

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA

UNIDAD IZTAPALAPA

✓ **DIVISIÓN: CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES**

LIC.

✓ **CARRERA: HISTORIA**

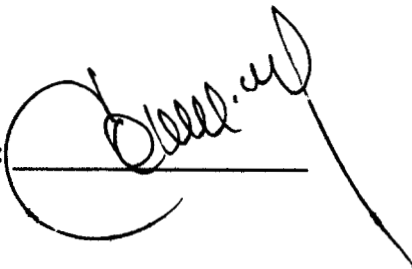
MATERIA: SEMINARIO DE INVESTIGACIÓN III
CLAVE: 225539

✓ **TÍTULO: DEVALUACIÓN DEL PESO EN 1948-1949**

✓ **NORMA ANGÉLICA SÁNCHEZ CANO**
MATRÍCULA: 92327803

ASESOR: Mtro. ARTURO LOMAS MALDONADO

FIRMA:

A handwritten signature in black ink, written over a horizontal line. The signature is cursive and appears to read 'Norma Sánchez Cano'. The ink is dark and the handwriting is fluid.

MÉXICO D. F. ABRIL DE 1998

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD IZTAPALAPA**

CASA ABIERTA AL TIEMPO

TITULO: LA DEVALUACIÓN DEL PESO, EN 1948-1949

**TRABAJO DE SEMINARIO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:
NORMA ANGÉLICA SÁNCHEZ CANO PARA OBTENER EL
TITULO DE LICENCIADO EN HISTORIA**

ASESOR: MTRO. ARTURO LOMAS MALDONADO

**LECTORES:
LIC. NORMA ZUBIRAN ESCOTO
DR. FEDERICO LAZARIN MIRANDA**

MÉXICO D. F. ABRIL DE 1998

IN MEMORIAN A G. P. P.

AGRADECIMIENTOS

A mis

Padres, les agradezco de antemano el apoyo y comprensión brindada durante todo este tiempo; gracias a su ayuda pude realizar mi estudios de Licenciatura en Historia. Me esforzaré y pondré todo empeño para seguir con la meta que ya me he forjado.

A mi...

Agradezco el amor, comprensión, y apoyo que en su momento me brindó una persona muy querida por mí. La cual ahora desafortunadamente, no puede compartir conmigo este logro, que gracias al empeño y esfuerzo que di, estoy obteniendo.

A mis hermanos:

Octavio, Oswaldo, Edgar y Michael, gracias por haberme dado todo de su parte, para que yo pudiera venir a la Ciudad de México a realizar mis estudios universitarios; ese apoyo, tanto económico como moral, me permitió concluir una de las metas que me propuse como lo es la Licenciatura en Historia.

A la familia Torres González

Les agradezco el haberme abierto las puertas de su casa, en la cual yo radiqué alrededor de tres años.

Su apoyo en un principio fue fundamental. por el hecho de haberme tratado como otro miembro de la familia.

A mi tío Ernesto A.

Le estoy agradecida por impulsarme
a seguir con mi meta propuesta, por su cariño
y apoyo; por sus consejos, que para un mejor futuro,
tomé en cuenta.

A Matilde, Socorro, Claudia Pardo y Lidia
Les agradezco por el hecho de
brindarme su amistad , comprensión
y cariño. Por apoyarme en los momentos
que mas he necesitado,
por ser unas excelentes amigas.

A la familia Serrano Bautista

Por haberme apoyado desde un principio para poder
yo venir a la Ciudad de México. Por brindarme su amistad
y comprensión; por permitirme compartir ahora -al
lado de ellos- el mismo departamento.

A mi asesor: Mtro. Arturo L. M.
Le agradezco haberme orientado
en cuanto al tema investigado.
Dado que al ser un tema económico, hubo
conceptos que me ayudó a
comprender y así poder realizar este
trabajo terminal.

Al Dr. Federico Lazarín M y Lic. Norma Zubiran

Les agradezco por haber aceptado ser los lectores de mi
trabajo terminal, y darme sus sugerencias para poder mejorar
el mismo.

ÍNDICE

	Páginas
Introducción	4
1. Antecedentes Generales	7
1.1 Cambios del sistema monetario y la evolución internacional del peso	7
2. Causas	17
2.1 Causas externas	17
2.2 Causas internas	21
2.3 Situación general en México, después de producirse la devaluación en julio de 1948	29
2.3.1 Comercio exterior	29
2.3.2 Exportaciones	30
2.3.3 Importaciones	32
2.3.4 Comercio por países	34
2.3.5 Producción	37
2.3.6 Los precios	40
2.3.7 Finanzas Públicas	41
3. Medidas y reacciones ante la devaluación	48
3.1 Fluctuaciones del tipo de cambio durante julio de 1948 a junio de 1949	50
3.2 Medidas	52
3.3 Reacciones ante la devaluación	54
3.3.1 Los banqueros	54
3.3.2 La centrales obreras	55
3.3.3 Medio bursatil	55
3.3.4 “La prensa” en Nueva York	56
3.3.5 En Nueva York, Londres y San Antonio Texas: crítica ante la restricción de importaciones en México	58
3.3.6 Cámara Nacional de Comercio de la ciudad de México	59

4. Efectos	62
4.1 La agricultura	63
4.2 Ganadería	67
4.3 Producción industrial	70
4.4 Industria minera	70
4.5 Industria petrolera	72
4.6 Industria eléctrica	73
4.7 Industria manufacturera	74
4.8 Finanzas públicas	76
4.9 Crédito bancario	79
4.10 Precios	81
4.11 Exportaciones e importaciones durante 1949-1950	89
4.11.1 Importaciones	92
Consideraciones finales	96
Bibliografía	100
Hemerografía	102

INTRODUCCIÓN

La moneda, ya sea moneda de papel o pieza de metal acuñada por cuenta del Estado, tiene gran importancia, porque sirve como instrumento legal de los pagos. Y en nuestro país, desde el periodo colonial hasta nuestros días, se ha experimentado una sucesión de alteraciones en su valor tanto intrínseco como cambiario de la moneda mexicana, debido a las circunstancias de los cambios en la economía mundial y a las particularidades de la economía del país.

De aquí parte mi curiosidad por saber que es lo que causa esas alteraciones que en nuestra actualidad vemos como devaluación a nuestra moneda. Varios economistas han analizado importantes devaluaciones que se han dado en nuestro país a través de los años. Estudiosos de la materia han trabajado básicamente las devaluaciones de 1954, 1976, 1982 y 1994, entre éstos se citan: Colmenares Rósas Erik, 1994, *La devaluación: ¿el shock del 94?*; Landa Alvarez, José, 1978, *La devaluación del peso mexicano*; Sensek, Alva, 1982, *La devaluación de febrero de 1982: su impacto sobre la economía mexicana y su repercusión para las empresas*; Torres Gaytán, Ricardo, 1982, *Un siglo de devaluaciones del peso mexicano*. Algunos de estos economistas mencionan muy generalmente las devaluaciones de 1940 y 1949, con el objetivo de conocer concretamente las causas que dan a efecto la disminución del valor de la moneda mexicana, con respecto al dólar, así como tratar de comprender las medidas que las autoridades del país decretan a raíz de la devaluación y las reacciones que hay ante ésta. Finalmente abordar sus efectos en la economía nacional, la cual creo yo, que es de gran importancia saber que ocurre con los precios, salarios y mercados de capitales, ya que el

precio de las divisas afecta a todos los demás. Es decir afecta a los precios de las mercancías y de esa manera incide también sobre los la fuerza de trabajo, es decir, el salario será mayor o menor. Es un problema que repercute mucho en la economía del país y por lo tanto en la en la vida de los distintos sectores sociales, que es lo más importante creo yo, en sí las repercusiones en el pueblo de México, que sabiendo nuestra actual realidad, es fácil deducir que no son tan buenas como desearía uno.

La realización de este trabajo se basó principalmente en fuentes hemerográficas como periódicos del país, revistas e informes anuales del Banco de México, S. A., del periodo 1948-1950. Además de recurrir a libros relacionados con el tema de esta investigación.

El presente trabajo consta de cuatro apartados:

El primero tiene como objetivo dar a conocer los cambios del sistema monetario en México y la evolución internacional del peso.

En el segundo apartado se mencionan las causas tanto externas como internas que llevaron a que se efectuara la devaluación del peso en julio de 1948 y 1949 respectivamente.

Dada la devaluación en julio de 1948 se dieron a conocer las medidas que el gobierno impone para contrarrestar los efectos negativos que hubiese. Después se menciona generalmente la situación en nuestro país a raíz de darse dicha desvalorización del peso, hasta el término de fluctuación. El interés radica en saber si en verdad resulta el planteamiento que en un principio se espera al darse una devaluación: “que aumenten las exportaciones y disminuyan las importaciones; que se pueda vender más la exterior y que se puedan restringir las compras al exterior”, esperando así un

equilibrio en la balanza de pagos. Se a conocer el curso que siguieron las actividades productivas, así como el de los precios.

En el tercer apartado se desglosan las diversas cotizaciones que se dieron durante el tiempo en que fluctuó la moneda mexicana en el mercado de cambios. Así como las medidas operadas para enfrentar los efectos de la devaluación. También se mencionan las diversas reacciones que hubo ante la nueva paridad del peso en junio de 1949, como de banqueros, partidarios de algún partido político, comerciantes, centrales obreras.

Se comentan las opiniones que dan al respecto el medio bursatil, La Cámara Nacional de Comercio de la Ciudad de México y la prensa en el extranjero. Opiniones que de algún modo ciertos sectores mostraron favoritismo, y otros desconcierto ante dicha paridad.

Dada la devaluación, surge la curiosidad de saber como repercute en la economía del país. Por lo que en el último apartado se menciona la tendencia que siguió la actividad económica de México, después de fijarse definitivamente el tipo de cambio del peso en junio de 1949.

Se comenta la situación que presentó la producción agrícola, la producción ganadera industrial, minera, petrolera, de energía eléctrica, e industria manufacturera. Así como también de las finanzas públicas.

Finalmente se analiza un punto crucial, como el de los precios, el cual repercute mucho en la vida económica de los distintos sectores sociales del país, así como en el costo de la vida en general del trabajador y su familia (si la tiene).

1.- ANTECEDENTES GENERALES

El sistema monetario y el valor del peso desde el periodo colonial hasta la actualidad han experimentado importantes cambios. Se han adoptado casi todos los sistemas monetarios, desde los adoptados liberales clásicos (bimetalismo, patrón plata y patrón oro), hasta el patrón libre, con o sin moneda controlada o dirigida, sin faltar papel moneda. Por su parte el peso ha sufrido sucesivas alteraciones en su valor tanto intrínseco como cambiario, con tendencia al descenso de su poder de compra.¹

1.1 Cambios del sistema monetario y la evolución del valor internacional del peso

A raíz de la Independencia en 1821, se adoptó en nuestro país el bimetalismo, el cual se caracterizó por:

a) Se basaba en una relación de 1:16.5 entre el oro y la plata, esto equivale a una onza de oro por 16.5 onzas de plata.

b) El peso tenía asignada una equivalencia de 150 centigramos de oro puro o su equivalencia en plata con un contenido de 24.75 gramos. Y el dólar estadounidense tenía una equivalencia también de 150 centigramos de oro puro; entonces la paridad cambiaria entre el peso y el dólar era de 1:1.

Sin embargo, las monedas de oro desde la Colonia circulaban en menor proporción que los pesos plata, esta situación se agravó durante los primeros 50 años de la Independencia, porque las guerras continuas, ocasionaron que las monedas de oro

¹ Esta doble situación de nuestra moneda está determinada por las circunstancias de los cambios en la economía mundial y las particularidades de la economía del país.

fueran objeto de atesoramiento o de exportación hasta quedarnos con un monometalismo plata en la realidad, aunque en la ley continuara en vigor el bimetalismo. Además la cotización internacional de la plata en términos de oro a partir de 1873 empezó a descender y como el peso plata se cotizaba en el mercado internacional por el valor de su contenido metálico y no como divisa, debido a las insuficientes relaciones comerciales que se tenía con el mercado internacional, la paridad 1:1 del peso-dólar empezó a cambiar en perjuicio del peso plata en proporción al descenso del valor del metal blanco que contenía cada peso.

A partir de 1873 fueron sucediendo en forma paralela estos hechos: en la medida que las monedas de oro dejaban de circular en el país, el peso plata las sustituía en la circulación, a la vez que la cotización de la plata en oro bajaba. Como consecuencia el peso plata empezó a devaluarse con relación al oro y al dólar, así como frente a otras monedas de demanda internacional, como: libras y francos expresados en oro.

Como el dólar mantenía su equivalencia de 150 centigramos de oro puro, la cotización del dólar en pesos plata empezó a subir, o lo que es igual, el peso comenzó a perder valor en proporción al descenso de la cotización de la plata frente al dólar.

Al continuarse el peso plata en el equivalente general de valores y, a la vez, en el único medio de circulación y de pago y ante el descenso continuo del precio de la plata en oro, treinta años después cambiariamente había descendido a la mitad, porque, este era su valor en oro en el mercado según su valor intrínseco de plata fina. En tanto que Estados Unidos, Inglaterra; y la mayoría de los países adoptaron el patrón oro, nuestro peso se devaluaba paulatinamente frente al dólar y a las demás monedas en proporción a la revaluación del oro con respecto a la plata. Es decir la relación de 1:16.5 que rigió

entre el oro y la plata hasta 1873, en el año de 1903 ya se había alterado a 1:32. Entonces, al caer el valor de la plata a la mitad respecto al oro y al dólar, en marzo de 1905, el gobierno fijó la paridad de dos pesos por un dólar, efectuándose la primera gran devaluación² que sufrió nuestro patrón monetario. Esta paridad subsistió hasta febrero de 1913.

En 1905 se derogó el bimetalismo adoptado en 1824 y se creó el sistema denominado patrón de cambio oro. Así lo expresa Ricardo Torres Gaytán "este sistema se implantó con objeto de economizar oro cuando este empezó a escasear en relación con el incremento de las operaciones comerciales y para este efecto los países comenzaron a establecer una relación legal fija con una moneda convertible libremente a oro, incluyendo en sus reservas monetarias, además de oro, divisas oro".³

Durante el periodo de la lucha armada (1913-1916) hubo emisión de gran cantidad y variedad de papel moneda, tanto de los bancos privados emisores como de los diferentes jefes revolucionarios, hecho que condujo a la desaparición de la moneda metálica de la circulación y la consiguiente depreciación de este papel, a límites muy bajos de su valor.

² Se debe considerar que la devaluación es simplemente un mecanismo que modifica el precio de una moneda y, por consiguiente, el de los bienes y servicios internos relativamente a los externos. Metafóricamente, el tipo de cambio sería el vidrio de un gran aparador en el cual se encuentran expuestas las mercancías (entiéndase también servicios) disponibles para venta a otros países mientras que las del otro país se encuentran del otro lado del cristal. Al devaluar, el tinte del vidrio cambiará en forma tal que el precio de las mercancías de exportación se verá más atractivo para los extranjeros y las cotizaciones de las de importación perderán parte de su encanto. Hasta aquí llega el efecto de la devaluación. Los resultados dependerán de las circunstancias por las cuales se haya adoptado tal medida, las condiciones del país, sobre todo, la política económica emprendida. Landa Alvarez, José. *Las devaluaciones del peso mexicano*. Tesis de licenciatura, México, UNAM, 19978, p. 98.

³ Torres Gaytán, Ricardo. *Un siglo de devaluaciones del peso mexicano*, México, Siglo Veintiuno Editores, 1982, p. 94.

Cuando estaba restablecido el orden constitucional a principios de 1917, empezó a surgir la circulación metálica de oro y plata.

El presidente V. Carranza, estableció el patrón oro clásico en octubre de 1918, devolviéndole al peso su equivalencia de 75 centigramos de oro puro de 1905, con libre circulación, acuñación y fundición, así como la libre exportación e importación del oro, y la conversión de las monedas fraccionarias a la moneda principal y única especie con poder liberatorio ilimitado. Se aceleró la acuñación de monedas de oro y de plata, con el fin de satisfacer las necesidades de la actividad económica como circulante metálico sin billetes ni crédito bancario.

El patrón oro clásico funcionó durante los años 1918-1920; la situación empezó a cambiar a partir de 1921, a causa de la crisis de la economía mundial, la cual causó una disminución de nuestras exportaciones, esto ocasionó que las monedas de oro empezaran a escasear, por atesoramiento y exportación. Su lugar fue sustituido por acuñaciones de pesos plata cuyo valor era inferior a su valor nominal. Legalmente había patrón oro, pero en la realidad imperaba el patrón plata.

Dada esta situación, como consecuencia se tiene que el gobierno obtenía ganancia por la acuñación de pesos plata; que a partir de 1922, el tipo de cambio⁴ respecto al dólar empezó a elevarse a medida que el oro desaparecía de la circulación y los pesos plata sustituían al oro.

El patrón oro fue el centro por el cual giraba el Sistema Monetario Internacional, casi todas las naciones se rigieron por él, antes de 1931. Esto presentó una restricción en

⁴ Tipo de cambio: es un precio y como tal conlleva la función de “limpiar” el mercado al estar determinado por la oferta y la demanda. Landa Alvarez, *op. cit.*, p. 7.

el sentido que la cantidad total de dinero en circulación debía coincidir con el total de oro monetario. El valor de la moneda se determinaba por una cantidad de oro expresado en granos o en onzas, la cual debía estar depositada por el instituto emisor con el fin de garantizar el valor de dicha moneda.⁵

Los países al realizar transacciones internacionales bajo el patrón oro, se estableció el tipo de cambio con base en la cantidad de oro que respaldaba a cada moneda. Como es el caso del peso mexicano, el cual durante 1918 a 1931 tenía asignado un contenido de 75 centigramos de oro puro y el dólar estadounidense alrededor de los 150.

Una vez determinado el tipo de cambio, como “fijo”, las autoridades monetarias debían evitar alteraciones en él, permitiendo pequeñas variaciones hacia arriba o hacia abajo de su nivel, determinándose por los “gold points” o puntos de oro de exportación y de importación, éstos son: los costos de transferencia del metal de un país a otro. Así los pagos internacionales pueden realizarse en el mismo metal o por medio de documentación financiera (como letras de cambio, billetes de banco, etc.) expedida por bancos comerciales que operan entre ellos por medio de compensaciones internacionales de pagos.

El patrón oro dio seguridad al sistema, y a la vez, estrechaba su flexibilidad debido a las limitaciones en la obtención del metal amarillo. Por esta razón entre 1931 y 1933 Estados Unidos y el Reino Unido terminaron con la vigencia del Patrón Oro Clásico al prohibir la exportación del metal. Al suceder esto surgieron patrones de papel

⁵ Landa Alvarez, *op. cit.*, p. 5.

moneda inconvertible, a la vez que se promueven políticas de restricción cambiaria y comercial.⁶

Al surgir el patrón de papel moneda inconvertible, la determinación del tipo de cambio se olvidaría del mito que rodea al metal amarillo para girar en torno de la oferta y la demanda por la divisa que se genera en el mercado de cambios internacionales, con el objeto de determinar su nivel libremente, o bien servir de orientación a la autoridad monetaria para darle un nivel fijo.⁷

En julio de 1931, se desmonetizó el oro, habilitando a los billetes del Banco de México y las monedas de plata de un peso como únicos medios de pago. Los billetes eran sólo de aceptación voluntaria, aunque en oficinas públicas estaban obligadas a recibirlos ilimitadamente.

Como consecuencia de la desmonetización del oro, el valor internacional del peso plata se devaluó y el gobierno dejó la determinación del tipo de cambio del peso al libre juego de la oferta y la demanda en el mercado de cambios, con el fin de observar el nivel que adquiriría de acuerdo con las fuerzas del mercado y tomar este nivel como base para fijar la nueva paridad.

Así en diciembre de 1933, el Banco de México fijó el valor del dólar a 3.60 pesos, realizándose la segunda devaluación del peso. Para sostener esta paridad, el Banco de México constituyó una reserva metálica para emplearla en su apoyo, proporcionando medios de pago internacionales para cubrir el déficit con el exterior. En este tiempo no existía una red de bancos que otorgara crédito y el Banco de México,

⁶ Buxo de la Peña, Ricardo. *El oro en el Sistema Monetario Internacional*. Tesis licenciatura, México, UNAM, 1976, p. 13.

creado en 1925, aún no había logrado acreditar el billete en la circulación, y las necesidades del numerario se venían cubriendo desde 1922 con pesos plata y sus denominaciones fraccionarias.

En 1935 el precio de la plata en el mercado internacional se incrementó a tal proporción que el valor intrínseco del peso superó el de su valor nominal. Los pesos empezaron a exportarse o eran objeto de atesoramiento.

Al darse esta situación el gobierno tomó algunas medidas para dar alguna solución a ello. Primeramente desmonetizó los pesos plata y constituyó con ellos una reserva, declaró que los billetes del Banco tenían poder liberatorio ilimitado; pero convertibles en pesos plata. Lo explica así R. Torres G. "la medida de desmonetizar el circulante de plata y sustituirlo por billetes y, en general, la sustitución de los metales por moneda fiduciaria, es buena o no, según el manejo que se haga en la emisión; es buena, como ya lo decía David Ricardo en 1815, si el billete sustituye al oro, porque el país obtiene una ganancia, y no lo es, si la autoridad se excede emitiendo billetes por encima de esto su situación".⁸

Este asunto es de particular interés porque desempeña una función muy importante en los años posteriores a 1935 con todos sus pros y sus contras.

Como consecuencia de estas dos medidas se logró el cambio fundamental, erradicar los constantes problemas que habían causado las alteraciones de la relación entre el oro y la plata.

⁷ Landa Alvarez, *op. cit.*, p. 7.

⁸ Torres Gaytán, *op. cit.*, p. 23.

Con esto la reforma monetaria de 1936, mediante una enmienda a ley monetaria, eliminó toda relación metálica con el peso como unidad monetaria. Esta enmienda fue muy importante ya que cambió radicalmente el sistema monetario basado en el metalismo para sustituirlo por el patrón libre en el cual el patrón quedaba constituido por dinero fiduciario, desligando así el sistema monetario de cualquier metal; la ley monetaria del 31 de agosto de 1936, en el artículo 1o precisaba: "Se reforma el artículo 1o de la ley monetaria de 25 de julio de 1931 para quedar en los siguientes términos: la unidad del sistema monetario de los Estados Unidos Mexicanos, es el peso, con la equivalencia que por ley se señalará posteriormente".⁹ Por lo que el valor interno y externo de la moneda dependía en lo futuro solamente de la política monetaria. Entonces ya no serían alteraciones de las relaciones entre los metales preciosos lo que causaría problemas cambiarios; en su lugar, los problemas monetarios serían causados por el exceso de emisión de billetes. Ya no sería el precio de la plata lo que preocuparía, sino la política del Banco de México, la cual nos daría sorpresas de devaluación tras devaluación del peso.

Dado que desde 1936 la balanza comercial¹⁰ empezó a ser adversa a causa de la relación de precios que era desfavorable y en 1937 descendieron las exportaciones, por causas cíclicas, el gobierno de México sostuvo la paridad de 3.60 pesos; y para hacer frente a la fuga de capitales que ocasionaba la política social del gobierno del presidente L. Cárdenas, el banco realizó parte de las existencias de plata (35 millones de onzas).

⁹ *Ibíd.*

¹⁰ Balanza Comercial: es la diferencia entre las exportaciones y las importaciones de un país. Se dice que la balanza es positiva o excedente cuando las exportaciones exceden a las importaciones. En el caso contrario se llama balanza desfavorable, pasiva o deficitaria. Mandel, Ernest. *El dólar y la crisis del imperialismo*. México, Serie Popular Era, 1976, p. 219.

Mas, al darse la expropiación de la industria petrolera en marzo de 1938 se generó una gran exportación de capitales que ocasionó una disminución de la reserva que imposibilitó sostener la paridad de 3.60 pesos y por segunda vez se dejó en libertad el tipo de cambio para que las fuerzas del mercado de cambios determinaran la paridad de equilibrio.

En sus fluctuaciones llegó a subir hasta 5.99 pésos desde agosto de 1939 hasta mediados de 1940.

Con motivo de la Segunda Guerra Mundial se registró el retorno de capitales hacia el país y el tipo de cambio empezó a bajar, dado esto el Banco de México fijó en octubre de 1940 a 4.85 pesos por dólar, dándose así la tercera devaluación del peso mexicano. Así lo explica Torres Gaytán: "El saldo de las alteraciones del mercado de cambios durante los dos años de mayor efervescencia anteriores al estallido de la guerra -marzo de 1938 a octubre de 1940-, produjo como resultado la pérdida del valor internacional del peso en cerca de 35% respecto del nivel anterior a marzo de 1938, o sea la cotización de 3.60 pesos por cada dólar, el peso equivalía a 25 centigramos de oro puro, y a la paridad de 4.85 por dólar, la equivalencia del peso se redujo a 18 centigramos de oro puro".¹¹

Durante la Segunda Guerra Mundial la reserva monetaria sufrió un descenso debido a que el retorno de capitales hacia el exterior, se sumó a la demanda de importaciones diferidas por la guerra y las requeridas por el proceso industrial que se realizó a partir de la posguerra. Debido a esto, el gobierno decidió el 22 de julio de 1948

¹¹ Torres Gaytán, *op. cit.*, p. 225.

abandonar la paridad de 4.85 pesos, y dejó en libertad el valor internacional del peso, que después de un año de fluctuar¹² el dólar se cotizó a alrededor de 7.34 pesos.

Después a mediados de junio de 1949 el gobierno fijó oficialmente el tipo de cambio a 8.65 pesos, dándose así, oficialmente la cuarta devaluación del peso mexicano; que en los próximos capítulos veremos más detalladamente cual fue el porque, de esta cuarta devaluación.

¹² Se recurre al procedimiento de fluctuación, cuando hay una situación monetaria anárquica en extremo o cuando estando prácticamente en equilibrio se busca lograr flexibilidad de la economía frente al exterior y la elasticidad en el paquete de políticas que el país quiera adoptar. La idea de flotar la moneda es que se permita llegar a un precio adecuado de la divisa tal que logre un equilibrio entre lo que importe y lo que exporte. El problema es que esto requiere un tiempo muy largo de ajuste. Se espera que con la flotación las actividades de los especuladores se vean restringidas, puesto que los movimientos pueden ser para cualquier lado y ya no se tiene ninguna certeza de ganar en el corto plazo. Sin embargo, lo que el gobierno busca con el procedimiento de flotación es independencia en el conjunto de políticas monetarias, fiscal y de empleo que puede adoptar. La dificultad con este procedimiento consiste en que el ajuste se ve entorpecido si los agentes económicos no reaccionan adecuadamente. *La devaluación del peso mexicano, orígenes, consecuencias y perspectivas*. México, UAM Xochimilco, 1977 (Apoyos didácticos), Serie: Temas de actualidad, pp. 11-12.

2.- CAUSAS

Después de haber visto en forma general las devaluaciones que se han dado en nuestro país hasta la década de los cuarenta, es importante saber dentro del contexto histórico-económico lo que acontecía en México y en el mundo, para poder determinar las causas tanto internas como externas que llevaron a cabo la devaluación en 1948-1949, veamos cuáles fueron esas causas.

2.1- Causas externas

Después de la segunda guerra mundial, uno de los problemas que más preocupó a los gobiernos fue el de la inflación, ya que una de sus consecuencias fueron las devaluaciones, debido a que entre la depreciación de la moneda en el interior de cada país causada por la inflación y la devaluación en el orden internacional existen relaciones estrechas.

Durante este período existía un desequilibrio estructural de la economía capitalista y la inflación a nivel mundial. Estos factores impidieron a los países, una estabilidad económica, ocasionando un desequilibrio de las balanzas de pagos¹ de las economías capitalistas, manifestándose un alto desequilibrio positivo de la balanza de pagos del centro acreedor mundial, Estados Unidos y, su contrapartida; los desequilibrios negativos para todos, los demás países capitalistas.

¹ La Balanza de Pagos se considera como un instrumento contable que sirve para conocer la situación de un país con respecto al exterior. Es un registro de las importaciones y exportaciones de mercancías, servicios y capitales que realiza un país con los demás y que refleja el estado de la oferta y demanda que se gasta por la moneda y las mercaderías de un país en el ámbito internacional. Esto es, las importaciones de mercancías y servicios que un país realiza son una demanda de divisa extranjera a cambio de una oferta de moneda interna. A su vez, las exportaciones constituyen una oferta de moneda externa para ser

Se dio una reducción del espacio geográfico económico del capitalismo debido a los avances de las economías socialistas. Esto condujo a la intensificación de la explotación de las naciones que aún no se habían liberado de la colonización.

Al existir el área socialista y la desintegración del sistema colonial, se fueron profundizando las contradicciones y los desequilibrios del modo de producción capitalista.

Como respuestas a la profundización de los desajustes de la economía capitalista, el desarrollo de la inflación a nivel mundial, la integración del capitalismo monopolista de estado, el crecimiento del militarismo y la economía de guerra, intensificaron la inestabilidad del sistema y su descomposición.²

Dado esto, Estados Unidos -como centro acreedor mundial- operó una política comercial y de inversiones extranjeras, con fines políticos y militares.

Esta política procedió de manera distinta a la que practicó Inglaterra durante 1815-1914, cuando era entonces centro acreedor mundial; caracterizada por revertir sus saldos positivos en compras e inversiones hacia el exterior, más con fines económicos que políticos.

Inglaterra necesitaba de los alimentos y las materias primas de los países menos desarrollados, así como de los mercados para sus productos manufacturados y de áreas de inversión para sus ahorros excedentes. Por ello operó una política librecambista que permitía que los saldos favorables que persistentemente obtenía, influyeran en su nivel

vendida por moneda interna. Ver Landa Alvarez, José, *Las devaluaciones del peso mexicano*, Tesis de Licenciatura, Facultad de Economía, UNAM, México, 1978, p.8.

² Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p.9-11.

de costos y precios, facilitando así la competencia de sus proveedores de artículos primarios en su mercado libre de protecciones arancelarias.

La política que aplicó Estados Unidos procedió de la siguiente manera:

a) Se puso en práctica una política comercial y de inversiones extranjeras en apoyo de sus empresas monopólicas con fines militares y de control tanto político como de los recursos naturales.

b) Se implantaron mecanismos bancarios con el objeto de esterilizar los saldos favorables del exterior, impidiendo así que estos influyeran en sus precios.

c) Se rodeó de protecciones, directas e indirectas, para reducir o eliminar la competencia exterior; ante esto los países deficitarios han tenido escaso acceso a su mercado. Este país ha sido un fuerte competidor en el mercado internacional.

d) Dentro de esta política, Estados Unidos, depende menos del comercio exterior, porque dispone en su territorio de amplios y variados recursos y una población numerosa con un alto poder productivo y de compra -en cuyo mercado el comercio exterior tiene una función complementaria entre el ocho y diez por ciento de su producto-, ventaja que le permite amplia autonomía respecto del exterior, la que aunada a su alta productividad, fortalece su capacidad competitiva frente a países en desventaja que deben saltar la tarifa arancelaria, impidiendo que las reglas del juego, a base de la oferta y la demanda libres, se realicen en su mercado, en el cual países como México son abastecedores marginales de productos muy competitivos en el mercado internacional.

Estados Unidos se propuso acumular las reservas de oro y esterilizarlas para evitar que incrementaran su circulante e influyeran en sus niveles del ingreso y de los

precios, aunque en sus propuestas librecambistas, en la Conferencia de la Habana en 1948, contradecía la política proteccionista que en la realidad practicaba. Por el lado de la inversión, ha pretendido propiciar la inversión de sus empresas en el exterior más que el otorgamiento de préstamos. En última instancia ha practicado una combinación, porque con las inversiones directas invade las economías explotando los sectores económicos más rentables, y con los préstamos ha apoyado el financiamiento de obras de infraestructura, generadoras de economías externas que más han beneficiado a sus empresas.

Hay otras causas internacionales, que en su base se deben a la política de los Estados Unidos, esta sería la actitud del Fondo Monetario Internacional*, que no es la adecuada por la falta de espíritu internacional en sus decisiones, podría decirse que el Fondo Monetario Internacional ha sido creado para servir de instrumento en el orden internacional, a la política financiera de Estados Unidos.

* Dada la Segunda Guerra Mundial regían para cada área geográfico- financiera las normas impuestas por cada país centro acreedor. Antes de finalizar las hostilidades, se sentaron las bases para estructurar un sistema financiero internacional. Así el Gobierno de Estados Unidos, llevó a cabo en Bretton Woods, New Hampshire, la Conferencia Monetaria y Financiera de las Naciones Unidas del 1º al 22 de julio de 1944; donde surgieron dos organizaciones vigentes hasta nuestros días: El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (con fines de inversión a largo plazo) y el Fondo Monetario Internacional (con fines monetarios).

El Fondo Monetario Internacional quedó establecido el 27 de diciembre de 1944 e inició sus operaciones en marzo de 1947. Su objetivo principal, era promover un sistema monetario internacional en el que la moneda de un país fuera cambiada a un tipo fijo por la de otro, con una paridad expresada en oro o en dólares norteamericanos, comprometiéndose cada socio a colaborar para promover la estabilidad de cambios y así poder asegurar que las relaciones cambiarias entre los asociados fueran ordenadas evitando modificaciones con fines de competencia. Los países asociados tenían autorización de alterar su paridad cambiaria hasta en un 10% hacia arriba o hacia abajo sin pedir el consentimiento del Fondo. Así pues, si las alteraciones eran mayores, se requería de su autorización y sería sólo para corregir desequilibrios fundamentales en balanza de pagos. Otra característica del Fondo Monetario, es su intromisión en la vida económica y financiera de sus asociados, a nivel de información y toma de decisiones. Por ejemplo: su política se encuentra enmarcada dentro del patrón oro y bajo la influencia decisiva de los Estados Unidos por su preponderante participación en el capital inicial de la organización. Landa Alvarez J., *op. cit.*, p.20.

A Estados Unidos, le ha convenido tener el control financiero del mundo mediante la imposición de un patrón de cambio dólar, operado a través del Fondo Monetario Internacional, así ha obtenido por medio de sus empresas transnacionales, un control de mercado de artículos, de variedad de recursos naturales, y de áreas de inversión extrafronteras.

2.2.- Causas internas

A finales de la década de los cuarenta, “en todos los países del mundo continuó la inflación iniciada durante la guerra, sostenida o agudizada por la política deficitaria seguida por los gobiernos después del conflicto.”³ Como respuesta a esta política se vio la necesidad, en unos casos, de acelerar la reconstrucción y, en otros, a la de fomentar el desarrollo industrial.

Las dificultades de orden técnico, que se fueron dando en casi todas las naciones para aumentar su producción y capitalización, se tradujeron en escasez de bienes de consumo durables y semidurables que sólo podían obtenerse en los mercados extranjeros. También siguieron ejerciendo presión sobre las importaciones, la demanda diferida de los años de guerra y el aumento de los ingresos monetarios inherente a las condiciones de ocupación plena. Todos estos factores incrementaron las compras en el exterior, principalmente en los Estados Unidos, produciendo desequilibrios en las balanzas de pagos, aún en las grandes naciones industriales.

³ Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p. 9.

México al ser un país dependiente del exterior, en lo comercial y financiero, vino a sufrir las consecuencias de las presiones inflacionarias internacionales. Se dice esto, porque la política económica de nuestro país no ha sido capaz de contrarrestarlas.

La política económica del país no pudo controlar las presiones inflacionarias internas, porque no se pudo contener el creciente desnivel entre los precios nacionales y los del exterior. Mientras en Estados Unidos los precios subían lentamente, en México se elevaron a ritmo mayor.

Además durante este período el factor que generó la inflación y el desequilibrio de la balanza de pagos fue que durante la guerra, el gobierno en vez de decidirse por reformar a fondo el sistema impositivo con el fin de dotar al gobierno de más recursos los que hubieran disminuido no sólo la presión inflacionaria interna, sino la inclinación a importar. En su lugar se continuó con la emisión de medios de pago primarios para cubrir todos los déficit del gobierno, engendrados por las inversiones de infraestructura. Por consecuencia se tuvo: altas ganancias, concentración del ingreso y esta concentración propició importaciones adicionales respecto de las que el crecimiento económico demandaba. Y las inversiones de infraestructura de efectos productivos a largo plazo, ocasionaron una situación inflacionaria.

En la posguerra, existió en contra de nuestro país la política de los Estados Unidos, que consistía en vender y no en comprar, concedían preferencia a Europa Occidental y a Japón.

México, al igual que otras naciones, pasaron por un período de reajuste. El comercio internacional se vio dislocado por la falta de divisas libres, esto obligó a que varios países entraran a un régimen de trueques, de controles de cambios y a

devaluaciones sucesivas de sus monedas; así: “Ante el grave desequilibrio de sus balanzas de pagos, cuya corrección era más apremiante a medida que se agotaban las reservas de oro y divisas o se liquidaban las inversiones en el extranjero, los distintos países se vieron obligados a adoptar una serie de medidas de control que variaron de acuerdo con la importancia del desequilibrio y la naturaleza de sus economías.

Así se observó que al racionamiento y los precios tope se agregaron fuertes impuestos al consumo, el control del mercado de capitales, prioridades para obtener mano de obra, equipos y materias primas; subsidios al consumo de artículos esenciales, prohibición de importaciones, elevación de aranceles, y finalmente, el establecimiento o perfeccionamiento de los sistemas de control de cambios, que en algunos casos establecen tipos múltiples que varían entre el fijado oficialmente y el que registra el mercado libre. Concurriendo con estas medidas o en sustitución de ellas se optó también por la devaluación de la moneda”.⁴

La escasez de divisas en nuestro país se debe, más que nada a las importaciones que el gobierno fue realizando a partir de la década de los cuarenta. Se importó maquinaria y equipo para la agricultura, para la industria en general, para los ferrocarriles, para la explotación petrolera, para la electrificación y para las diversas obras públicas. Cabe decir, que estas importaciones fueron esenciales para el crecimiento de la industria nacional. Por ejemplo, la electrificación fue un factor decisivo para el desarrollo agrícola e industrial, y para que la creciente demanda de energía eléctrica se diera; se instalaron plantas con capacidad de cincuenta y seis mil

⁴ Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p. 11.

kilowats por parte de la iniciativa privada, y de diecinueve mil kilowats por parte del gobierno, siendo la inversión de más de ciento cincuenta millones de pesos.

México, no pudo sustraerse al influjo de las fuerzas que afectaron tan adversamente a los países del mundo.

No obstante las disposiciones adoptadas para corregir el desequilibrio de sus balanzas de pagos, este asumió caracteres más graves durante el primer semestre de 1948, obligando a las autoridades a recurrir a la medida de devaluar el peso mexicano. En 1948, Argentina, Colombia, España, Francia, México y Uruguay devaluaron sus monedas, acompañando esta medida de otras nuevas a fin de obtener resultados más efectivos.⁵ Resultados que en nuestro país no fueron tan positivos. Sin embargo, al reducirse en 1947 la demanda de mercancía del exterior, se intensificó la producción agrícola e industrial se canalizaron los recursos bancarios hacia estas actividades, se decretaron las prohibiciones a la importación de artículos considerados como superfluos y se impuso una nueva tarifa arancelaria que gravó las compras en el exterior en una forma mixta, específica y advalórem. Se llevó a cabo una política comercial defensiva que canalizó recursos bancarios a la agricultura y a la industria.⁶ Además se utilizaron los préstamos concordados con el Banco de Exportación e Importación de Washington en la adquisición de maquinaria y equipo y materia primas. Se redujeron los impuestos a la exportación, para facilitar la entrada de divisas al país; se dispuso de la aportación hecha al Fondo Monetario Internacional y se hizo uso de recursos adicionales conforme al Convenio de Estabilización celebrado con la Tesorería Norteamericana.

⁵ Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p. 12.

⁶ Landa Alvarez, J. *op. cit.*, p. 62.

Conjuntándose estas medidas se lograron algunos resultados favorables, el déficit de la balanza comercial empezó a reducirse en los primeros siete meses de 1948, ya que de acuerdo con las cifras de la Dirección General de Estadística, corregidas y revaluadas, el promedio mensual del déficit fue de 69.3 millones de pesos (13.3 millones de dólares), en tanto que durante el año de 1947 ascendió a 111.6 millones de pesos (23.0 millones de dólares).⁷ Aunque la balanza comercial fue menos adversa, la de pagos indicó un desequilibrio más acentuado debido a que sus renglones activos fueron insuficientes para compensar la salida de capitales y el cumplimiento de los compromisos con el exterior.

Dado esto, el Banco de México, S.A., optó por retirarse del mercado de cambios el día 22 de julio de 1948, abandonando la paridad de 4.855 pesos por dólar ratificada ante el Fondo Monetario Internacional en 1946; dejó que la oferta y la demanda fijasen el nuevo valor del peso mexicano frente a las divisas extranjeras, reservando su actuación únicamente con objeto de evitar fluctuaciones de carácter especulativo.⁸ Las autoridades mexicanas decidieron fijar la nueva paridad legal del peso una vez transcurrido el tiempo suficiente para conocer las condiciones que rigen en el mercado de cambios.

La situación internacional era incierta, porque se vivía el período de “escasez de dólares” en que se acudía mucho al financiamiento de Estados Unidos para la reconstrucción de los países afectados por la guerra. La fuerte demanda por la divisa

⁷ Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p. 13.

⁸ *Ibid.*, p. 13.

americana presionaba su cotización al alza, mientras que la del peso actuaba en sentido contrario.

El gobierno anunció tal devaluación, y en los diarios de la capital se dio a conocer así: “En vista de la considerable pérdida recientemente experimentada en las Reservas del Banco de México, dicha Institución anuncia que suspenderá las operaciones de cambio extranjero en un período corto, a partir del 22 de julio presente. Mientras tanto México está en consulta con el Fondo Monetario Internacional a fin de establecer una nueva paridad.”⁹ Esta medida ya era esperada por los medios informados, principalmente para aquellos que seguían y leían con cuidado las estadísticas oficiales.

Se suspendió la venta de giros¹⁰ por el Banco de México esto implicó que se estableciera un mercado libre en el que pudiesen encontrar los particulares los fondos con que pagar sus obligaciones extranjeras.

De acuerdo al Banco de México, el abandono de la estabilidad cambiaria fue preferible a la aplicación de disposiciones de carácter deflacionario que representaban una restricción de las actividades económicas del país y cuyas consecuencias habrían sido la reducción del nivel de vida de la población mexicana. Claro está que la medida empleada sí perjudicó a la gran mayoría de los mexicanos. Muchas personas se preguntaban ¿Cuál será la nueva equivalencia de la moneda nacional?, deseaban saber si bajaba más de lo que descendió los primeros días o si mejoraría.

⁹ *Examen de la situación económica de México, 1925-1976*, Fondo cultural Banamex, 1978, p. 331.

¹⁰ Un giro es la cantidad de divisas que el Fondo Monetario Internacional puede poner a disposición de sus miembros para que estos salden el déficit de su balanza de pagos respecto a otras naciones.

Las operaciones iniciaron a 5.75, pero a medida que transcurría el tiempo la demanda consumía los giros a ese precio. Los vendedores para protegerse subieron el precio de la moneda americana que fluctuó entre 6.50 y 6.90.

Pasados cuatro meses del ejercicio, el tipo de cambio permaneció de hecho alrededor de 6.90 pesos por dólar, representando una devaluación de 42%.¹¹ Los mayores recursos en moneda nacional que representaba para los exportadores este por ciento de devaluación amenazaban tener efectos inflacionarios en la economía interna que habrían originado una elevación de precios y una mayor tendencia a importar. Estas consideraciones indujeron al Ejecutivo a establecer el impuesto del 15% ad valorem sobre las ventas al exterior. Se estableció la salida de bienes indispensables, excépto en los casos que existían excedentes de producción.

Al implantarse este impuesto el Gobierno Federal captaba el 50% de la diferencia de cambios que aplicaba, principalmente, al pago del incremento en el costo de artículos alimenticios cuya importación subsidiaba; de sus obligaciones con el extranjero acrecentadas por la devaluación y a llevar a cabo la reducción de aranceles que tenía proyectada para equipo, maquinaria y materias primas; el fin era contribuir al proceso de industrialización

Por su parte, los exportadores retenían el otro 50 % de la garantía cambiaria para hacer frente a sus elevaciones de costo, y a posibles bajas de los precios internacionales, quedándoles aún un margen adicional de garantías que estimularía la producción y las ventas al exterior.

¹¹ Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p.14.

Cabe decir que se establecieron exenciones al pago de éste impuesto en los casos de artículos de difícil colocación en los mercados extranjeros y en aquellos otros en que los costos registraban una alza casi proporcional al cambio de valor de la moneda.

Como otra medida que estableció el gobierno fue un presupuesto rígido y equilibrado que no incrementara la deuda interna, limitando el programa de obras públicas a los ingresos obtenidos por la vía impositiva. También se decretaron algunas modificaciones fiscales para aumentar dichos ingresos (impuestos sobre utilidades excedentes, sobre la renta, etc.). Se modificó la legislación bancaria para evitar que sistema crediticio estimulara presiones inflacionarias. Así, a partir del 30 de septiembre los bancos de depósito debían de mantener en el Banco de México el 100% de sus depósitos y obligaciones en moneda nacional. Se estableció la preferencia de crédito a las actividades agrícolas e industriales.

Las resoluciones que tomó el gobierno en materia de política, fiscal, monetaria y crediticia, tuvieron el propósito de impulsar la producción agrícola e industrial, para mejorar las condiciones de la economía interna, en sí su objetivo declarado fue liberar al país de su atraso y alzar el nivel de vida.

El presidente Miguel Alemán Valdés, en el último informe leído ante el Congreso Federal el primero de septiembre, declaró que combatiría los efectos de la devaluación, a grandes rasgos mencionó que su fin era: dar a la economía lo que le haga falta para que se produzca el máximo y que de ello salga el bienestar general; que con el objeto de no causar daños a la economía, gastaría lo menos posible, sin restringir

exageradamente las obras constructivas.¹² Veamos, generalmente, que efectos tuvieron las medidas impuestas por el gobierno, en el período de observación de nuestra moneda.

2.3 Situación general en México, después de producirse la devaluación en julio de 1948

.3.1 Comercio Exterior

A pesar de la reducción substancial de las importaciones durante 1948 y el aumento de ventas al exterior, persistió el déficit de la balanza comercial. Ya que de acuerdo a las cifras corregidas y revaluadas de la Dirección General de Estadística, mientras las exportaciones se elevaron de un promedio mensual de 172.9 millones de pesos (equivalente a 35.7 millones de dólares) que alcanzaron en 1947 a 192.9 millones de pesos (36.6 millones de dólares) en el primer semestre de 1948, las importaciones se redujeron de un promedio de 284.3 millones de pesos (58.6 millones de dólares) a 248.7 millones de pesos (50.5 millones de dólares) en los mismos meses¹¹ Estas cifras daban a entender que era necesario encaminar los esfuerzos hacia la ampliación de los mercados de México en el exterior con el fin de colocar en las mejores condiciones los productos exportables.

El total de exportaciones de mercancías en 1948 sumó 2,424.2 millones de pesos (427.3 millones de dólares) en comparación con 2,075.3 millones de pesos (427.9 millones de dólares) del año anterior. Las importaciones de mercancías descendieron de

¹² Banco de México, S.A., Informe anual 1948, p. 15.

3,488,2 millones de pesos (719.2 millones de dólares) en 1947 a 3,405.9 millones de pesos (596.8 millones de dólares) en 1948; por lo tanto, la balanza comercial fue desfavorable en 981.7 millones de pesos (169.5 millones de dólares) en tanto que en 1947 arrojó un déficit de 1,412.9 millones de pesos (291.3 millones de dólares).

2.3.2 Exportaciones

Los precios internacionales de las materias primas sostuvieron el nivel alcanzado durante 1947. La baja de precios en los cereales no afectó a la exportación de productos agrícolas mexicanos. El arroz, el café en grano, el plátano, la piña, el chicle y el henequén se vendieron a mejores precios; subieron las cotizaciones en el exterior para jitomate, chícharos, chiles y otras legumbres. También registraron un alza de precios las mieles de azúcar, el petróleo, el gas-oil, los hilados y tejidos de lana, carnes y pescados. En cambio, descendieron las cotizaciones del garbanzo, cueros y pieles sin curtir e hilados y tejidos de algodón.

Los precios de los metales y minerales industriales, tanto los que exportan en forma de minerales naturales y de concentrados, como los exportados en estado más avanzado de elaboración, presentaron durante el año una tendencia al alza, como el plomo, cobre, zinc y antimonio.

De acuerdo a los datos de la Dirección General y Estadística, las exportaciones controladas con más importancia por capital mexicano aumentaron de 1,322.4 millones de pesos (272.2 millones de dólares) en 1947 a 1,706.6 millones de pesos (303,9

millones de dólares) en 1948, pero su significación en el total de exportaciones bajó del total al 71.1%.

Las exportaciones de metales y minerales que estuvieron controladas por capital extranjero, ascendieron de 499.11 millones de pesos (123.5 millones de dólares) esto se debió al aumento de los precios del exterior. El incremento de ésta exportación se registró al finalizar el año.

La exportación de materias primas representó el 80% de la exportación total en 1948 y 77% en 1947. Las ventas al exterior de estos productos efectuados durante 1947, fueron de igual cuantía después de la devaluación. Las que sí aumentaron fueron las ventas de productos vegetales industriales, principalmente las mieles de caña de azúcar y semilla de linaza; también ascendieron las de combustibles y lubricantes, destacándose el petróleo y sus derivados. Disminuyeron las exportaciones de productos forestales como las del chicle crudo y las de fibras textiles. Descendió la producción de los productos manufacturados en la exportación total de 23 a 20% , apreciándose una baja de importancia en las ventas del ixtle cortado y preparado y en los aceites y grasas de todas clases.

Las ventas de hilados y tejidos de algodón descendieron por abatimiento de los precios en el exterior y por la pérdida de mercados debido a que éstos fueron recuperados por países que los abastecían en los años anteriores a la guerra; los hilados de henequén también bajaron en forma considerable. En cambio, subieron, las ventas de carnes preparadas y en conserva con las que se llegó a superar el valor de las exportaciones de ganado en pie que se efectuaban antes de la aparición de la epizootia de la fiebre aftosa. Debido a la mayor producción, durante 1948 se exportaron fuertes

cantidades de azúcar moscabado y azúcar refinada, productos que antes no se mandaban al exterior.

2.3.3 Importaciones

El promedio mensual de las importaciones fue reduciéndose, llegando a alcanzar 50.5 millones de dólares durante los primeros siete meses de 1948, volvió a descender llegando a 44.6 millones de dólares en los meses que siguieron a la devaluación, significando esto, una reducción del 11.7% en dicho promedio.

En el exterior, los precios de los principales productos de importación se elevaron, siendo los más notables: automóviles, artesanía, maquinaria agrícola, tubería de hierro, acero, productos químicos, fierro y acero estructural y en barras, pasta de celulosa y papel. También estuvieron a precios altos las cuerdas para llantas, alambre de cobre, hojalata, láminas de hierro y acero, máquinas para calcular y gasolina que se consumía en las regiones fronterizas. En cambio, bajaron los precios de trigo, parafina, hule crudo y artificial, sosa cáustica, grasas y aceites.

Aunque haya representado una pequeña parte del total, las importaciones destinadas a la producción agrícola y ganadera aumentaron respecto al año anterior.

Respecto a las compras de productos alimenticios, disminuyeron durante 1948, descendieron las importaciones de huevo fresco y manteca de cerdo. La compra de materias primas para la producción de alimentos y bebidas disminuyeron una mínima parte con respecto a 1947.

Las materias no duraderas para la industria y el comercio sumaron 509 millones

de pesos, equivalente a los 105 millones de dólares en 1947, en tanto que en 1948 importaron 540 millones de pesos (94 millones de dólares). Estas importaciones no se redujeron después de la devaluación dada su importancia para la industria del país. Sin embargo hubo algunos cambios en los distintos productos que integran el grupo; sufrieron una baja de importaciones de lana, carbón vegetal y copra (Medula de coco, de la palma, de la que se extrae el aceite). También disminuyeron de sosa cáustica, colores y barnices, papel y cartón. En cambio, aumentaron las importaciones de las fibras vegetales, grasas animales no especificadas, resinas naturales y cuerdas para llantas.

Bajaron los productos duraderos para la industria y el comercio de 316 millones de pesos, equivalente a 65 millones de dólares en 1947 a 260 millones de pesos (46 millones de dólares) en 1948, es decir el 29.2% de su importe en dólares. Dentro de este grupo descendieron las importaciones de hierro estructural, hierro o acero en barras, tubos y cañería de hierro y cemento Portland.

La importación de diversos productos no duraderos, para el consumo registraron una ligera disminución; en cambio, las importaciones de productos duraderos para el consumo se redujeron considerablemente, ya que de 160 millones de pesos (33 millones de dólares) en 1947 sólo se importaron 80 millones de pesos (14 millones de dólares) en 1948.

En cuanto a las compras de maquinaria, equipo, aparatos y útiles registraron en 1948 una cantidad obtenida durante 1947.¹³ Disminuyeron las importaciones de artículos, considerados como bienes de capitalización, de 810 millones de pesos (167

¹³ Estas compras registraron 359 millones de pesos, siendo su equivalente 63 millones de dólares. Estos datos fueron obtenidos en el Informe anual del Banco de México, 1948.

millones de dólares) en 1947 a 816 millones de pesos (144 millones de dólares) en 1948. Esta se llevó a cabo meses antes de la devaluación, porque después de éstas no se observó variación alguna. El cambio ocurrió en material fijo para ferrocarriles, automóviles para el transporte de efectos, ómnibus y chasis para automóviles. Aumentaron las adquisiciones de motores, partes y piezas de automóvil, instalaciones de maquinaria, tractores y sus partes y las refacciones de metal para maquinaria.

La importación de artículos considerados como de lujo (como automóviles armados en el país que representa la mayor parte del total) registró una baja durante 1948. Ya que de acuerdo a las cifras, ésta alcanzó 302 millones de pesos (equivalente a 62 millones de dólares) en 1947, y sólo llegó a 120 millones de pesos (21 millones de dólares) en 1948, la baja fue de un 66%.

Durante 1948 el total de las importaciones sufrieron una disminución, debido a que la distribución de los mismos estaba dirigida principalmente hacia bienes indispensables a la actividad económica.

2.3.4. Comercio por países

De acuerdo a las cifras de la Dirección General de Estadística, el saldo desfavorable de la balanza comercial en los Estados Unidos de América, disminuyó por la reducción registrada en las compras procedentes de este país; los saldos con Gran Bretaña y Francia, de deficitarios en 1947 se volvieron favorables en 1948,¹⁴ esto se debió al aumento de las exportaciones a esos países. Se incrementaron los saldos favorables con Holanda , Bélgica y Brasil. Con Argentina, el comercio y el saldo favorable

disminuyeron, en tanto que el comercio con Italia se intensificó, acentuándose el saldo desfavorable en la balanza comercial; con Suecia las operaciones se redujeron.

Los Estados Unidos de América, ocuparon el primer lugar (no sólo este año sino también en años anteriores), representaron el 72% entre los países compradores; le siguieron Gran Bretaña, Cuba, Bélgica, la U.R.S.S., Francia y Holanda. Se redujeron las ventas a los países latinoamericanos, a excepción de Cuba, en tanto que se incrementaron con los principales países europeos.

Estados Unidos continuó siendo el principal proveedor de México; los otros países abastecedores de importancia fueron Gran Bretaña, Canadá, Italia, Suecia Y Suiza. Las compras a todos los países (excepción hecha a Italia), disminuyeron durante 1948. La importancia procedente de América Latina bajó de 1.6% en 1947 a 0.9% en 1948.

Durante 1946 y 1947 las inversiones internacionales tuvieron un incremento de 409 millones de pesos. De esta suma correspondieron 120 millones a nuevas empresas establecidas con el capital extranjero, 135 millones a aumentos de capital de empresas ya existentes y 154 millones a reinversiones de utilidades en el país.

En lo que respecta al año de 1948, las nuevas empresas en que participa el capital extranjero registraron un capital de 33.9 millones de pesos de pesos y se aumentó el de las ya existentes en 88.2 millones.

Como otros Ingresos y Egresos, se estima que la cuenta de viajeros (gastos de turistas, visitantes fronterizos y transmigrantes residentes en el extranjero, menos los gastos de los turistas y visitantes fronterizos y transmigrantes residentes en el extranjero,

¹⁴ Banco de México, S.A., Informe anual, 1948, p.19.

menos los gastos de turistas y visitantes fronterizos nacionales), para 1948, después de las exportaciones es el renglón que más divisas produjo el país, porque se obtuvo un saldo favorable de 90.6 millones de dólares, cifra que supera en 7.8 millones de dólares a la estimada para 1947. Este incremento se explica por el aumento del número de turistas que visitan a México, por haberse reducido el número y los gastos de turistas nacionales en el exterior. La corriente de turistas a nuestro país sólo ha reaccionado en parte ante la reducción de los precios internos expresados en dólares.

La cantidad de mexicanos que trabajaron en el sur de los Estados Unidos de América fue inferior en 1948, comparada, con lo registrado en 1947. Esto determinó un descenso de sus remesas, porque de 29.1 millones de dólares en 1947 bajaron a 23.5 millones en 1948.

El Banco de exportaciones e Importaciones de Washington aprobó el uso de créditos por valor de 29 millones de dólares, de la autorización otorgada al gobierno mexicano en 1947 por 50 millones. De ésta suma se destinaron 3.5 millones de dólares a la Cía Eléctrica de Chapala, 5 millones a la adquisición de maquinaria agrícola, 7 millones a los Ferrocarriles Nacionales, 5 para ingenios azucareros, 6 al establecimiento de una planta sulfato de amonio, 1.5 a la consolidada, S.A., y 1 millón de dólares para la construcción de enlatadoras. Además de que la Comisión Federal de Electricidad obtuvo créditos por 5 millones de dólares. Las disposiciones sobre los créditos mencionados anteriormente y los obtenidos antes de 1947, sumaron 18.6 millones de dólares, habiéndose pagado por concepto de amortización e intereses la cantidad de 13.8 millones de dólares.

A principios de enero de 1949, el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento concedió un crédito por valor de 34.1 millones de dólares, destinándose 24.1 millones a la Comisión Federal de Electricidad para el desarrollo de la producción de energía eléctrica, en tanto que los 10 millones restantes serían utilizados por la Cía. de la Luz y Fuerza Motriz, S.A., para la compra de equipo.

En cumplimiento de sus obligaciones internacionales, México pagó durante 1948, 15.3 millones de dólares por concepto del servicio de amortización e intereses de la deuda exterior; estando incluidos en esa suma 8.7 millones de la indemnización por los bienes expropiados a la Cía. Mexicana de Petróleo el Aguila, S.A., y 2.5 millones que cubrieron las expropiaciones agrarias.

2.3.5 Producción

Las actividades productivas del país siguieron en ascenso durante el año de 1948.

La producción agrícola se fue en aumento debido al impulso general que recibió, con la apertura de nuevas tierras que se dedicaron al cultivo, la continuación de las obras de riego, los desmontes hechos en 1947, la selección de semillas y el mayor volumen de crédito. En 1948 la época de lluvias fue propicia a los cultivos de temporal, beneficiándose con ello el grupo más numeroso de agricultores; también se vieron beneficiados los productores de cultivos de exportación al realizar sus productos a precios más elevados.

La producción ganadera mostró una mejoría con el establecimiento de un mayor número de plantas empacadoras y refrigeradoras. Esta nueva industria resolvió el problema creado por la imposibilidad de exportar ganado en pie a los Estados Unidos y

evitara en el futuro las pérdidas que anteriormente causaban las sequías extremas. Los ganaderos mejoraron sus ingresos al participar en el capital de dichas plantas.

La lucha contra la epizootia de la fiebre aftosa, disminuyó en gran proporción las zonas infectadas logrando resultados favorables al sustituir el sistema de sacrificio de los animales enfermos por un enérgico plan de vacunación, cuarentena y desinfección.

Por el contrario, la producción minero metalúrgica descendió durante 1948, se registró la baja más perceptible en oro, plomo y zinc; la producción de la plata tuvo una baja ligera en tanto que la de cobre fue algo superior. En 1947 la demanda interior de plata para acuñación fue de mayor importancia, haciéndose sentir sus efectos en las cotizaciones del mercado de Nueva York.

La actividad de la industria petrolera se elevó; la producción de petróleo crudo aumentó, en tanto que la de refinerías acusó un ligero descenso. El plan de exploraciones y perforaciones iniciado en 1947 dio sus primeros resultados al aumentar la capacidad de la industria con la apertura de nuevos pozos productivos, aunque con las limitaciones que impone la escasez mundial de tubería y equipos. En este años se hizo el esfuerzo para aprovechar el gas (como combustible y en la producción de fertilizantes nitrogenados), mediante la construcción del gasoducto Poza Rica-México.

A pesar de las huelgas que afectaron a la industria eléctrica, la producción de energía continuó en ascenso. Lo que contribuyó, al aumento de la capacidad productiva, fue la instalación de las nuevas plantas cuya capacidad total fue muy superior a la adicionada al sistema en cualquiera de los años anteriores a 1948. Por su importancia, son de mencionarse las dos plantas termoeléctricas de la región lagunera establecidas por la Comisión Federal de Electricidad y una en San Luis Potosí construida por

iniciativa privada. Empleando los créditos obtenidos en el exterior, tanto por instituciones oficiales como por empresas particulares, elaboraron planes para impulsar la electrificación del país, tan indispensable al desarrollo económico.

Como resultado de las medidas de restricción a las importaciones y de la devaluación monetaria, la importación de artículos manufacturados se redujo notablemente, esto determinó una ampliación de los mercados internos para los productos nacionales, que estimuló la producción de la industria de transformación.

La demanda exterior de manufacturas mexicanas tuvo una baja de menor consideración que la de 1947. No se registraron descensos apreciables en la producción en virtud de que hubo aumento de inventarios ante la perspectiva de colocarlos en el extranjero, en las nuevas condiciones creadas por la devaluación, como el caso de los textiles de algodón.

El proceso de ajuste del margen de utilidades continuó durante 1948. Los precios de venta de los productos industriales, que durante la guerra subieron en forma más rápida que los costos de producción, ampliaron exageradamente ese margen de ganancias.

Durante éste año indicaron aumento de distinta importancia, los salarios, materias primas nacionales, combustibles y energía eléctrica, mientras que los precios de artículos manufacturados se elevaron a un ritmo mayor.

2.3.6. Los precios

El índice de los precios siguió el curso ascendente que tuvo en los años anteriores a 1947, ocurriendo el en los primeros ocho meses, porque a partir de agosto los precios sólo se elevaron ligeramente.

Los principales aumentos se registraron en los meses de febrero, mayo y agosto. En febrero, influyó principalmente la variación estacional de los precios de los productos agrícolas; en mayo determinó el movimiento del índice general la elevación del precio del maíz y en agosto empezó a hacerse sentir los efectos de la variación del tipo de cambio en los precios de los artículos importados que figuran en el índice.

Durante 1948 impulsaron los precios hacia el alza el mayor ingreso del sector agrícola y también de la alza trabajadora, ocasionados por el aumento de la producción y por el incremento de la ocupación y los salarios. También influyó contrariamente el mayor número de dinero en circulación originado por los gastos públicos y la devaluación monetaria. Por otra parte presionaron los precios a la baja el incentivo que dieron a la producción industrial la prohibición de importaciones, el alza de las tarifas arancelarias y el cambio del valor de la moneda, que se tradujeron en un aumento de la oferta de artículos manufacturados; además las condiciones climáticas favorables y el impulso dado a los cultivos y a la apertura de nuevas tierras dieron como resultado una mayor afluencia de productos de productos agrícolas de mercado. La creación del impuesto de 15 por ciento ad valorem, sobre las ventas al exterior y la prohibición de exportar artículos primordiales para el consumo interno, a que ya se hizo referencia, evitaron un alza considerable en los precios internos.

El análisis de la composición del índice muestra que los artículos de producción tuvieron una marcada tendencia al alza, en tanto que los de consumo registraron una ligera elevación.

Los precios de los bienes de producción subieron más rápido que cualquier otro año, acusando un aumento medio mensual de 2%; las alzas más pronunciadas correspondieron a las materias primas, a vehículos y accesorios, a papel, a combustible y energía. Entre los artículos de consumo aumentaron los precios de aparatos eléctricos de uso doméstico, las grasas, telas e hilos y conservas, en tanto que bajaron los granos, las legumbres y los productos animales.

En el índice del costo de la alimentación en la Ciudad de México (1929=100), se observa que en el primer semestre de 1948, muestra un ligero ascenso en tanto que durante el segundo desciende al nivel alcanzado en diciembre de 1947. Más tuvieron algunos cambios los precios de los artículos que lo integran, como las alzas de café, masa, carne de cerdo y manteca, por otra parte registraron bajas los precios de cebolla, tomate, plátano, arroz, frijol y maíz.

2.3.7 Finanzas públicas

El Gobierno Federal dictó las medidas necesarias para adaptar, su política fiscal a las nuevas condiciones creadas por la devaluación monetaria. Se consideró que los efectos inflacionarios del déficit presupuestal impedirían conseguir el equilibrio de la balanza de pagos por su tendencia a elevar las importaciones, se decidió que en lo sucesivo los gastos públicos se ajustaran estrictamente a los ingresos reales y limitó el programa de obras públicas exclusivamente a los recursos que provengan de impuestos.

En virtud del cambio de valor de nuestra moneda, se incrementaron los egresos en moneda nacional correspondientes al importe de las obligaciones concertadas en el exterior. Para hacer frente a esa elevación de gastos se resolvió hacer economías en las erogaciones administrativas y se efectuaron reducciones parciales en los egresos, en la medida que lo permitían los distintos programas del Gobierno, dirigidos hacia el progreso económico del país.

Se dictaron nuevos ordenamientos impositivos con objeto de disponer de mayores recursos provenientes de los sectores menos afectados por la devaluación, de acuerdo con su capacidad económica.

Según los datos del Banco de México S.A., el Gobierno Federal y las Entidades Federativas, recaudaron en 1948 un total de ingresos brutos de 3,010.2 millones de pesos, que superó en 351.9 millones el total de 1947, representando un aumento de 13.2%, los ingresos efectivos aumentaron 371.3 millones de pesos, es decir un ascenso de 15.9% en relación con el año anterior. La carga fiscal por habitante se elevó de \$99.54 a \$113.25; de esta suma, la Federación recibió \$84.80, los Estados \$21.73 y los Municipios \$6.72.

Seis impuestos aportaron el 79.0% de los ingresos totales.

Impuestos	Ingresos
Impuesto sobre la renta	21.3%
Impuesto a la industria	16.5%
Impuesto a la importación	15.1%
Impuesto a aprovechamientos	8.7%
Impuesto al comercio	9.2%
Impuesto a la exportación	8.2%

Fuente: Banco de México, S. A., *Informe anual, 1948*.

De los impuestos al comercio exterior aumentó el de importación en 2.0% con respecto a 1947; en cambio descendió el de la exportación, no obstante la creación del nuevo impuesto del 15% ad valorem, en 2.1%, por la supresión del impuesto de Aforo.

El impuesto del timbre descendió por la disminución de su renglón más importante, el impuesto de compraventa, cuyo monto figuró dentro del impuesto al comercio. La suma de los impuestos al comercio y del timbre , tuvo un aumento aproximado de 5.2 millones de pesos, de 1947 a 1948.

El importe de los subsidios tuvo una baja ligera, con respecto al año anterior registró 19.4 millones de pesos. Del total concedido tuvieron mayor importancia los otorgados a la industria, que representaron el 42.2%, a la exportación el 29.3%, a la explotación de recursos naturales el 10.5% y los otorgados a la importación el 6.5%.

Los gastos totales de la Federación y Entidades siguieron una tendencia ascendente porque los egresos efectivos registraron un aumento de 27.1%. Los egresos federales efectivos fueron en aumento, ya que en 1947 se registraron 1,817.4 millones de pesos y en 1948 se elevaron a 2, 375.1 millones de pesos, es decir un 30.7%.

Las erogaciones, de importancia, correspondieron a la Secretaria de Comunicaciones que representó un 16.5% del total, Educación Pública el 9.8%, Recursos Hidráulicos el 8.6% y Defensa Nacional el 8.2%.¹⁵ Los egresos efectivos de la Federación superaron a los ingresos durante 1948 en 350.2 millones de pesos, es decir una suma superior en 100.2 millones al déficit previsto al comenzar el año.

¹⁵ Banco de México, S.A., Informe anual, 1948, p. 32.

El monto de la deuda interior flotante se elevó de 194.2 millones de pesos en 1947 a 199.0 millones en 1948.

La deuda exterior flotante aumentó de 233.7 millones de pesos, porque en 1947 se registró 724.9 millones y subió a 958.6 millones de pesos. El aumento se debió en su mayor parte al cambio del valor de la moneda; los pagos efectuados por capital e intereses, importaron la suma de 77 millones de pesos.

Se cubrieron cinco millones de pesos correspondientes al primer pago de capital de la deuda exterior titulada; sin embargo, el importe total de la misma se elevó a 320.1 millones debido a la variación del tipo de cambio.

Dados los acontecimientos en el campo monetario y la devaluación del peso mexicano impusieron la necesidad de revisar la política crediticia del país. El gobierno deseaba poner fin a una situación que contribuía a la inestabilidad de los precios y de la unidad monetaria, decidió modificar la estructura del sistema bancario. Los nuevos ordenamientos otorgaban a las instituciones de crédito facultades tendientes al mejor aprovechamiento de los recursos bancarios (que representan en su mayor parte el ahorro del pueblo mexicano), en el financiamiento de las actividades productivas.

Se consideraron diversas modificaciones a la legislación bancaria, de las cuales son de especial mención las reformas a la Ley General de Instituciones de Crédito y Organizaciones Auxiliares,¹⁶ la ley que reforma la de crédito agrícola, la Ley Orgánica del Banco Nacional Hipotecario Urbano y de Obras Públicas, S.A.,¹⁷ y las reformas de

¹⁶ Tienden a capacitar el sistema bancario para satisfacer en forma más adecuada las necesidades de crédito, especialmente a plazos medio y largo.

¹⁷ Se reformó con objeto de dotar de mayores recursos a esta institución y de ampliar los medios de que dispone para llevar a cabo sus operaciones.

la escritura constitutiva del Banco del Pequeño Comercio del Distrito Federal.¹⁸ También fueron objeto de estudio las Leyes de Instituciones de Seguros y de Fianzas.¹⁹

El medio circulante aumentó 473.5 millones de pesos en 1948. A partir del mes de agosto, el incremento del crédito y de las inversiones en valores a que dieron lugar las operaciones del sistema bancario, acentuaron ese movimiento, determinando un aumento en los medios de pago. Esto se da, en virtud de que el medio circulante necesario para realizar cierto volumen de transacciones al tipo de cambio anterior, resultaba insuficiente para operar al nuevo tipo de cambio. El aumento de 473.5 millones de pesos registrado en el medio circulante resultó del incremento de 357.7 millones ocurrido en los billetes y moneda metálica y del ascenso de 115.8 millones que tuvieron las cuentas de cheques.

La relación entre las cuentas de cheques y el medio circulante descendió durante 1948. Continuaron lanzándose a la circulación monedas de plata de ley de 0.900 y 0.500, alcanzando a fines de 1948, la suma de 191 millones de pesos. Cabe mencionar que el aumento del medio circulante influyó sobre el movimiento de los precios.

Los créditos que fueron concedidos por el conjunto de instituciones continuaron en ascenso, a un ritmo mayor al del año anterior. La Cartera de los Bancos de Depósito y Ahorro distribuyó durante 1948, en promedio, el 38.8% en créditos a la industria; 8.6% a la agricultura, 3.9% a la ganadería, 0.4% a la minería y 48.3% al comercio.

En el curso del año las operaciones de crédito efectuadas por el Banco de México, S.A., mostraron aumentos de consideración debido a las concesiones de crédito

¹⁸ Esta ley fue reformada con el fin de elevar su capital a 4 millones de pesos y autorizar su funcionamiento como institución de depósito, de ahorro y fiduciaria.

que se dirigieron a la compra de maquinaria agrícola, apertura de nuevas tierras, perforación de pozos e intensificación de cultivos, de acuerdo con el programa hecho por las autoridades gubernamentales.

Con motivo de la devaluación, tuvo que ser revisada la política crediticia del país, entonces se modificaron las normas de crédito del banco central. Y a partir de septiembre de 1948, las operaciones de redescuento se limitaron sólo a las instituciones privadas de crédito y sólo en los casos de retiro extraordinario de depósitos. Y el requisito para que se realizaran estas operaciones era necesario que la cartera de los bancos solicitantes conservara una proporción mínima del 60% en créditos concedidos a la agricultura, a la ganadería o a la industria.

Las ventas internas de oro amonedado ascendió, con respecto al año anterior, porque de 1.6 millones de pesos registrados en 1947, se elevaron a 12.9 millones en 1948.

En ese entonces, se trataba de ver a futuro la situación general del país; sin embargo dados algunos factores favorables como la vinculación de la política fiscal con la monetaria, la dirección del crédito hacia las actividades productivas primordiales y la continuación de los programas de desarrollo industrial y agrícola, hicieron prever una mayor estabilidad económica interna que se traduciría en un mejoramiento de las condiciones de vida de la nación.

De acuerdo a las condiciones económicas de nuestro país, se fue dando el tipo de cambio de nuestra moneda con respecto al dólar

¹⁹ Estas leyes fueron reformadas con objeto de encauzar sus recursos al fomento económico del país.

El fin era encontrar un equilibrio natural del comercio exterior y el tipo de cambio adecuado. Desde el 21 de julio de 1948, principió un período de observación que duró casi un año, dentro de cual se notaron importantes fluctuaciones en la demanda de dólares, ocasionadas principalmente por la baja acelerada de los precios norteamericanos.

Durante el período de observación, el Banco Central vigiló la marcha del comercio internacional, la demanda de divisas, los precios interiores y exteriores, los movimientos de turismo y de capitales, generalmente todos los factores indispensables para poder decidir cual podría ser la nueva paridad a la moneda nacional. Así las autoridades monetarias juzgaron oportuno fijar la paridad del peso mexicano frente a las divisas extranjeras el 17 de junio de 1949,²⁰ después de once meses de observación del mercado de divisas, en el que el Banco de México, S.A., actuó sólo marginalmente para contrarrestar las influencias especulativas.

²⁰ Banco de México, S.A., Informe anual 1949, p. 29.

3.- Medidas y reacciones ante la devaluación

Después de un año el gobierno tuvo a bien asumir las cargas y responsabilidades que implica sostener fija una equivalencia nueva. Dado que el 18 de junio de 1949, se estableció el tipo de 8.65 por dólar como base para las transacciones internacionales. El Fondo Monetario Internacional y las autoridades monetarias mexicanas, estuvieron conformes en que ese fuera el nuevo nivel.

A propuesta del gobierno mexicano, el Comité Ejecutivo del FMI, aprobó en su sesión del día 17 de junio de 1949 la nueva paridad para el peso mexicano¹. Los Estudios que realizaron el gobierno de México y el citado Fondo durante el tiempo en que el Banco Central dejó en libertad el cambio exterior, llevaron a la conclusión de que el tipo mencionado era el conveniente dentro de las circunstancias que imperaban en ese momento y las previsibles para el futuro, se esperaba equilibrar la balanza de pagos.

En Washington el mismo 17 de junio se firmó por los representantes del gobierno mexicano y el Banco de México un nuevo Convenio de Estabilización con la Tesorería de los Estados Unidos que complementa el que se llevó a cabo en mayo de 1947 y en virtud del cual se elevaba a Dls. 25,000, 000 el saldo disponible en el Fondo de Estabilización de los Estados Unidos. Esta suma unida a la del Banco de México para fines de estabilización, así como a las tenencias de oro, divisas y plata en poder del propio Banco ascendieron a Dls. 84,000,000, en números redondos, que hacen un total de Dls.131,500,000, fue una cantidad según suficiente para atender con amplitud a las

¹ *Excelsior*, México D.F., 18 de junio de 1949.

operaciones marginales o estacionales que requería el funcionamiento del nuevo tipo de cambio.

Desde antes que sucediera esto por razones técnicas al alcance de muchos, se resolvió adoptar para México una equivalencia fija (dos por uno) con un sistema monetario similar al que regía en otros países del mundo. A partir de 1913, durante la revolución, es sistema perdió apoyos y la moneda puntos frente al dólar, dando lugar a fenómenos que dieron origen a una “devaluación oficial” después de 1931, cuando la segunda Reforma Monetaria, de la que resultó un peso “libre” (1945) que expresó la situación del país a consecuencia de la depresión de 1929. El tipo fue 3.69, y se mantuvo durante cuatro años en los que se sirvió para liquidar las importaciones y los servicios recibidos, con exportaciones y servicios prestados prueba de que estuvo bien elegido, permitiendo además, crear una reserva que el país no poseía. Errores administrativos dieron oportunidad para que la moneda bajara profundamente (hasta siete por uno); sin embargo la guerra situó el peso en una posición distinta y mejor, ya que las condiciones del comercio internacional durante esa época, autorizaban al país a elevar el tipo de cambio, aparte de los trastornos que se habrían provocado, se habían firmado convenios para mantener el tipo en 4.85, nueva “paridad” de la moneda. A ese nivel quedó el cambio durante diez años, hasta que en julio de 1948, los efectos de la post-guerra impusieron la necesidad de desvalorizar la divisa nacional, dejándola abandonada a las fuerzas que establecen los precios de las cosas (la oferta y la demanda), a fin de que revelaran el sitio económico de la moneda. Situación que duró aproximadamente un año a cuyo término, se reconoció el tipo de 8.65 como oficial. Este tipo de cambio representó una devaluación del 78.4% expresado en moneda nacional, o

de 43.9% en términos de monedas extranjeras. Ahora veamos lo que aconteció durante el lapso en que el tipo de cambio fluctuó libremente en el mercado de cambios hasta que oficialmente las autoridades monetarias fijaron el precio del dólar a 8.65 pesos.

3.1 Fluctuaciones del tipo de cambio durante julio de 1948 a junio de 1949

Durante estos once meses, se observaron en el mercado de cambios, diversas cotizaciones. La suspensión de la paridad cambiaria de 4.85 pesos por dólar el 21 de julio de 1948, elevó la cotización del dólar en los diez días siguientes a 6.45. Dicha cotización representó una primera devaluación de 33.0% y este por ciento constituyó un indicador del nivel de la sobrevaluación del peso.

Cuadro 1
Tipo de cambio mensual durante 1948-1949

MES	TIPO DE CAMBIO	MES	TIPO DE CAMBIO
1 de julio a 21 de julio	4.859	Enero	6.8790
22 de julio a 31 de julio	6.450	Febrero	6.968
Agosto	6.835	Marzo	6.974
Septiembre	6.893	Abril	6.998
Octubre	6.893	Mayo	8.062
Noviembre	6.892	1 de junio a 17 de junio	8.218
Diciembre	6.879	18 de junio a 30 de junio	8.645
1948		1949	

Fuente: Elaborado con datos de los informes anuales del Banco de México, S:A.

Como el cuadro 1 lo muestra; el promedio de las cotizaciones del peso, del 1 de enero al 17 de junio de 1949, en vísperas de que se fijara el cambio oficial, era de 7.34

pesos que, comparado con el tipo de cambio oficial de 8.65 (fijado el 18 de junio de 1949), equivalió a una segunda devaluación del 17.8% respecto de la cotización que regía en el mercado libre.

El movimiento, consistente en dejar fluctuar libremente el tipo de cambio frente a la oferta y demanda de divisas, tuvo a propósito de ajustar el valor interno del peso en relación con su valor internacional. Los niveles de la paridad cambiaria indicaron que la devaluación en julio de 1948 había sido de 33%, a un año de gobierno tuvo que operar una segunda devaluación, en junio de 1949, aunque de menor cuantía. Esto quiere decir, que la fecha que el Banco de México fijó el nuevo tipo de cambio asignándole al dólar el precio de 8.65 pesos, quizá con el propósito de tener un margen de garantía para poder sostener una paridad cambiaria por un tiempo de mayor duración, dicho margen fue del orden de 17.8%.

Así después de un año de fluctuación libre del peso, el tipo de cambio, fijado oficialmente a 8.65 pesos, equivalió a una devaluación de 78.3%.

Al fijarse esta paridad, surgió la pregunta el ¿Por qué se fijó la paridad en 8.65 y no en 7.00 o en 10.00 pesos? Según las opiniones: el estabilizar el peso en 7.00 en ese momento significaba dejar sin protección a la industria nacional (como el caso de la industria minera que atravesaba por una precaria situación, ya que los precios de los metales bajaron en los mercados mundiales). Una paridad a 7.00 significaba cerrar las puertas de la exportación y matar a la industria minera y, con la minera, otras que

atravesaban por muy especiales circunstancias. Y una paridad de 10.00 llevaría a variar toda la estructura económica de México, con la secuela de graves problemas²

El gobierno mexicano abandonó el tipo de 4.85 pesos por dólar, cuando comenzaron a disminuir gravemente sus reservas de oro y monedas extranjeras. En lugar de fijar un nuevo tipo de cambio como lo proponía el F.M.I., el gobierno mexicano retiró todo su apoyo a la moneda, con el propósito de dejar que el peso encontrara su propio nivel en el mercado libre.

Durante cierto tiempo el peso se estabilizó con el apoyo del Banco de México entre 6 y 7 pesos por dólar; pero después bajó a menos de 8, al cundir el rumor que el gobierno no recibiría un préstamo tan cuantioso como se esperaba de Estados Unidos, para fomentar su industria petrolera.

La intención del gobierno, era fijar un nuevo tipo de cambio, en cuanto fuera prudente para poder apoyarlo y no desvalorizar más la moneda.

3.2.- Medidas

Las medidas operadas para enfrentar los efectos de la devaluación fueron propuestas con el fin de contrarrestar los efectos negativos que tuviese.

Para ayudar al mantenimiento de la nueva paridad, el presidente de la República propuso las siguientes medidas:

a) Conservar a toda costa el equilibrio logrado ya en el Presupuesto Federal. No autorizar más gastos a aquellos que permitan las recaudaciones efectivas.

² *Excélsior*, México D.F., 19 de junio de 1949.

b) Se propuso continuar con la política crediticia que evite la inflación a través de los Bancos Privados procurando siempre que sus recursos disponibles se empleen en las actividades más benéficas del país. No permitir a la banca privada ningún aumento en sus carteras que no sea la consecuencia de aumento correlativo en sus depósitos.³

c) No incrementar la circulación monetaria por virtud de las operaciones que efectúan los bancos oficiales. Estos limitarán sus transacciones a sus propios recursos a los que el Gobierno Federal pueda proporcionarles.⁴

d) Procurar por todos los medios, que se mantenga al máximo el poder adquisitivo de los salarios, a fin de que no se pretenda lograr la mejoría de las clases trabajadoras por medio de alzas meramente nominales de salarios, cuyo único resultado señala elevación de los precios interiores sin beneficio efectivo para los obreros. Con este fin, se propuso vigilar el cumplimiento de las disposiciones relativas a los precios, y continuar importando por cuenta del Gobierno Federal el trigo y la manteca que eran entonces los únicos dos artículos alimenticios que en cantidades cada vez menores se compraban en el extranjero y los que se venderían al pueblo de los mismos precios que regían antes del alza de tipo de cambio. E igual seguiría con cualquier otro artículo de primera necesidad que eventualmente pueda llegar a ser insuficiente; además de seguir estimulando la producción agrícola, a fin de que la abundancia de los artículos alimenticios impida la elevación de los precios, sin que lleguen a una baja perjudicial para los agricultores, a quienes se le seguirán concediendo precios de garantía.

³ *Excelsior*, México D.F., 18 de junio de 1949.

⁴ *Ibid.*

De acuerdo a la política de restricción a las importaciones la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, prohibió la entrada al país de las diferentes mercancías que hasta entonces se importaban. Una medida protectora que abarcó no sólo protección a la industria de México, sino la necesidad imperiosa de ahorrar dólares en salidas de snobismo⁵ por aquello “de que lo de afuera es mejor que lo que aquí producimos”(desde ropa, calzado, naipes, cremas, etc.).

3.3.-Reacciones ante la devaluación

3.3.1 Los Banqueros

Dada la situación, los banqueros consideraron la estabilización del peso, al tipo 8.65 por dólar, como una medida encaminada principalmente a proteger la industria nacional contra la baja de precios en los Estados Unidos y como un vigoroso estímulo para la producción. Según ellos: “la estabilización del tipo de cambio sobre la base de 8.65 por el dólar será sin duda una eficaz protección para nuestros productos exportables y un estímulo para el aumento de su producción y venta en los mercados del exterior”.⁶

Es lógico que no todos compartían la misma opinión, como es el caso del Lic. Manuel Gómez Morín.⁷ que consideró como consecuencia inmediata de la paridad fijada al peso mexicano de \$8.65 con respecto al dólar vendría un aumento en el costo de vida, un régimen de reajustes en precios y salarios; inquietud económica y social, dificultad en el funcionamiento de cambios de valores y el proceso de capitalización y que

⁵ Admiración infundada por todas las cosas que están de moda, especialmente por las que vienen del extranjero.

⁶ *Excélsior*, México D.F., 19 de junio de 1949.

⁷ Hacendista catedrático en Economía y presidente del Partido Acción Nacional (PAN).

además, habría la posibilidad de que las autoridades pretendieran combatir ese aumento, recayendo en el error de fijar los precios por decreto.⁸

Los comerciantes, los grandes industriales y los banqueros independientes, estimaban que no había ningún motivo para sentirse optimista.

3.3.2 Las Centrales Obreras

La mayor parte de las agrupaciones obreras recibieron con gran beneplácito la estabilización del tipo de cambio. Algunas agrupaciones manifestaron que el tipo de cambio era muy alto, “pero que si esta ha de ser una de esas cosas que no tienen remedio, es preferible que de una vez lo aceptemos para que ya no haya altas ni bajas, que perjudiquen a los negocios en beneficio de unos cuantos coyotes”⁹

3.3.3 Medio Bursátil

En el medio bursátil causó sorpresa el tipo fijado, en cuanto a las repercusiones que la estabilización tuviese sobre el mercado de valores, opinaron al respecto que han de ser beneficiosas en especial para las compañías mineras, cuyos productos automáticamente mejorarán sus precios y para la industria textil que se hallaba sufriendo una fuerte crisis por la falta de exportación y que entonces podría competir ventajosamente en el extranjero.

Opinaban que las acciones industriales debían de tener en el futuro inmediato mayor aceptación, ya que sus activos y materiales han de subir de valor con el nuevo

⁸ *Excélsior*, México D.F., 19 de junio de 1949.

⁹ *Ibid.*, p.4.

tipo permitiéndoles al mismo tiempo resistir la competencia de los artículos importados¹⁰. Por lo demás, era opinión unánime que la estabilización era absolutamente necesaria y urgente para permitir a la industria y al comercio una marcha normal y serena de sus actividades.

3.3.4“La Prensa” en Nueva York¹¹

En este país se opinó que la rehabilitación de los valores fiduciarios mexicanos abriría ampliamente las vías de obtención de los créditos que la República gestiona para sus magnas empresas de reconstrucción e industrialización, particularmente a las referentes a las industrias del petróleo: la instalación de las proyectadas refinerías de amplia capacidad, el tendido del gran oleoducto del Atlántico al Pacífico. Consideran que “el hecho confortador y plausible es que México no dormirá en la estéril indolencia, que se reforma, que rectifica su rumbo y adopta otro indudablemente mejor, con pujanza vibrante”.¹²

Al producirse la desvalorización del peso mexicano, la cotización exterior había andado a la deriva, dando frecuentes sorpresas intranquilizadoras cuando un incidente determinaba descensos en el cambio. La mayoría esperaba con impaciencia el día que se fijara a la moneda mexicana, una paridad que pusiese término a las fluctuaciones y cerrase el paso a las especulaciones; por eso causó conmoción la estabilización del peso, la noticia causó estupor, ya que se deseaba una situación definida y concluyente. En los ánimos había tomado cuerpo una vaga esperanza de que el tipo que se señalara al peso

¹⁰ *Ibid.*, p.4.

¹¹ Diario “*la Prensa*” Nueva York, junio 19 de 1949.

mexicano implicase una recuperación, que fuese. Cuestión que no ocurrió así, sino al contrario: de un golpe llegó la cotización a \$8.65, la más baja (en ese momento) desde que se inició el derrumbe de la moneda mexicana.

Para muchos esto fue un índice desalentador, porque es interpretado como una señal cierta de que en vez de avanzar retrocedemos. Y en lo primero que se piensa es en el costo de vida, que se temió aumentara como consecuencia inevitable de este nuevo descenso.

Más, en las esferas oficiales, había optimismo, no se percibía una reacción desfavorable en el mundo de los negocios, tan propenso a las alarmas y censuras.

El Gobierno creyó que había sido una gran ventaja haber fijado la paridad, por que consideró que se contaba ya con una base para desarrollar un vasto plan cuyos puntos principales fueron dados a conocer. Se consideró escabroso el punto que propugna la conservación del poder adquisitivo de los salarios para evitar un movimiento con la tendencia de elevarlos, que originaría un general desajuste en la ya debilitada capacidad productora.

Por mucha que haya sido la sagacidad de los técnicos de finanzas y por muy certera que haya sido la opinión de los economistas, no era posible, en ese entonces, prever con exactitud los efectos de un cambio de situación como el que acababa de registrarse. Porque son imprevisibles multitud de fenómenos fuera de control, originados por complejas reacciones. En ese momento el patriotismo reclamaba serenidad y confianza, se estaba en guardia contra las sutiles maniobras que trataran de

¹² *Excélsior*, México D. F., junio 20 de 1949.

luchar con el desconcierto del momento. Y la actitud sensata era esperar que el plan de recuperación alcanzara sus metas.

3.3.5 En Nueva York, Londres y San Antonio Texas: Crítica ante la restricción de importaciones en México

En Nueva York se criticó a las disposiciones que restringen las importaciones, según su crítica “la ultima prohibición de las importaciones forma parte de una tentativa radical, por parte de México, para estabilizar su moneda. La lección que se saca de esto debe ser tomada en cuenta por el senado, cuando estudie la renovación de la Ley del Convenio de Comercio. Debe sacrificarse la reciprocidad cuando la situación se pone difícil para cualquiera de los firmantes de un pacto comercial”¹³

Por otro lado en Londres Harold Wilson, presidente de la Junta de Comercio, declaró que las exportaciones de la Gran Bretaña a México descendieron algo después de la desvalorización del peso, y que el establecimiento de nuevas restricciones a la importación había dificultado más el comercio entre los dos países¹⁴

Se redujeron las importaciones en México con el fin de garantizar el mercado interno a su industria nativa, que no tiene así que luchar con la competencia que impone la importación de artículos extranjeros producidos generalmente a menores costos. La restricción de las importaciones tuvo por objeto salvar los restos de una reserva monetaria que de otro modo, se agotaría al ritmo acelerado a que se redujo antes de las medidas gubernativas dictadas para la restricción .

¹³ *Excélsior*, México D. F., junio 25 de 1949.

¹⁴ *Excélsior*, México D. F., julio 14 de 1949.

En San Antonio Texas también hubo protesta por las restricciones que impuso México. El presidente de la Cámara de Comercio de esta ciudad dijo: “que deploraba las restricciones impuestas a las exportaciones de mercancías norteamericanas a México, y encareció que se pusiera coto a esos obstáculos” .También dijo: “Que era necesario aprobar un plan para aumentar las importaciones hechas a México, y así obligar a ese país a consumir más productos norteamericanos”. Agregó “que los mayoristas de esta ciudad que exportan mercancías generales como ropa y objetos de regalos, han sido perjudicados seriamente por las restricciones impuestas”.¹⁵

3.3.6 Cámara Nacional de Comercio de la Ciudad de México

Después de haber llevado a cabo un estudio sobre la situación creada por la fijación de la paridad en el tipo de cambio a dólar y las prohibiciones de importación, esta Cámara pugnó por un libre comercio en concordancia con los conceptos constitucionales y por el libre juego de los factores económicos de competencia, debiéndose limitar el Estado su papel justo de equilibrador, por ser esta la única vía por la que se pueden otorgar y garantizar al consumidor los precios más bajos dentro de una época y región determinada.

Sostuvo que el índice más claro de prosperidad de un país es el comercial, pues cuando , llega a su máximo desarrollo, es cuando mayor grandeza alcanza el país, y a medida que disminuye la taza comercial, desciende en razón directa la grandeza del país hasta llegar a la decadencia y a una desaparición de un pueblo.

¹⁵ *Excelsior*, México, D. F, agosto 17, de 1949, p.18.

Además de que una desvalorización progresiva de la moneda mexicana, no tuvo como origen ni como causa esencial, las actividades típicas comerciales, sino que se basa a tipo de factores ajenos al comercio que desde el tipo de dos por uno al 8.65 actual concurren o se alternan en la depreciación del peso.

Cuando un comerciante exporta divisas no demerita la moneda, pues simultáneamente importa riqueza en especie. Determinando porcentaje de importación que maneja el comercio, no causa desnivel en la balanza comercial; este se determina por la diferencia entre importaciones y exportaciones. Ahora bien, casi la totalidad de exportaciones y un alto porcentaje de importaciones, no están en manos del comercio, que en consecuencia resalta el menor factor dentro del desnivel de la balanza.

Esta Cámara entendió que en un momento determinado, por una serie de anomalías, principalmente las originadas por la guerra, un pueblo tome medidas contrarias al libre comercio tendientes a coadyuvar a que los factores económicos vuelvan a su cause normal por sus propios medios. Entendió que la anomalía económica por la que el país ha venido atravesando, explica las medidas intervencionistas tendientes a canalizar nuestra economía hacia el juego normal de libertad comercial que nuestra Constitución establece. Así los comerciantes no objetarían cualquier disposición acertada que, aun cuando en sí misma sea intervencionista, sea fiel mente llevada a la práctica ; esté demarcada dentro de la finalidad expuesta y transitoria.

Sin embargo opinó que las medidas tomadas por sí solas son insuficientes o inconvenientes y que existen otras muchas estrictamente indispensables. De las que menciona son: Protección de divisas.

Se consideró que la mejor standard de vida que la capacidad económica de la Nación pueda proporcionar a sus habitantes; que no escatimaría esfuerzo, para colaborar con el Estado en las labores de depuración administrativa y en el mejor cumplimiento por parte del comercio de sus obligaciones fiscales colaboración en las que se obtuvieron (en ese entonces) los resultados de mejorar los ingresos por impuestos. Se esperaba que mediante el trabajo y la coordinación conjunta de gobernantes y gobernados, el país resolviera en la mejor forma posible los problemas que se derivan del desnivel de la balanza comercial.

4. EFECTOS

Después de haber visto las medidas que el gobierno decretó al establecerse la nueva paridad del peso con el dólar, veamos ahora ¿Cuáles fueron los efectos que se dieron?

La actividad económica, después de darse la devaluación, mostró una tendencia ascendente en todas las ramas de la producción, se fue determinando un nivel de ocupación de la población económicamente activa superior al de los años anteriores. Uno de los factores determinantes de este aumento fue el incentivo que ofreció a la producción nacional el establecimiento de la nueva paridad del peso con el dólar.¹ La economía mexicana tuvo como estímulo la entrada de divisas que conjuntamente con las fuerzas internas de la economía del país determinaron una mayor actividad económica, un aumento de la ocupación y del ingreso nacional.

El ingreso nacional fue en aumento, tomándose en cuenta que 29, 800 millones de pesos, marca el mayor nivel alcanzado en la historia económica del país (en 1950).² Esta cifra que representa el importe de los pagos que reciben los factores trabajo y capital, por su intervención en la producción anual de bienes y servicios y a la vez mide el valor neto de la producción nacional -qué se considera como el mejor índice de la actividad económica de un país- mostró un incremento del 30.70% sobre la cantidad de \$22,800 millones correspondiente al año de 1948.³

El ingreso nacional anual por habitante durante 1950 fue de \$1,166,00 representando un aumento del 12%, con respecto al año anterior. Y el ingreso nacional real, es decir el ingreso monetario ajustado por el movimiento de los precios, registró un

¹ Banco de México, S.A., informe anual, 1949, p.10.

² Banco de México, S.A., informe anual, 1950, p.13.

aumento del 6.5% (con respecto al año anterior) dando esto por resultado un “mejoramiento” del nivel de vida del pueblo de México en su conjunto.

4.1 La Agricultura

La producción agrícola tuvo una disminución durante 1949, por la sequía que se presentó en las zonas más importantes de cultivos de temporal, esto ocasionó una reducción en las áreas sembradas, la baja de rendimientos unitarios, en algunos casos hubo pérdida total de los productos; otros factores que ocasionaron esta disminución fue las inundaciones, ciclones y heladas extemporáneas. Por lo que la baja de los ingresos del sector agrícola se debió al: descenso del volumen de producción, la reducción de precios de los productos agrícolas en el mercado interno y en el exterior, reducción que fue inferior a la de otros años. Este fenómeno trajo como consecuencia una disminución del volumen de las exportaciones de los mismos, excepto en los casos de algodón, café y cacahuete.⁴ Por otra parte, los costos de la producción de la agricultura aumentaron debido al alza de los precios de la maquinaria, combustibles, lubricantes, aperos y útiles de labranza.

No podía faltar la intervención del Estado para contrarrestar estas condiciones no tan favorables. Para obtener una mayor producción el Estado hizo inversiones en obras de irrigación, apertura de pozos y construcción de caminos, así como por los créditos oficiales para la adquisición de maquinaria.

³ Banco de México, S.A., informes anuales correspondientes a los años: 1948, 1949, 1950.

⁴ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p.11.

Durante 1949, la sequía afectó principalmente la producción del temporal, en la cual los cultivos de maíz y frijol son los más importantes y de los que derivan la mayor parte de su ingreso los campesinos más pobres del país. Disminuyó la producción de ajonjolí en 4%, de tabaco en 5% y de piña en 6%; no obstante, en otros casos, se logró un aumento notable en algodón 83%, arroz 13%, café 11%, cacahuete 9%, caña de azúcar 5% y linaza 4%.⁵

Para los agricultores resultó desfavorable la baja de precios de algunos productos agrícolas primordiales, como el grupo de “granos”, descendió en promedio anual 5.3% en relación con 1948; los precios del maíz y del frijol descendieron de 6% y 17% respectivamente.⁶ El promedio de precios de mayoreo de los productos agropecuarios se elevó 2.5%.

“La baja de precios en los Estados Unidos para los productos agrícolas mexicanos, contrarrestó el incentivo que representa la devaluación monetaria para aumentar el volumen de la exportación. El valor de las ventas en dólares de los 16 artículos más importantes aumentó un 31% con respecto a 1948, pero este incremento estuvo determinado por la excepcional exportación de algodón y café cuyo valor en dólares fue de 127% y 58% superior respectivamente; el valor de las ventas de los 14 artículos restantes disminuyó en 31%, en tanto que el volumen de exportación de los mismos se redujo solamente en un 12%”.⁷

La situación de la agricultura se fue recuperando, dado que en 1950 se alcanzó un nivel superior al de los años de 1947, 1948 y 1949. El valor bruto de la producción,

⁵ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p.39.

⁶ *Ibid.*

compuesto por el valor de las ventas en el mercado y el de los productos agropecuarios consumidos por los agricultores, excedió al total obtenido en otros años, como en 1948 en que se presentaron condiciones climáticas desfavorables. Esta elevación, al parecer se debió al aumento en los volúmenes de producción de algunos de los granos más importantes, como frijol, trigo, arroz y maíz, y también a que los precios para estos artículos mostraron una tendencia ascendente.

El ingreso derivado de la agricultura fue mayor al obtenido en 1949, a pesar de que los costos de producción, como maquinaria, equipo y fertilizantes, se elevaron.

Como ya se mencionó con anterioridad, el volumen de la producción agrícola, se determinó por la intervención del Estado que impulsó esta actividad mediante “las mayores inversiones en obras de riego; aumento de las operaciones; fomento del uso de semillas seleccionadas de mayor rendimiento; y el financiamiento a las investigaciones genéticas y al combate de plagas y en enfermedades”.⁸ El resultado positivo de dicha intervención es importante si se tiene en cuenta que a pesar de que las condiciones climáticas no fueron del todo favorables durante 1950, el volumen de la producción se registró. De no haberse presentado la sequía durante los meses de agosto y septiembre en algunas regiones del centro del país (que perjudicaron los cultivos de temporal como el maíz), la producción agrícola se hubiera incrementado más.

No obstante los efectos de la sequía no perjudicaron el volumen de la producción total, dado que en 1950 la superficie beneficiada por las obras de riego fue de 13% mayor; además de que los créditos agrícolas por los bancos oficiales se incrementaron

⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1949, pp. 39, 40.

⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p.14.

en 15%; y en la región central del país se usaron con mayor intensidad las semillas de maíz seleccionadas que producen rendimientos superiores en 25%.⁹

Los incrementos en la producción de artículos como algodón, café, piña, cera vegetal, chicle y algunas legumbres, determinaron aumentos importantes en las cantidades exportadas de dichos productos.

De acuerdo a la información oficial aumentó la producción de trigo en 17%, la de arroz en 11%, la de algodón en 14% y la del café en 12%; el total de carros exportados con legumbres procedentes del Noroeste, fue 18% mayor. Sin embargo otros cultivos registraron descensos de cierta importancia como el de la caña de azúcar.

Al aumentar los precios de los principales productos agrícolas , en el interior y el exterior elevó el valor bruto de la producción, favoreciendo a los agricultores. El promedio de precios de mayoreo de los granos registró un aumento de aproximadamente 20%, por ejemplo: los precios de mayoreo del maíz y del frijol en la ciudad de México se presentó en el mes de diciembre de 1950, época en que los agricultores venden el mayor volumen de su producción, un aumento de 19 y 12% respectivamente, en relación con el mes de diciembre de 1949.

Dentro de los productos agrícolas de exportación, los principales aumentos de precios medios en dólares fueron para el café de 45%, vainilla 23%, chícharos 17%, chiles 14%, plátanos 3% y algodón 12%; para los demás productos de exportación como jitomate, garbanzo, arroz, cacao, cítricos y piña, hubo cierta disminución en los precios, pero que no determinaron en conjunto una baja en el valor total de los volúmenes vendidos, pues el valor de las exportaciones de chícharos que fue 102% superior, el de

⁹ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p.15.

chiles 69%, ajos 57%, café 35%, vainilla 12%, cacahuete 111%, algodón 49%, cítricos 25% y henequén 31%.¹⁰

Por otro lado, el costo de la producción agrícola se elevó en diferentes proporciones, y esto afectó el producto neto de la agricultura. Los precios en dólares de la maquinaria y equipo agrícolas aumentaron con respecto a 1949 en: 32% los aparatos y útiles agrícolas, 20% la maquinaria de diversos tipos, 11% las partes y refacciones para tractores, 7% los arados y un 29% los tractores. Artículos de producción importados, como las semillas de Algodón, aumentaron en 13% y semillas no especificadas 59%, los abonos químicos y las materias fertilizantes no registraron aumento en sus precios de importación.

4.2 Ganadería

La producción ganadera en 1948 mostró una buena situación con el establecimiento de un mayor número de plantas empacadoras y refrigeradoras; dado esto el valor de las ventas al exterior fue (según la información oficial) de “casi tres veces el importe máximo de las exportaciones anuales de ganado realizadas hasta 1946”.¹¹ Entonces los ingresos de los ganaderos mejoraron por su participación en el capital de dichas plantas.

En este mismo año la lucha contra la epizootia de la fiebre aftosa redujo en gran proporción las zonas infectas esto se dio al sustituir el sistema de sacrificio de los animales enfermos por un enérgico plan de vacunación, cuarentena y desinfección. Al

¹⁰ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p.40.

¹¹ Banco de México, S.A., informe anual 1948, p. 22.

adoptar este plan dio lugar al establecimiento de laboratorios apropiados produciendo (diciembre de 1948) unidades de vacuna de muy alta calidad.

Al aminorarse los efectos de la fiebre aftosa la producción pecuaria orientada hacia la industrialización de los ganados mostró mejorías. Alrededor de diez plantas enlatadoras de carne produjeron conservas de carnes, carnes congeladas y otros subproductos por un valor de 134 millones de pesos, que fueron vendidos casi en su totalidad al extranjero. La importancia de esta venta radica en que si se compara con los años en que fue más alta, 1943 y 1946, llegó a ser de 48 y 47 millones de pesos respectivamente.¹² Las actividades de esta industria dependen de las compras del exterior, y para el año de 1949 ya había contratos para exportar 162 millones de pesos de dichos productos. Y si al caso se redujeran esas compras se tendría que producir para el mercado interno con el probable abatimiento de los precios de la carne fresca (artículo que se ha dejado de consumir por grandes grupos de la población).

Durante 1949, las ventas de carne al exterior -a pesar de la baja de precios de este producto- causó la elevación de los ingresos de los ganaderos, que también se acrecentaron en virtud del aumento de precios de los productos pecuarios en el mercado interno, mayor que el alza de precios de los forrajes y demás alimentos para animales.

El volumen de las exportaciones de conservas de carne, carnes congeladas y otros subproductos fue superior en 24% al de 1948, lo que representó, a pesar de la baja de los precios en dólares, un valor de 152 millones de pesos;¹³ lo que quiere decir que la

¹² Banco de México, S.A., informe anual 1948, pp. 70-71.

¹³ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 40.

industrialización y venta de algunos de los principales productos de la ganadería fue ascendente.

No obstante, esta situación no fue tan favorable en 1950, pues por una parte persistió un elevado nivel en los costos de alimentación, pues se elevaron en un 50% los alimentos para animales, forrajes y pasturas importados, en 20% los precios de mayoreo de los granos, en 16% el precio del rastrojo y un 24 por ciento el de las oleaginosas;¹⁴ mientras que por la otra disminuyeron el volumen y el valor de las ventas de productos pecuarios, en especial las que se efectúan al exterior debido a la prohibición de importar carnes enlatadas decretada en los Estados Unidos.

El valor de la exportación de preparaciones y conservas de carne bajó 87% respecto a la cifra de 1949, la contracción de la demanda externa ocasionó el descenso de las compras de ganado por parte de las plantas empacadoras, elevándose en consecuencia los costos de sostenimiento.¹⁵

La avicultura sufrió los efectos de una epizootia de serias características que redujo la producción de huevo, por lo que se elevaron las importaciones de este artículo durante 1950. Las autoridades correspondientes tomaron las medidas necesarias con el fin de aislar los brotes mediante un estricto control en el transporte de aves de corral, además se llevó a efecto la vacunación preventiva.¹⁶

¹⁴ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 40.

¹⁵ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 15.

4.3 Producción Industrial

En general la producción industrial fue aumentando a un ritmo superior al observado en años precedentes. Veamos que en 1949 el índice general, calculado con cifras oficiales, se elevó en 7.3% con respecto de 1948. El incremento se determinó por el alza de la producción manufacturera, la energía eléctrica y la de derivados del petróleo.

4.4 Industria Minera

El valor de la producción minera aumentó en 28.2% con respecto a al de 1948.¹⁷ En el mercado mundial de los principales metales industriales se produjo un descenso de las cotizaciones, pero debido al incentivo que causó en este sector el nuevo tipo de cambio, el volumen y el valor de la producción minera mejoraron. El número de obreros ocupados en la minería aumento al igual que las sumas dedicadas al pago de sueldos y salarios, aunque los ingresos medios por persona ocupada se conservaron al mismo nivel que en 1948.¹⁸

El ingreso derivado de la minería, a pesar de la elevación de los costos de producción por el incremento en los precios de las materias primas importadas, combustibles, energía eléctrica y fletes, acusó un aumento de consideración.

Bajo la influencia de la devaluación monetaria, el valor del peso mexicano de la producción de estos metales aumento: el caso del oro en 59% y en el de la plata en un 21%, los precios unitarios se elevaron en 39.5% y 34.3% respectivamente.¹⁹ El índice correspondiente a los metales industriales registró un alza del 3% determinada por un

¹⁶ *Ibid.*

¹⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 40.

aumento del 13% en el volumen del plomo producido, por una producción igual a la de 1948 en el caso del zinc y una baja 3.1% en el cobre. A pesar de la baja del 15% al 11% en las cotizaciones de estos metales en el mercado de Estados Unidos, el valor en pesos mexicanos de la producción subió 41% en el caso del plomo, 24% el zinc y un 20 por ciento el del cobre.

En 1950 el ingreso derivado de la minería aumentó en relación con el de 1949, a pesar de que en los primeros meses de 1950 descendieron los precios de los principales metales en el mercado internacional y de las suspensiones de trabajo ocasionadas por conflictos obrero-patronales. Fue entonces, en el segundo semestre de este año, cuando la notable mejoría de los precios activó la producción que al finalizar el año, el volumen y el valor de la misma fueron superiores a las cifras de 1949. Se incrementó también el personal ocupado, los salarios medios y las prestaciones sociales.

De acuerdo a la información oficial, el volumen de la producción minera aumentó en 9.4% con respecto a la de 1949, esta cifra se obtiene como resultado de considerar la baja de 0.6% en la producción de plata, un ligero aumento en la producción de oro y fuerte ascenso en la producción de metales industriales (13.3%); contribuyeron a esta alza todos los metales considerados, aunque son de mencionarse por su importancia, el incremento de 23.7% en la producción de zinc, 7.8% en la de plomo y de 4.3% en la de cobre.

¹⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 12.

¹⁹ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 41.

El valor total de la producción minera fue de 2,003 millones de pesos y en 1949 fue de \$ 1,748 millones, entonces representa un aumento de 14.6%;²⁰ este incremento fue mayor que el del volumen de la producción, en vista del ascenso de los precios medios anuales de los más importantes metales, de los cuales fue la excepción el plomo, cuyo precio fue bajo los siete primeros meses de 1950, aunque posteriormente se recuperó, llegando en noviembre y diciembre su cotización a 17 centavos por dólar la libra en el mercado mundial, esto es, sólo un centavo más abajo de la máxima cotización alcanzada por este metal en años anteriores. El valor de la producción que más aumentó fue el del zinc 47.6%, el cobre tuvo un incremento de 25%, la plata con 11% y el oro con 5.5 por ciento.²¹

4.5 Industria Petrolera

La producción del petróleo crudo fue incrementándose, dado que en 1948 decreció el ritmo seguido en años anteriores hasta un 4% con respecto al año de 1947. En 1949 se incrementó en 4.1% con respecto al de 1948 y en 1950 registró un importante ascenso de 18.9 por ciento.²²

La producción de refinerías también fue registrando incremento con respecto al de años anteriores a 1948. En 1948 disminuyó un 3%²³ y en 1949 se incrementó un 8%,

²⁰ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 41.

²¹ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 42.

²² Banco de México, S.A., informe anual 1948, 1949 y 1950.

²³ A diferencia de años anteriores a 1948 la producción de refinería descendió en un 3% debido a las fuertes exportaciones de petróleo crudo que se triplicaron con respecto a las de 1947. Banco de México, S.A., informe anual 1948, p. 72.

superando el mayor de los volúmenes de derivados obtenidos con anterioridad,²⁴ y para 1950 sólo aumento 4%. Los excedentes de petróleo se exportaron utilizando las divisas obtenidas en la importación de equipos y materiales para ampliar la capacidad de producción y distribución de esta industria.²⁵

Durante 1949 se desplegó una gran actividad en trabajos de exploración y perforación, logrando avances notables. En 1948 se perforaron 83 pozos, de los cuales 43 resultaron productivos, en tanto que en 1949 de 162 perforados, se obtuvieron 99 productivos.²⁶ Para 1950 la exploración se continuó con señalado buen éxito, pues se obtuvieron 133 pozos productivos.²⁷

4.6 Industria Eléctrica

La producción de energía eléctrica en 1948 aumentó en 10% con respecto al año de 1947. La capacidad instalada durante 1948 por la Comisión Federal de Electricidad fue superior a la correspondiente a cualquiera de los años pasados, por la instalación de 38.406 K. W., cantidad que representa el 90% de los instalado en el periodo de 1939 a 1945.²⁸

En 1949 la producción de energía eléctrica tuvo un aumento de 9.1%,²⁹ el cual fue ligeramente inferior al registrado en 1948, por la escasez de agua en algunos de los sistemas que generan energía hidroeléctrica. La cantidad de energía para el servicio

²⁴ La fuerte reducción de la exportación de petróleo crudo determinó un aumento de los volúmenes sometidos a proceso en las refinerías nacionales, cuya capacidad de producción se aprovechó más ampliamente. Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 41.

²⁵ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 42.

²⁶ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 41.

²⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 42.

²⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1948, p. 72.

superando el mayor de los volúmenes de derivados obtenidos con anterioridad,²⁴ y para 1950 sólo aumento 4%. Los excedentes de petróleo se exportaron utilizando las divisas obtenidas en la importación de equipos y materiales para ampliar la capacidad de producción y distribución de esta industria.²⁵

Durante 1949 se desplegó una gran actividad en trabajos de exploración y perforación, logrando avances notables. En 1948 se perforaron 83 pozos, de los cuales 43 resultaron productivos, en tanto que en 1949 de 162 perforados. se obtuvieron 99 productivos.²⁶ Para 1950 la exploración se continuó con señalado buen éxito, pues se obtuvieron 133 pozos productivos.²⁷

4.6 Industria Eléctrica

La producción de energía eléctrica en 1948 aumentó en 10% con respecto al año de 1947. La capacidad instalada durante 1948 por la Comisión Federal de Electricidad fue superior a la correspondiente a cualquiera de los años pasados, por la instalación de 38.406 K. W., cantidad que representa el 90% de los instalado en el periodo de 1939 a 1945.²⁸

En 1949 la producción de energía eléctrica tuvo un aumento de 9.1%,²⁹ el cual fue ligeramente inferior al registrado en 1948, por la escasez de agua en algunos de los sistemas que generan energía hidroeléctrica. La cantidad de energía para el servicio

²⁴ La fuerte reducción de la exportación de petróleo crudo determinó un aumento de los volúmenes sometidos a proceso en las refinerías nacionales, cuya capacidad de producción se aprovechó más ampliamente. Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 41.

²⁵ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 42.

²⁶ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 41.

²⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 42.

²⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1948, p. 72.

público aumentó en un 9.5%, en tanto que la dedicada al servicio privado se incrementó en 7.2%. La capacidad instalada por la Comisión Federal de Electricidad en 1949 fue de 16.660 K. W.³⁰

Durante 1950 la escasez de agua en los vasos de almacenamiento que persistió durante los siete primeros meses del año, determinó la restricción de la generación de energía eléctrica de origen hidráulica; por lo que, el índice respectivo mostró un ascenso muy ligero, de 2.2% con respecto al de 1949.³¹ Posteriormente, con la llegada de las lluvias y con la creación de nuevas plantas, tanto por parte de la Comisión Federal de Electricidad -que aumentó la capacidad instalada en 26%- como la de la iniciativa privada, la energía producida logró superar la obtenida en 1949, a pesar de las restricciones impuestas durante los primeros meses del año. Los pagos hechos por esta industria al factor trabajo se elevaron, porque el personal ocupado fue mayor al entrar en operación las nuevas plantas, y a los aumentos de salarios. Las tasa de utilidad de las empresas se conservaron dado que los aumentos de salarios y otros costos se compensaron con la elevación de tarifas, de esta manera los ingresos totales del factor capital, se incrementaron ligeramente respecto a los del año de 1949.³²

4.7 Industria Manufacturera

La producción de manufacturas en 1949 -de acuerdo a la información oficial- aumentó en un 11% con respecto a la de 1948.³³ Esta industria le ha hecho frente a las

²⁹ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 41.

³⁰ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 42.

³¹ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 42.

³² Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 17.

³³ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 42.

dificultades que representa la colocación de sus productos en el mercado mundial, pues sus exportaciones en 1949 sólo representaron la sexta parte del volumen total de las ventas al exterior, en tanto que durante los años de guerra llegaron a constituir la tercera parte. La baja demanda que tuvieron en el mercado exterior los productos de la industria textil se debió a un descenso de la producción. Contribuyó a esta reducción el hecho de que los industriales, mediante regulaciones de la oferta de sus productos hayan sostenido a un alto nivel los precios interiores, lo cual tuvo como resultado la baja en el consumo per cápita en comparación con los años anteriores a la guerra.³⁴

El personal ocupado en la industria manufacturera en 1949 fue mayor que el de 1948, por la ampliación de actividades de las industrias establecidas y por el número de empleados en las nuevas industrias.

Durante 1950 esta industria conservó el ritmo de crecimiento que se registró en 1949, la producción se elevó en la misma proporción porque la demanda externa se vio incrementada durante el segundo semestre de 1950 y por el alza en el consumo interno.

El desarrollo de la industria manufacturera ha venido determinando un ascenso en la proporción que aporta al ingreso nacional. El desenvolvimiento de esta industria se puede apreciar por la elevación que han alcanzado algunas de las ramas importantes; la producción de acero primario se incrementó en más del 150% de 1939 hasta 1950. La fábrica de cemento creció 266% para el mismo periodo; la de papel superó la producción de 1939 en más del 50% y la de artesanía fue (en 1949 y 1950) cinco veces mayor que la de 1947.³⁵

³⁴ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 13.

³⁵ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 17-18.

Además los ingresos del factor trabajo en la industria manufacturera aumentaron no sólo por el número de personas ocupadas, sino también por la elevación de sus salarios medios.

Los principales productos de la industria manufacturera que incrementaron sus ventas al exterior fueron: telas de algodón, preparación y conservas de legumbres y frutas, además de pieles curtidas.

Cabe mencionar que la declaración del estado de emergencia en los Estados Unidos de América creó un problema a las industrias que elaboran o utilizan materias primas extranjeras, al dificultarse o encarecerse su abastecimiento, lo que contribuyó a que no aumentaran los márgenes de utilidad en tales industrias.³⁶

La inversión en maquinaria y equipo aumentó pues las compras al exterior ascendieron tanto en volumen como el valor, por ejemplo la importación de instalaciones para maquinaria aumentó en volumen 95 por ciento.

4.8 Finanzas Públicas

Con el fin de eliminar los efectos desfavorables que en la economía mexicana pueden ocasionar los fenómenos externos, el Estado ha optado por una política restrictiva. Así los gastos gubernamentales sólo han aumentado en forma muy semejante al incremento medio de los precios para poder asegurar la adquisición de iguales cantidades de bienes y servicios y obtener así un volumen similar en las construcciones que efectúa, cuya interrupción sería perjudicial, debido a que de muchas de las obras públicas

³⁶ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 18.

emprendidas depende en gran medida el incremento de las inversiones privadas que, conjuntamente, contribuyen a acelerar el proceso de industrialización del país.

“El superávit alcanzado permitió disminuir el total de las deudas gubernamentales en la cantidad de 246.1 millones de pesos y aumentar el saldo disponible del erario en 18.4 millones”.³⁷

Según la información oficial, México al cumplir los pagos al exterior y el desarrollo de la economía nacional son factores de consideración para el otorgamiento de nuevos créditos al país, como la línea de crédito concedida por el Banco de Exportación e Importación de Washington por la cantidad de 150 millones de dólares en septiembre de 1950.³⁸ De esta línea se asignaron 31 millones de dólares para el financiamiento de las obras de irrigación.

La Deuda Pública Exterior Titulada disminuyó en un 33.3 millones de pesos por la amortización de 8.8 de la deuda directa y el pago de 24.4 de la deuda ferrocarrilera. Descendió la Deuda Pública Exterior Flotante en 72 millones de pesos -esto por el excedente de las amortizaciones sobre las disposiciones hechas durante 1950-³⁹ Los pagos efectuados correspondieron a la deuda originada por la expropiación de los bienes de la antigua Compañía de Petróleo “El Águila” que importaron la cantidad de 51.2 millones; a las expropiaciones agrarias 21.6 millones; al Banco de Exportación e Importación de Washington y otros bancos norteamericanos 21,6 millones. Por los créditos concedidos al Gobierno a través de la Nacional Financiera; ya la “México Eastern Oil Co” 1.7 millones de pesos. Las disposiciones que durante 1950 se hicieron

³⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 21.

³⁸ *Ibid.*

de los créditos concedidos por los bancos norteamericanos ascendieron a 24.1 millones de pesos.

Los ingresos de la Federación se elevaron durante 1950 en 511 millones de pesos, este incremento fue el resultado de una mayor actividad económica y del mejoramiento en los procedimientos de recaudación.

“El Gobierno de la Federación derivó la mayor proporción de sus ingresos ordinarios de impuestos sobre la renta (22.3%) de los impuestos a la exportación (14.8%), a la importación (12.7%), a la industria (13.4%) y al comercio (9.9%). La recaudación del impuesto sobre la renta fue de 794 millones, cantidad superior en 35.5% a la recaudación en el año de 1949, de cuyo monto el 93% correspondió al impuesto cédular y el 7 por ciento restante al impuesto sobre utilidades excedentes.”³⁹⁴⁰

El impuesto a la importación aumentó un 23%, mientras que el de la exportación sólo se elevó cerca de un 3 por ciento.

En relación con los egresos, se les dio más importancia a los ramos: Deuda Pública, con 16% del total; Comunicaciones 15%; Educación 10%; Defensa Nacional 9% y Recursos Hidráulicos Con el 8 %, cuya asignaciones permitieron hacer frente a los compromisos contraídos en relación con la deuda pública para conservar la posición de solvencia que tiene el Gobierno en el interior y en el extranjero.

³⁹ *Ibid.*

⁴⁰ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 22.

4.9 Crédito Bancario

Para hacer frente a una indebida expansión que pudiera haber ocurrido como consecuencia del aumento de la reserva monetaria que siguió a la fijación de la paridad del peso frente al dólar, el Banco de México, S. A., estableció que a partir del 30 de septiembre de 1949, los bancos de depósito constituyeran una reserva del 100% de sus depósitos y obligaciones en moneda nacional, en exceso de los existentes a esa fecha. Por otra parte dispuso que se permitirían faltantes hasta de un 70% de ese depósito legal, siempre que los recursos equivalentes estuviesen invertidos en préstamos y créditos de habilitación o avío al plazo superior de un año, pero no mayor de dos; en préstamos y créditos refaccionarios a plazo no mayor de cinco años, o en valores con vencimiento superior a dos años.⁴¹

En concordancia con el aumento de la actividad económica, la expansión crediticia siguió desarrollándose durante 1950 a un ritmo superior al del año de 1949. Los créditos e inversiones realizadas por el grupo de bancos llegaron a la cifra de \$ 8,802 millones,⁴² esto representó un aumento de 10.9% sobre las cifras de 1949.

Los bancos privados incrementaron su cartera en 20.3% debido al incremento de los préstamos de habilitación y avío, “por ser uno de los renglones que las autoridades monetarias han señalado como más adecuados para la expansión del crédito, y en menor proporción a los descuentos y préstamos directos. Sus inversiones totales en valores

⁴¹ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 21.

⁴² Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 55.

aumentaron 35% y las de títulos gubernamentales crecieron 72.1% como resultado de la eficacia del control selectivo del crédito.”⁴³

Los bancos de depósito aumentaron sus préstamos en 33.4% y sus inversiones en valores gubernamentales un 81%.⁴⁴ Los créditos a mediano y largo plazo concedidos por el grupo de instituciones, se elevaron en mayor proporción que los concedidos a corto plazo, debido esto a la canalización del crédito hacia actividades de interés nacional. De los créditos concedidos por los bancos de depósito y ahorro, el 40% correspondió a la industria, el 16% a la agricultura, ganadería y actividades conexas; el 35% al comercio; 3% a transportes, almacenaje y comunicaciones y un 6 por ciento al consumo.⁴⁵

La ampliación de las operaciones bancarias en 1949 originó un aumento de la oferta monetaria. El medio circulante se elevó en 11% alcanzando la suma de 4,405.0 millones de pesos.

En cifras absolutas, la expansión fue de 461.0 millones, de los cuales 260.8 millones correspondieron a billetes y moneda fiduciaria y 200.2 millones a depósitos en cuantas de cheques.⁴⁶ Durante el primer semestre de 1949 el medio circulante se mantuvo a un nivel inferior al registrado en diciembre de 1948, debido al retiro de Certificados de Tesorería realizado por el Gobierno Federal y a la disminución de la reserva monetaria entre mayo y julio; y en el segundo semestre, la entrada de divisas y la expansión crediticia determinaron la elevación del medio circulante.

⁴³ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 23.

⁴⁴ *Ibid.*

⁴⁵ *Ibid.*

⁴⁶ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 24.

En 1950 el medio circulante ascendió en 37.7%, y finalizó el año con la cifra de 6.065 millones de pesos.⁴⁷

4.10 Precios

Con motivo de la devaluación monetaria, los precios en el exterior, expresados en moneda nacional subieron un 78.4%; debido a circunstancias particulares de cada caso la elevación no fue igual en los artículos, a partir de julio de 1948, en que se abandonó el tipo de cambio de 4.35 por dólar y hasta diciembre de 1949 subieron en mayor proporción que el 78.4%, las estufas, las planchas eléctricas, los automóviles, los camiones, la lana fina y el papel para impresión; aumentos menores que el tanto por ciento de devaluación pero superiores al 50% se presentaron en el papel de celofán, máquinas de coser, acero eléctrico, tubos de asbesto, radios, lavadoras y acumuladores.⁴⁸

Los artículos de consumo durante 1949 mostraron en promedio un alza de 4.1%, puesto que la elevación de los precios de los artículos de importación que se incluyen en este subíndice fue contrarrestada por la pequeña variación de otros grupos de artículos, como los “productos animales” y la “harina y sus productos”, y también por la baja del grupo de “granos” que descendió en 5.3%. Los artículos que más se elevaron dentro de los de consumo fueron los eléctricos de uso en el hogar en 35%, las conservas alimenticias en 21% y los artículos no eléctricos de uso en el hogar en 18.6 por ciento.⁴⁹

Los artículos de producción se elevaron en promedio 18.8% por la mayor influencia que dentro de este grupo tienen los artículos importados, pero además de las

⁴⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 25.

⁴⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 148.

alzas de éstos, los combustibles y la energía eléctrica aumentaron en 29.4%; otros grupos como las materias primas para uso químico se conservaron a igual nivel; los de origen vegetal, elaborados y no elaborados, subieron en 4.1% y 6.1%, respectivamente; los materiales para construcción subieron 14.1%.

La fuerte elevación ocurrida en los artículos importados influyó en el alza del nivel general de precios, cuyo ritmo fue superior al registrado en los años de 1947 y 1948.

Todos los grupos que integran el subíndice de bienes de producción registraron una constante alza; en cambio, algunos grupos que forman el de consumo, tales como grasas, harina y sus productos y frutas, disminuyeron, y otros tuvieron un moderado movimiento de ascenso.

Los precios de los productos agrícolas mostraron bajas o bien alzas de pequeña consideración por el aumento de la oferta derivada, tanto de la abundante producción agrícola del año de 1948 como de la reducción del volumen de exportación de esta clase de productos en 1949.

La batalla contra el alza de precios interiores se sostuvo con la intensificación de la producción de maíz y de trigo, fijación de precios de garantía para los frutos agrícolas sostenimiento de expendios reguladores, establecimiento de mercados populares y facilidades en el transporte de artículos alimenticios.⁴⁹

La política gubernamental en materia de subsidios a la importación y de rebaja de aranceles dio por resultado el descenso de los precios de la harina y el trigo, evitó que

⁴⁹ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 148-149.

⁵⁰ *El Nacional*, México, D. F., 7 de diciembre de 1949, p. 3.

se elevaran los de otras materias primas importadas. “El Gobierno continúa cumpliendo con la misión que se le ha impuesto de proteger a la población del país contra el alza inmoderada de los precios de las subsistencias, sin descuidar por ello los intereses legítimos de los agricultores, evitando el encarecimiento de los artículos de primera necesidad y el que la agricultura nacional decaiga por falta de mercado oportuno para sus productos o de precios remunerativos para los mismos. Se subsidió el transporte de trigo de manera que únicamente fuera a cargo de los productores la cantidad de cincuenta pesos por tonelada por concepto de flete, desde su lugar de origen a cualquier parte del país. Este subsidio ascendió a cuatro millones de pesos. Se importaron trescientas veinticinco mil toneladas de trigo que fueron entregadas a los molinos de toda la nación al mismo precio que el trigo cosechado en México, para lo cual fue subsidiada esta operación en cerca de sesenta millones de pesos con el fin de estabilizar el precio de la harina en treinta y cinco pesos por saco de cuarenta y cuatro kilos.⁵¹

En 1949, la Compañía Exportadora e Importadora S. A. (CEIMSA) en su afán de cooperar activamente en la campaña para abaratar el costo de vida y rehabilitar la moneda mexicana, acabó por decretar una baja en algunos de los artículos de primera necesidad que maneja con objeto de beneficiar directamente al público consumidor. Dándole a la manteca de cerdo americana de primera, precio por lata: \$3.50, al menudeo 4 pesos kilo; frijol azufrado 65 y 70 centavos el kilo, al medio mayoreo y menudeo; bayo gordo 70 y 80 centavos el kilo medio mayoreo y menudeo; ojo de liebre 65 y 75 centavos kilo medio mayoreo y menudeo; negro 60 y 70 centavos kilo medio mayoreo y

⁵¹ Informe que rinde al H. Congreso de la Unión el C. Presidente de la República Lic. Miguel Alemán, correspondiente a su gestión del 1º de septiembre de 1949 al 31 de agosto de 1950. México, p. 55.

menudeo. El arroz “extra” de Jojutla 1 peso 5 centavos y 1 peso 10 centavos, medio mayoreo y menudeo respectivamente. Artículos que fueron adquiridos tanto por los detallistas como por el público, en los depósitos que la CEIMSA tenía establecidos en todos los mercados o depósitos generales de la propia institución.⁵²

Para 1950, el promedio anual de los precios aumentó en 9.3% con respecto al nivel medio alcanzado en 1949.⁵³ Los precios registraron su elevación durante el segundo semestre (1950) en que el incremento de signos monetarios para causas externas presionó al alza el nivel general de precio, también influyó en ese momento el alza de los costos, principalmente de maquinaria, equipo, materias primas, salarios y servicios de transporte.

Durante los cinco primeros meses de 1950 los precios de mayoreo subieron 3.8%, y a partir del mes de junio se elevaron un 10%.⁵⁴ La elevación de las cotizaciones en el mercado mundial influyó a nivel interno, porque los artículos que México importaba mostraron una alza que presionó a los precios vía costos.

De acuerdo a la información oficial el Índice de Precios Mayoreo en la Ciudad de México, en el curso del año de 1950, los artículos de producción subieron 15.7%, en tanto que los de consumo 13.4%.⁵⁵ Dentro de los artículos de producción se elevaron en mayor proporción las materias primas no elaboradas, los materiales de construcción, las materias primas elaboradas y el grupo de vehículos y sus accesorios. De los artículos de consumo subieron en mayor proporción los precios de los granos, debido al movimiento en el precio del maíz, dado que la mayor producción en 1950 y el déficit determinado en

⁵² *El Nacional*, México, D. F., 1 de septiembre de 1949, p. 1.

⁵³ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 26.

1949 no se contrarrestó, por lo que se dejó sentir a fines de 1950 una escasez de este producto. También ascendieron los de las frutas, las grasas, los artículos de vestir y las telas e hilados.

El alza del índice general de precios fue un reflejo de los aumentos registrados en algunas ramas menores como son: las de alimentos y vestido, dentro de los artículos de consumo, la energía y combustible dentro de los artículos de producción. Como contraparte bajaron los artículos del hogar y las materias primas industriales, consideradas globalmente. Los materiales para la construcción conservaron estables sus cotizaciones.⁵⁶ Otros renglones se elevaron ligeramente como el de las bebidas y el del azúcar y sus productos.

Con respecto al índice del costo de la alimentación en la ciudad de México durante 1949 se elevó en 4.8% con respecto a diciembre de 1948, después de haber mostrado incrementos de cuantía en los dos anteriores.⁵⁷

Este aumento se debió a las bajas y alzas de diversa intensidad en los artículos considerados en el cálculo del índice; bajaron los precios del maíz en 5.6%, del frijol 23.3% y de la cebolla 20.3%; la manteca se conservó a igual nivel. Registraron alzas del 1.0% al 5.0% el pan, el arroz, el plátano, la leche y el tomate; incrementos de más del 5.0% y hasta el 15 por ciento se presentaron en los precios del huevo, carne de res y de cerdo, azúcar y tortillas; la mayor elevación, 30.9% se registró en el precio del café.⁵⁸

⁵⁴ *Ibid.*

⁵⁵ *Ibid.*

⁵⁶ *Examen de la situación económica de México*, Fomento Cultural, Banamex, 1978, p. 346.

⁵⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 27.

⁵⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 149.

Ante el alza inmoderada de los artículos de primera necesidad, en diciembre de 1949, el secretario de la Confederación de trabajadores Mexicanos (CTM) envió un comunicado al Lic. Fernando Casas Aleman⁵⁹ en el que se aborda el problema de las subsistencias provocada por el alza de los artículos de primera necesidad que día a día mermaba (y que aún en nuestro tiempo merma) más al salario de los trabajadores. El comunicado hacía una comparación entre el precio que privaron en octubre y los de noviembre (1949), advirtiéndose una alza en este último mes en el precio del maíz, frijol negro, bayo, en el arroz de segunda y en el *standart*, en la manteca, tortillas, masa de maíz, café molido sin azúcar, leche etcétera. Aseguró la CTM: “que hay una completa anarquía en los precios en todos los mercados del D.F., y que las colonias proletarias no han logrado ningún beneficio a propósito de la lista de precios que publica la Compañía Exportadora e Importadora, S.A. Agrega la central obrera mencionada que cada día que pasa se advierte un nuevo aumento en los precios de los víveres así como en los artículos de ropa, combustibles, etc.”⁶⁰

A finales de 1949, entre las centrales obreras existía el criterio de que el salario mínimo -cuatro pesos cincuenta centavos-, era muy bajo debido a que las condiciones económicas habían cambiado por virtud del costo de la vida, la devaluación de la moneda, etc. Por tanto deseaban que el salario mínimo se fijara en diez pesos diarios, ellos estaban inconformes y alegaban que “los miembros de los sindicatos industriales

⁵⁹ En este tiempo fungía como jefe del Departamento del Distrito Federal.

⁶⁰ *El Nacional*, México, D. F., 10 de diciembre de 1949, p. 1.

ganan más, y que en cambio en el D.F. existen millares de desamparados que tienen salarios muy bajos”.⁶¹

Sin embargo para el presidente que fungía en este tiempo (el Lic. Miguel Alemán Valdez) declaró en una entrevista que le hicieron en la Residencia Oficial de los Pinos, que “a pesar de la devaluación, la carrera de precios y salarios ha sido controlada dentro de límites tolerables que causen el menor perjuicio al pueblo”.⁶² Esto como bien se mencionó con anterioridad, sólo se declaró mas no se llevó a la práctica. Si en verdad hubiera causado el menor perjuicio al pueblo, no se hubiesen dado las quejas de aquel pueblo a que se refería el Sr. Presidente. Veamos un ejemplo de la realidad que nuestro país vivió -y que aún en nuestro tiempo se vive- de día y de noche.

México de Día y de Noche

Domitila y los tomates.

Domitila viene por el recaudo para la casa de don Timoteo.

“A tres pesos el kilo, morena”, le dicen antes de que logre tocar nada.

Pero marchante

ya ve usted como están las cosas...

pos sí, pero que hago yo con cinco pesos para la plaza y el azúcar a ochenta y cinco, la carne a dos setenta y hasta la yerbabuena por las nubes. 3.55.

No lleve nada si no quiere, uno tiene que vivir.

Tres pesos representan la tercera parte de la jornada de don Timoteo. Son casi tres horas de trabajo. Pero, ni modo: eso vale un kilo de tomate y no precisamente del bueno, bueno, sino del regular. Y sin tomate no se puede freir los huevos, ni hacer la salsita para los bisteces.

De manera que...

BARBACOA Y RIQUEZA

Y claro, los introductores de legumbres y de frutas se enriquecen casi con la misma facilidad que un agiotista. Por allí andan gordos y chapeados, con un brillante en el dedo anular de la mano izquierda, igual, pero exactamente a como los caricaturistas representan a los banqueros o como los ingenuos se imaginan a los capitalistas. A medio día se beben su litro y medio de curado de limón o su tornillo de apio y luego comen con abundancia y regocijo porque es buen negocio traer tomate para venderlo 2 3 pesos el kilo.

En cambio, el que sembró el tomate y lo estuvo regando, cuidando de la plagas y preservando de las heladas, no recibe gran cosa de esos 3 pesos que el introductor cobra por

⁶¹ *El Nacional*, México, D. F., 7 de diciembre de 1949.

⁶² *El Nacional*, México, D. F., 1 de diciembre de 1949, p. 3.

kilo. Pensaría que sueña si le dijeran que otro señor se hace rico vendiendo tomate en la Merced.

Y don Timoteo tiene que pagar la renta de la casa, comprar útiles escolares para los dos chicos. Y zapatitos, trajecitos, calcetines... y además, el carbón, las medias de la señora, la penicilina para el catarro y el linimento para los dolores.

Pero...

Sin embargo, es un bello espectáculo, el que ofrece las mañanas el mercado de la Merced. Frutas, luz. Pregones, guacamole y esos nopalitos con cebolla y culantro -a veinte la cuchara- que usted puede poner en una tortilla junto con dos o tres pedazos de barbacoa calentita, que parece que se deshace de tan suave...⁶³

De acuerdo a la información oficial, al comparar la elevación del índice de precios al mayoreo en la ciudad de México, con el crecimiento del ingreso monetario nacional se observan los cambios ocurridos en los ingresos reales de la población. Al ajustar el ingreso nacional con las cifras de este índice (tomando como base el año de 1939) resultó que durante los años de 1939 a 1949, el ingreso nacional ascendió en forma más que proporcional al aumento registrado en los precios al mayoreo, esto es, el valor de la producción de bienes y servicios considerados a precios de 1939 muestra un aumento constante hasta alcanzar en 1949 un incremento del 50% con respecto a 1939.⁶⁴

Para 1950 el costo de la alimentación en la ciudad de México se incrementó en un 14.4%.⁶⁵ Los artículos que elevaron más su precio fueron: maíz, jitomate, arroz, huevo y pan; el pueblo -y es en nuestra actualidad- era el que pagaba las consecuencias.

“... Las amas de casa se quejan a menudo de la carestía y aseguran que los artículos de consumo están fuera del alcance de las familias pobres, por lo que deben contentarse con una dieta reducida y un mínimo de comodidades o ninguna...”⁶⁶

⁶³ *El Nacional*, México, D. F., 6 de diciembre de 1949, p. 3, 6.

⁶⁴ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 149.

⁶⁵ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 28.

⁶⁶ *Examen de la situación económica de México*, México Fomento de Cultura Banamex, 1978, p. 345.

4.11 Exportaciones e Importaciones durante 1949-1950

Durante 1949, en el mercado internacional nuestro país como exportador se caracterizó por un descenso de los ingresos en divisas provenientes de las ventas al exterior; esto como resultados de la tendencia general a la disminución de los precios en los Estados Unidos (como principal comprador de México) y porque la devaluación trajo consigo una reducción del valor en dólares de algunas artículos cotizados en moneda nacional.

La devaluación del peso mexicano impidió que el descenso de los precios en términos de dólares fuera acompañado de un movimiento similar de los precios en moneda nacional. Además de hacer nugatoria la influencia depresiva de los precios internacionales, dio margen a un considerable aumento de los precios en moneda nacional percibidos por los exportadores, proporcionando un estímulo a sus actividades.

Con respecto a 1948, las cantidades exportadas en 1949 tuvieron un considerable aumento en los artículos de: algodón, camarón fresca, arroz, café, cera vegetal, semilla de linaza, forrajes y cobre en barras, entre las materias sin elaborar y carnes enlatados, entre los productos manufacturados. Descendió la exportación de algunos productos agrícolas y materias primas sin elaborar o semielaboradas, como el garbanzo, jitomate, plátano, chicle, henequén, melaza de caña de azúcar, plomo y zinc en barras e ixtle cortado y preparado, así como algunos productos manufacturados como las telas de algodón, cuya exportación se redujo en un 40%; las bebidas alcohólicas que tuvieron una baja de 92%, y los productos de la industria petrolera.⁶⁷

⁶⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 176.

La proporción de la exportación total controlada preponderantemente por capital mexicano se elevó al 80% durante 1949, en comparación con el 72% y 75 por ciento que alcanzó en los años de 1947 y 1948.⁶⁸

Durante 1949 fueron más países que aumentaron sus compras a México como: Bélgica, Brasil, Canadá, Cuba, Dinamarca, Estados Unidos, Francia, Gran Bretaña, Guatemala, Islas Bahamas, Indostán, Pakistán y Noruega. Correspondió a Bélgica, Francia, Gran Bretaña, Cuba y Guatemala los incrementos de mayor significación. Por otra parte, Alemania, Arabia, China, Indonesia y el restos de las Indias Holandesas y Persia reanudaron sus compras de productos mexicanos. Y en 1948 sólo siete fueron los países que aumentaron sus compras a México.

Países como Argentina, Checoslovaquia, Suiza, Suecia y la Unión Sudafricana, disminuyeron sus compras a México. Por otro lado Italia, Venezuela y la Unión Soviética mantuvieron sus compras aproximadamente al mismo nivel que en 1948.

Lo que no varió en 1948-1949, fueron los productos exportados a los Estados Unidos, siguieron siendo los mismos: cobre, plomo y zinc, entre los metales industriales, y algodón, henequén, jitomate y café entre los productos agrícolas. Los artículos más importantes exportados a América Latina fueron: arroz, garbanzo, petróleo, plomo telas de algodón, semilla de linaza, manufacturas de fieltro, punto de media y telas y tejidos de lana.⁶⁹

Durante 1950 se observó -de acuerdo a información oficial- un incremento en la exportación de artículos como: piña, algodón, henequén, forrajes y plomo y zinc en

⁶⁸ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 177.

⁶⁹ *Ibid.*

barras, como principales materias no elaboradas; entre los productos elaborados aumentaron las ventas al exterior de preparaciones y conservas de legumbres y de frutas, y todo el grupo de la industria petrolera: petróleo crudo, combustible, gasolina, gasóleo y kerosina. Disminuyeron las cantidades exportadas de café y camarón fresco y seco, pero aumentaron sus precios unitarios de 4.68 dólares, a 7.25 dólares en el caso del café y de 3.43 dólares a 4.28 dólares en cuanto al marisco, ocasionando una mayor entrada de divisas que en 1949.⁷⁰

En cuanto a los metales industriales, los que mayores ingresos produjeron por su exportación fueron el cobre, plomo y zinc.

Por las ventas al exterior de los productos de la industria petrolera, se obtuvieron 275.6 millones de pesos durante 1950, cantidad que superó a los 131.5 millones obtenidos en 1949. Contrastó el aumento en los precios unitarios del petróleo, combustóleo, gasóleo y kerosina, con el de la gasolina, que sufrió un fuerte descenso al perderse el mercado europeo para este producto y exportarse en su mayor parte a estados Unidos.⁷¹ Cabe mencionar que las ventas al exterior de gasolina son de pequeña cuantía.

Respecto a las telas de algodón, preparaciones y conservas de legumbres y de frutas y las pieles curtidas, su exportación durante 1950 fue creciente, dado que sus condiciones de calidad y baratura les permitían abrirse paso en mercados exteriores. En cambio las exportaciones de azúcar refinada y en las preparaciones y conservas de carne experimentaron un descenso.

⁷⁰ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 175.

⁷¹ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 176.

Durante 1950 se presentó una ligera mejoría en la exportación total de mercancías que controlaban en forma predominante los capitales mexicanos, ya que la proporción en 1950 fue de 75%, tasa un poco superior a las proporciones de años anteriores que fueron de 73, 71 y 74 por ciento para los años de 1947, 1948 y 1949, respectivamente.⁷²

También mejoraron las ventas al exterior respecto a 1949, con Japón, Guatemala, Canadá, Holanda, Italia, Brasil, Suecia, Chile, Antillas Holandesas, Costa Rica, Ecuador, Honduras, Yugoslavia, Grecia, Panamá, Portugal y Colombia. Disminuyeron sus compras a México. Argentina, China, Dinamarca, Francia, Gran Bretaña, Noruega, Suiza, La Unión Soviética, la Unión Sudafricana, Uruguay, Belice, Bélgica, Cuba, Venezuela y Persia. Y sólo siete países se retiraron del mercado mexicano en 1950, Arabia, Bolivia, Ceilán, Checoslovaquia, Finlandia, Indonesia y Egipto que efectuaron compras en México durante 1949.

4.11.1 Importaciones

Al satisfacer las demandas más urgentes de bienes de importación después del conflicto bélico y posteriormente, la devaluación de la moneda nacional y la implantación de restricciones a la libre importación de mercancías, determinaron en 1948 y 1949 un descenso del valor en dólares de las compras al exterior.

En 1949 la reducción de las importaciones en términos de dólares fue general en todos los grupos de artículos y en términos de pesos hubo reducción únicamente en el grupo de alimentos.

⁷² *Ibid.*

Dentro del grupo de materias primas aumentó el valoren dólares de telas de fibras artificiales para la fabricación de llantas, colores derivados del alquitrán de hulla y películas en blanco para cinematógrafo; y las que mostraron una tendencia a la baja fueron las importaciones de pasta de celulosa, papel para periódico, carbonatos y sulfatos de potasio y sodio, resinas naturales y sintéticos, artisela, telas de algodón y hule o caucho crudo o artificial.⁷³

Los artículos considerados como materias duraderas para la industria y el comercio como tubos de hierro o acero para cañerías, constituyeron el renglón más importante en los años de 1947, 1948 y 1949. Aumentó el volumen y el valor en el dólares de estas compras en 1949m con respecto a las de 1948. Dentro de este súbgrupo se incrementaron las importaciones de láminas y alambre de hierro y acero y de hojalata, en cambio descendió la importación de hierro estructural. De igual forma disminuyeron las importaciones de cebada para la fabricación de cerveza y de trigo.

Dentro del grupo de bienes de capital, los artículos que motivaron un mayor egreso de divisas -durante los años de 1947, 1948 y 1949- fueron: los tractores camiones para el transporte de efectos y máquinas de impulsión mecánica. Dentro de este grupo aumentaron el valor de las compras las partes y piezas de refacción para arados y motores para automóvil; y disminuyó el de aplanadoras, conformadoras, material fijo para ferrocarril, instalaciones de maquinaria, máquinas motrices de vapor y aparatos para la industria, la minería y las ciencias.⁷⁴

⁷³ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 178.

⁷⁴ Banco de México, S.A., informe anual 1949, p. 179.

En el subgrupo integrado por equipos, maquinaria, aparatos y útiles las que tuvieron mayor magnitud fueron las refacciones de metal para maquinaria, cuyo volumen y valor en dólares disminuyó en 1949 con respecto a 1948. También se redujeron las compras de herramientas de mano, sin embargo se registraron al alza las refacciones de varios metales para maquinaria, los cojinetes, poleas y chumaceras.

Del valor total de las importaciones mexicanas en 1948 el 88% correspondió a bienes provenientes de los Estados Unidos de América y en 1949 fue el 89% el 11% restante corresponde a mercancía compradas principalmente en Argentina, Australia, Bélgica, Canadá, Checoslovaquia, Francia, Gran Bretaña, Holanda, Suiza, Italia, Suecia, España y Portugal.⁷⁵

Si durante 1948 y 1949 descendió el valor en dólares de las compras al exterior, en 1950, por el contrario, esas compras se incrementaron a partir del segundo semestre en que Estados Unidos proyectó una economía de guerra. Este fenómeno se debió a factores de orden interno (como el incremento del ingreso nacional que provocó un aumento de la importaciones y la creciente diversificación de la actividad económica), y externo como la Emergencia Nacional decretada en los Estados Unidos y el abaratamiento de las mercancías exportadas por los países que devaluaron sus monedas en 1949.⁷⁶

La política de industrialización del país hizo que fuera cada vez mayores las erogaciones hechos por compras al exterior de toda clase de maquinaria y equipos, así como de vehículos, motores, aparatos y otro bienes de capitalización.

⁷⁵ *Ibid.*

⁷⁶ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 177.

Se fue incrementando la actividad de las industrias manufactureras, porque fueron mayores las importaciones efectuadas de las principales materias primas utilizadas por esas industrias. Se incrementaron las importaciones de las “materias duraderas para la industria para la industria y el comercio” como son: hierro y acero y sus manufacturas, refacciones diversas, etc. Entre los artículos que se importan para la fabricación de alimentos y bebidas, destacó el trigo, cuyas compras en 1950 superaron los totales de años anteriores.

Si en 1949, la adquisición de mercancías al exterior correspondió a Estados Unidos un 87%, en 1950 fue sólo un 84%.⁷⁷ Se fue incrementando las adquisiciones de mercancías europeas compradas principalmente a Bélgica, Alemania, Francia, Gran Bretaña, Italia y Suecia.

⁷⁷ Banco de México, S.A., informe anual 1950, p. 178.

CONSIDERACIONES FINALES

Dado que ciertos países tuvieron una política deficitaria en la década de los cuarenta, se vieron en la necesidad de tratar de incrementar su producción y capitalización, necesidad que no pudo realizarse al 100% porque su dificultad consistió en una escasez de bienes de consumo durables y semidurables que sólo se podían obtener en los mercados extranjeros.

En el caso de México no se pudo tener un control del creciente desnivel entre los precios nacionales y los del exterior, dado que en los Estados Unidos los precios subían lentamente y en México se elevaban a un ritmo mayor. La política económica de México no ha sido capaz de controlar la situación por ser y seguir siendo en nuestra actualidad un país dependiente del exterior, concretamente de Estados Unidos, en lo comercial y en lo financiero.

El comercio internacional se vio afectado por la falta de divisas libres, dada esta circunstancia diversos países se vieron afectados y cada uno adoptó medidas de control de acuerdo a la importancia del desequilibrio y la naturaleza de su economía.

En México sólo interesaba cubrir el déficit del gobierno. Y como se propiciaban importaciones demás, originó que hubiese una escasez de divisas y un descontrol en la balanza de pagos. Entonces las autoridades de México recurrieron a la medida de devaluar el peso, porque los renglones activos de la balanza de pagos fueron insuficientes para compensar la salida de capitales y cumplir con los compromisos en el exterior. Así el Banco de México, S. A., optó por retirarse del mercado de cambios el 22 de julio de 1948, abandonando la paridad de 4.855 pesos por dólar, y dejó que la oferta

y la demanda fijasen el nuevo valor del peso frente a la divisa extranjera. Desde esta fecha inició un período de observación de once meses, el cual estuvo bajo vigilancia del Banco Central. Así de acuerdo a las condiciones económicas del país el Gobierno de México y el Fondo Monetario Internacional determinaron la nueva paridad del peso el 17 de junio de 1949.

Durante esos once meses se observaron en el mercado de cambios, diversas cotizaciones, hasta llegar al tipo de cambio oficial de 8.65 pesos por dólar, esto equivalió a una devaluación de 78.3%.

El gobierno por querer cumplir con sus responsabilidades, propuso una serie de medidas para ayudar a mantener la nueva paridad fijada. Como el de: conservar el equilibrio del Presupuesto Federal; seguir con la política crediticia que según evita la inflación a través de los Bancos Privados; emplear los recursos disponibles en actividades benéficas al país; no incrementar la circulación monetaria -que bancos oficiales efectúan en sus operaciones; mantener el poder adquisitivo de los salarios y vigilar el cumplimiento de las disposiciones relativas a los precios. Resultó caritativa la medida de importar por cuenta del Gobierno Federal el trigo y la manteca, dado que fueron en ese tiempo los artículos alimenticios que se compraban en el extranjero y los cuales venderían al pueblo al mismo precio que regía antes del alza de tipo de cambio.

Otra medida fue la de estimular la producción agrícola, que si logró hacerlo, ya que se registraron aumentos de producción altos, en comparación a años anteriores a 1948. Y con respecto a la prohibición de las importaciones fue una medida que protegió a la industria de México y permitió el ahorro de dólares.

Las reacciones al tipo de cambio de \$8.65 por dólar fueron variadas. Los banqueros consideraron esta medida como protectora de la industria nacional y estímulo para el aumento de su producción y venta en el mercado exterior. Otra opinión fue de que se vendría un aumento en el costo de vida, un régimen de reajustes en precios y salarios en el funcionamiento de cambios de valores. También se opinó que la estabilización era necesaria y urgente para permitir a la industria y al comercio una marcha normal en sus actividades.

Para la mayoría fue algo desalentador, por el costo de vida, que no sólo se temió aumentara, sino que aumentó como consecuencia inevitable del descenso. Sólo en las altas esferas oficiales y en el mundo de los negocios existió el optimismo. Claro está que en el extranjero, se protestó. Porque en México se habían impuesto restricciones a las exportaciones de mercancías norteamericanas a México.

A causa de la desvalorización, surge inevitablemente el encarecimiento de la vida, porque al disminuir el poder adquisitivo del peso en los mercados extranjeros, automáticamente aumenta el precio en moneda nacional de todos aquellos artículos de primera necesidad que se tengan que importar, simplemente por no producirse en México en cantidades suficientes para abastecer el consumo de la mayor parte de la población país.

Efectivamente a finales de 1949 los precios de los productos de la canasta básica, así como en los artículos de ropa, combustibles, día a día fueron en aumento. Por lo que con un salario mínimo de cuatro pesos cincuenta centavos, no alcanzaba casi para nada. Entonces los perjudicados eran los proletarios, ya que no recibían ningún beneficio, que según el gobierno intentaría al menos de controlar la carrera de precios y salarios en un

límite tolerable para no perjudicar al pueblo. Pero, como bien es sabido siempre se decreta, más no se lleva a cabo en la práctica. Lo malo es que el pueblo, en sí la mayoría paga las consecuencias.

BIBLIOGRAFÍA

Arroio, R., *El proceso de industrialización y la pauperización del proletariado mexicano: 1940-1950*, México, Departamento de Difusión de la Facultad de Economía UNAM, 1977.

Bueno M, Gerardo. *Opciones de política económica en México después de la devaluación*.

Cárdenas, Enrique (comp.). *Historia económica de México*.

Castro Ruiz, F. del. *La crisis económica y social del mundo sus repercusiones en los países subdesarrollados*.

Cincuenta Años de Banca Central. Indicadores económicos e informes anuales, México, Banco de México, S. A.

Colmenares, David, *La devaluación de 1982*, México, Terranova, 1982. 2ª edición.

Corichi Flores, Sergio Joaquín, et. Al., *La devaluación del peso*, México, Ediciones de Cultura Popular, 1977.

Cuéllar Romero, Ricardo, *La crisis y la política del capital en México*, México, Instituto de Investigaciones Económicas UNAM, 1988.

Cuéllar Romero, Ricardo y A. Carbajal, *La estructura del proletariado industrial en México 1940-1970*, tesis de licenciatura, UNAM, 1977.

Cueto, Héctor Hugo del. *Cuando el peso valía más que el dólar... ensayo histórico de las devaluaciones monetarias en México*.

Devaluación y renovación del régimen de la revolución mexicana; anexo, México, Dirección General de Política Energética, 1985.

Guerra Rosas, Erick, *Devaluación: ¿El shock del 94?* México, Panorama, 1994.

Huachin, Eduardo R., *Engaño mayor: la compañía, la elección, la devaluación y la guerra*, México, Grijalbo, 1995.

Informe que rinde al H. Congreso de la Unión. El C. presidente de la república Lic. Miguel Alemán. Correspondiente a su gestión del 1º de septiembre de 1948 al 31 de agosto de 1949, México, Secretaría de Gobernación, 1950.

Informe que rinde al H. Congreso de la Unión. El C. presidente de la república Lic. Miguel Alemán. Correspondiente a su gestión del 1º de septiembre de 1949 al 31 de agosto de 1950, México, Secretaría de Gobernación, 1950.

Kohler, Earl R., *Diccionario de términos económicos y contables*. Lima, Corporación Editora Continental, S. A., 1980.

La devaluación del peso: impactos y perspectivas empresariales. México, Grupo Editorial Expansión, 1976.

La devaluación del peso mexicano: orígenes, consecuencias y perspectivas, México, UAM-Xochimilco, 1977.

La inflación en el capitalismo contemporáneo, Moscú, Editorial Progreso, 1984.

Landa Alvarez, José, *Las devaluaciones del pesos mexicano*, tesis. México, UNAM, 1978.

Levin Higuera, Javier, *Cómo pronosticar la devaluación con exactitud: el caso de México*.

López Rosados, Diego G., *Ensayos sobre historia económica de México*.

Mendel, Ernest, *El dólar y la crisis del imperialismo*, México, Serie Popular Era, 1976.

Muñiz Castro, E. *Diccionario terminológico de economía, comercio y derecho*.

Ortíz Cruz, Etelberto. *Competencia y crisis en la economía mexicana*.

Ortíz Mena, Raúl, *La moneda mexicana*, tesis de licenciatura, México, ENE-UNAM, 1942.

Pazos de la Torre, Luis, *Devaluación y estatismo en México*. 1976.

Pazos de la Torre, Luis. *Futuro económico de México: más devaluaciones...? Hacia dónde va el nuevo régimen? Cómo salir adelante?* 1976.

Reynolds, W. C., *La economía mexicana: su estructura y crecimiento en el siglo XX*, México, Fondo de Cultura Económica, 1973.

Ricossa, Sergio, *Diccionario de Economía*. México, Siglo Veintiuno Editores, 1990.

Schwartz Rosenthal, Moisés Jaime, *Devaluación contraccionaria: el caso de México*, tesis de licenciatura, México, Instituto Tecnológico Autónomo de México, 1986.

Senzek, Alva. *La devaluación de febrero de 1982: su impacto sobre la economía mexicana y su repercusión para las empresas.*

Solana y Gutiérrez, Mateo. *Las devaluaciones en México: cuál será la política económica del Lic. Adolfo López Mateos?*

S. Trejo, R., "El incremento de la producción y el empleo industriales en México, 1950-1965" en *Economía y demografía*, México, 1970, Vol. IV:1 Núm. 10.

Torres Gaytán, Ricardo, *Un siglo de devaluaciones del peso mexicano*, México, siglo XXI editores, 1982.

HEMEROGRAFÍA

Banco de México, S. A., *Informes anuales 1948, 1949 y 1950.*

Examen de la situación económica de México, 1925-1976. Fondo Cultural Banamex, 1978.

Excelsior. México, D. F., 1949 y 1950.

El Nacional. México, D. F., 1949 y 1950.