia, Ciencia, Sociedad, No. 97. Barcelona, España, 1975.
- MAUSS, Marcel. Sociología y Antropología. Ed. Tecnos. Madrid, 1979. p. 11-263.
- MARROQUIN, Alejandro "Introducción al mercado indígena". SAENAH. Epoca 2 No. 8. México, 1965.
- MARROQUIN, Alejandro. La Ciudad mercado (Tlaxiaco). INI. Colección Clásicos de la Antropología Mexicana. México, 1978.
- MARX, Carlos El Capital: Crítica de la Economía Política. Vol.1 Ed. F. C. E. México, 1975. p 3-47.
- MARX, Carlos y F. Hobsbawn. Formaciones económicas precapitalistas. Cuadernos de Pasado y Presente No. 20. México, 1981.
- MAYER, Enrique. "Un carnero por un saco de papas: aspectos del trueque en la zona de Chaupiwara, Pasco." XXXIX Congreso Internacional de Americanistas. IEP Comisión Organizadora Lima, Perú, Agosto 1970.
- MEILLASOUX, Claude. Mujeres, Graneros y Capitales. Ed. S. XXI. México. 1979. p. 131-235.
- MINTZ, Sydney. "Sistemas de mercado interno como mecanismos de articulación social" en Nueva Antropología. Año VI, No. 19. México, 1982.
- PALERM, Angel. "Sobre la fórmula M-D-M y la articulación del modo campesino de producción al sistema capitalista dominante" en Cuadernos de la Casa Chata No. 5. México, 1977.

- PALERM, Juan Vicente. "Notas para la interpretación de la expansión del capitalismo en la agricultura" en Iztapalapa. Revista de Ciencias Sociales y Humanidades. UAMI. Año 1, No. 1 México, 1979.
- PANORAMICA SOCIO-ECONOMICA EN 1975. Estado de México. Tomo III, México, 1976. p. 547-564.
- PARE, Luisa. "El capital comercial en la agricultura mexicana". Investigación realizada dentro del proyecto conjunto del Instituto de Investigaciones Sociales de la UNAM y del FIVM. México, 1973. (Mineógrafo).
- PARE, Luisa. "Tianquis y economía capitalista" en Nueva Antropología. Año I, Núm. 2. México, 1975.
- POLANYI, et al. Comercio y mercado en los Imperios Antiguos. Ed. Labor. España, 1976. p. 405-420.
- ROMERO, Javier. Santiago Tianguistenco. Gobierno del Estado de México. Colección: Historia. México, 1978.
- SARH y Subsecretaría Forestal y de la Fauna. Consumo doméstico de madera para combustible en la región Nororiental del Estado de Puebla. México, 1981.
- SILVERMAN, Sydel. "Algunas correlaciones culturales del mercado cíclico" en Sociedades intermedias, inestabilidad social y comunicaciones. Ed. PAX. México, 1963.
- SMITH, Carol. "El estudio económico de los sistemas de mercadeo: modelos de la geografía económica" en Nueva Antropología. Año VI. No. 19. México, 1982.

SMITH, E. Michael. "El sistema de mercado Azteca y patrones de asentamiento en el Valle de México: un análisis de lugares centrales" en Cuicuilco. Revista de la Escuela Nacional de Antropología e Historia. Año II, No. 5. México, 1981.

VEERKAMP, Verónica. "El mercado formal y la industria: el caso de Ciudad Guzmán". En Ensayos sobre el Sur de Jalisco. Cuadernos de la Casa Chata. No. 4. CISINAH. México, 1979.

VEERKAMP, Verónica. La comercialización y distribución de productos agrícolas a partir de un mercado semanal: el tianguis de Ciudad Guzmán, Sur de Jalisco. Tesis de Licenciatura. Universidad Iberoamericana. México, 1980.

VEERKAMP, Verónica. "Productos agrícolas y el tianguis en Ciudad Guzmán" en Nueva Antropología. Año VI. No. 19. México, 1982.