



- UAM-I
- CSH
- Lic. ADMINISTRACION
- Cazares Neria, Jdefonso
- "la pequeña y mediana industria en el desarrollo económico de México"

-1985

070641

DESEO HACER UN RECONOCIMIENTO A:

MIS PADRES

LOS

SEÑORES:

PADRE: GREGORIO CAZARES F.

MADRE: TRINIDAD NERIA M.

~~PUES~~ GRACIAS A ELLOS PUDE
ESFORZARME EN ALCANZAR ESTA META.

AL PROFESOR

MIRIVALDO

ROSSIM

CIOLA

POR BRINDARME SUS CONOCIMIENTOS
QUE SIRVIERON DE GUIA PARA HACER
POSIBLE ESTE TRABAJO.

AGRADECIMIENTO A LA SRITA.

IVONNE

GONZALEZ

BRAVO

**POR HACER POSIBLE LA BUENA
PRESENTACION DE ESTE TRABAJO.**

PROGRAMA

070641

1.	Introducción	1
2.	Cap. I Metodología de la Investigación	3
	1. Objetivos	4
	1.1 Objetivo Principal	4
	1.2 Objetivo Secundario	4
	2. Definición del Problema	4
	3. Hipotesis	5
	4. Limitaciones	5
3.	Cap. II Pequeña y Mediana Industria en México	6
	1. Antecedentes	7
	2. Estudio del Sector Industrial, Motor del Desarrollo	8
	3. ⇒ Definición de la Pequeña y Mediana Industria	9
	4. ⇒ <u>Clasificación</u> de la Pequeña y Mediana Industria ←	11
	5. ⇒ Panorama de la Pequeña y Mediana en México	15
4.	Cap. III Importancia de la P.M.I. en el Sector Social	18
	1. El Papel del Sector Social	20
	2. Importancia del Desarrollo Económico y la P.M.I.	22
	3. El empleo en la P.M.I.	25
	4. La P.M.I. en el Aspecto Eco-Financiero de México	30
5.	Cap. IV La Crisis Económica en México	32
	1. Antecedentes	33
	2. Estrategia para la Recuperación Económica	35
	3. Sector Industrial	36
	3.1 Petróleo	40
	3.2 Industria de Manufacturas	46
	3.3 Composición Sectorial del Producto Interno Bruto	48
	4. Pequeña y Mediana Industria, Efectos de la Crisis	51
	4.1 Anexos (Fondos de Fomento Industrial)	52
6.	Conclusiones	88
7.	Bibliografía	89

INTRODUCCION

3

La industria pequeña y mediana ha experimentado un desarrollo dinámico, mismo que en los últimos años se ha acentuado gracias, en parte, a la política de industrialización llevada a cabo por el gobierno federal, el cual ha venido instrumentando una serie de apoyos fiscales y financieros en beneficio de este sector.

México a través de su historia ha atravesado por muchas crisis económicas, pero la que se vive actualmente es una de las peores por las que ha pasado. La pequeña y mediana industria es de vital importancia en el desarrollo económico de México y una de las mejores alternativas para combatir la crisis por la que se atraviesa.

√ La importancia que tiene el grupo de pequeños y medianas industrias, puede ser evidente para la economía nacional si se toma en cuenta que ^{por un lado} supera la tasa de crecimiento del producto interno bruto, su participación en la generación de producción y empleo ha sido de suma importancia, 80% de la fuerza de trabajo industrial se encuentra ahí precisamente, ^{MIENAS} ~~MIENAS~~ constituye alrededor del 99 % de los establecimientos industriales del país; absorben el 60 % del capital invertido y generan el 70 % de la producción manufacturera.]

El indicador más dinámico lo representa la generación de empleo ya que además del gran número de empleos que produce. La P.M.I. representa la fuente de empleo que demanda menor inversión por hombre ocupado.]

Dada la importancia de la pequeña y mediana industria en el desarrollo de México es importante conocer los tipos de apoyos financieros a que tiene acceso la P.M.I. tales como (Fogain, Fomin, Fonep, etc.), así como la asistencia técnica que brinda el programa de apoyo integral a la P.M.I. (PAI).

El estudio de estos fondos de fomento permiten conocer cual es su forma de operar, monto del prestamo, así como los tipos de crédito que proporcionan.

Por otra parte como ya sabemos en México existen tres tipos de sectores, ellos son: El Sector Público, El Sector Privado y El Sector Social.

Es importante saber que papel desempeña el Sector Social en la pequeña y mediana industria, ya que la estructura industrial del país ha operado casi de manera exclusiva con la participación del Sector Público y Privado.

CAPITULO I

METODOLOGIA DE LE INVESTIGACION

1. Objetivos
- 1.1 Objetivo Principal
- 1.2 Objetivo Secundario
2. Definición del Problema
3. Hipotesis
4. Limitaciones

Capitulo I Metodología de la Investigación

1. Objetivos:

Demostrar que la pequeña y mediana industria es vital para el desarrollo de México.

Determinar si la pequeña y mediana industria ayuda a solucionar problemas tales como el desempleo, concentración del ingreso e inflación.

Conocer los fondos de fomento que sirven de apoyo a la pequeña y mediana industria.

1.1 Objetivo Principal

Demostrar que la pequeña y mediana industria es vital para el desarrollo de México.

1.2 Objetivo Secundario

Determinar si la pequeña y mediana industria ayuda a solucionar problemas tales como el desempleo, concentración del ingreso e inflación.

Conocer los fondos de fomento que sirven de apoyo a la pequeña y mediana industria.

2. Definición del Problema

La pequeña y mediana industria es y ha sido uno de las principales RAMAS de la economía, y premisa básica del desarrollo económico de México; porque ayuda en gran medida a combatir la crisis, luchando contra el desempleo y frenar la inflación.

Es por eso que ese sector requiere de una adecuada planificación, así como del establecimiento de programas de fomento, para lograr la distribución equitativa de los beneficios que genera el sector industrial.

Además este grupo de industrias adquiere mayor importancia porque comprende la mayoría de los establecimientos industriales del país.

3. Hipotesis

La pequeña y mediana industria significa una de las posibilidades más sobresalientes para solucionar algunos de los problemas nacionales más importantes ya que facilitan la lucha contra el desempleo, la concentración del ingreso, y la actividad económica y la inflación.

4. Limitaciones

Tomando como base la magnitud e importancia del estudio es factible a nivel nacional; sin embargo hay que tomar en cuenta que un porcentaje considerable de las empresas medianas y pequeñas se encuentran en el área metropolitana del Distrito Federal y zonas aledañas. Por lo que el estudio tiene mayor significancia en dicha zona.

Debido a los constantes cambios de la economía nacional es factible que dicho estudio tenga una validez de entre tres y cinco años.

CAPITULO II

LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA EN MEXICO

1. Antecedentes
2. Estudio del sector industrial, motor del desarrollo
3. Definición de la pequeña y mediana industria
4. Clasificación de la P.M.I. en México
5. Panorama de la P.M.I. en México

1. Antecedentes

①

La industrialización de México se inició de manera firme y sostenida en la década de los años cincuenta, en la que surgió al campo de la actividad industrial un sinnúmero de pequeñas y medianas industrias, gracias a la acción abierta y decidida — del gobierno mexicano, no solamente a través de la integración de una infraestructura básica, sino también promoviendo inversiones industriales que permitieran disminuir las importaciones de artículos manufacturados y para mantener un nivel de empleo adecuado a las necesidades de una población que crece en forma acelerada.

En esta primera etapa, el ejecutivo federal promulgó en el año de 1955 la ley para el fomento de las industrias nuevas y necesarias, cuyo ordenamiento permitió que se estableciera un importante número de empresas industriales, fundamentalmente medianas y pequeñas y que gran número de talleres y artesanías, se transformarán en pequeñas empresas.

Con el objeto de sostener el desarrollo, tanto de las nuevas pequeñas y medianas industrias como las ya establecidas, el gobierno federal instituyó mecanismos de carácter financiero que respondieran a la urgente necesidad de crédito de las pequeñas y medianas empresas industriales, las que en aquella época más que ahora, estaban al margen de la atención de la banca comercial.

Por otra parte la pequeña y mediana industria del país participa ampliamente en el desarrollo sostenido que experimenta la economía nacional desde 1977, como se sabe, el sector industrial ha sido uno de los principales "motores" de la recuperación y uno de los sectores que generan más fuentes de trabajo por unidad de capital.

La pequeña y mediana industria amplió su capacidad de planta e invirtió en nuevos proyectos durante 1979, por lo que existen muy buenas perspectivas de producción y venta para los años siguientes.

2. Estudio del sector industrial motor del desarrollo

En casi todos los países, el sector industrial se ha caracterizado por ser uno de los pilares del desarrollo económico y social. México, que acaba de pasar y continúa con una sévera crisis económica, comprobó una vez más que su sector industrial actuó como piedra de toque para la recuperación subsecuente en la que ya se encuentra el país.

(La industria mexicana en su conjunto participa con más de una tercera parte en la generación del producto interno bruto del país; el comercio y los servicios participan en un 50%; el resto lo aportan las actividades primarias, el rubro de manufacturas constituye con un 25%, lo cual quiere decir que dos tercios de la producción generada en el sector industrial proviene de empresas manufactureras que en su mayoría son pequeñas y medianas.)

Ese grupo de empresas manufactureras se encuentra formado actualmente por poco menos de 120,000 empresas industriales, de las cuales se estima que 80 y 90,000 son pequeñas y/o medianas, es decir empresas con más de 400 millones y menos de 1,100 millones de pesos de ventas anuales, el resto del sector industrial está formado por empresas menores que pequeñas (alrededor de 30,000 empresas) y empresas grandes, es decir, con recursos superiores a los 1,100 millones de ventas.

Los crecimientos que destacan en la industria son de la producción y productividad que han alcanzado tasas significativas en el sector durante los últimos años, inclusive por encima de las obtenidas a nivel nacional, "de hecho, el indicador de la productividad en el sector representada por su tasa de crecimiento media anual fué del 2.4% durante el período 1970-1981. En tanto que la nacional fué del 2.5%".

Inclusive la importancia que tiene la P.M.I. dentro del aparato productivo, es de que, "en 1982 contribuyó con el 10% del producto interno bruto nacional".

1. Pequeña y mediana industria Nafinsa P. 3 Número 35 Septiembre 1984.

2. Idem. Pág. 4

3. Definición de la pequeña y mediana industria

(Hay ramas de la industria de la transformación cuyas actividades las desarrollan, generalmente pequeñas empresas y otras en la que la naturaleza misma de la actividad industrial requiere la creación de empresas de mayor tamaño. Así por ejemplo: no es lo mismo hablar de una industria química, que de una pequeña industria de productos manufacturados ya que los montos de inversión y ocupación de mano de obra -- requeridos, en cada caso, son muy diferentes.

Además, la connotación "pequeña y mediana" tiene diferente significado en tiempo y lugar, pues no es lo mismo referirse a la P.M.I. de un país desarrollado que a la de uno que no lo es. Los criterios que se toman en cuenta para efectuar la clasificación de las industrias en medianas y pequeñas corresponden, esencialmente a dos tipos: las de orden cualitativo y cuantitativos. Los primeros atienden principalmente al grado de tecnología, de mecanización y de organización que utilice la empresa: a la calidad de la mano de obra y al tipo de mercado al que ocurre.

Los de orden cuantitativo se refieren principalmente al monto de la inversión o del capital con que cuenta la empresa, al número de empleados que ocupe y a la magnitud o volumen de la producción.

(Cualquiera de estos criterios puede ser válido para una clasificación de empresas -- por tamaños. El que se utilice uno en particular o la combinación de varios depende del objeto que se persiga al hacer la clasificación. En la práctica no existe un -- criterio mundialmente aceptado. Son las condiciones económicas y sociales de cada país las que determinan el criterio o los criterios que deban tomarse en cuenta -- pra dar configuración a las industrias pequeñas y medianas.)

(Organismos internacionales y no pocos países del mundo desarrollado, toman como base el factor mano de obra para determinar el tamaño de las empresas.

(En los países sub-desarrollados, los límites son siempre más modestos puesto que la pequeña industria no rebasa el nivel de los 50 trabajadores, fluctuando generalmente entre los 10, 20 y 50 trabajadores.

En general, los países latinoamericanos se han acogido al criterio de clasificación de mano de obra, según lo establecido la Cepal (comisión, económica para america --

latina), quien también toma en cuenta en algunos casos, el monto de capital invertido. Ese organismo en términos generales, considera como pequeña y mediana industria a aquellas empresas, que ocupan entre 5 y 49 trabajadores.*

* La Pequeña Industria en América Latina
ONU 1970.

4. Clasificación de la P.M.I. en México

El gobierno federal al instituir en el año de 1953, el fondo de garantía y fomento a la industria mediana y pequeña (Fogain) señaló como criterios de clasificación, el relativo al capital contable de las empresas industriales, porque la finalidad principal del Fogain consiste en apoyar a las empresas con crédito proporcionado y adecuado; y para este fin; el capital contable además de ser un elemento práctico en su manejo, necesariamente figura en los balances de la empresa. También se -- considera como criterio de clasificación que sean un máximo de 250 empleados y -- 1,100 millones de ventas del último ejercicio.)

La experiencia de 25 años de actividades de Fogain en el campo financiero de la - P.M.I. le ha permitido reunir, valiosa información proveniente de las empresas -- apoyadas con crédito, las que una vez clasificadas debidamente han arrojado resul- tados de gran interés, gracias a los cuales se han podido delimitar y medir el ta- maño de las empresas; (los límites para considerar una pequeña industria eran de - \$50,000 como mínimo y 90 millones de pesos como máximo. En estos límites cabe, - prácticamente, toda la industria mediana y pequeña del país.)

(Con la finalidad de establecer en que ramas de la industria de la transformación indica el mayor número de empresas medianas y pequeñas, se ha hecho la clasificac- ión correspondiente a nivel de cuatro dígitos, conforme al último censo indus- trial disponible, que corresponde a 1985.) Para esa finalidad fueron seleccionados, los cuadros en los que aparece la clasificación de las industrias por tipo de ac- tividad y número de trabajadores ocupados.)

(Clasificación de la pequeña y mediana industria

Microindustria, las empresas que ocupen hasta 15 personas y el valor de sus ven- tas netas sea hasta de 30 millones de pesos al año.

Industria pequeña, las empresas que ocupen entre 16 y 100 personas y sus ventas - netas sean superiores a los 30 millones y mayores a 400 millones de pesos al año.

Industria mediana, las empresas que ocupen entre 101 y 250 personas y el valor de

sus ventas netas rebasa los 400 millones, sin exceder de 1,100 millones de pesos al año.)

Como se puede observar, en la gráfica que presentamos existe una clasificación de la rama industrial, el número de empresas, número de trabajadores y la inversión total.

Los datos fueron tomados de la S.P.P. (gráfica 3).

PARTICIPACION DE LAS PRINCIPALES ENTIDADES FEDERATIVAS
EN LA INDUSTRIA NACIONAL DE TRANSFORMACION

ENTIDADES FEDERATIVAS	No. de empresas	%	Personal ocupado (miles de trabsjs)	%	Valor de la producción (millones de pesos)	%
<u>TOTAL NACIONAL</u>	<u>118,643</u>	<u>100.0</u>	<u>1,654</u>	<u>100.0</u>	<u>461,187</u>	<u>100.0</u>
<u>SUB-TOTAL</u>	<u>65,144</u>	<u>54.9</u>	<u>1,125</u>	<u>68.0</u>	<u>341,245</u>	<u>73.9</u>
<i>Distrito Federal</i>	29,668	25.0	493	29.8	140,021	30.3
<i>México</i>	10,489	8.8	273	16.5	95,011	20.6
<i>Nuevo León</i>	4,638	3.9	134	8.1	50,150	10.9
<i>Jalisco</i>	9,374	7.9	115	7.0	29,653	6.4
<i>Puebla</i>	5,768	4.9	65	3.9	18,341	4.0
<i>Guanajuato</i>	5,207	4.4	45	2.7	8,069	1.7

FUENTE: Cifras del X Censo Industrial de 1975.

CLASIFICACION DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR TAMAÑOS DE EMPRESAS.

14

Clasificación de la Industria manufacturera	Ramas Industriales		No. de Empresas		No. de Trabajadores		Inversión *		Promedio por embles	
	Abs.	%	Abs.	%	Abs.	%	Abs.	%	trabjs.	inve.
TOTALES	240	100	118,643	100	1'654,381	100	251'488,842	100	14	2,11
Industria menor que pequeña	7	3	27,047	23	48,778	3	567,797	1	2	2
Industria pequeña	134	56	85,111	72	857,362	52	67'839,251	27	10	79
Industria mediana	82	34	6,034	5	539,690	33	107'177,938	42	89	17,70
Industria grande	17	7	451	-	208,551	12	75'903,856	30	462	168,30

Cifras en miles de pesos.

Nota: Criterios de Clasificación.

Concepto

Inversión Total (\$)

Menor que pequeña

menos de 75,000

Pequeña

De 75,000 a 5 millones

Mediana

Más de 5 a 75 millones

Grande

Más de 75 millones

FUENTE: X Censo Industrial. 1976 (Cifras definitivas de 1975)

5. Panorama de la P.M.I. en México

La pequeña y mediana industria, incluye desde el pequeño taller familiar hasta industrias bien organizadas y que no pertenecen a grandes grupos financieros o empresas transnacionales. Las estadísticas indican que cerca de la mitad total de establecimientos industriales del país corresponden al sector familiar. En la otra mitad, solamente el 1 por ciento de las industrias tienen más de 500 trabajadores; el 98 por ciento, o sea la pequeña y mediana industria, contribuye con el 60% de la producción industrial (excluyendo hidrocarburos) y absorbe el 67 por ciento del personal remunerado a pesar de que solamente cuenta con el 53% de los activos fijos.

La tarea que aguarda a este ^{ante} sector de la economía es todavía de una magnitud que obliga a profundizar en todas y cada una de las facetas que lo integran y, con el auxilio de todos los instrumentos de apoyo, poder llegar a sortear la gran cantidad de obstáculos. El logro de lo anterior se deberá dar con base a una mayor aportación de producción generada en la pequeña y mediana industria.

Es indispensable apoyar el esfuerzo que realizan las pequeñas y medianas industrias tendiente a la superación de los problemas que afectan a su eficiencia operativa -- y limitan su acceso a los mercados para incrementar su participación en el desarrollo económico del país.

Es así como el gobierno federal crea un decreto que aprueba el programa para el desarrollo integral a la industria mediana y pequeña.

Artículo 1º: Se aprueba el programa para el desarrollo integral de la industria mediana y pequeña.)

Artículo 2º: Se declara de interés público el desarrollo integral de la industria mediana y pequeña, en el cual participarán en forma coordinada y concertada los sectores públicos, privados y sociales; a fin de apoyar y promover la instalación y operación de las empresas de este subsector, (y aprovechar su potencialidad y aptitudes para la generación de empleo,) producción de bienes prioritarios, integración industrial y desarrollo regional.

Artículo 3º: Para los efectos del programa, se entiende por industria mediana y pequeña a las empresas del sector manufacturero, de capital mayoritariamente mexicano, que ocupen hasta 250 personas, entre obreros, técnicos y empleados administrativos, y el valor de sus ventas no rebase la cantidad de 1,100 millones de pesos al año.

Para tal fin, se considerarán las cifras de personal ocupado y ventas correspondientes al cierre del último ejercicio fiscal de la empresa de que se trate. En caso de empresas de nueva creación, las ventas anuales se estimarán, en razón del número de trabajadores y de la capacidad de producción.

En total del decreto de apoyo integral a la pequeña y mediana industria consta de -- 17 artículos, el decreto precisa los criterios en materia de prioridades, acciones, coordinación y concentración, así como los diferentes instrumentos para el fomento de la industria mediana y pequeña. >

CAPITULO III

IMPORTANCIA DE LA P.M.I. EN EL SECTOR SOCIAL

1. El papel del sector social
2. La importancia del desarrollo económico y la P.M.I.
3. El empleo en la P.M.I.
4. La P.M.I. en el aspecto econ-financiero de México

Tradicionalmente, una diferencia importante del desarrollo económico nacional ha sido la incapacidad de proveer de satisfactores mínimos de bienestar a la mayoría de la población, incluyendo entre éstos empleo y niveles de salarios que permitan adquirir tales mínimos. Esto ha sido así a pesar del gran esfuerzo del estado para proveer ciertos satisfactores en forma gratuita, como la educación, o altamente subsidiados como el transporte y otros bienes y servicios.

① "La Industria Pequeña y Mediana ha sido un Factor Fundamental en el desarrollo económico de México". De acuerdo con los indicadores económicos disponibles, la gran mayoría de los establecimientos industriales ocupan menos de 50 trabajadores y la inversión requerida para crear un empleo en la industria pequeña y mediana varía entre la quinta y la décima parte de la necesaria en las grandes empresas.

Ahora bien, a pesar de que las pequeñas y medianas empresas constituyen la mayoría en número, de los establecimientos del sector industrial, durante las últimas décadas su desarrollo se convierte en muchas ocasiones en el "Órgano Vital del Crecimiento de la gran Industria".

Por otra parte, México ha desarrollado un sistema de economía mixta en el sector industrial que, hasta ahora, se ha entendido como la participación directa del estado y del sector privado en la producción de forma independiente y en algunos casos como la asociación y el apoyo en diversas formas del propio estado al sector privado, incluyendo la sustitución gubernamental de empresas que no muestran la viabilidad y eficacia requeridas en manos de los particulares.

Todo esto para el desarrollo de un amplio sector de industrias pequeñas y medianas del sector social, utilizando los recursos que obtenga la clase trabajadora a través de la contratación colectiva y cuya exhibición pueda exigirse a través del derecho de huelga. De esta manera, las fuentes de capital derivarían del uso de los instrumentos de lucha; para integrar un conglomerado de empresas efectivamente orientador a una generación suficientemente equilibrada de satisfactores de bienestar mínimo.

Al pequeño y mediano empresario les corresponde jugar un papel de gran relevancia social por su impacto en el empleo, ^(porque) por lo que puede contrarrestar la concentración económica y reorientar su estructura hacia la producción de bienes básicos y de insumos estratégicos.

En los últimos años el gobierno federal se ha preocupado por dar un impulso más firme al sector social. A iniciativa del ejecutivo federal, existe ya un reconocimiento constitucional. El artículo 25 de la carta magna señala explícitamente que nuestro sistema de economía mixta, está compuesto por los sectores público, social y privado.

④ El plan nacional de desarrollo indica:

"En los términos que marca el artículo 25 constitucional; la ley establecerá los mecanismos que faciliten la organización y la expansión de la actividad económica del sector social, de los ejidos, organizadores de trabajadores y, en general, de todas las formas de organización social para la producción, distribución y consumo de bienes y servicios socialmente necesarios".

1. Periódico "LA PRENSA", "EFECTIVO IMPULSO A LA MEDIANA Y PEQUEÑA INDUSTRIA". Diciembre 1984. Pág. 3 y 25 ✓
2. Pequeña y Mediana Industria. Revista Número 29. Enero 1984. Pág. 2.
3. Plan Nacional de Desarrollo.

1. El papel del sector social.

Las industrias pequeñas y medianas son soporte y apoyo de la gran empresa industrial de nuestro tiempo.

En una sociedad como la nuestra promover hasta los límites de lo posible la participación del sector social de la economía, en la pequeña y mediana industria significa avanzar en el propósito de crear un aparato integrado y eficiente; es igualmente impulsar las reformas económica y política; es poner en marcha una reforma social absoluta.

Hasta ahora, la estructura industrial del país ha tenido que operar casi de manera exclusiva con la participación de los sectores público y privado.

La creación y el fortalecimiento de las industrias pequeñas y medianas del sector social, económica y socialmente rentables, así como la corrección del rumbo de las existentes que no han alcanzado sus objetivos, "contribuirán para lograr una distribución equitativa de los beneficios que genera el sector industrial."

El fortalecimiento del sector social se plantea como alternativa para contrarrestar las deformaciones de la sociedad y de la economía, derivadas de un modelo de acumulación de capital que sólo ocasionó concentración de la riqueza y reducción de las posibilidades futuras de desarrollo.

Objetivos económicos del sector social:

Participar en forma creciente en la producción nacional de bienes y servicios de consumo básico, contribuyendo a la autosuficiencia y coadyuvando a reducir los perniciosos efectos de los monopolios en las estructuras productivas, de comercialización y de consumo.

Mejorar los sistemas de abasto, en estrecha coordinación y cooperación con los sistemas operados por el gobierno, haciendo llegar los productos al consumidor a precios accesibles y eliminando la especulación, el acaparamiento y la intermediación excesiva. Eliminar los patrones de consumo distorsionados que no corresponde a las realidades económica, política y social, de las mayorías.

Objetivos Sociopolíticos.

Fortalecer las bases materiales y objetivas de la ^(alianza)alianza entre los trabajadores y el estado, creando un fuerte sector de empresas, operadas por los trabajadores que coadyuven a alcanzar los objetivos nacionales y sociales.

Consolidar la unidad orgánica y de clase de los trabajadores e intensificar su participación en la toma de decisiones, tanto a nivel de unidades productivas, a través de mecanismos de congestión y autogestión, como a nivel de la sociedad en su conjunto.

Objetivos Específicos.

Lograr la afiliación de todas las empresas del sector en un organismo nacional.

Otorgar apoyo técnico y administrativo, para garantizar una operación y desarrollo sanos de las empresas del sector social.

Buscar una integración plena del aparato productivo y de servicio del sector social y realizar operaciones de interés nacional dentro y fuera del país.

Promover la creación de un mayor número de unidades económicas de servicios y procurar su retroalimentación.

Se trata en suma, de que estas empresas participen en las estructuras productivas, distributivas, de comercialización y de consumo, coadyuven a neutralizar los desequilibrios de la economía de mercado y procuren la elevación de los niveles de bienestar de la población.

2. La importancia del desarrollo económico y la P.M.I.

La economía nacional durante 1982 inició una de sus peores crisis económicas de su historia. Durante ese año, el producto interno bruto (PIB), se redujo por primera vez desde 1932, cayendo 0.5%, mientras la inflación alcanzo un ritmo de casi 100%.

Además de las relaciones económicas y financieras con el exterior se deterioraron seria y progresivamente; el crédito externo lle~~go~~ a interrumpirse; las empresas -- ^(Privadas) ~~privadas~~ suspendieron el servicio de su deuda externa, y las reservas de divisas -- del Banco de México casi se agotaron, ya que este instituto prácticamente no capta ba más que los procedentes de la exportación petrolera.

Estas circunstancias planteaban el peligro inminente de que la producción se parali zará, de que el país cayera en una hiperinflación, y de que se llegara a la indiza ción de algunos precios clave para la economía.

La lucha contra la inflación se estableció como el objeto inmediato de la política económica, toda vez que ese fenómeno afecta de manera particularmente grave a los grupos de menores ingresos, en especial a los subempleados y desempleados. Además, una inflación acelerada es variable e impredecible, lo que dificulta grandemente -- a toma de decisiones económicas correctas y por ello propicia el uso ineficiente de recursos.

La pequeña y mediana industria significa una de las posibilidades más sobresalientes para solucionar algunos de los problemas nacionales más importantes.

"De hecho la pequeña y mediana industria es considerada premisa básica del desarro llo económico del país."

Facilitan la lucha contra el desempleo, la concentración del ingreso y de la acti- vidad económica y la inflación.

Dentro de los factores que caracterizan a la industria mediana y pequeña y le do- tan de importancia estratégica en el desarrollo del país destacan:

Su flexibilidad y capacidad de adaptación a nuevas tecnologías igualmente, es apta para integrarse en procesos productivos de grandes unidades y requiere de menor -- tiempo de maduración en sus proyectos, todo lo cual es particularmente importante en la presente conyuntura.

Aprovecha materias primas locales y promueve el desarrollo regional especialmente en ciudades de tamaño reducido y medio.

Es una instancia para la formación de empresarios así como para la canalización del ahorro familiar y excedentes generados a nivel regional. Capacita mano de obra de escaso o nulo de calificación, genera mayor ocupación por unidad de capital invertido.

Presenta una menor dependencia relativa del exterior, ya que aprovecha en mayor -- grado recursos, maquinaria, equipo, etc.

Constituye un elemento de equilibrio en los mercados al alentar la competencia, lo que beneficia al aparato productivo y al consumidor.

Significa una alternativa para el desarrollo de empresas del sector social.

Frente a la tendencia de crecimiento del aparato industrial del país en las últimas décadas, la industria mediana y pequeña ha venido acumulando problemas que limitan su desarrollo o generación de excedente económico y su óptima contribución a los fines del proyecto nacional.

Por lo que se refiere al aspecto operativo, cabe destacar principalmente, la con rrencia de los siguientes factores.

Inestabilidad y oneroso acopio de insumos derivado de la necesidad de acudir a detallista en virtud de los escasos e irregulares volúmenes de demanda, así como dificultad para la adquisición de maquinaria, equipo y refacciones.

Administración poco actualizada y sistematizada, que conduce a dificultades para -- evaluar resultados y aplicar métodos modernos de costeo, producción y mercado, ca-- rencia de personal técnico y administrativo suficientemente calificado para asimi-- lar nuevos procesos de producción.

3. El empleo en la P.M.I.

En medio de la crisis por la que atraviesa actualmente el país, el empleo es uno de los principales valores a proteger, constituye sin lugar a dudas, al igual que la inflación y la defensa de la planta productiva, uno de los principales retos que enfrenta México y muchos otros países.

De acuerdo con ello, en Octubre de 1982, mes considerado como el punto más alto de la crisis - hubo un agravamiento de la situación financiera del país que afectaba a 423 mil trabajadores, el estado de Nuevo León es la entidad más afecta con 70 mil trabajadores despedidos. En el distrito federal según estimaciones el número de empleados en las distintas industrias localizadas en esta capital comprendía 7,873 trabajadores. De junio a ese entonces, en la industria de la construcción, se alcanzaba la cifra de 260 mil personas en iguales circunstancias.

En resumen y con base en los datos proporcionados por la junta federal de conciliación y arbitraje, IMSS y la Unidad Coordinadora del Empleo, la capacitación y el adiestramiento (UCECA), en todo el territorio nacional para octubre 1982, "habían perdido el empleo al rededor de medio millon de mexicanos".

Por otra parte el congreso del trabajo en su estudio recuperación económica y ajuste salarial, y posteriormente bancomer, coinciden en afirmar que el número de desempleados para los primeros meses de 1983, sobrepasa los dos millones de personas. Esta cifra a la que deberá sumar 10 millones de subempleados y 800 mil demandantes potenciales de fuentes de empleo proporciona una idea lo suficientemente clara sobre la situación del mercado de trabajo.

Ante esta perspectiva es de suma importancia promover un programa selectivo de apoyo en la planta industrial con énfasis en la empresa mediana y pequeña, a través de crédito oportuno, prioridad en el acceso a divisas, asesoría técnica, ya que el subsector de la P.M.I., constituye hoy más que nunca, un ^{de alto desarrollo} _(elemento) elemento de vital importancia como generador de fuentes de empleo bien remunerados.

Para ilustrar lo anterior, baste señalar que entre 1970 y 1982, la P.M.I., generó un millón de empleos. Tal cifra nos indica la importancia de éste tipo de empresas para el país, sobre todo en las actuales circunstancias en que la protección al empleo, es uno de los principales problemas del país. [Cabe recordar que la P.M.I. es la fuente de empleo que demanda menor inversión por hombre ocupado.]

Las graficas siguientes muestran detalladamente el número de trabajadores que se emplean por rama industrial, asimismo los indicadores económicos y capital contable, con que operan las empresas medianas y pequeñas con créditos otorgados por fogain.

Las graficas tomadas del libro la industria pequeña y mediana en México, páginas - 264, 274, y 288. (libro-la)

Cuadro No. 8

**EMPRESAS FINANCIADAS POR FOGAIN SEGUN ESTRATO DE EMPLEO
ENERO-DICIEMBRE DE 1982***
(Miles de Pesos)

LES DE EMPLEO Trabajadores)	No. de Empresas	%	No. de Créditos	%	Importe Operado	%	Capital Contable	%	Ventas Anuales	%	No. de Trabajadores	%
1 - 10	3,403	43	4,317	42	5'256,686	23	12'779,944	20	22'842,240	19	18,602	9
11 - 20	1,852	23	2,443	24	4'500,013	19	10'932,157	17	21'507,945	18	27,632	13
21 - 50	1,655	21	2,229	21	6,562,444	28	16'191,045	26	32'721,288	28	57,580	26
51 - 100	627	8	846	8	3'700,707	16	11'105,239	18	21'726,218	19	43,730	21
01 y más	374	5	510	5	3,201,784	14	11'667,373	19	19'051,598	16	64,869	31
Sumas	7,911	100	10,345	100	23'221'634	100	62'675,758	100	117'849,289	100	207,413	100

ss preliminares.

FOGAIN.- Sub-Dirección General de Estudios Económicos y Programación Industrial.

Cuadro No. 9

**CARACTERISTICAS DE LAS EMPRESAS FINANCIADAS POR FOGAIN POR ESTRATO DE EMPLEO
ENERO-DICIEMBRE DE 1982***
(Pesos)

LES DE EMPLEO	Empresas	Créditos promedio por empresa	Financiamiento promedio por empresa	Capital con- table prome- dio/empresa	Ventas pro- medio por empresa	Trabajadores promedio por empresa	Capital con- table prome- dio/trabajador
10 trabajadores	3 403	1.27	1 544 721	3 755 493	6 712 383	6	687 020
20	1 852	1.32	2 429 813	5 902 893	11 613 361	15	395 634
50	1 655	1.35	3 965 223	9 783 109	19 771 171	32	307 932
100	267	1.35	5 902 244	17 711 705	34 651 065	70	253 950
y más	374	1.36	8 560 920	31 196 184	50 940 102	174	179 860
TOTAL	7 911	1.31	2 935 360	7 922 609	14 896 889	27	302 179

ss preliminares.

FOGAIN.- Sub-Dirección General de Estudios Económicos y Programación Industrial.

Cuadro No. 10

Cuadro No. 17

274

CLASIFICACION DE EMPRESAS Y TRABAJADORES
POR GRUPO INDUSTRIAL

GRUPO INDUSTRIAL	NO. DE EMPRESAS			NO. DE TRABAJADORES		
	Pequeña	Mediana	Total	Pequeña	Mediana	Total
TOTAL	5 329	1 327	6 656	93 216	89 210	182 426
Alimentación	1 001	163	1 164	12 223	9 059	21 282
Bebidas	13	21	34	466	2 165	2 631
Tabaco	—	1	1	—	32	32
Textil	304	128	432	5 361	9 279	14 640
Vestir, excp. Calzado	545	87	632	14 270	7 876	22 146
Industria Cuero	469	142	611	11 822	9 230	21 052
Madera y Corcho	135	36	171	2 497	3 048	5 545
Muebles y Accesorios Madera	341	46	387	6 123	2 982	9 105
Papel	31	17	48	770	1 019	1 789
Editorial e Impresión	235	35	270	2 726	2 122	4 848
Química	153	98	251	2 255	5 210	7 465
Petróleo y Derivados						
Mineral	11	4	15	154	122	276
Goma de Hule y Plástico	186	71	257	3 301	4 748	8 049
Minerales no Metálicos	464	97	561	7 849	4 524	12 373
Metales Básicos	72	35	107	1 417	2 228	3 645
Metales, excp. Maq. y Eq.	489	104	593	7 847	8 337	16 184
Maquinaria no Eléctrica	466	93	559	6 520	5 020	11 540
Maq. Eléctrica y Electrónica	87	39	126	1 882	4 059	5 941
Tracción Equipo de Transporte	144	68	212	3 025	4 946	7 971
Industrias Manufactureras	183	42	225	2 708	3 204	5 912

LA INDUSTRIA PEQUEÑA Y MEDIANA EN MEXICO

Fogain.- Sub-Dirección General de Estudios Económicos y Programación Industrial.

Cuadro No. 18-1/2

APEI

Cuadro No. 21-1/3

288

INDICADORES ECONOMICOS POR TAMAÑO DE EMPRESA Y GRUPO INDUSTRIAL

GRUPO INDUSTRIAL	VENTAS NETAS PROMEDIO POR EMPRESA (Miles de Pesos)			PROMEDIO DE TRABAJADORES POR EMPRESA		
	Pequeña	Mediana	Promedio	Pequeña	Mediana	Promedio
PROMEDIO MUESTRAL	5 866	33 336	11 342	17	67	27
Elaboración de Alimentos	5 123	33 226	9 058	12	56	18
Elaboración de Bebidas	4 162	47 161	30 721	36	103	77
Industria Textil	5 089	35 440	14 082	18	72	34
Industria Prendas de Vestir, excepto Calzado.	5 854	33 220	9 621	26	90	35
b. Calzado e Industria Cuero	8 882	34 556	14 849	25	65	34
Industria Madera y Corcho	5 959	34 976	12 068	18	85	32
b. Muebles y Accesorios Madera	5 564	34 067	8 952	18	65	24
Industria del Papel	7 416	33 343	16 598	25	60	37
Industria Editorial e Impresión	4 117	28 029	7 217	12	61	18
Industria Química	9 440	39 487	21 171	15	53	30
Refinación de Petróleo y Derivados						
Industria del Carbón Mineral.	8 012	42 288	17 152	14	31	18
b. Prods. de Hule y Plástico	7 374	35 641	15 183	18	67	31
Productos Minerales no Metálicos	4 666	20 884	7 471	17	47	22
Industrias Metálicas Básicas	9 076	35 317	17 659	20	64	34
Industria de Elaboración Productos Metálicos, excepto Maquinaria y Equipo.	5 939	34 654	10 975	16	80	27
Industria de Elaboración Maquinaria no Elect.	4 510	25 626	8 023	14	54	21
b. Maq. Eléctrica y Electrónica	7 305	42 447	17 760	22	104	47
Industria de Construcción Equipo Transporte	7 159	32 556	15 306	21	73	38
Industrias Manufactureras	4 800	33 340	10 127	15	76	26

Fuente: Fogain.- Sub-Dirección General de Estudios Económicos y Programación Industrial.

LA INDUSTRIA PEQUEÑA Y MEDIANA EN MEXICO

Cuadro No. 21-2/3

APE

4. La P.M.I. en el espectro econ-financiero de México.

Durante 1984, el crecimiento de la producción y el empleo, así como el resultado de la ^(balanza) balanza de pagos fueron mejores que los previstos. Sin embargo, no todo fue favorable, aunque el déficit del sector público siguió su proceso de ajuste, resultado mayor que el programado; la inflación se redujó, pero no a los niveles deseados.

La situación financiera de las empresas obedeció por una parte, a una situación más holgada de su posición de liquidez. Esto último como resultado del fuerte crecimiento de las ventas, en términos nominales, combinando con un nivel de inversión todavía modesto.

Al observar la actividad de los distintos sectores productivos se advierte que casi todos muestran tasas positivas de un crecimiento real, destacándose una aceleración paulatina de los mismos.

Cabe recordar que la tasa anual de crecimiento de la producción industrial fue negativa desde junio de 1982, y comenzó a recuperarse a partir de enero de 1984, por lo cual, aunque la economía muestra signos de recuperación, los niveles de producción son aún relativamente bajos. De acuerdo con la información en 1984, el desempeño - menos favorable se dió en el sector agropecuario, silvícola y pesquero, cuyo producto se incremento en 2.4% durante ese año.

En cambio, el sector industrial en su conjunto creció a una tasa promedio de 4.3%, habiendo registrado un incremento de 2.4% en el primer trimestre del año.

La producción manufacturera, que también había venido cayendo desde el tercer trimestre de 1982, aumentó 4.7% en 1984. Este repunte se vio estimulado por la mayoría en todos los componentes de la demanda global.

Por su parte el empleo ^(mejoría) también reflejó una mayoría que se reflejó en la actividad económica. Así el número de trabajadores, permanentes eventuales, afiliados al instituto mexicano del seguro social se incrementó en promedio 4.9% en 1984. Por lo que se refiere a los permanentes, su número aumentó 5.7% en igual periodo.

Por lo que se refiere a los permanentes, su número aumentó 5.7% en igual periodo. Respecto a la inversión, la tenencia decreciente que en años anteriores había mostrando el gasto real destinado a la formación bruta de capital fijo se revirtió en 1984, este concepto registró un incremento de 5.4%, que se explica principalmente por la expansión de la inversión privada que creció 8.8%, la inversión pública aumento solo 0.6%.

Producción industrial. En 1984 el producto interno bruto industrial se incrementó 4.3% después de haberse reducido en 1.6 y 8.1% respectivamente en 1982 y 1983.

Por otro lado de la oferta destaca el saneamiento financiero de las empresas al que dieron lugar las políticas de tasas de interés, salarial y fiscal, esta última al permitir la depreciación acelerada de las nuevas adquisiciones de bienes de capital. Por el lado de la demanda, las exportaciones tuvieron un papel primordial en la recuperación de la producción industrial, ya que en algunas ramas, como la manufacturera de bienes de utilización fue posible contrarrestar la debilidad de la demanda interna colocando una mayor parte de la producción en el mercado externo.

Manufactureras. En 1984, el P.I.B. por las manufactureras, creció 4.7% respecto al año anterior, cuando sufrió una severa contracción de 7.3%. El índice de la producción manufacturera, muestra que la recesión alcanzó su punto mínimo en octubre de 1983 y que en los meses subsecuentes dicha producción creció en forma sostenida, -- con excepción de abril de 1984. (Dicha)

En 1984, el indicador de volumen de ventas de productos manufacturados, se incrementó 5.1% respecto al año anterior. El incremento de la demanda provino principalmente del exterior y se canalizó hacia los productos químicos, minerales no metálicos básicos, para el conjunto de las manufacturas, la proporción exportada de la producción pasó de 3.8% en 1982, a 5.4% en 1983 y a 6.3% en 1984.

Inversión fija bruta. La tendencia decreciente que desde principios de 1982 se revirtió en 1984, ya que después de haber registrado de 15.9% y 27.9% en 1982 y 1983 respectivamente, en 1984 la inversión fija bruta creció 5.4% y tanto el gasto de construcción como el realizado en la adquisición de maquinaria y equipo mostraron una mejoría sostenida durante el año.

CAPITULO IV

LA CRISIS ECONOMICA DE MEXICO

1. Antecedentes
2. Estrategía para la recuperación económica
3. Sector industrial
 - 3.1 Petróleo
 - 3.2 Industria de manufacturas
 - 3.3 Composición sectorial del producto interno bruto (PIB)
4. Pequeña y mediana industria, efectos de la crisis
 - 4.1 Anexos (fondos de fomento)

La Crisis Económica en México

1. Antecedentes.

Desde mediados de la década de los cincuentas hasta finales de los sesentas, México experimentó un proceso continuo de fuerte crecimiento económico, con estabilidad de precios, tipo de cambio fijo, fortalecimiento de la intermediación financiera y un déficit público como proporción del P.I.B. inferior a 2%.

Durante ese periodo, fue notorio el aumento de la participación de la industria en el producto, al tiempo en que, durante ese lapso el crecimiento de la producción, - al tiempo en que, durante ese lapso el crecimiento de la producción agropecuaria su però al de la población. Se amplió significativamente la infraestructura física y social del país, avanzó considerablemente el proceso de urbanización y aumentó la - participación de los trabajadores asalariados en la población ocupada total.

Sin embargo, la propia dinámica del proceso de crecimiento y las consecuencias de - algunas de las líneas de política económica que lo impulsaron, contribuyeron a gestar desequilibrios y obstáculos para un desarrollo ordenado. Los aumentos del producto que se reflejaron en mejoras significativas en la distribución del ingreso - personal, aunque si en la funcional. La política de subsidios al capital limitó la absorción de la mano de obra, en un contexto de alto crecimiento de la población - económicamente activa, y gravitó sobre el equilibrio de las finanzas públicas. Las políticas de protección comercial, limitaron las posibilidades de aprovechar el im- porte auge del comercio internacional de la década de los sesenta, para alcanzar -- una mejor y más eficiente inserción en la economía mundial.

Durante los años sesenta, la política de desarrollo persiguió superar las deficien- cias de la estructura económica y social, en particular buscando aumentar la genera- ción de empleos a tasas compatibles con el crecimiento de la población. Se eleva-- ron los niveles de empleo y bienestar. Sin embargo no se otorgo la suficiente im-- portancia, en un contexto internacional ahora mucho más adverso, al mantenimiento - de las condiciones de estabilidad necesarias para dar permanencia y solidez a los - beneficios sociales del crecimiento económico.

Entre 1978 y 1981, las expectativas sobre la construcción de bases sólidas y permanentes de crecimiento asentadas en la explotación del petróleo, condujeron a una política de fuerte expansión de la economía, financiada en mayor parte con una deuda externa. Ciertamente, la inversión total del país aumentó en proporciones muy importantes, lo que elevó en forma destacada la capacidad industrial de México. Pero el excesivo apoyo buscado en el endeudamiento externo - alentada por las corrientes de oferta financiera internacionales que facilitaron ese endeudamiento - aumentó la vulnerabilidad de la economía, frente a modificaciones en el comportamiento del sistema económico internacional.

En ese contexto, los dos "choques" de principios de los ochentas el excesivo aumento en las tasas de interés y la caída en el precio del petróleo funcionaron como causa inmediata de la crisis de 1982.

Por otro lado, la explosión inflacionaria resultante de las devaluaciones de 1982 - tuvieron efectos negativos sobre las finanzas públicas, en particular, deterioro de la recaudación fiscal en términos reales y crecimiento de pago de intereses por concepto de amortización inflacionaria. Del lado positivo, el hecho de que el sector público tiene un superávit estructural en su cuenta corriente de divisas derivado - de las exportaciones de petróleos mexicanos, significa que en devaluación tiene como efecto una reducción automática del déficit público como porcentaje del P.I.B. En balance durante 1982, el efecto global de las devaluaciones sobre el déficit público fue significativamente negativo.

2. Estrategia para la recuperación económica.

A partir de 1983 el gobierno federal constituye como condición necesaria para la recuperación de nuestra capacidad de desarrollo, sujetar a control el deterioro de los principales agregados macroeconómicos - inflación, inestabilidad cambiaria, déficit externo y de finanzas públicas.

La desaceleración de la inflación era necesaria para promover el surgimiento de un entorno económico más confiable para la operación de la planta productiva; el avance logrado ha permitido la generación de mayor certidumbre, base de confianza necesaria para la expansión de la producción.

Al mismo tiempo, al disminuir la inflación se protege el poder adquisitivo del ingreso. Toda vez el fenómeno de la inflación afecta de manera particularmente grave a los grupos de menores ingresos, en especial a los subempleados y desempleados. Además una inflación acelerada es variable e impredecible, lo que dificulta grandemente la toma de decisiones económicas correctas y por ello propicia el uso ineficiente de recursos.

Para abatir la inflación se requiere principalmente actuar con decisión en dos frentes: la reordenación del mercado cambiario y la corrección del desequilibrio financiero del sector público.

En lo que se refiere al mercado cambiario la reordenación era y es necesaria para impedir la especulación y la fuga de divisas.

El saneamiento de las finanzas públicas obtenido a través de un incremento en la generación de ingresos propios y el mayor control y eficiencia en la asignatura del gasto público, permiten reducir sustancialmente el déficit del sector público como proporción del P.I.B.

Por otro lado el comportamiento de la base industrial del producto (minería, manufacturas, construcción, electricidad, etc.), muestra que el ritmo de decremento observado desde mediados de 1982 se ha detenido a partir de la segunda mitad de 1983. Más adelante se hará un estudio del sector industrial.

3. Sector Industrial

La deteriorada economía mexicana muestra poco a poco una evolución favorable sobre todo en el sector industrial, sea que a principios de 1985. Enseña síntomas de una recuperación favorable.

Las principales variables que influirán en 1985 en el comportamiento de la producción industrial son tres: 1) nivel inflacionario; 2) monto de las inversiones y 3) situación internacional. Los pronósticos pueden alternarse conforme a las tendencias que cusen estos elementos. La dependencia sectorial con los sucesos del exterior ha crecido en función de la carga financiera que tiene el país, de la estructura de sus exportaciones y de las capacidades de producción no utilizadas que aún subsisten en la mayoría de las empresas, cuya contrapartida se refleja en su mayor parte en la deuda externa.

No obstante, parece existir consenso de que este año habrá bases para que continúe creciendo la producción. Se cree que podría alcanzarse un alza de 5% en términos reales o sea similar a la del año pasado Gráfica 1. Varios aspectos permiten pensar que el adelanto podría ser mayor dependiendo de la forma en que puedan capitalizarse los logros obtenidos en lo económico y en lo social, así como de la oportunidad con que se tomen acciones para evitar desajustes en las tendencias de la economía, las cuales siguen siendo positivas.

Una encuesta que se realizó en 240 empresas industriales, de entre las más grandes de su rama revela mejores apreciaciones sobre el curso de las inversiones y las ventas durante este año. En esto influye la previsión de que se reducirá la tasa inflacionaria por tercer año consecutivo.

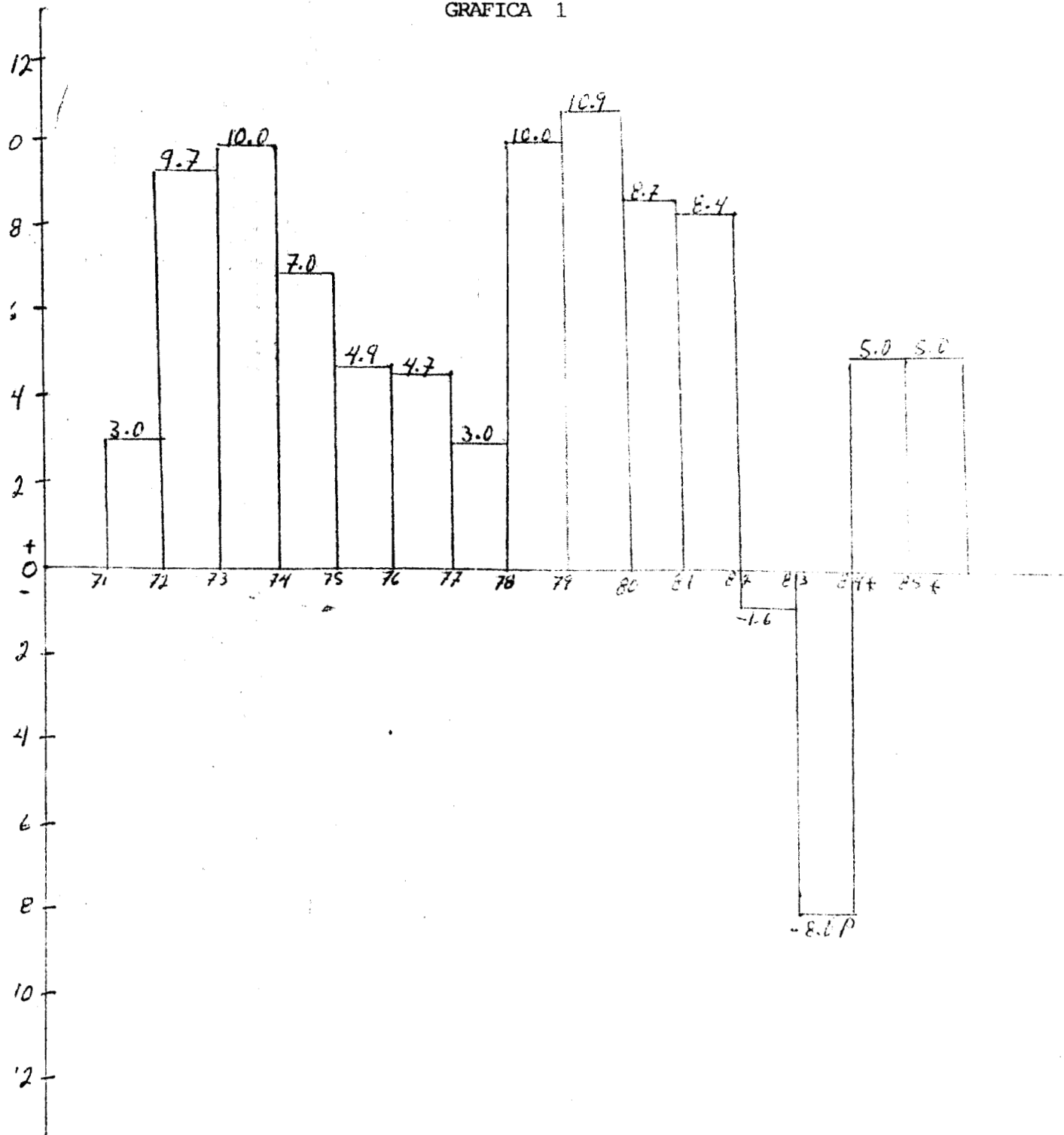
Inciendiando en menores crecimientos de los costos de producción y desaceleración en el deterioro del poder adquisitivo, además del conjunto de impactos favorables en toda la economía.

Factores de estímulo.

Entre los principales elementos de impulso a la producción se encuentran los siguientes:

TASA DE CRECIMIENTO INDUSTRIAL
 1971 - 1984
 (PORCIENTOS A PRECIOS CONSTANTES).

GRAFICA 1



P PRELIMINAR

* PRONOSTICO

FUENTE DEPARTAMENTO ESTUDIOS ECONOMICOS BANAMEX.

- Descenso de la inflación en por lo menos 15 puntos, como consecuencia de la continuidad en el saneamiento de las fianzas públicas, y de la congruencia de la política económica para hacer uso más productivo del gasto público, por una parte, y por otra, reactivar la economía sin rebasar el margen de maniobra con que se cuenta.

- Posibilidad de que la inversión privada en activos fijos crezca entre 6% y 8% en términos reales, contra 2% a 4% en 1984, por mayor aplicación de recursos.

- Intención de detener la caída real de los salarios en la industria, crecimiento de las exportaciones, aún cuando a menor ritmo, con lo que se evitara parcialmente la subutilización de la planta productiva, con el beneficio derivado de menores costos fijos. Ello también haría más amplia la oferta de divisas para cubrir para cubrir la compra de insumos foráneos o disminuir el monto de las deudas externas.

Evaluación por ramas

Las que podrían mantener su ritmo son energía eléctrica y papel, querían un crecimiento mayor que en 1984 son productos químicos, alimentos, bebidas, textil y vestido, línea blanca y electrónica, construcción y maquinaria y equipo, con excepción de la primera, la mayoría prácticamente no exporta y en los últimos tiempos ha tenido un comportamiento muy débil e incluso en algunos casos de severa contracción.

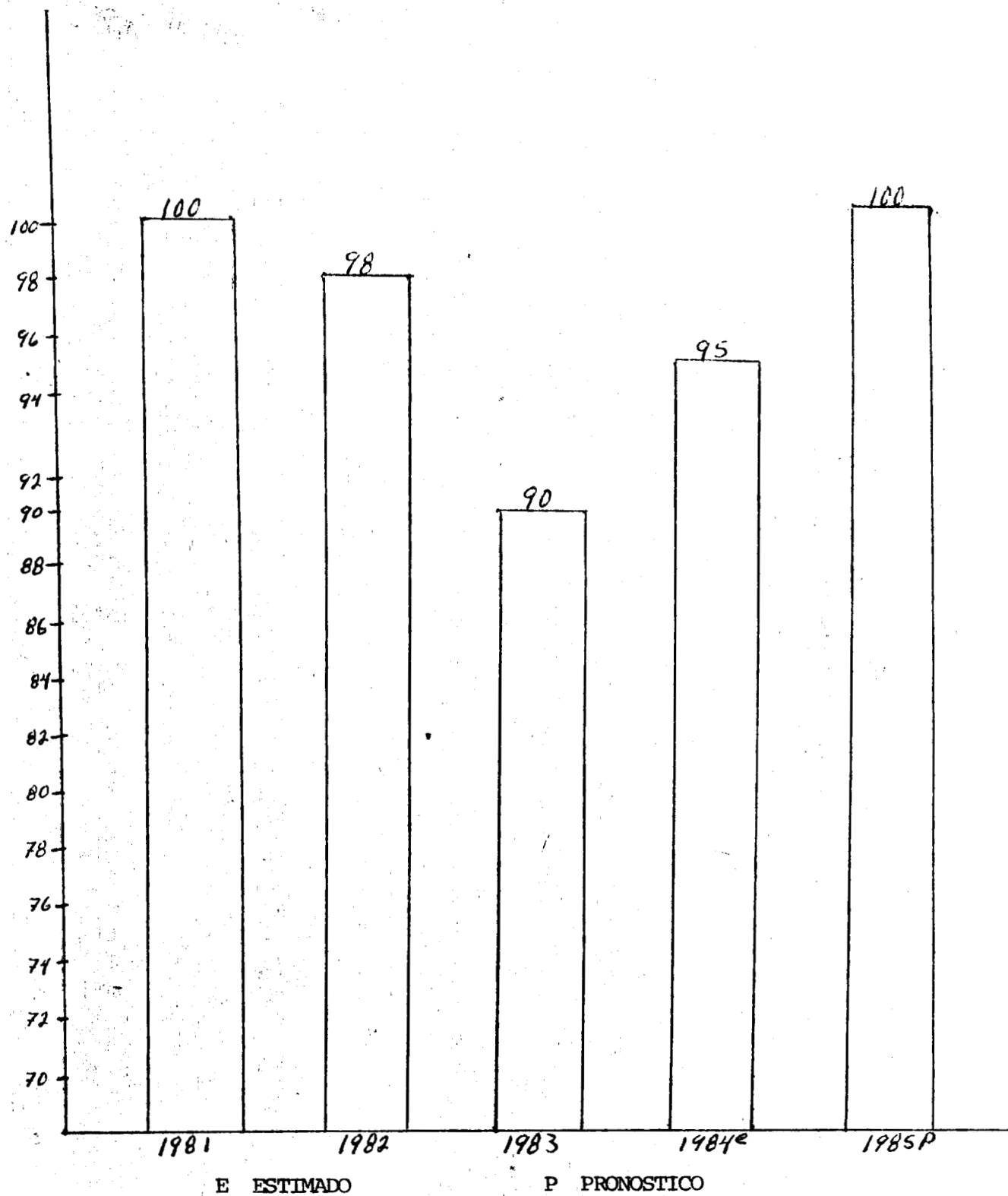
Las que podían mantener su ritmo son energía eléctrica y papel, que durante 1984 registraron un dinamismo superior al promedio.

Otro grupo - en el varios sectores mostraron un crecimiento extraordinario el año pasado enfrentará el problema de que sus principales pilares de reactivación no tendrán la misma fuerza que presentaron y que, por tanto disminuirán su ritmo de avance, si bien algunas crecerían más que el promedio global de la industria; en este caso se encuentran automovilística, materiales para construcción, metálicas básicas, minerometalurgia y petróleo y petroquímica. De lograrse un crecimiento global de 5% este año y suponiendo una tasa igual durante 1984 la producción no rebasaría aún el volumen de 1981 (grafica 2).

INDICE DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL 1981 - 1985

(PRECIOS CONSTANTES 1981=100)

GRAFICA 2



E ESTIMADO

P PRONOSTICO

FUENTE: DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS DE BANAMEX.

3.1 Petróleo

Nuestro Comercio Exterior de Hidrocarburos

Se prevé que en 1985 el valor de las exportaciones nacionales de petróleo y derivados será por 15,896 millones de dólares, 4% menos que en 1984 cuadro 1. Los envíos de crudo contribuirán con 93% y el 7% restante será cubierto sobre todo por productos de refinación.

CUADRO No. 1

Valor anual de las exportaciones de hidrocarburos y derivados (millones de dólares)			
	1983	1984 e	1985 p
Crudo	14,821.3	14,980	14,786
Gas natural	353.9	230	-----
Productos Petrolíferos y Petroquímicos Básicos	989.7	1,290	1,110
T O T A L	16,164.9	16,500	15,896

e Estimación del departamento de estudios económicos de banamex con base en datos volumétricos preliminares hasta noviembre de PEMEX.

p Pronóstico del departamento de estudios económicos de Banamex
fuente: los valores para 1983 son de PEMEX.

Se estima que el volumen de crudo exportado se mantendrá alrededor de los 1.52 millones de barriles diarios vendidos el año pasado, como una mezcla de entre 40% y 45% de crudo tipo istmo cuyo complemento estará completo por aceite tipo maya o pesado.

Dado el reciente ajuste de precios de exportación del crudo ligero tipo istmo (de 29 a 27.75) dólares por barril, a partir de febrero y a la continuidad en el crudo tipo maya (25.50 dólares por barril), se preven envíos al exterior por 14,786 millones de dólares, 1.4% menos que el año pasado, suponiendo que las cotizaciones se -

mantenagan alrededor de las cifras aludidas.

Cabe destacar la variabilidad que existe en cuanto al valor de las exportaciones de crudo, ya que tanto el volúmen cuanto el precio son inciertos.

Por lo que se refiere al volúmen, estara en función del desarrollo del mercado y de las políticas que adopte la Opep y su adhesión a las mismas.

Si México advierte un apego razonable de la Opep a sus propios acuerdos de precios y producción, y este organismo - ante presiones de mercado - acordara temporalmente restringir aún más su producción, posiblemente haría un esfuerzo similar.

La política de exportación de derivados continuará siendo la de vender excedentes - una vez satisfecho el mercado interno. En el caso de los petrolíferos, la modera - expansión que se espera en la demanda nacional y las modestas adiciones a la capacidad de refinación permitiran mantener los envios en niveles significativos. De --- acuerdo con estimaciones propias de producción, autoconsumo de PEMEX y ventas inter - nas, los excedentes exportables serán de unos 100 barriles diarios que, a pesar de bajar 13% con respecto a 1984, tendran valor de 1,110 millones de dólares.

Los principales productos que se exportan son gasolina 33 mil de barriles diarios, y crudo semielaborado (40 mil de barriles diarios). Los envios de combustóleo se estima en 23 mil de barriles al día, en virtud del volúmen que será liberado para - exportación ente la mayor disponibilidad de gas natural a raíz del cese de sus ven - tas a Estados Unidos.

Las remesas de petroquímicos básicos declinarán por mayor demanda interna y se esti - ma su valor en 100 millones de dólares las importaciones de este rubro - único del sector petrolero en el que México es deficitario se anticipan en 385 millones de - dólares, 14% menos que los calculados para 1984.

Mercado interno

Se espera que las ventas totales de petrolíferos que el año pasado crecieron alrededor de 4.5% aumentarán nuevamente en 1985, en aproximadamente 4.3% por recuperación de la demanda, cuadro 2.

La de gas licuado también se incrementará, aunque en menor ritmo que en 1984, ya -- que se espera una disminución como carburante, en virtud de las recientes disposiciones que expresamente lo prohíben. La demanda de gasolinas cuyas ventas observaron dinamismo en la segunda mitad del año pasado crecía aproximadamente 3.5%, a -- ello contribuirán el que se deje de utilizar el gas licuado como combustible para -- automoviles. También se espera que se eleve el consumo de combustible se espera -- menos ágil al suponerse una substitución selectiva de este energético por gas natural, cuya disponibilidad interna ha aumentado ante el cese de las exportaciones.

Producción

Se anticipa un volumen de petróleo (incluyendo condensado) ligeramente mayor al de 1984, o sea crecimiento de 1%, 2830 mil barriles diarios, similar es el caso de gas natural, cuyo incremento de producción será prácticamente nulo, ya que si bien aumentará la extracción de gas asociado se estima más bajo.

CUADRO 2

Ventas internas de productos Petrolíferos			
Producto	1983	1984 e	1985 p
GAS L.P.	143,069	164,813 (+15.2%)	174,701 (+6.0%)
GASOLINAS	316,772	308,505 (-2.6%)	319,302 (+3.5%)
DIASEL	192,557	197,145 (+2.2%)	207,199 (+5.0%)
TURBOSINAS	27,575	28,250 (+2.4%)	29,973 (+6.1%)
OTRAS KEROSINAS	28,307	24,179 (-14.6%)	24,208 (+0.02%)
COMBUSTOLEO	295,226	320,944 (+8.7%)	336,671 (+4.9%)
OTROS PETROLIFEROS*	27,843	33,085 (+18.8%)	34,144 (+3.2%)
T O T A L	1'031,349	1'076,921 (+4.5%)	1'123,198 (+4.3%)

e Estimaciones del departamento de estudios economicos de BANAMEX, cifras proporcionadas por PEMEX.

p Pronóstico del departamento de estudios economicos de BANAMEX.

* Asfaltos, parafinas y lubricantes.

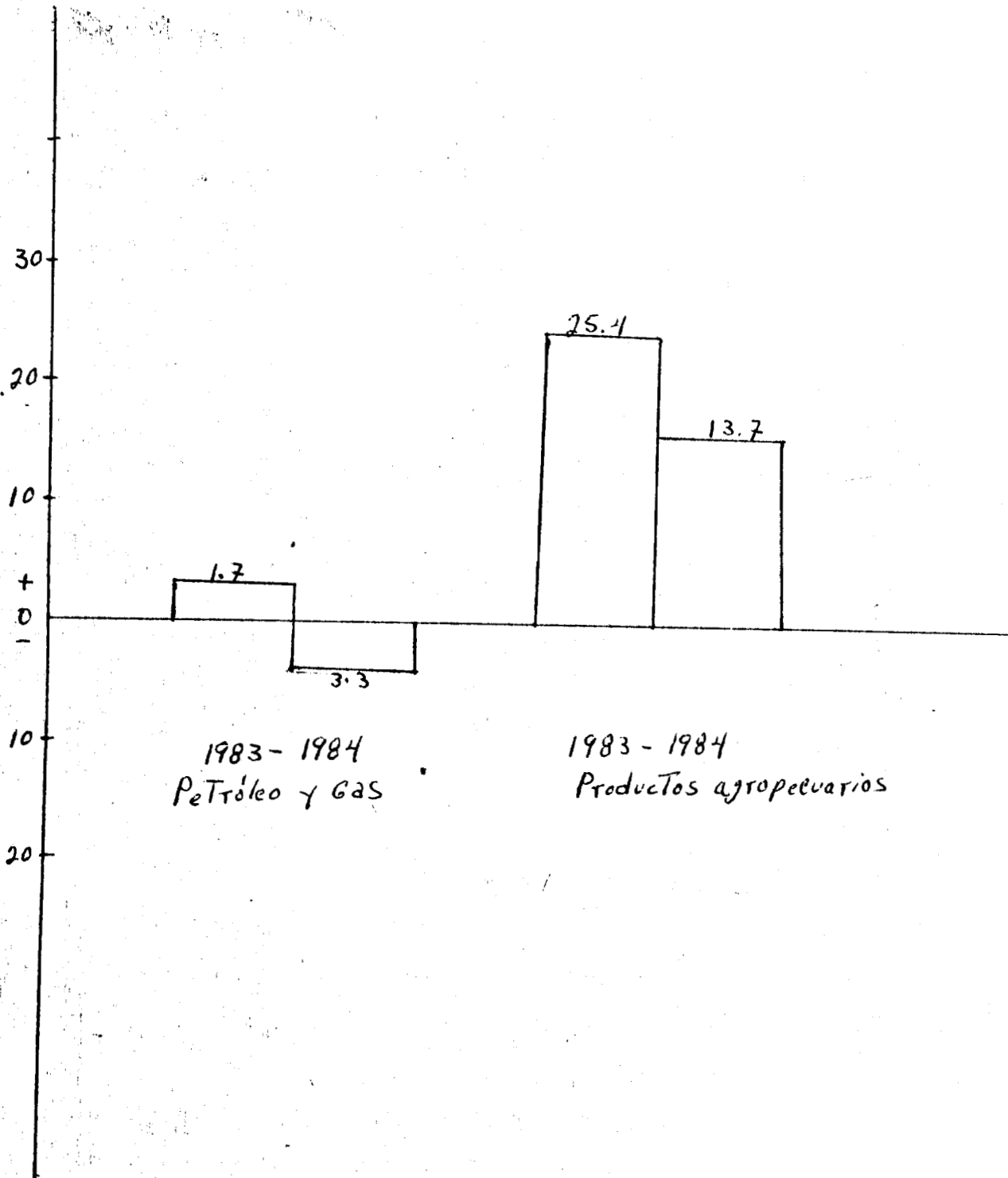
(%) Variación respecto al año anterior.

Fuente: Petróleos Mexicanos.

En petrolíferos y petroquímicos se anticipan crecimientos: en los primeros de 6%, - tasa que ayudara a mantener un buen nivel de excedentes exportables, y en los segun dos de por lo menos 4% suponiendo que esta actividad, con problema técnicos en 1984, se restablezca.

La gráfica 3 que las exportaciones petroleras decayeron en 1984 con relación a 1983, lo mismo paso con los peoductos agropecuarios y manufacturados.

TASAS DE CRECIMIENTO DE LOS COMPONENTES DE LAS EXPORTACIONES 1983 - 1984.



3.2 La Industria de Manufacturas

La industria manufacturera esta compuesta por varias ramas, sin embargo la rama de aparatos eléctricos y electrónicos muestran un comportamiento bastante favorable comparado con otras actividades.

Aspectos Macroeconómicos

La gama de manufacturas eléctricas en el país comprende varias ramas industriales dedicadas a la producción de maquinaria y equipos eléctricos, que el sistema de cuentas nacionales clasifica de acuerdo con los siguientes rubros: maquinaria y aparatos eléctricos; aparatos electrodomésticos; equipos y aparatos electrónicos. Este grupo de ramas industriales representa cerca de la tercera parte de la maquinaria y equipo producida en México y participa aproximadamente con el 6% del producto interno bruto de la industria manufacturera.

El grado de interdependencia o encadenamiento con otras ramas industriales, medido por el índice hacia adelante, que es un indicador de la dependencia del sector con la producción de todos los demás sectores, las ubica entre las 10 primeras ramas de actividad de la economía en su conjunto.

A precios constantes, la dinámica de la productividad señala una tendencia decreciente, originada por los elevados índices de inflación registrados en años anteriores. Sin embargo, a precios corrientes se observa una pauta creciente por hombre ocupado; así, en tanto que para 1980 la productividad calculada por la relación entre valor agregado y el personal ocupado fue de 426 mil pesos, para 1984 esta misma relación ascendió a cerca de 2.3 millones de pesos.

Principales indicadores

En el período de 1980 a 1984 el conjunto de fabricantes de productos eléctricos y electrónicos ha registrado importantes avances en varios indicadores básicos de su actividad. Así el número de establecimientos se incremento a un ritmo anual de 4.0%, al pasar de 1780 a 2080 en los años inicial y final respectivamente.

Las ventas a precios corrientes crecieron a una tasa media anual de 65.2 y a precios constantes a 1.3%, a su vez, la utilización de la capacidad instalada registro un

porcentaje promedio de uso de 57% que se considera bastante aceptable dadas las circunstancias de la actividad económica.

La inversión bruta total mostró una tendencia creciente, al incrementarse de 38 mil millones de pesos en 1980, a 99 mil millones de pesos en 1984, lo que significó un crecimiento medio anual de 26.5% a precios corrientes. En 1980 representó el 58.6% del PIB aportado por el conjunto de las ramas de manufacturas eléctricas, y en 1984 el 26%.

Por otra parte, el total de impuestos pagados pasó de 12 mil millones de pesos en 1980, a 69 mil millones de pesos en 1984, lo que se presentó una dinámica de aportación fiscal equivalente al 83% del crecimiento en las ventas en igual lapso.

La balanza comercial de la rama mostró un déficit comercial superior a mil millones de dólares en 1980, habiéndose reducido a la mitad para 1984, al ubicarse en ese año en solo 541 millones de dólares.

Con base en el valor de las importaciones de manufacturas eléctricas, se observa un incremento de su participación en el total importado de bienes intermedios y de capital para la industria manufacturera.

3.3 Composición sectorial del producto interno bruto (PIB).

En 1984, el producto interno bruto registró, a precios constantes de 1970, un incremento de 3.5% con relación a 1983, tasa superior a la prevista y que contrasta con las disminuciones registradas anteriormente. Gráficas 4 y 5 de la evolución del — producto interno bruto.

Por su parte, impulsada principalmente por la inversión privada que aumentó 8.8%, — la formación bruta de capital fijo presentó una tasa positiva de 5.4%, a diferencia de la tasa negativa que había presentado el año anterior de 27.9%.

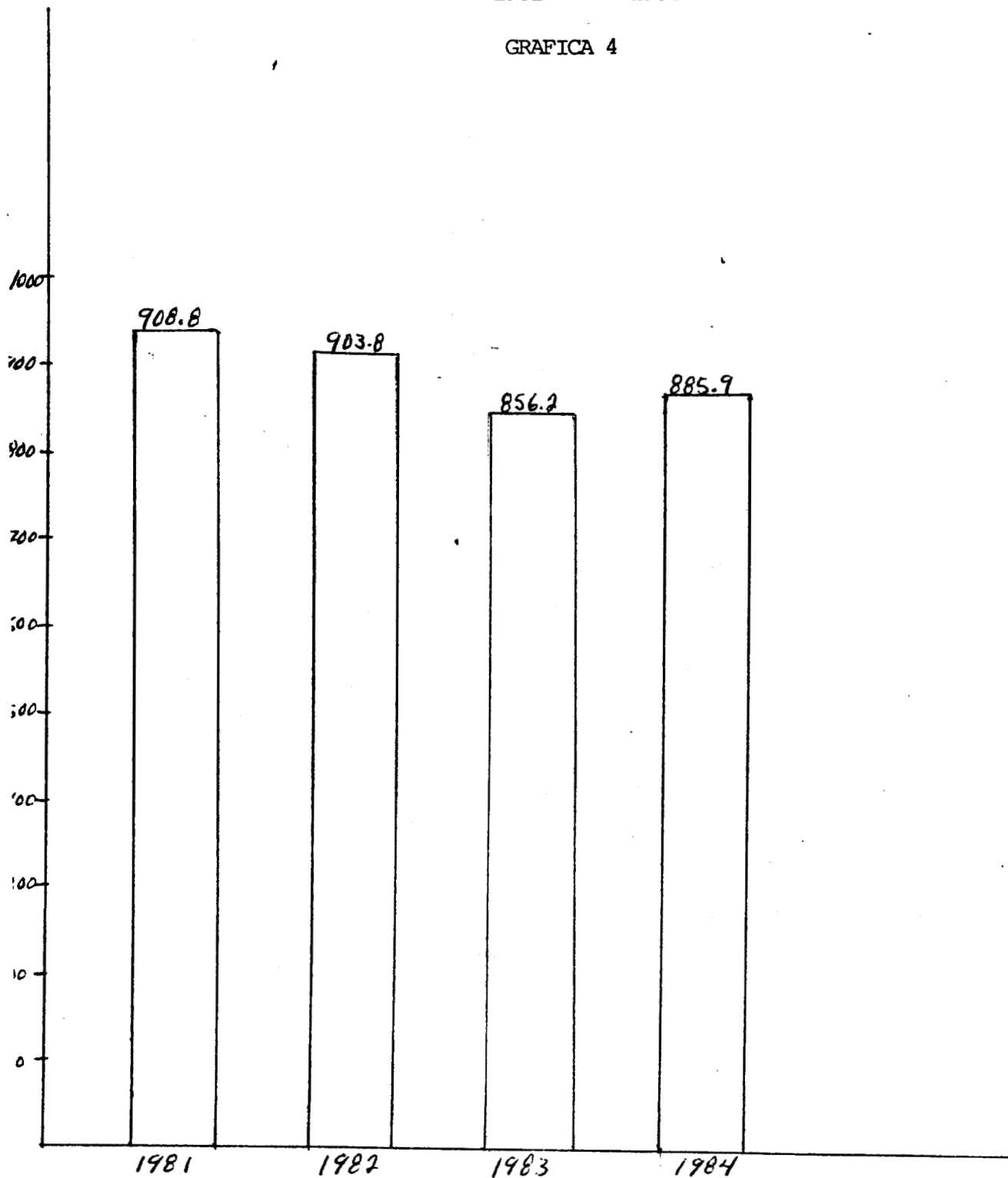
Las nueve grandes divisiones de actividad económica que participan en la formación del producto interno bruto son:

	(por ciento)
1. Industria Manufacturera	23.9
2. Comercio, Restaurantes y Hoteles	22.0
3. Servicio Comunalés, Sociales y Personales	15.7
4. Minería (incluye petróleo)	12.0
5. Sector Agropecuario, Silvicultura y Pesca	8.5
6. Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	6.6
7. Servicios Financieros, Seguros y Bienes Inmuebles	6.2
8. Construcción	4.9
9. Electricidad	1.0
Ajuste por servicios bancarios imputados	(-0.8)

EVALUACION DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO

1981 - 1984

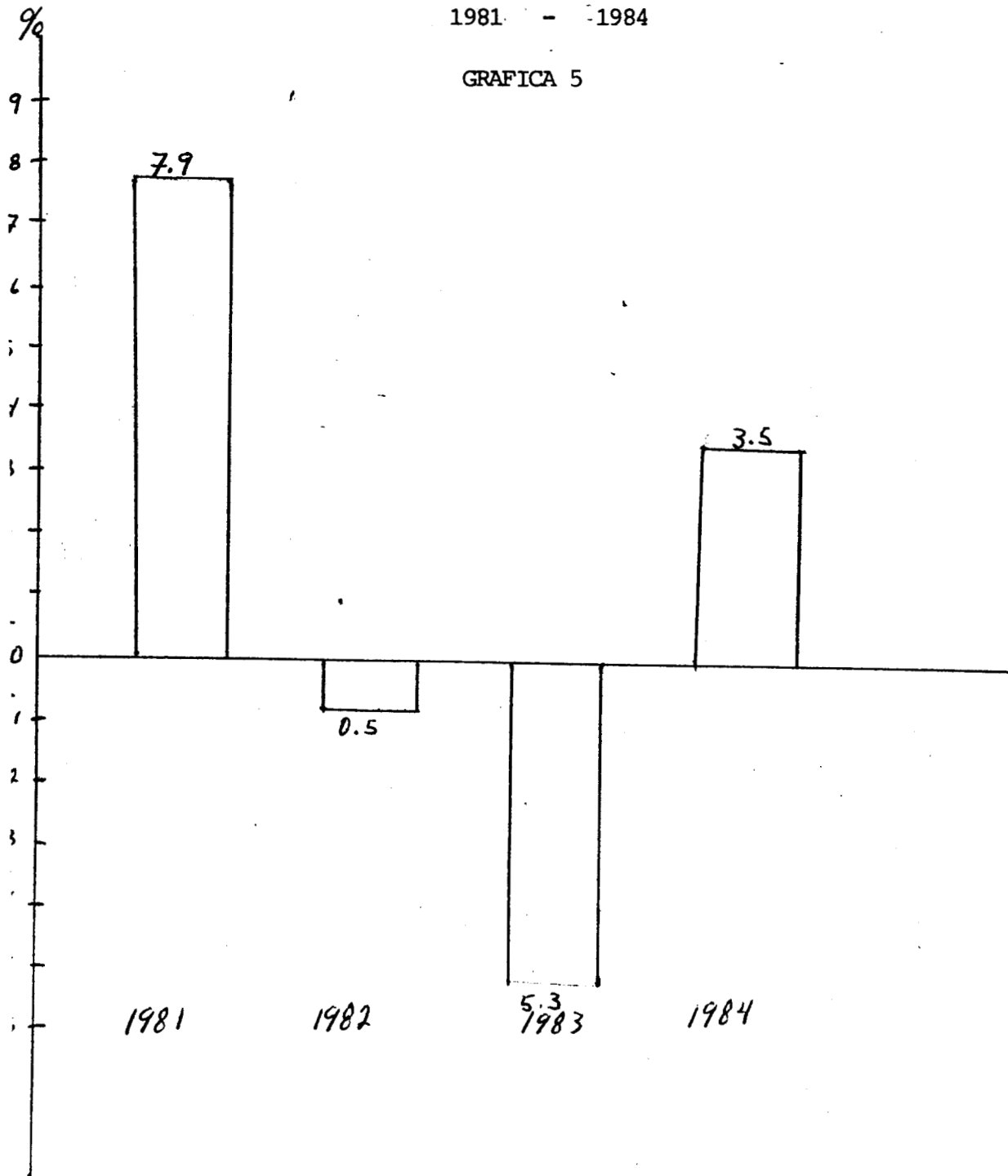
GRAFICA 4



MILES DE MILLONES DE PESOS

EVOLUCION DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
1981 - 1984

GRAFICA 5



4. Pequeña y mediana industria y efecto de la crisis

La importancia de la pequeña y mediana industria dentro de la economía nacional radica específicamente en dos aspectos fundamentales, el económico y el social. En el aspecto económico se constituye no solo como fuente de abastecimiento de artículos para el consumo, sino como la piedra angular que favorece el desarrollo de las fuerzas productivas del país y que puede ser el motor de una nueva fase del desarrollo industrial y cambio estructural que refiere la economía.

En el orden social, la pequeña y mediana industria al incorporar fuerza de trabajo al sector manufacturero, contribuye a formar y capacitar mano de obra con aptitudes para desempeñar las tareas específicas de ese importante sector industrial.

Sin embargo cerca del 50% de las empresas pequeñas y medianas están sumamente preocupadas, la rentabilidad ha sido baja, en otros casos muy baja a partir de 1982.

Esta situación ha obligado a que muchas de estas industrias cierren sus puertas, o bien ponerlas en venta. Porque se ha incrementado los costos de producción, hay una relativa disponibilidad de divisas y un mercado en constante cambio, además de obsolescencia tecnológica y, consecuentemente, falta de capacidad para competir en mercados externos.

Ante todos estos problemas por los que atraviesa la pequeña y mediana industria, el gobierno federal a través de los fondos de fomento industrial de gran apoyo crediticio, simplificando los trámites, para que en general todo este subsector tenga acceso a dichos créditos (ver anexos), y con esto evitar el cierre de las industrias. Porque el cierre de estas industrias repercute grandemente en el desarrollo económico, al tener que dejar sin empleo a gran cantidad de gente, así como la gran disminución que tendría el producto interno bruto (PIB).

P A I

APOYO INTEGRAL A LA INDUSTRIA MEDIANA Y PEQUEÑA.

ASISTENCIA TECNICA

P A I

Programa de apoyo integral a la industria mediana y pequeña.

Antecedentes

El programa de apoyo integral a la industria mediana y pequeña (PAI), fué creado en 1978 con la finalidad de proporcionar un mayor y más eficiente apoyo a la P.M.I. y - Nacional Financiera es la encargada de su funcionamiento.

Objetivo del P.A.I.

El PAI tiene como objetivo central conjugar y canalizar de manera integral y selectiva los instrumentos creados para fomentar el establecimiento de la P.M.I. y favorecer su desarrollo. Consiste en un conjunto de apoyos integrados que incluyen: asistencia técnica administrativa, financiera y tecnológica; capacitación de gestión empresarial, otorgamiento de créditos para la producción; adquisición de maquinaria y construcción de naves industriales; así como la elaboración de estudios y proyectos.

Los servicios que proporciona el P.A.I. son:

1 Asistencia técnica financiera industrial.

Este servicio se otorga a empresas individuales o a grupos de empresas mediante la asistencia especializada de extensionistas financieros-industriales, cuya función -- consiste en colaborar con el empresario para perfeccionar la administración, los niveles de capacitación y la estructura financiera y operativa de la industria, a partir del mejor aprovechamiento o complementación de los recursos disponibles.

Finalidad

La finalidad que se persigue con estos servicios es incrementar la productividad industrial y sentar bases sólidas para que su crecimiento sea estable y sostenido. Los servicios que presta el extensionista financiero-industrial se realizan de forma permanente, de acuerdo con el desarrollo de la industria, procurando la mejor -----

armonización de los apoyos de fomento existentes y adecuándolos a las necesidades de la empresa.

Las actividades del extensionista financiero-industrial se orientan a:

Realizar diagnósticos industriales.

Otorgar asesoría individual y a grupos de empresarios.

Brindar asesoría a funcionarios bancarios sobre las reglas de operación de los fondos de fomento.

Dicatar seminarios y conferencias a empresarios, instituciones y organizaciones de crédito.

Impartir cursos teóricos-prácticos que contribuyan a mejorar la operación, eficiencia y crecimiento sostenido de la industria.

La asistencia técnica financiera-industrial, en su función de asesoría integral a la P.M.I. se base en tres criterios.

A) Asesoría administrativa, que comprende:

Orientación sobre estímulos fiscales, apoyos financieros y técnicos, así como tramitación y gestión de los mismos.

Asistencia en planeación financiera y en la detección de oportunidades de inversión.

Apoyo a la operación de industrias mediante la identificación de problemas que permitan definir acciones idóneas que optimicen su funcionamiento y resultados.

Capacitación gerencial sobre gestión empresarial y formulación de proyectos de inversión.

B) Asesoría tecnológica, que proporciona:

Información y consultoría que permita mejorar la producción, el uso del equipo y del personal capacitado y el potencial tecnológico de las empresas.

Capacitación para que el industrial identifique y maneje las oportunidades que brindan las tecnologías actuales.

C) Asesoría financiera que asiste al empresario para la obtención de:

Créditos a la producción para la compra de materias primas, pago de salarios, adquisición de maquinaria o construcción de naves industriales. Estos recursos se obtienen del fogain por conducto de la banca comercial.

Capital de riesgo, por medio de aportación temporal de dinero fresco en acciones a

empresas en operación o nuevas, estos recursos provienen del fomin.

Créditos para la instalación en parques industriales o para desconcentración industrial (fidein).

Créditos para realizar estudios y proyectos (fonep).

2) Reordenación económica.

Como apoyo directo a la propiedades establecidas por el ejecutivo federal, el PAI coadyuva al programa de reordenación económica, apoyando la formación y consolidación de acciones en común que permitan a las empresas obtener beneficios económicos y técnicos.

Entre otras acciones destacan: los centros de adquisición de materias primas, de comercialización y distribución los programas de mantenimiento, de mejoras a la producción, de eficiencia, de diseño de productos y sistemas administrativos y de formación; así como las bolsas de subcontratación y de residuos industriales.

3) Cambio estructural.

El PAI coadyuva en la realización de planes concretos a nivel regional con programas orientados a la integración y complementación de ramas industriales, consideradas prioritarias, o que agregen valor a recursos naturales abundantes en la zona.

Los empresarios interesados en los proyectos pueden recibir crédito para la producción y capital de riesgo, como apoyo para la implementación de los mismos.

Origen de los recursos

El PAI fue dividido en tres etapas.

El objetivo de la primera etapa del PAI consistió en dar a conocer los instrumentos de acción contenidos en el programa. En la primera etapa del programa (1979-1980), se comprometieron recursos por un total de 2 mil 177 millones de pesos. El origen de esos recursos fue de la siguiente manera (cuadro 1), la aplicación de dichos recursos por subprogramas fue como sigue. (cuadro 2).

Segunda Etapa

El respaldo brindado a la P.M.I. en esta segunda etapa fué un impulso significativo para su desarrollo mediante el otorgamiento de asistencia de carácter integral.

(cuadro 3).

En esta etapa del programa (1981-1982), se comprometieron recursos por 5 mil 640 -- millones de pesos, con esta derrama crediticia se consolidó lo realizado en la primera, coadyuvando así al logro de las metas nacionales de desarrollo económico y social. La aplicación de dichos recursos por subprogramas fue de la siguiente manera.

Tercera Etapa

La tercera etapa del PAI enmarcada dentro del programa de apoyo a la planta productiva y el empleo.

Cuadros tomados de la revista pequeña y mediana industria número 28, noviembre-diciembre 1983. pág. 20-21.



ORIGEN DE LOS RECURSOS
(MILLONES DE PESOS)

CUADRO 1

Aportación del Gobierno Federal		541
Financiamientos:		
Banco de México	420	
Banco Mundial	1,081	
NAFINSA	35	1,536
		2,077

Fuente: Programa de Apoyo Integral a la Pequeña y Mediana Industria.

CUADRO 2

Subprogramas	Aplicación presupuesto (millones de pesos)	Operado
Crédito	1,112	889
Aportación accionaria	410	27
Naves industriales	201	189
Asistencia técnica	196	95
Pequeña y mediana minería	118	118
Estudios y proyectos	30	-
Garantías	10	-
Total	2,077	1,318

Fuente: *Idem*, Cuadro 1.

las por el Gobierno Federal
términos de generación de empleo



ORIGEN DE LOS RECURSOS
(MILLONES DE PESOS)

CUADRO 3

Aportación del Gobierno Federal		1,350
Financiamientos:		
Banco de México	1,315	
Banco Mundial	2,300	3,615
Ingresos por intereses		675
Total		5,640

Fuente: *Idem*, Cuadro 1.

Apoyo a la Planta Productiva y el Empleo, y aunque se atacarán problemas de coyuntura, se han considerado los objetivos de mediano plazo y cambio estructural, consignados en el Plan Nacional de Desarrollo.

Esta nueva etapa deberá concentrarse en consolidar el esfuerzo promocional de las dos etapas precedente. formará parte integral de la estrategia nacional para la recuperación indus-

APLICACION

CUADRO 4

Subprogramas	Presupuesto (Millones de pesos)	Porcentaje
Créditos	2,928	51
Aportación accionaria	502	9
Instalaciones físicas	336	6
Capital accionario-Inst. físicas	335	6
Estudios y proyectos	90	2
Garantías	30	1
Asistencia técnica	542	10
Operación	406	7
Intereses	471	8
Total	5,640	100

Fuente: *Idem*, Cuadro 1.



F O G A I N

FONDO DE GARANTIA Y FOMENTO A LA INDUSTRIA MEDIANA Y PEQUEÑA.

FOGAIN

Fondo de garantía y fomento a la industria mediana y pequeña.

Antecedentes

El fondo de garantía y fomento a la industria mediana y pequeña fué creado por el gobierno federal con fecha 28 de diciembre de 1953, inició sus operaciones el 7 de Abril de 1954, con un patrimonio de 50 millones de pesos constituidos con aportaciones de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público. El financiamiento que otorga fogain tiene el propósito de desarrollar eficientemente a la industria pequeña y mediana.

Objetivos del Fogain

Fogain es un fideicomiso del gobierno federal administrado por nacional financiera, cuyo objetivo es otorgar apoyo financiero a la pequeña y mediana empresa, a tasas de interés preferenciales, con propósitos bien definidos de impulsar a la industria mediana y pequeña hacia mayores niveles de eficiencia y productividad, dentro del contexto de las metas generales de desarrollo que tienen hacia el crecimiento de la economía, conjugado con la independencia económica, una distribución más equitativa del ingreso y la desconcentración de la actividad económica a nivel regional.

Los servicios que ofrece el fogain son:

Financiamiento

El fogain concede créditos a los pequeños y medianos industriales a través de las instituciones de crédito nacionales mixtas y privadas y uniones de crédito.

Garantías

Puede garantizar a las instituciones y uniones de crédito hasta 75% de los créditos de habilitación o avío, y o refaccionarios. Cuando el monto total no exceda de un millón de pesos y sean financiados con sus propios recursos.

Tipos de crédito que otorga el fogain

El fogain asigna recursos financieros para el desarrollo de la pequeña y mediana in-

dustria en forma de créditos se proporcionan a través de la banca múltiple y de las uniones de crédito, el fondo puede garantizar el intermediario financiero los préstamos que concede a las pequeñas y medianas industrias.

De habilitación o avío

Este tipo de crédito se otorga para la adquisición de materias primas, materiales y pagos de salarios del personal y en general todos aquellos gastos que integran el costo de producción (capital de trabajo).

Refaccionarios

Los créditos refaccionarios se destinan para la compra e instalación de maquinaria y equipo para la compra o ampliación de inmuebles.

Para pago de pasivos siempre y cuando tengan antigüedad menor de un año.

Hipotecarios Industriales

Se destinan exclusivamente al pago y consolidación de pasivos en moneda nacional y a corto plazo.

Monto y plazo de pago

Crédito de habilitación o avío

El monto máximo será de 50 millones y el plazo para amortizar el crédito es de 24 - meses.

Créditos refaccionarios

El monto será de hasta 50 millones, el plazo que se concede para la amortización de este tipo es de 24 a 60 meses.

Créditos hipotecarios

El monto es de hasta de 50 millones de pesos y un plazo de amortización de 36 a 48 meses.

Las tasas de interés, de acuerdo a la política de desconcentración industrial, son diferentes según la localización de las zonas económicas, aplicándose tasas menores

a las empresas localizadas en las zonas consideradas prioritarias para el desarrollo portuario industrial, o prioritarios para el desarrollo urbano industrial, tasas intermedias, a las empresas ubicadas en las zonas prioritarias para el desarrollo estatal y en el resto del país; y tasas más altas, para las empresas localizadas en las zonas de ordenación y regulación.

El fondo de garantía y fomento a la industria mediana y pequeña, da créditos a empresas pequeñas y medianas bajo las condiciones que se resumen en los cuadros siguientes.

El fondo de garantía y fomento a la industria mediana y pequeña da crédito a empresas pequeñas y medianas bajo las condiciones que se resumen en los cuadros.

Principales características de los créditos

F O G A I N

TIPO	D E S T I N O	MONTO MILES DE PESOS	PLAZO DE AMORTIZACION
Habilitación o avío.	Compra de materias primas y pago de salarios.	50,000	24 meses
Refaccionario	Compra e instalación de - maquinaria y equipo, así como construcción de na- ves industriales.	50,000	60 meses
Hipotecario industrial	Pago y consolidación de pasivos a corto plazo.	12,000	84 meses
Monto Máximo por Empresa		45,000	

Tasas de interés que aplica el Fogain

Sectores	Zonas 1A y B	11 y resto del país	111 A y B
Industria pequeña y mediana prioritaria.	38%	43%	45%
Mediana no prioritaria	44%	47%	50%

Tasas de interés vigentes a partir del 10. de Abril de 1985.

IMPORTE DE RENDIMIENTO POR EMPRESA Y TIPO DE RENDIMIENTO
DISTRIBUCION POR RANGOS DE RENDIMIENTO Y RANGOS DE EMPRESAS
Enero-Marzo 1985

PERIODO EN MESES	TOTAL		MABULIAGUA O RIVERO		RIFACIONARIO		INDUSTRIAL	
	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.
TOTAL	8,499	2,716	7,253	1,813	7,155	1,024	5,943	157
ENERO	2,332	315	2,013	247	0,000	173	0,326	17
FEBRERO	3,445	893	2,918	707	1,000	315	3,587	48
MARZO	2,722	508	2,322	259	7,098	203	7,460	39
PERIODO EN MESES	18,653	5,926	15,820	2,277	13,868	1,946	14,125	56
TOTAL	18,653	5,926	15,820	2,277	13,868	1,946	14,125	56

PERIODO EN MESES	TOTAL		MABULIAGUA O RIVERO		RIFACIONARIO		INDUSTRIAL	
	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.	Importe Operado Promedio (mil. de \$)	No. de Emp.
TOTAL	8,499	2,716	7,253	1,813	7,155	1,024	5,943	157
ENERO	2,332	315	2,013	247	0,000	173	0,326	17
FEBRERO	3,445	893	2,918	707	1,000	315	3,587	48
MARZO	2,722	508	2,322	259	7,098	203	7,460	39
PERIODO EN MESES	18,653	5,926	15,820	2,277	13,868	1,946	14,125	56
TOTAL	18,653	5,926	15,820	2,277	13,868	1,946	14,125	56

IMPORTE DE RENDIMIENTO PROMEDIADO POR EMPRESA Y TIPO DE RENDIMIENTO
DISTRIBUCION EN FUNCION DE RANGOS DE RENDIMIENTO
Enero-Marzo 1985

IMPORTE OPERADO POR GRUPOS DE ACTIVIDAD
Enero-Marzo
(millones de \$)

MES	1984		ENERO		FEBRERO		MARZO		ACUMULADO		Variación Trimestral %
	Importe Operado Promedio	No. de Emp.	Importe Operado	%	Importe Operado	%	Importe Operado	%	Importe Operado	%	
AGRICULTURA	1,191	100	8,308	100	1,322	100	21,330	100	205	205	174
INDUSTRIA	1,191	100	1,524	24	1,524	28	5,710	27	174	174	174
COMERCIO	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191
FINANCIAS	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191
OTROS	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191
TOTAL	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191	100	1,191

NUMERO DE EMPRESAS ARQUEADAS
POR GRUPO DE ACTIVIDAD
Enero-Marzo

MES	1984		ENERO		FEBRERO		MARZO		ACUMULADO	
	No. de Emp.	%	No. de Emp.	%	No. de Emp.	%	No. de Emp.	%	No. de Emp.	%
AGRICULTURA	1,191	100	638	100	945	100	727	100	2,310	100
INDUSTRIA	1,191	100	22	3	243	25	144	20	409	17
COMERCIO	1,191	100	1	0	1	0	1	0	3	0
FINANCIAS	1,191	100	2	0	2	0	2	0	6	0
OTROS	1,191	100	30	5	30	3	31	4	91	4
TOTAL	1,191	100	638	100	945	100	727	100	2,310	100

IMPORTE OPERADO POR RANGOS DE EMPLEO
Enero-Marzo 1985

RANGOS DE EMPLEO	IMPORTE OPERADO PROMEDIADO (PESOS)		No. DE TRABAJADORES	
	Por Trabajador	Por Empresa	No. de Trabajadores	No. de Empresas
1	4,831,111	4,831,111	4,831	483
2	2,415,555	2,415,555	2,415	241
3	1,610,370	1,610,370	1,610	161
4	963,231	963,231	963	96
5	481,615	481,615	481	48
TOTAL	10,302,982	10,302,982	10,302	1,030

IMPORTE OPERADO POR ZONAS ECONOMICAS
Enero-Marzo (1984-1985)

ZONA	IMPORTE OPERADO PROMEDIADO (PESOS)
ZONA I	2,550
ZONA II	3,032
ZONA III	4,720
TOTAL	10,302

MONTE DEBIDO POR INSTITUCION INTERMEDIARIA
Enero-Marzo

(Millones de pesos)

NUMERO DE EMPRESAS ADOADAS POR
INSTITUCION INTERMEDIARIA
Enero-Marzo

MONEDA	1984		ENERO			FEBRERO			MARZO			ACUMULADO Ene-Mar		1984		ENERO			FEBRERO			MARZO			ACUMULADO Ene-Mar	
	Proveedores	%	Número Operada	%	Número Operada	%	Número Operada	%	Número Operada	%	Número Operada	%	Importe Operado	%	Número de Empresas	%	Número de Operaciones	%	Número de Empresas	%	Número de Operaciones	%	Número de Empresas	%	Número de Operaciones	%
MONEDA	4,103	100	8,508	100	5,122	100	21,037	100	205	100	1,457	100	398	100	172	100	218	100	187	100	195	100	47	100	547	100
MONEDA	485	7	390	4	458	9	1,388	7	201	7	172	8	1,388	7	172	8	218	11	187	11	195	11	47	8	172	8
MONEDA	700	17	639	10	771	14	2,667	12	353	12	218	11	2,667	12	218	11	218	11	187	11	195	11	47	8	218	11
MONEDA	884	21	714	9	890	17	2,643	12	165	12	187	11	2,643	12	187	11	187	11	187	11	195	11	47	8	187	11
MONEDA	1,265	31	2,782	33	512	10	3,048	14	227	14	195	11	3,048	14	195	11	195	11	195	11	195	11	47	8	195	11
MONEDA	249	6	433	5	342	7	1,291	6	598	6	41	2	1,291	6	41	2	41	2	41	2	41	2	47	8	41	2
MONEDA	270	7	578	7	189	4	1,145	5	328	5	55	3	1,145	5	55	3	55	3	55	3	55	3	47	8	55	3
MONEDA	79	2	104	1	18	0	479	2	109	2	5	0	479	2	5	0	5	0	5	0	5	0	47	8	5	0
MONEDA	141	3	116	1	21	0	696	3	472	3	19	1	696	3	19	1	19	1	19	1	19	1	47	8	19	1
MONEDA	179	4	207	2	186	4	713	3	211	3	57	3	713	3	57	3	57	3	57	3	57	3	47	8	57	3
MONEDA	11	0	24	0	3	0	263	1	2,291	11	8	0	263	1	8	0	8	0	8	0	8	0	47	8	8	0
MONEDA	221	5	172	2	288	6	288	1	1,36	6	38	2	288	6	38	2	38	2	38	2	38	2	47	8	38	2
MONEDA	41	1	49	0	36	0	117	0	111	0	21	1	117	0	21	1	21	1	21	1	21	1	47	8	21	1
MONEDA	1	0	126	0	296	6	1,095	5	111	0	105	5	1,095	5	105	5	105	5	105	5	105	5	47	8	105	5
MONEDA	25	0	337	4	146	3	893	4	134	4	4	0	893	4	4	0	4	0	4	0	4	0	47	8	4	0
MONEDA	3	0	1	0	15	0	15	0	15	0	1	0	15	0	1	0	1	0	1	0	1	0	47	8	1	0
MONEDA	115	3	128	1	82	2	380	2	77	2	43	2	380	2	43	2	43	2	43	2	43	2	47	8	43	2
MONEDA	170	4	175	2	342	6	72	4	326	4	22	1	72	4	22	1	22	1	22	1	22	1	47	8	22	1
MONEDA	25	0	71	1	5	0	200	1	700	1	7	0	200	1	7	0	7	0	7	0	7	0	47	8	7	0
MONEDA	42	1	41	0	32	0	59	0	109	0	21	1	59	0	21	1	21	1	21	1	21	1	47	8	21	1
MONEDA	112	3	101	1	71	1	466	2	246	2	21	1	466	2	21	1	21	1	21	1	21	1	47	8	21	1
MONEDA	21	0	32	0	14	0	79	0	276	0	12	0	79	0	12	0	12	0	12	0	12	0	47	8	12	0
MONEDA	52	1	47	0	18	0	76	0	45	0	10	0	76	0	10	0	10	0	10	0	10	0	47	8	10	0
MONEDA	165	4	170	1	65	1	216	1	106	1	8	0	216	1	8	0	8	0	8	0	8	0	47	8	8	0
MONEDA	46	1	82	1	56	1	178	1	257	1	10	0	178	1	10	0	10	0	10	0	10	0	47	8	10	0
MONEDA	70	1	111	1	75	2	222	1	217	1	15	0	222	1	15	0	15	0	15	0	15	0	47	8	15	0
MONEDA	9	0	26	0	22	0	81	0	50	0	3	0	81	0	3	0	3	0	3	0	3	0	47	8	3	0
MONEDA	20	0	1	0	4	0	4	0	82	0	7	0	4	0	7	0	7	0	7	0	7	0	47	8	7	0
MONEDA	181	4	184	2	42	1	340	2	99	2	21	1	340	2	21	1	21	1	21	1	21	1	47	8	21	1
MONEDA	298	7	239	3	370	7	828	4	181	4	15	0	828	4	15	0	15	0	15	0	15	0	47	8	15	0
MONEDA	20	0	28	0	28	0	28	0	40	0	2	0	28	0	2	0	2	0	2	0	2	0	47	8	2	0
MONEDA	5	0	10	0	30	1	30	0	500	0	2	0	30	1	2	0	2	0	2	0	2	0	47	8	2	0
MONEDA	15	0	10	0	10	0	10	0	38	0	1	0	10	0	1	0	1	0	1	0	1	0	47	8	1	0
MONEDA	11	0	14	0	4	0	18	0	64	0	3	0	18	0	3	0	3	0	3	0	3	0	47	8	3	0
MONEDA	3	0	29	0	25	1	54	0	170	0	1	0	54	0	1	0	1	0	1	0	1	0	47	8	1	0
MONEDA	387	9	104	1	28	1	178	1	448	1	58	3	178	1	58	3	58	3	58	3	58	3	47	8	58	3

F O M I N

FONDO NACIONAL DE FOMENTO INDUSTRIAL

FOMIN

Fondo Nacional de Fomento Industrial

ANTECEDENTES

El fomin se establece en 1972, para estimular a los empresarios en la fundación de nuevas industrias o ampliarlas ya existentes.

OBJETIVO Y PROPOSITOS DEL FOMIN

El fomin tiene por objetivo asistir a los industriales mediante la aportación temporal de capitales de riesgo.

Sus propósitos son: crear nuevas fuentes de trabajo, impulsar la descentralización, fortalecer el desarrollo regional y contribuir al mejoramiento de la balanza de fomento a las exportaciones, con base en una planta industrial debidamente integrada.

FORMA DE OPERAR

El fomin apoya financieramente a las industrias, participando como socio minoritario, y temporal en el capital de las empresas y otorgando créditos sin garantía susceptibles de convertirse en capital.

Este fondo opera en forma directa con los solicitantes de recursos financieros, otorgandoles apoyo en un 49% del futuro capital de la empresa, ya sea en aportación al mismo, en créditos subordinados convertibles o en una combinación de ambos.

Los créditos subordinados convertibles se otorgan a una tasa de interés 5 puntos -- arriba del costo porcentual de captación bancaria que publica mensualmente el banco de México, con vencimiento de 3 a 6 años y con un plazo de gracia de acuerdo con las condiciones financieras de la empresa, estos créditos tienen la opción de ser incorporados al capital de la misma.

Los empresarios interesados en este tipo de apoyo, deberán presentar al fomin un estudio económico, técnico, financiero y de organización administrativa del proyecto industrial, en su caso, el costo del estudio que se menciona cuenta como aportación de los empresarios.

F O N E P

FONDO NACIONAL DE ESTUDIOS Y PROYECTOS

FONEP

Fondo nacional de estudios y proyectos

ANTECEDENTES

El fonep inició sus operaciones en 1980, y favorece a consultores que tienen contratos para la prestación de servicios profesionales con dependencias u organismos del sector público, apoyando sus necesidades financieras a corto plazo, con el propósito de hacer frente a compromisos de liquidez, que les permita concluir adecuadamente — los estudios y proyectos contratados, así como para programas propios de desarrollo de recursos humanos y tecnológicos, y para ampliar su capacidad de operación.

OBJETIVO DEL FONEP

El fonep tiene como objetivo fundamental, el fortalecimiento de la prestación de servicios profesionales de consultoría mediante el otorgamiento de créditos a las personas físicas o morales que actúen en calidad de consultores nacionales, de manera que se promueva el desarrollo de la investigación tecnológica nacional.

LOS RECURSOS DEL FONEP PUEDEN SER UTILIZADOS PARA FINANCIAR LOS SIGUIENTES ESTUDIOS

Prefactibilidad y factibilidad técnica y económica que tengan por objetivo crear una nueva empresa o ampliar una existente.

Especificaciones de ingeniería y diseño final previos a la etapa de ejecución de los proyectos cuya viabilidad haya sido demostrada.

Estudios sobre desarrollo tecnológico que contribuyen a la creación, innovación, --- adaptación y mejoramiento de la tecnología.

Estudios generales de prefactibilidad de carácter regional sectorial o subsectorial, incluyendo estudios de cuencas recursos naturales y humanos, e investigaciones aerofotogramétricas.

Estudios destinados al mejoramiento de la capacidad administrativa, operacional, productiva o de mercado.

El fonep brinda asistencia técnica especializada a los empresarios durante todas las etapas del proceso de financiamiento de estudios, desde el planteamiento de la solicitud de crédito y selección de la firma calificada, hasta la evaluación de los estudios resultantes, buscando las mejores alternativas para el proyecto.

OTROS APOYOS QUE BRINDAN EL FONEP

Programa de estudios de fomento económico.

Su objetivo es identificar proyectos específicos de inversión mediante el análisis de sectores y regiones consideradas prioritarias por el gobierno federal.

Programa de apoyo directo a la consultoría.

Esta diseñado para apoyar con recursos financieros a las firmas consultoras, con el propósito de que les permita concluir adecuadamente los estudios y proyectos contratados con entidades del sector público, así como ampliar su capacidad de operación.

Programa de capacitación y adiestramiento para proyectos de desarrollo.

Ofrece cursos y seminarios orientados a capacitar y adiestrar al personal técnico y administrativo, cuyas funciones se relacionen con la planificación de proyectos de desarrollo.

REQUISITOS PARA TENER ACCESO A LOS APOYOS DEL FONEP

La cantidad mínima de los préstamos que otorga el fonep es de 100,000.00 pesos.

En caso de que el empresario industrial seleccione una firconsultora no inscrita en el fonep, la firma deberá cumplir con los requisitos establecidos para las ya registradas.

Los sujetos de crédito deberán aportar como mínimo el 10% del costo del estudio.

La duración de los estudios y proyectos no debera exceder de 24 meses a menos que, por razones especiales, se amplie este plazo.

Las garantías de los préstamos serán las que se juzguen adecuadas en cada caso.

Las tasas de interés, más bajas que las del mercado financiero, son fijas durante toda la vida del crédito.

El fonep estima otorgar créditos por un importe de más de 1 mil millones de pesos, - para continuar las actividades de asistencia técnica y financiamiento de estudios de alta prioridad, tanto en el sector público como en el privado para perfeccionar y — acelerar la preparación de proyectos específicos.

F I D E I N

**FIDEICOMISO PARA EL ESTUDIO Y FOMENTO DE CONJUNTOS, PARQUES
CIUDADES INDUSTRIALES Y CENTROS COMERCIALES.**

FIDEIN

Fideicomiso para el estudio y fomento de conjuntos, parques, ciudades industriales y centros comerciales.

ANTECEDENTES

En 1970 se constituye el fideicomiso para el estudio y fomento de conjuntos, parques, ciudades industriales y centros comerciales cuya finalidad es la de fomentar el desarrollo y asentamientos de plantas manufactureras.

OBJETIVO DEL FIDEIN

Este fideicomiso tiene como principal objetivo estudiar y fomentar la creación de conjuntos, parques, ciudades industriales y centros comerciales, promoviendo su localización y desarrollo en función de los criterios señalados por la secretaria de desarrollo urbano y ecología.

Asimismo otorga financiamiento para la urbanización y equipamiento de los desarrollos mencionados, sin perder de vista que el objetivo final debe ser apoyar a la pequeña y mediana industria, usaría natural de los parques industriales.

PROGRAMA PARA EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS DEL FIDEIN

Estudios y proyectos.

Estudios de prefactibilidad, de factibilidad, plan maestra ingeniería básica, ingeniería de detalle y estudios especiales.

Asesoría a parques industriales en operación.

Administración, comercialización, promoción y asesoría jurídica.

Financiamiento para la construcción de obras de infraestructura y urbanización en parques industriales.

Banco de información sobre localización industrial; este programa se propone recopilar, analizar, presentar y difundir mediante un sistema de información actualizado permanentemente, las diferentes alternativas de localización industrial en el país.

COMO OPERA EL FIDEIN

El fondo opera, en fideicomisos especiales, 19 parques industriales en 16 entidades de la república, en ellos se han asentado más de mil 500 empresas, cuyas inversiones son del orden de 58 mil millones de pesos, siendo la mayoría pequeñas y medianas industrias.

Cabe destacar que en 1982 los 19 parques industriales pasan a ser entidades de carácter estatal sin perder su condición de fideicomisos radicados en Nafinsa, para desconcentrar aquellas entidades encargadas de la descentralización industrial, con lo que adquiere congruencia en este aspecto el apoyo al desarrollo regional.

I N F O T E C

FONDO DE INFORMACION Y DOCUMENTACION PARA LA INDUSTRIA

INFOIEC

Fondo de información y documentación para la industria.

ANTECEDENTES

El gobierno federal constituye en 1975, el fondo de información y documentación para la industria para establecer un instrumento de comunicación y transferencia de conocimientos científicos y tecnológicos estimulado acciones que conduzcan a mejorar e innovar los procesos productivos del país, y hacerlos más competitivos, tanto en los mercados nacionales como internacionales.

SERVICIOS QUE OFRECE

Consultoría industrial.

Proporciona información general o específica mediante atención personal o telefónica, se dispone de información para conocer, entre otros, los siguientes aspectos: propiedades físicas y químicas de los materiales, proveedores de maquinaria, procesos operativos de fabricación, normas, patentes y marcas, y estadísticas de producción y de mercado.

Noticias técnicas.

Los empresarios pueden recibir mensualmente boletines especializados que les permitan actualizarse en técnicas de aplicación en la industria.

Servicio express de información.

Se dispone de un sistema de más de 150 bancos de datos en computadora, con información científica y tecnológica que se puede consultar en una terminal.

Capacitación en administración y tecnológica.

Este programa consiste en un conjunto de cursos y seminarios que transmiten conceptos, técnicos y métodos para administrar la tecnología como un recurso económico.

Estudios de factibilidad y tecnológicos.

El infotec también está en posibilidad de preparar para el inversionista los estudios que le sean necesarios para adecuar la tecnología a las condiciones del mercado mexicano.

El infotec ofrece al empresario un documento en el que se detallan las actividades a desarrollar, los resultados que se esperan, la duración y el costo.

F O N E I

FONDO NACIONAL DE EQUIPAMIENTO INDUSTRIAL

ANTECEDENTES

El fondo de equipamiento industrial (FONEI), es un fideicomiso del gobierno federal, administrado por el banco de México. Inició sus operaciones en 1971.

OBJETIVO

FONEI tiene los objetivos siguientes:

- A) Fomentar la producción eficiente de bienes industriales y de servicios.

- B) Inducir a las instituciones y organizaciones auxiliares de crédito del país (intermediarios financieros), para que tomen en cuenta la viabilidad de los proyectos de la inversión en sus decisiones de crédito.

PROGRAMAS GENERALES DE APOYO FINANCIERO DEL FONEI

Desarrollo Tecnológico.

- A) Objetivos. Los objetivos que se persiguen con este programa son: apoyar el desarrollo, investigación y adaptación de medios y procedimientos para la fabricación eficiente de productos industriales, así como el diseño, construcción y pruebas de bienes de capital, incluyendo los prototipos y plantas piloto.

 - B) Operaciones. Las operaciones que pueden realizarse son: compra de información básica y de ingeniería de proceso, emolumentos del personal, materiales, equipos, servicios, gastos de capacitación, etc., referidos todos ellos al proyecto tecnológico. También se podrá financiar la capacitación inicial que requieran los obreros y técnicos para familiarizarse con nuevos equipos o procesos productivos.
- En el caso de las firmas de ingeniería y de departamentos y empresas de desarrollo tecnológico nacional, Fonei podrá otorgar línea de crédito para financiar sus gastos de equipamiento y operación.

A fin de darle un impulso definitivo a este programa Fonei ha diseñado un apoyo adicional a estos créditos consistente en el otorgamiento de garantías a los bancos intermediarios financieros, hasta por el 90% contra el riesgo por falta de pago del crédito. Además Fonei puede subvencionar estos proyectos hasta un 30% de su presupuesto anual, de forma que el apoyo de fonei, combinando subvención y crédito, no exceda del 80% del presupuesto total.

Los criterios de otorgamiento de subvención son primordialmente el grado de innovación tecnológica en el proceso o producto, el grado de riesgo, la participación de un instituto de investigación o firma de ingeniería nacional y el tamaño relativo y capacidad económica de la empresa.

En atención a las características de cada caso, el comité técnico podrá eximir a la empresa del pago de hasta el 75% del crédito, si los resultados del programa no fueron positivos.

Como un apoyo especial al desarrollo tecnológico nacional, fonei podrá otorgar su garantía para cubrir hasta el 50% de la pérdida económica neta en que incurran las empresas por la utilización de tecnologías desarrolladas en México, como un máximo de 100 millones de pesos para la pérdida económica susceptible de garantizarse.

C) Monto. No hay un límite mínimo para estos créditos y el monto máximo será el 3% de los activos totales de fonei.

D) Plazo de Amortización. Los plazos a los que se otorgan estos préstamos pueden ser hasta 13 años, incluyendo hasta 3 años como periodo de gracia.

E) Tasa de Interés. La tasa de interés es flotante pero de carácter preferencial. Se fija en base a la estimación mensual que elabora el Banco de México, del costo porcentual promedio (cpp), siendo para este programa inferior en 3 puntos al cpp.

ESTUDIOS DE PREINVERSION

Objetivos. Los objetivos que se persiguen con este programa son ayudar a los empresarios a evaluar sus proyectos y racionalizar los riesgos de inversión, concluyendo por fundamentar mejor sus solicitudes de apoyo financiero.

Operaciones. Las operaciones que pueden realizarse son la elaboración de estudios de preinversión de proyectos susceptibles de ser financiados por el propio fondo.

Monto. No hay un límite mínimo para estos créditos y prácticamente no hay un límite máximo, pues éste pudiera llegar hasta el 3% de los activos totales de fonei, lo cual es, a todas luces, muy superior al costo de cualquier estudio.

Plazo de Amortización. Los plazos a los que pueden otorgarse estos préstamos son - de hasta 13 años con un periodo de gracia para pago de capital de hasta 3 años.

Tasa de interés. La tasa de interés en este programa es preferencial, siendo 3 puntos inferior al cpp.

Garantía. Fonei podrá otorgar su garantía para cubrir el 90% de los riesgos de crédito en que incurran los intermediarios financieros bajo en programa.

PROGRAMA DE EQUIPAMIENTO

Objetivo. Los objetivos de este programa son:

Dar apoyo financiero para el equipamiento de nuevas plantas industriales y para la ampliación, modernización o relocalización de las existentes, siempre que estos proyectos sean eficientes y estén acordes con los objetivos nacionales de desarrollo industrial.

Dar apoyo financiero para el equipamiento, ampliación o modernización de empresas de servicios que generan o ahorren divisas.

Operaciones. Las operaciones que pueden realizarse son:

compra de maquinaria, equipo, acondicionamiento y montaje de los mismos, gastos de instalación y administración de éstos, y los gastos preoperatorios en que se incurra para la realización de proyecto. Puede asimismo financiarse la construcción de naves industriales para maquiladoras en zonas fronterizas.

Monto. Los créditos que otorga fonei, se establecen por proyectos y no por empresa, su importe puede variar desde un mínimo de 10 millones de pesos hasta un máximo igual al 3% de los activos totales de este fondo. Sin embargo, en aquellos proyectos de alta prioridad para el país, como por ejemplo: la fabricación de bienes de capital, el monto de crédito puede llegar a ser superior a ese límite máximo.

Dentro de su rango, fonei participa en la compra de activos fijos en las proporciones siguientes:

Para proyectos cuyo objeto sea el establecimiento de nuevas empresas.

Bienes de capital de origen nacional.	Cifras en Porcentajes Intermediario		
	Fonei (MAX)	Financiero* (MIN)	Empresa (MIN)
Hasta 50	65	15.4	25
De más de 50 a 60	67	14.9	23
De más de 60 a 70	69	14.5	21
De más de 70 a 80	71	14.1	19
De más de 80 a 90	73	13.7	17
De más de 90 a 100	75	13.3	15

*Respecto al crédito de Fonei.

Tratándose de la expansión, modernización o relocalización de empresas existentes.

Bienes de capital de origen nacional.	Cifras en Porcentajes Intermediario		
	Fonei (MAX)	Financiero* (MIN)	Empresa (MIN)
Hasta 50	72	11.1	20
De más de 50 a 60	74	10.8	18
De más de 60 a 70	76	10.5	16
De más de 70 a 80	78	10.3	14
De más de 80 a 90	80	10.0	12
De más de 90 a 100	82	9.8	10

*Respecto al crédito de Fonei.

Cuando se trata de empresas de nueva creación, la participación de los promotores -- será con recursos frescos. En el caso de ampliaciones la aportación del usuario se

podrá hacer mediante aumentos de capital o a través de generación interna de recursos.

Garantías del acreditado. Toda vez que los créditos al amparo de este programa descansan en la viabilidad de los proyectos de inversión y en la solvencia moral y antecedentes crediticios de los acreditados, los activos que constituyen la inversión fija del proyecto serán normalmente garantía suficiente aunque no necesaria, del crédito que otorgue la institución intermediaria.

Plazo de amortización. El plazo al que se otorga el crédito se establece de acuerdo con las características de cada proyecto y la capacidad de pago de la empresa. El plazo puede llegar hasta 13 años, incluyendo un periodo de gracia para pago de capital hasta de 3 años.

Tasa de Interés. Para las operaciones de equipamiento industrial, los bancos intermediarios financieros pueden cobrar a sus acreditados una tasa neta de interés anual sobre saldos inolutos, superior en 5 puntos al cpp.

Optimización de la capacidad instalada.

Objetivo. El objetivo que se persigue es ayudar a los empresarios en el mantenimiento, la adaptación, el ajuste de procesos o la eliminación de cuellos de botella en la industria, destinados a elevar los niveles de eficiencia en los sistemas de producción.

Operaciones. Las operaciones que pueden realizarse son: cubrir los gastos y la compra de partes, componentes, maquinaria y equipos, así como el costo de estudios y asesorías.

Monto. No hay un límite mínimo para estos créditos y el monto máximo podrá llegar a 100 millones de pesos por empresa.

Los porcentajes de participación en el financiamiento serán los establecidos respectivamente, el en programa de equipamiento para la ampliación de empresas y el programa de estudios de preinversión.

Plazo de amortización. Los plazos a los que se otorguen estos préstamos pueden ser hasta de 8 años.

Tasa de interés. La tasa de interés para este programa es de 2 puntos superior al cpp.

Capital de trabajo para la fabricación de bienes de capital.

Objetivo. El objetivo de este subprograma es aprovechar la capacidad instalada en las industrias y talleres, mediante la articulación de sus procesos productivos para la fabricación de bienes de capital, sus partes y componentes.

Operaciones. Además de los apoyos que sean aplicables de sus diversos programas financieros, Fonei podrá otorgar créditos para capital de trabajo, determinados junto con un convenio, de manera que constituyan un paquete financiero integral que satisfaga las exigencias del proyecto.

Monto. Los créditos para capital de trabajo podrán llegar hasta el 50% del valor de la compra pactada y tendrán un monto máximo de 150 millones de pesos por empresa fabricante, con un límite conjunto para cada convenio que rebase el 100% de los activos totales de Fonei.

Plazo de amortización. Los plazos a los que se otorguen estos préstamos no excederán al periodo de fabricación, con un límite de 2 años.

Tasa de interés. La tasa de interés a cargo de la empresa será igual al cpp.

Control de Contaminación.

Objetivo. El objetivo de este programa es ayudar a resolver el problema de la contaminación industrial mediante el apoyo con créditos preferenciales a las empresas industriales, principalmente a aquellas en zona de alta concentración industrial o humana.

Operaciones. Las operaciones que pueden realizarse son: la adquisición de la maquinaria y equipos adecuados para el control de humos, gases, aguas ruidos, etc. que causen un problema al medio ambiente. Es recomendable que se cuente con la opinión previa de las autoridades competentes.

Monto. Los créditos para este programa no tienen un monto mínimo y puede tomarse como monto máximo el 3% de los activos totales del fondo. La participación de Fonei en este programa puede llegar hasta el 90% de la inversión total, correspondiéndole a la empresa solicitante el 10% restante.

Plazo de amortización. Los plazos a los que se otorgan estos préstamos pueden llegar hasta 13 años con un periodo de gracia de hasta 3 años.

Tasa de interés. La tasa de interés es también flotante y de carácter preferencial pues en este caso la tasa neta de interés anual que los intermediarios financieros deberán cargar a sus acreditados no podrá ser mayor al cpp.

CONCLUSIONES.

La pequeña y mediana industria ha tenido un crecimiento sostenido, en los últimos años ha sido vital para el crecimiento y desarrollo económico de México ya que contribuye enormemente al producto interno bruto del país, gran cantidad de empleos, y a pesar de no contar con una adecuada tecnología puede competir en otros mercados. Además sus costos de producción y la creación de empleos son más baratos que los de la gran empresa, con esto toma gran relevancia la pequeña y mediana industria porque al salir menos costoso su desarrollo, existe un gran ahorro económico. Ante todo esto se puede lograr un equilibrio económico del país y se le reconoce su gran potencial y su valor para la expansión industrial de México.

Por otra parte con la pequeña y mediana industria se tiene una base primordial para la expansión industrial, dicho sector agrupa gran cantidad de alternativas y ramas industriales, como ejemplo tenemos: la industria maderera y corcho, fábrica de muebles y accesorios, industria del papel, industria editorial e impresión, industria química, industria metálicas básicas, fabricación de maquinaria eléctrica, etc, y muchas más con toda esta gran cantidad de industrias debidamente administradas, sirven para depender ya no solamente del petróleo, que ha sido el sosten de la economía en muchos años y lograr un mayor desarrollo industrial.

También es de gran importancia los fondos de fomento a la pequeña y mediana industria que otorga el gobierno federal, ya que dichos fondos coadyuvan a la protección de la planta productiva y el empleo, al incremento en la producción y la productividad.

Los fondos de fomento, tienen como objeto brindar todo tipo de ayuda financiera a la pequeña y mediana industria, ayuda que sirve para proteger la planta productiva, -- llevar una adecuada planificación, promover sus programas de diversificación, y con esto la pequeña y mediana industria pueden convertirse en grandes industrias.

Además con los fondos de fomento se ayuda para que tenga una mayor participación en la pequeña y mediana industria el sector social ya que solo se trabaja mayoritariamente con los sectores público y privado, con la participación de los tres sectores (público, privado y social), la pequeña y mediana industria tiene mayor crecimiento industrial.

BIBLIOGRAFIA

1. Exito de la Administración de las Empresas Medianas y Pequeñas, Franklin J. — Dickson, Ed. Diana.
2. Industria Pequeña y Mediana en México, México D.F. Noviembre de 1983, Nafinsa, 501 PP.
3. Pequeña y Mediana Empresa 1983, S.H.C.P., 265 PP.
4. Examen de la Situación Económica de México, revista Banamex, vol. LXI No.715 - Junio 1985, 287 PP.
5. Mercado de valores, Nafinsa, revista años 1983, 1984 y 1985 México D.F.
6. Pequeña y Mediana Industria Consulta Popular IEPES, 1982 - 1988, 45 PP.
7. Pequeña y Mediana Industria, Nafinsa, revistas años 1984, 1985 México D.F.
8. Plan Nacional de Desarrollo 1983 -1988, Suplemento Nafinsa, 205 PP.